

дѣльческихъ общинъ въ феодальныя группы, создали самый типъ организаціи феодальнаго общества.

Во всякомъ случаѣ, внутреннія войны представляли изъ себя наименѣе выгодный для феодальнаго міра способъ избавляться отъ избыточнаго населенія, такъ какъ, разрушая производительныя силы феодальнаго общества, онѣ создавали тѣмъ самымъ новое избыточное населеніе, если не въ средѣ побѣдителей, то въ средѣ побѣжденныхъ. Поэтому, вслѣдъ за объединеніемъ феодальнаго общества католической организаціей, начинаются войны внѣшнія, въ которыхъ феодальныя силы выступаютъ подъ католическимъ знаменемъ противъ не-католическихъ сосѣдей. Крестовые походы выражали собою стремленіе расширить территорію феодальнаго міра и устранить этимъ способомъ земельную тѣсноту—сельско-хозяйственное перенаселеніе. На завоеванныхъ земляхъ основывались феодальныя королевства.

Вмѣстѣ съ тѣмъ совершался, хотя очень медленно, и собственно-техническій прогрессъ. Въ земледѣліи онъ до конца среднихъ вѣковъ былъ, въ общемъ, незначителенъ,—тамъ общественная психологія представляла наибольшія препятствія развитію. Другое дѣло—обрабатывающая промышленность, гдѣ условія были благопріятнѣе для развитія. Тамъ прогрессъ шелъ быстрее: вырабатывались технически-лучшіе способы производства, какіе возможны при мелкомъ ремесленномъ его характерѣ; ремесло понемногу отдѣлялось отъ земледѣлія и специализировалось. Такимъ образомъ, усиливалось общественное раздѣленіе труда; усиливался, слѣдовательно, обмѣнъ. Ремесленникъ стремился быть поближе къ мѣстамъ сбыта своихъ продуктовъ и уходилъ мало-по-малу изъ деревни въ возникавшіе центры обмѣна—города. Изъ этого произошли въ высшей степени важныя экономическія измѣненія, о которыхъ будетъ рѣчь въ послѣдующемъ изложеніи.

Кратко опредѣляя общее направленіе происходившихъ въ феодальной жизни измѣненій, надо сказать, что, дѣйствуя различными способами, абсолютное перенаселеніе вело средневѣковой міръ къ одной цѣли—къ развитію неорганизованнаго раздѣленія труда, которое выражается въ обмѣнѣ.

Даже внутреннія войны феодальнаго общества имѣли необходимымъ своимъ результатомъ ростъ сношеній, слѣдовательно—производительныхъ связей и обмѣна между феодальными группами. Въ томъ же смыслѣ дѣйствовали внѣшнія войны. Знакомство съ арабами, затѣмъ съ сарацинами, турками—культурными народами Востока, также знакомство съ Византійской имперіей, лежавшей на пути крестовыхъ походовъ, дало сильный толчекъ общественному раздѣленію тру-

да, во-первых—непосредственно, расширивъ кругъ мѣновыхъ сношеній, во-вторыхъ—косвенно, позволивъ европейцамъ заимствовать нѣкоторые новые техническіе приемы и усовершенствованія, что въ тѣ времена необходимо вело къ прогрессу обмѣна, такъ какъ болѣе совершенная техника нуждается въ большемъ раздѣленіи труда, въ спеціализаціи.

Такъ, у арабовъ были заимствованы многія улучшенія въ сферѣ земледѣльской техники—въ садоводствѣ, въ огородничествѣ, въ искусственномъ орошеніи полей и пр.; затѣмъ многое въ сферѣ инженернаго искусства, нѣкоторыя важныя свѣдѣнія по технической химіи (приготовленіе полезныхъ въ производствѣ кислотъ), далѣе въ техникѣ морскихъ сообщеній и т. д.

Развитіе ремесленной техники, будучи связано съ постепеннымъ отдѣленіемъ ремесла отъ земледѣлія и со спеціализаціей ремесла, означаетъ развитіе обмѣна уже въ силу того факта, что никакой ремесленникъ не можетъ жить непосредственно продуктами своего ремесла и, производя ихъ во много разъ больше, чѣмъ ему для себя требуется, долженъ продавать ихъ, чтобы покупать необходимыя средства потребленія.

Натуральное хозяйство феодальнаго міра постепенно переходило въ мѣновое.

Феодальныя отношенія складывались въ Западной Европѣ приблизительно съ V вѣка до IX, отъ эпохи конца Римской имперіи до разложенія имперіи Карла Великаго. Временемъ расцвѣта феодальной системы являются X, XI вѣка. Затѣмъ начинается процессъ ея разложенія подъ вліяніемъ развивающагося обмѣна.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАТУРАЛЬНО-ХОЗЯЙСТВЕННЫХЪ ОБЩЕСТВЪ.

1) Въ области производственной техники натуральныя общества характеризуются значительной властью внѣшней природы надъ людьми, и наоборотъ—малою властью людей надъ внѣшней природой. Въ наибольшей степени это относится къ первобытно-коммунистическому обществу, въ наименьшей—къ феодальному.

2) Въ сферѣ производственныхъ отношеній натуральныя общества характеризуются, во-первыхъ—относительной узостью, во-вторыхъ—организованнымъ характеромъ производственныхъ связей. Однако, уже съ незапамятныхъ временъ существовали въ нихъ и неорганизован-

ныя производственныя отношенія, создавшія нѣкоторую связь между обособленными организаціями. И въ этомъ смыслѣ крайностями являются общество первобытное, почти совершенно обособленная, въ высшей степени сплоченная группа изъ нѣсколькихъ десятковъ членовъ, въ которой почти отсутствуютъ неорганизованныя (мѣновыя) связи,—и общество феодальное, гораздо менѣе сплоченное, но зато охватывающее цѣлыя сотни тысячъ, даже миллионы людей, объединенныхъ не только организованными, но также отчасти и неорганизованными отношеніями въ борьбѣ за жизнь.

3) Въ сферѣ распредѣленія характернымъ являются, во-первыхъ, господство организованныхъ формъ распредѣленія, во-вторыхъ, отсутствіе крайностей богатства и бѣдности. И въ этомъ отношеніи вполне типично лишь первобытное общество, а феодальное стоитъ уже на границѣ новыхъ формъ жизни.

4) Общественная психологія натуральныхъ обществъ отличается стихійнымъ консерватизмомъ (господство обычая) и бѣдностью познавательнаго матеріала. Первобытную эпоху почти правильно было бы признать не имѣющей никакого міровоззрѣнія, двѣ послѣдующія характеризуются по преимуществу натуральныхъ фетишизмомъ, который отражаетъ власть природы надъ обществомъ, но власть уже поколебленную и не безусловно подавляющую.

5) Соотвѣтственно такому характеру общественной психологіи, силы развитія въ натуральныхъ обществахъ стихійны. Абсолютное перенаселеніе является основнымъ двигателемъ общественного развитія.

IV. Мелко-буржуазное общество.

I. Отношенія общества къ природѣ.

Феодальное общество развивало производительныя силы быстро, чѣмъ родовое; поэтому и существованіе перваго было менѣе продолжительно. Преобразование феодальныхъ отношеній въ мелкобуржуазныя началось почти съ самаго ихъ возникновенія. Основной причиной преобразования были слѣдующія измѣненія въ сферѣ общественной борьбы съ природой.

Общіе размѣры производства возрасли во много разъ: во-первыхъ, трудъ сталъ производительнѣе, во-вторыхъ, чрезвычайно увеличилось количество общественного труда, такъ какъ общество стало обширнѣе. При большомъ разнообразіи общественныхъ продуктовъ особенно бы-

стро развивалась та область производства, которая занимается *перемѣщеніемъ* продуктовъ, т. е. перевозочная промышленность. Все болѣе и болѣе значительная доля продуктовъ потреблялась не тамъ, гдѣ производилась. Выдѣлился цѣлый общественный классъ, занятый исключительно перемѣщеніемъ продуктовъ и ихъ распредѣленіемъ между хозяйствами — классъ торговцевъ. Самая техника перемѣщенія продуктовъ и вообще сношеній между людьми понемногу улучшалась: проводились дороги, строились мосты на рѣкахъ, дѣлались болѣе обширные и прочные корабли, пригодные для дальнихъ плаваній, примѣнялась военная сила для охраны путешественниковъ и складочныхъ мѣстъ перевозочной промышленности и т. д.

Съ возрастаніемъ размѣровъ и разнообразія общественного производства, съ развитіемъ перевозочной промышленности, съ улучшеніемъ техники сношеній между людьми, все болѣе ослабѣвала власть природы надъ общественнымъ человѣкомъ. Матеріальная среда общественной жизни людей переставала всецѣло зависѣть отъ узкихъ природныхъ условій данной мѣстности; если природа одной страны не давала человѣку достаточныхъ средствъ для побѣды надъ собою, то ихъ могла дать ему при посредствѣ другихъ людей природа другой страны, и наоборотъ. Всякое новое завоеваніе въ борьбѣ съ природой распространялось въ общественной средѣ гораздо шире, чѣмъ прежде, и подрывало господство стихійныхъ силъ внѣшняго міра повсюду, куда простиралась общественно-экономическая связь взаимныхъ сношеній между людьми. Передъ расширяющимся общественнымъ союзомъ, хотя и не тѣсно сплоченнымъ въ изучаемую эпоху, понемногу отступала грубая власть природы.

2. Производственные и распредѣлительныя отношенія людей въ мелко-буржуазномъ обществѣ.

а) Неорганизованныя связи между хозяйствами. Такъ какъ для мелко-буржуазнаго общества наиболѣе важными и характерными являются неорганизованныя (мѣновыя) связи между отдѣльными предпріятіями, то, изучая его строеніе, удобнѣе начать именно съ этихъ связей, а не съ внутреннихъ отношеній предпріятія.

Мѣновыя отношенія между хозяйствами существовали, какъ было выяснено, уже въ довольно раннія эпохи жизни натуральныхъ обществъ. Но господствующая роль принадлежала тогда не мѣновымъ связямъ: онѣ охватывали только незначительную часть производства — главнымъ образомъ, производство излишковъ; производство же основ-

ныхъ, необходимыхъ средствъ къ жизни, т. е. наиболѣе существенная часть производства, было организовано почти цѣликомъ въ предѣлахъ отдѣльной группы. Группа могла продолжать свое существованіе даже въ томъ случаѣ, если бы оборвались ея мѣновыя сношенія съ другими группами; она обладала дѣйствительной независимостью въ производственной жизни. Поэтому каждая такая группа являлась сама по себѣ настоящимъ „обществомъ“.

По мѣрѣ развитія общественнаго раздѣленія труда, матеріальная независимость группы утрачивается: въ сферу обмѣна все болѣе втягивается, вслѣдъ за излишками производства, и основная его часть; группа мало-по-малу перестаетъ непосредственно производить для себя все необходимое и начинаетъ даже наиболѣе насущныя свои потребности удовлетворять при помощи обмѣна. Отдѣльное хозяйство чѣмъ дальше, тѣмъ въ большей степени перестаетъ производить собственно для себя. Ремесленникъ, порывая прежнюю связь съ земледѣліемъ, лишь самую ничтожную долю продуктовъ своего труда можетъ предназначать для своей семьи: сапожникъ, напримѣръ, одну сотую, а шелковый ткачъ — и совсѣмъ ничего. Точно также вовлеченное въ мѣновую жизнь феодальное хозяйство потребляетъ все меньшую часть того хлѣба, мяса и т. д., которые въ немъ произведены.

Такимъ образомъ, *матеріальная* зависимость каждого хозяйства отъ всѣхъ другихъ непрерывно возрастаетъ. Между тѣмъ *формально* оно независимо, т. е. организуетъ его отдѣльная личная воля, особая для каждого предпріятія. Его внутреннія отношенія вполне организованы этой волею; а его внѣшнія отношенія неорганизованы, не зависятъ ни отъ чьей воли. Таково строеніе всякаго мѣноваго общества, и прежде всего — мелко-буржуазнаго.

Исторія не знаетъ чистаго, законченнаго типа мелко-буржуазнаго общества, какъ и вообще никакой вполне однородной системы отношеній. Всякое данное общество, кромѣ своихъ основныхъ, наиболѣе характерныхъ элементовъ, заключаетъ тѣсно переплетающіеся съ ними пережитки прошлыхъ общественныхъ формаций и зародыши будущихъ. Къ мелко-буржуазному обществу все это относится въ особенно сильной степени: оно оказалось весьма кратковременной переходной стадіей отъ общества феодальнаго къ капиталистическому. Поэтому нѣкоторыя черты общественныхъ отношеній, которыя оно само по себѣ стремится развить, стали выступать съ достаточной ясностью лишь въ послѣдующія эпохи; но такъ какъ тогда черты эти осложняются и видоизмѣняются различными новыми вліяніями, то для простоты анализа онѣ должны изучаться именно въ связи съ экономикой

мелко-буржуазнаго общества. Такимъ образомъ, въ нѣкоторыхъ случаяхъ намъ придется прибѣгать къ очень отвлеченному, такъ сказать, идеализированному изображенію мелко-буржуазныхъ общественныхъ отношеній, чтобы отъ него постепенно переходить къ исторической дѣйствительности, какой она была.

Итакъ, въ мѣновомъ обществѣ производство раздѣлено между многочисленными хозяйствами, и нѣтъ единой организующей воли, которая цѣлесообразно распредѣляла бы общественный трудъ между различными отраслями производства. Связь между хозяйствами выражается въ переходѣ продуктовъ и средствъ производства изъ одного въ другое; этотъ переходъ совершается при посредствѣ обмѣна, т. е. неорганизованнаго распредѣленія общественно-полезныхъ вещей.

Только въ организованномъ производствѣ возможно вполнѣ цѣлесообразное распредѣленіе труда; только въ организованномъ производствѣ трудъ можетъ въ точности удовлетворить потребностямъ общества: разъ хорошо извѣстны размѣры этихъ потребностей и количество труда, которымъ общество располагаетъ для ихъ удовлетворенія, организующая воля можетъ распредѣлить трудъ въ соотвѣтствіи съ потребностями. При мѣновыхъ отношеніяхъ потребности каждаго хозяйства удовлетворяются трудомъ, который не оно организовало, а его организованный трудъ служить для удовлетворенія потребностей другихъ хозяйствъ, которые не имѣютъ прямого вліянія на организацію труда въ этомъ хозяйствѣ.

Только въ самой ранней стадіи мѣнового хозяйства, когда господствуетъ производство на заказъ, производитель обладаетъ хотя приближительнымъ представленіемъ о величинѣ той общественной потребности, которой должно удовлетворить его хозяйство. По мѣрѣ того, какъ развивается общественное раздѣленіе труда и расширяются рамки мѣновыхъ связей, работа на заказъ смѣняется работой на рынокъ; другими словами, на мѣсто узкаго, опредѣленнаго, заранее извѣстнаго производителю круга покупателей выступаетъ все болѣе широкій, но и болѣе неопредѣленный, измѣнчивый, безличный рыночный спросъ. Производитель лишается возможности судить о томъ, въ какихъ предѣлахъ понадобятся обществу его продукты. Изъ этого вытекаютъ важныя послѣдствія. Чтобы ясно ихъ себѣ представить, воспользуемся слѣдующимъ грубымъ примѣромъ.

Тысяча сапожниковъ даннаго общества произвели 200,000 паръ сапогъ; а рыночный спросъ, выражающій собою общественную потребность, сводится къ 150,000 паръ; трудъ 250 сапожниковъ не удовлетворяетъ никакой общественной потребности, онъ оказался об-

щественно-бездельнымъ. Наоборотъ, пятьдесятъ тысячъ земледельцевъ произвели десять милліоновъ пудовъ хлѣба; между тѣмъ общественная потребность простирается на $10^{1/2}$ милліоновъ пудовъ, и для ея полного удовлетворенія понадобилась бы работа еще 2,500 земледельцевъ. Часть общественно-трудоу энергіи разсыялась безъ пользы потому, что оказалась излишне-потраченной,—другая часть—потому, что не были полностью удовлетворены потребности трудящихся. И основная причина всего этого та, что каждый работаетъ независимо отъ другихъ, что не было единой организующей воли—личной или групповой, это все равно, — которая распредѣлила бы работниковъ плѣсообразно, уменьшила бы количество труда въ ремеслахъ и перенесла бы часть его въ земледѣліе, словомъ, которая организовала бы взаимныя отношенія хозяйствъ.

Часть труда ремесленниковъ оказалась общественно-бездельной, за нее они ничего не получаютъ отъ общества, т. е. отъ рынка. Благодаря этому, ихъ потребности удовлетворяются не вполне; отсюда возникаетъ цѣлый рядъ страданій. Въ земледѣліи затрачено недостаточно труда, хлѣба хватило не всѣмъ,—отсюда опять таки возникаютъ страданія. Люди оказались неприспособленными къ собственнымъ взаимнымъ отношеніямъ, какъ первобытный человѣкъ нерѣдко оказывался неприспособленнымъ къ отношеніямъ внѣшней природы.

Въ дѣйствительности, такая рѣзкая неприспособленность, какъ въ данномъ примѣрѣ, врядъ-ли когда-нибудь наблюдалась въ исторической жизни мелко-буржуазныхъ обществъ. Да и вообще она имѣетъ свои предѣлы, зависящіе отъ тѣхъ же общественныхъ отношеній. Чтобы выяснить, гдѣ лежатъ эти предѣлы, слѣдуетъ перейти къ вопросу о рынкѣ и о конкуренціи.

Производитель обмѣниваетъ свой продуктъ—свой *товаръ*—на чужіе товары: сначала на деньги, потомъ эти деньги на другіе продукты, въ которыхъ нуждается; но деньги—также товаръ, и пока объ нихъ нѣтъ надобности говорить особо. Какое же количество чужихъ товаровъ производитель получить за свои? Другими словами, какъ велика окажется мѣновая цѣнность его товаровъ?

Допустимъ, что общество вполне однородно, что различныя хозяйства сходны между собой по величинѣ потребностей и по количеству трудовой энергіи, которое въ каждомъ изъ нихъ затрачивается на производство. Если такихъ хозяйствъ имѣется милліонъ, то потребности каждаго изъ нихъ составляютъ одну милліонную потребностей общества, и трудъ каждаго изъ нихъ составляетъ одну милліонную общественныхъ затратъ трудовой энергіи. Если при этомъ все

общественное производство вполне удовлетворяетъ всю сумму общественныхъ потребностей, то каждому хозяйству для полнаго удовлетворенія его потребностей необходимо получить за свои товары одну миллионную всего общественного продукта. Если отдѣльные хозяйства получать меньше этого, они начнутъ слабѣть и разрушаться, не будутъ въ силахъ выполнять прежней общественной роли, доставлять обществу по одной миллионной долѣ всей его трудовой энергіи въ борьбѣ съ природой. Если нѣкоторыя хозяйства получаютъ больше, чѣмъ по одной миллионной долѣ всего продукта общественного труда, то страдаютъ и начнутъ слабѣть другія хозяйства, которымъ достанется меньше.

То количество трудовой энергіи, которое необходимо обществу для производства опредѣленнаго продукта, называется общественной стоимостью или просто стоимостью этого продукта. Пользуясь этимъ терминомъ, предыдущія соображенія можно представить въ такомъ видѣ:

Въ однородномъ обществѣ съ раздѣленнымъ трудомъ для полнаго поддержанія производственной жизни въ прежнемъ видѣ необходимо, чтобы каждое хозяйство при обмѣнѣ получало за свои товары *равное имъ по стоимости* количество этихъ продуктовъ для своего потребленія. Въ приведенномъ примѣрѣ стоимость товаровъ даннаго хозяйства равна одной миллионной всей стоимости общественного продукта, и стоимость необходимыхъ для хозяйства предметовъ потребленія равна также одной миллионной всей общественно-трудовой энергіи.

Какъ было указано во введеніи, за единицу измѣренія общественно-трудовой энергіи слѣдуетъ принимать часъ простого труда средней интенсивности. Если товаръ стоитъ 12 такихъ „часовъ“, то онъ долженъ обмѣниваться на другой товаръ, стоящій также 12 „часовъ“, напр., за соответственное количество денежнаго металла. Если же обмѣнъ происходитъ иначе, то нѣкоторыя хозяйства должны страиваться и приходить въ упадокъ. На рынкѣ необходимо должны складываться цѣны товаровъ, въ общемъ и въ среднемъ соответствующія ихъ стоимостямъ, въ противномъ случаѣ существованіе всего общества становится крайне неустойчивымъ.

Но дѣйствительное мѣновое общество все-же не лишено нѣкоторой устойчивости. Цѣны товаровъ постоянно въ большей или меньшей степенѣ уклоняются отъ ихъ стоимостей, потому что никакая организующая воля не управляетъ обмѣномъ; однако, въ самомъ строении общества заключается своеобразный механизмъ, дѣйствіе котораго направляетъ колебаніями цѣнъ такимъ образомъ, что уклоненія въ одну

сторону смѣняются уклоненіями въ другую, а въ среднемъ уравниваются. Механизмъ этотъ обладаетъ громадной силой, грубой и стихійной; онъ называется *рыночной конкуренціей*.

✓ Если производитель соглашается продавать свой товаръ ниже стоимости, то хозяйство его разстраивается; если другіе производители покупаютъ его товаръ выше стоимости то ухудшается ихъ матеріальное положеніе. Возникаетъ борьба интересовъ продавца и покупателя; въ результатъ этой борьбы каждый привыкаетъ требовать за свой продуктъ никакъ *не меньше* его стоимости и давать за чужой *не больше* его стоимости; такимъ образомъ, въ обществѣ складывается представленіе о „цѣнности“ товаровъ, которая въ дѣйствительности соответствуетъ (приблизительно) ихъ стоимостямъ.

Но не всегда производителю удастся продать свой товаръ по его стоимости; иногда онъ вынужденъ уступать его дешевле. Въ прежнемъ примѣрѣ, когда 1000 сапожниковъ представили на рынокъ 200,000 паръ сапогъ, а общество можетъ купить только 150,000, сапожники оказываются въ очень трудномъ положеніи. *Предложеніе* ихъ товара превышаетъ *спросъ* на него; весь товаръ не можетъ быть проданъ, и каждый изъ продавцевъ рискуетъ остаться совсѣмъ безъ покупателя. Тогда начинается ожесточенная борьба между продавцами: каждый изъ нихъ готовъ пожертвовать частью стоимости своего товара, лишь бы привлечь покупателей къ себѣ и не возвратиться домой съ непроданнымъ товаромъ. Цѣна товара понижается: сапоги, стоящіе 50 „часовъ простого труда“, продаются за такое количество денегъ, въ которомъ заключается всего 40,35 подобныхъ единицъ трудовой энергіи. Хозяйства сапожниковъ слабѣютъ, нѣкоторые даже совсѣмъ рушатся; часть сапожниковъ принуждена уменьшить свое производство, потому что недостаточно удовлетворяютъ потребностямъ своего хозяйства, т. е. начинаютъ плохо питаться, не могутъ покупать матеріалъ въ прежнемъ количествѣ, и т. под.; другая часть совсѣмъ бросаетъ прежнее дѣло и избираетъ себѣ иную роль въ производствѣ или оказывается совсѣмъ внѣ его. Въ результатъ на слѣдующій разъ рынокъ оказывается не только не переполненъ сапожнымъ товаромъ, но даже наоборотъ: при спросѣ на 160,000 паръ сапогъ предложеніе сводится, напр., къ 120,000 паръ. Тогда возникаетъ борьба уже между покупателями: не желая остаться совсѣмъ безъ сапогъ, многіе покупатели соглашаются платить за пару сапогъ выше ея стоимости, вмѣсто 50-ти—60,65 единицъ трудовой энергіи въ формѣ денегъ. Выгодная цѣна позволяетъ хозяйствамъ продавцовъ подняться, расширить производство; сапожные предпріятія мо-

гутъ даже вновь увеличиться въ числѣ; и опять измѣняется отношеніе спроса къ предложенію, происходитъ новое колебаніе цѣны товара въ другую сторону, и т. д.

Такимъ образомъ, рыночная конкуренція въ формѣ борьбы, съ одной стороны, между покупателемъ и продавцомъ, съ другой стороны, между продавцами одинаковыхъ товаровъ, а также между покупателями, стремится въ постоянныхъ колебаніяхъ поддерживать цѣны товаровъ около уровня ихъ стоимостей, понижая цѣны, чрезмѣрно повышенныя, и повышая цѣны пониженныя. Если производство въ данной отрасли идетъ дальше размѣровъ общественной потребности, его продукты продаются ниже стоимости, и оно сокращается; если оно не вполне удовлетворяетъ общественной потребности, его продукты продаются выше стоимости, и оно расширяется. Такъ при посредствѣ рынка законъ стоимости управляетъ общественнымъ производствомъ, приравнивая его къ общественнымъ потребностямъ.

Но такое приравниваніе совершается лишь путемъ непрерывныхъ колебаній; во всякій данный моментъ оно является далеко не полнымъ, а это влечетъ за собой страданія производителей, безплодную растрату общественной энергіи. Во всякій данный моментъ производитель рискуетъ оказаться неприспособленнымъ къ своей общественной средѣ. Плохое утѣшеніе для ремесленника, разорившагося отъ недостатка сбыта и прекратившаго производство, знать, что съ теченіемъ времени равновѣсіе спроса и предложенія само собой вновь установится на рынкѣ. Такъ общественныя отношенія господствуютъ надъ людьми въ мѣновомъ хозяйствѣ, хотя, быть можетъ, и менѣе жестоко, чѣмъ отношенія внѣшней природы надъ людьми натуральныхъ обществъ.

Изложенныя воззрѣнія на цѣну и стоимость въ мѣновомъ обществѣ господствуютъ въ современномъ научномъ мышленіи подъ именемъ «теоріи трудовой стоимости». Въ качествѣ пережитковъ неразвитаго познанія, поддерживаемыхъ классовыми интересами извѣстныхъ группъ общества, до сихъ поръ сохраняются, однако, если не въ наукѣ, то въ ученыхъ трактатахъ, взгляды иного рода, болѣе или менѣе сложныя и запутанныя теоріи, иначе «объясняющія» жизнь мѣнового общества. Разсмотримъ поэтому, можетъ ли вообще быть вѣрно какая бы то ни было ихъ этихъ теорій.

При обмѣнѣ происходитъ сравненіе самыхъ разнородныхъ товаровъ: топорь, хлѣбъ, книга, украшеніе и т. под. Для всякаго сравненія различныхъ предметовъ необходимо, чтобы въ нихъ было что-нибудь общее, поддающееся измѣренію. И человѣкъ, и камень обладаютъ вѣсомъ, который возможно измѣрить; поэтому вполне допустимо сравненіе человека съ камнемъ по вѣсу.

Что же общего можно найти во всѣхъ различныхъ товарахъ, которые сравниваются между собою въ актѣ обмена? Уже для самаго поверхностнаго взгляда очевидно, что это—не объемъ, не вѣсъ, не твердость—вообще, не «естественныя» ихъ свойства. Стало быть, это ихъ *общественное* свойство. Но какое именно? Такихъ свойствъ, какъ было раньше указано, всего два: общественная полезность и общественная стоимость. Не есть ли это общественная полезность? Нѣтъ:—топоръ полезенъ *въ качествѣ* орудія производства, хлѣбъ—*въ качествѣ* средствъ поддержанія рабочей силы производителя и т. под.;—количественному сравненію не было бы мѣста, а именно оно и выступаетъ въ обменѣ. Очевидно, дѣло идетъ объ общественной стоимости, т. е. о томъ количествѣ общественно-трудовой энергіи, котораго стоитъ каждый товаръ; съ этой точки зрѣнія становится вполне понятнымъ количественное равенство самыхъ разнообразныхъ продуктовъ, даже матеріальныхъ съ не-матеріальными.

Но допустимъ, что предыдущее разсужденіе ошибочно, что въ основѣ мѣнового процесса лежитъ не стоимость, а что-нибудь другое, чего мы даже, можетъ быть, еще не знаемъ. Пусть въ топорѣ и въ парѣ сапогъ это неизвѣстное «что-то» заключается въ равномъ количествѣ, такъ что оба товара должны продаваться по одинаковой цѣнѣ. Въ то же время трудовая стоимость этихъ товаровъ не одинакова: топоръ стоитъ 8 «часовъ простого труда», а сапоги—12. Въ такомъ случаѣ кто станетъ заниматься сапожнымъ дѣломъ, когда это явно невыгодно? Всѣ предпочтутъ дѣлать топоры. Развитіе общественнаго раздѣленія труда стало бы невозможнымъ; невозможнымъ стало бы и само мѣновое общество. Такимъ образомъ, допущеніе всякой иной основы обмена, кромѣ стоимости, приводитъ къ абсурду.

Хотя цѣна въ общемъ опредѣляется стоимостью, но въ каждомъ частномъ случаѣ она можетъ не совпадать съ нею. Только тамъ, гдѣ свободно дѣйствуетъ конкуренція, гдѣ производство товаровъ способно расширяться и суживаться подъ вліяніемъ рыночнаго спроса, только тамъ цѣны дѣйствительно стремятся къ уровню стоимости. Всего больше это относится къ обрабатывающей промышленности. Гдѣ производство не такъ эластично, тамъ законъ трудовой стоимости проявляется въ менѣ чистомъ видѣ.

Таково земледѣіе, и въ меньшей степени другія отрасли добывающей промышленности. На данномъ участкѣ земли трудно увеличить сколько-нибудь значительно производство хлѣба, если весь участокъ уже эксплуатируется земледѣіемъ. Поэтому съ возрастаніемъ размѣровъ мѣнового общества, съ увеличеніемъ спроса на хлѣбъ, цѣна хлѣба можетъ упорно держаться выше стоимости, потому что предложение не поспѣваетъ за спросомъ.

Далѣе, свободному дѣйствию конкуренціи нѣрѣдко въ сильной степени препятствуютъ *организованныя* отношенія между

людьми; такъ было и въ исторически извѣстныхъ мелко-буржуазныхъ обществахъ (связи цеховыя, феодальныя—объ нихъ подробнѣе излагается дальше.)

Наконецъ, въ иныхъ случаяхъ, часто въ связи съ только что указанными условіями, особенно съ послѣднимъ, на сцену выступаетъ *монополія*. Монополіей называется не простой недостатокъ конкуренціи, но полное ея отсутствіе. Если производствомъ извѣстнаго общественно-необходимаго продукта занимается только одно предпріятіе или небольшое число дѣйствующихъ въ союзѣ предпріятій, то покупатели могутъ быть принуждены платить за продуктъ несоразмѣрно высокія цѣны. Тогда оказывается, что отдѣльная группа, пользуясь своимъ исключительнымъ положеніемъ, эксплуатируетъ остальное общество.

Монополіей объясняется тотъ фактъ, что въ мѣновомъ обществѣ цѣну имѣютъ, между прочимъ, и нѣкоторые изъ предметовъ, вовсе не созданныхъ трудомъ, не имѣющихъ трудовой стоимости, напр., невоздѣланная земля, сила теченія воды (когда рѣка сдается въ аренду подъ мельницу), почетное званіе, право на трудъ, отпущеніе грѣховъ (предметъ торговли католическихъ монаховъ) и т. под.

Это бываетъ въ томъ случаѣ, когда предметы, не созданные трудомъ, но обладающіе полезностью и въ то же время имѣющіеся въ ограниченномъ количествѣ, попадаютъ въ частную собственность, захватываются отдѣльными людьми во владѣніе; тогда владѣльцы не соглашаются уступать эти предметы въ пользованіе другихъ людей иначе, какъ за вознагражденіе, за извѣстную стоимость, напр., за извѣстную сумму денегъ. Цѣна такихъ предметовъ не можетъ опредѣляться ихъ стоимостью, которой вовсе нѣтъ. Какъ всякая эксплуатация, цѣна эта непосредственно опредѣляется отношеніемъ силы общественныхъ классовъ—въ данномъ случаѣ—продавцовъ и покупателей подобныхъ товаровъ; само собой разумѣется, что и это отношеніе силъ само подлежитъ объясненію изъ основныхъ историческихъ условій, въ конечномъ счетѣ—изъ развитія отношеній человѣка къ природѣ.

Мелко-буржуазное, мѣновое общество предполагаетъ уже развитую, денежную форму обмѣна. Безъ денегъ невозможно широкое обращеніе товаровъ, орудіемъ котораго онѣ являются. Деньги играютъ громадную и разнообразную роль въ жизни мѣноваго общества. Такъ какъ мѣновое общество знаетъ только денежный обмѣнъ, такъ какъ деньги являются *цѣной* каждаго товара, то онѣ же являются и постояннымъ *мѣриломъ стоимости* товаровъ. Благодаря рыночной конкуренціи, у производителя складывается стремленіе брать за

свои товары не меньше равной имъ стоимости; но эта стоимость представляется ему, конечно, не въ видѣ опредѣленнаго количества общественно-трудовой энергіи, а въ видѣ опредѣленной суммы денегъ.

Далѣе, во всѣхъ кредитныхъ сдѣлкахъ, которыя становятся въ мѣновомъ обществѣ обычнымъ явленіемъ, деньги выступаютъ, какъ законное *орудіе платежа*. Съ товарнымъ рынкомъ неразрывно связанъ кредитный. Въ суммѣ они составляютъ рынокъ вообще.

Для нормальнаго хода жизни мѣнового общества совершенно необходимо, чтобы орудіе обмѣна и платежа находилось на рынкѣ въ достаточномъ количествѣ. Разсмотримъ, какъ велико это достаточное количество.

При одновременной продажѣ за наличныя денегъ требуется, очевидно, столько, сколько стоятъ на рынкѣ продаваемые товары. Но за опредѣленный періодъ времени для цѣлаго ряда сдѣлокъ за наличныя суммы денегъ можетъ быть меньше суммы цѣнъ товаровъ.

Ремесленникъ купилъ у крестьянина хлѣба на 10 рублей. За эти 10 рублей крестьянинъ купилъ сошникъ у кузница; кузнецъ купилъ за полученныя деньги столъ у столяра. Всѣ три сдѣлки произошли въ теченіе одной недѣли; для нихъ потребовалось всего 10 руб. денегъ, хотя сумма цѣнъ товаровъ равна 30 рубл.; причина заключается въ томъ, что за эту недѣлю данная сумма денегъ сдѣлала три оборота.—Вообще при продажѣ за наличныя необходимая для товарнаго рынка сумма денегъ опредѣляется такъ: сумму цѣнъ продаваемыхъ товаровъ дѣлятъ на среднее число оборотовъ монеты за время продажи этихъ товаровъ.

Товары, продаваемые въ кредитъ, непосредственно изъ рукъ въ руки переходятъ безъ помощи денегъ. Но въ послѣдствіи и за эти товары приходится платить. Чтобы выяснитъ количество денегъ, необходимое для кредитнаго рынка, надо принять во вниманіе не только скорость обращенія денегъ, какъ въ предыдущемъ случаѣ, но и другое условіе.

Столяръ купилъ въ долгъ у крестьянина хлѣба на 10 руб., а тотъ, въ свою очередь, купилъ у него—также въ долгъ—столъ за 9 рубл. Сводя счеты, столяръ платитъ крестьянину только 1 рубль, хотя сумма долговъ была цѣлыхъ 19 рубл.—*А* долженъ *В* 100 рублей, *В* долженъ *С* также 100 рублей, наконецъ *С* купилъ въ кредитъ у *А* товару также на 100 рублей. Сводя счеты, всѣ трое ничего не платятъ деньгами.—Такимъ образомъ, при уплатѣ долговъ количество необходимыхъ орудій платежа уменьшается на всю сумму платежей, которые взаимно уничтожаются. Остальное выплачи-

вается такимъ количествомъ денегъ, такое потребуется, смотря по скорости обращенія денегъ.

Въ общемъ, сумма денегъ, необходимая для рынка на извѣстный промежутокъ времени—*спросъ на деньги*—опредѣляется такъ: къ суммѣ цѣнъ товаровъ, кромѣ тѣхъ, которые продаются въ кредитъ, прибавляется сумма срочныхъ платежей, безъ тѣхъ, которые взаимно уничтожаются, и результатъ сложенія дѣлится на среднее число оборотовъ монеты за это время.

Дѣйствительное количество денегъ въ мѣновомъ обществѣ, вообще говоря, не бываетъ меньше размѣровъ рыночнаго „спроса на деньги“; наоборотъ, кромѣ тѣхъ денегъ, которыя обращаются на рынокъ, имѣется еще нѣкоторый излишекъ, который въ качествѣ „скровища“, денежнаго запаса, спокойно лежитъ въ карманахъ и въ подвалахъ его владѣльцевъ, чтобы выйти оттуда тогда, когда явится усиленный спросъ на деньги для покупки товаровъ или для платежа долговъ.

Громадной общественной роли денегъ, какъ орудія обращенія товаровъ, соотвѣтствуетъ выдѣленіе особаго класса людей, для которыхъ обращеніе товаровъ становится спеціальностью,—класса торговцевъ. Впрочемъ, ихъ дѣятельность отнюдь не сводится къ одной !покупкѣ продажѣ товаровъ, они организуютъ также перемѣщеніе товаровъ, доставку ихъ изъ мѣста производства на рынокъ, иногда также—съ рынка на мѣсто потребления. Это перемѣщеніе товаровъ, по справедливости, слѣдуетъ разсматривать, какъ послѣднюю операцію ихъ производства: если продуктъ въ данномъ мѣстѣ не можетъ удовлетворить общественной потребности, то онъ не есть еще законченный продуктъ, не есть еще дѣйствительный предметъ потребления; его производство заканчивается перевозкой его туда, гдѣ онъ является пригоднымъ для потребления, гдѣ онъ получаетъ свою общественную полезность.

Денежный кредитъ вызываетъ также возникновеніе особаго класса людей, дѣлающихъ его своей спеціальностью — это классъ ростовщиковъ.

Остальная масса товаро-производителей мелко-буржуазнаго общества также далеко не вполне однородна: она распадается на классы, сообразно съ различною ролью отдѣльныхъ группъ общества въ его производствѣ.

Здѣсь уместно выяснить различіе между понятіями «сословія» и «класса». Классомъ называется группа людей, объединенныхъ сходнымъ положеніемъ въ производствѣ и, въ силу этого, сходными экономическими

интересами: торговцы, ремесленники, земледѣльцы, организаторы съ одной стороны, организуемые—съ другой и т. д. Сословіемъ называется группа людей, находящихся въ сходномъ правовомъ положеніи: феодалы съ одной стороны, зависимые крестьяне—съ другой;—это два сословія, различающіяся своими правами. Такъ какъ правовыя различія вытекаютъ изъ чисто экономическихъ, то и сословія являются обыкновенно въ то же время классами.

в) *Внутреннія отношенія отдѣльныхъ хозяйствъ мелко-буржуазнаго общества.*

Наиболѣе типичной мелко-буржуазной группой слѣдуетъ считать хозяйство городского ремесленника второй половины среднихъ вѣковъ. Оставляя до слѣдующей главы вопросъ о томъ, какъ произошло образованіе городовъ и освобожденіе ремесленно-торговыхъ классовъ, будемъ пока имѣть въ виду, что такой ремесленникъ является *свободнымъ* товаропроизводителемъ.

Въ чистомъ видѣ хозяйство ремесленника представляетъ изъ себя небольшую семью—результатъ распадѣнія большихъ семей ранняго феодальнаго періода, представлявшихъ, въ свою очередь, остатокъ прежнихъ патріархально-родовыхъ организацій. Малый размѣръ семьи ремесленника опредѣляется самымъ характеромъ первоначальнаго ремесленного производства, орудія котораго не требуютъ соединенія труда многихъ работниковъ, такъ что одинъ—два человѣка могутъ свободно управляться съ ними.

Являясь слабымъ остаткомъ патріархально-родовыхъ отношеній, мелко-буржуазная семья въ миниатюрѣ воспроизводитъ ихъ въ своемъ внутреннемъ устройствѣ. Отецъ семьи представляетъ изъ себя не только главную рабочую силу хозяйства, но и полновластнаго организатора его производственныхъ и распределительныхъ отношеній. Остальная семья находится въ полнѣйшемъ подчиненіи уже въ силу того факта, что наибольшая и главная доля работы по добыванію средствъ къ жизни лежитъ на плечахъ отца. При помощи сыновей подростковъ, нерѣдко также при помощи принятыхъ въ ученіе постороннихъ молодыхъ людей, хозяинъ ведетъ ремесленное производство и продаетъ его продукты. Онъ же завѣдуетъ покушкой на вырученные деньги необходимыхъ предметовъ потребленія.

Обыкновенно различныя жизненныя средства пріобрѣтаются не въ томъ законченномъ видѣ, въ которомъ они могли бы служить для немедленнаго потребленія. Послѣдніе процессы производства проходятся уже въ самомъ потребляющемъ хозяйствѣ (приготовленіе пищи изъ

купленных припасовъ, шитье платья изъ купленныхъ тканей и т. под.). Все это выполняется главнымъ образомъ женскою половиною семьи.

Такимъ образомъ, женщины представляютъ изъ себя „натурально-хозяйственную“ часть семьи: онѣ ведутъ домашнее производство для непосредственнаго потребленія, причемъ средства для этого производства имъ доставляетъ глава семьи. Для женщины очерчивается, следовательно, крайне узкій, замкнутый кругъ дѣятельности, въдобавокъ, дѣятельности въ высшей степени несамостоятельной, для которой матеріальныя условія даются женщиной ея господиномъ—мужиною. Изъ этого не трудно понять, насколько приниженное положеніе занимаетъ въ семьѣ женщина.

Историческія судьбы женщины за послѣдніе вѣка опредѣляются именно тѣмъ фактомъ, что въ развивающемся мѣновомъ обществѣ женщины приходилось выполнять почти неизмѣнную натурально-хозяйственную роль, являться остаткомъ низшей производственной формации среди высшей по типу системы отношеній. Замкнутое домашнее хозяйство кухни и дѣтской означаетъ подчиненіе женщины.

Положеніе посторонняго человѣка, принятаго мастеромъ-ремесленникомъ въ обученіе и называемаго ученикомъ, а потомъ подмастерьемъ, вначалѣ мало чѣмъ отличается отъ положенія членовъ семьи. Онъ живетъ вмѣстѣ съ хозяйскою семьей, пьетъ и ѣстъ вмѣстѣ съ нею, вообще пользуется, какъ членъ семьи, готовыми средствами къ жизни. Кромѣ того, такъ какъ ему предстоитъ въ свое время сдѣлаться самостоятельнымъ ремесленникомъ, онъ получаетъ отъ хозяина хотя небольшое денежное жалованье, изъ котораго долженъ скопить средства для обзаведенія собственной мастерской. Онъ работаетъ вмѣстѣ съ хозяиномъ, одновременно съ нимъ начиная и оканчивая работу; хозяинъ смотритъ на него, какъ на своего помощника въ производствѣ, а не какъ на предметъ эксплуатаціи. Вообще въ раннюю эпоху мѣноваго хозяйства положеніе учениковъ и подмастерьевъ если и отличается отъ положенія хозяйскихъ родныхъ, то скорѣе въ выгодную сторону, въ смыслѣ большей самостоятельности.

Что касается до крестьянской семьи, то она, насколько ее захватываетъ круговоротъ мѣноваго хозяйства, превращается понемногу изъ прежней патріархальной „большой семьи“ въ семью обычнаго мелко-буржуазнаго типа. Но въ теченіе среднихъ вѣковъ этотъ переходъ не успѣваетъ еще завершиться. Впрочемъ, крестьянскую семью того времени и не слѣдуетъ разсматривать какъ самостоятельную производственную группу; она еще входитъ въ составъ группы феодальной.

Хозяйство феодально-натуральное на первый взгляд мало изменило свое строение, перейдя въ хозяйство феодально-мѣновое, — тѣмъ болѣе, что переходъ этотъ совершался очень постепенно и въ мелко-буржуазномъ обществѣ, какимъ даетъ его намъ исторія, никогда не былъ законченъ вполне. По-прежнему феодалъ оказывается организаторомъ общественныхъ предпріятій въ тѣхъ случаяхъ, когда этой роли не могутъ выполнить отдѣльные члены крестьянско-феодальной группы; по-прежнему онъ остается организаторомъ распределенія въ томъ смыслѣ, что подъ видомъ барщины и оброка присваиваетъ себѣ прибавочный трудъ крестьянъ; по-прежнему онъ сохраняетъ за собою организаторскую дѣятельность въ правовой жизни своей группы. Но размѣры и характеръ его дѣятельность въ каждой изъ этихъ трехъ областей испытываютъ хотя весьма постепенное, однако, и весьма существенное измѣненіе.

Организаторская дѣятельность феодала въ сферѣ производства быстро уменьшается. Широкія мѣновыя связи вызвали возникновеніе большихъ государственныхъ организацій, взявшихъ на себя охрану общественной безопасности. Такимъ образомъ, феодалъ утрачиваетъ свою общественно-полезную роль въ дѣлѣ военной защиты подвластного ему крестьянства. При своихъ воинственныхъ наклонностяхъ онъ нерѣдко выступаетъ даже не какъ охранитель нормального хода производственной жизни, но какъ его нарушитель.

Если прежде феодалъ оказывался полезнымъ въ томъ отношеніи, что устраивалъ такія общепользныя предпріятія, которыя были не по силамъ отдѣльнымъ крестьянскимъ хозяйствамъ — сеніоральныя мельницы, пекарни, виноградныя давилни, мосты и т. под., то теперь неудобность въ этомъ исчезаетъ. Въ общемъ раздѣленіи труда отдѣльныя крестьянскія и ремесленныя хозяйства оказались бы способными взять на себя подобныя дѣла; но феодалъ не допускаетъ этого. Онъ обращаетъ сеніоральныя предпріятія въ свою монополію и, требуя высокую плату за пользованіе ими, создаетъ изъ нихъ для себя важный и обезпеченный источникъ дохода, не заботясь нисколько объ удобствахъ населенія. Нерѣдко бывало такъ, что феодалъ даже не имѣлъ собственной мельницы, а заставлялъ крестьянъ платить за право отвезти зерно на чужую мельницу, платить на томъ основаніи, что перемалываніемъ зерна на чужой мельницѣ нарушается сеніоральная привилегія.

Далѣе, онъ понемногу сокращаетъ свою дѣятельность какъ организатора помощи крестьянскимъ хозяйствамъ въ случаяхъ различныхъ стихійныхъ бѣдъ, находя, что все это — излишнія издержки.

Дѣло въ томъ, что мѣновое хозяйство развиваетъ жажду денегъ, жажду накопленія. Въ эпоху натурального хозяйства жажда приобрѣтенія имѣла свои границы въ устойчивыхъ потребностяхъ феодаловъ. При неразвитомъ обмѣнѣ даже самый могущественный феодалъ не можетъ въ расширеніи своихъ потребностей идти дальше того, что дастъ ему производство его собственныхъ помѣстьевъ; увеличить повинности своихъ крестьянъ, напр., на 100,000 пудовъ хлѣба для него нѣтъ расчёту—хлѣба этого онъ со своей дворней не въ состояніи съѣсть, и хлѣбъ безъ пользы лежалъ бы и гнилъ въ амбарахъ. Совѣмъ не то при широкомъ общественномъ раздѣленіи труда, при денежномъ хозяйствѣ. Потребности могутъ развиваться какъ-будто до безконечности—лишь бы были деньги для ихъ удовлетворенія. Деньги вообще все могутъ; но каждая данная сумма денегъ можетъ доставить человѣку не все, а только ограниченную сумму удовольствій. Такая роль денегъ въ жизни порождаетъ въ людяхъ стремленіе къ безконечному увеличенію денежныхъ богатствъ, стремленіе, захватывающее феодаловъ все сильнѣе, по мѣрѣ того какъ ихъ хозяйство становится мѣновымъ. (Развитію такого стремленія способствуетъ, конечно, и тотъ фактъ, что деньги *возможно* накапливать и сберегать не такъ, какъ другіе продукты).

Отсюда значительныя перемѣны въ характерѣ распределительной дѣятельности феодала. Барщина и оброки возрастаютъ до крайнихъ предѣловъ. Феодалъ старается выжать изъ крестьянина все, что только возможно.

Организаторская власть феодала въ сферѣ правовой жизни превращается въ средство вымогательствъ. Сеніоральный судъ и администрація становятся для феодала важнымъ источникомъ дохода.

Стремясь увеличить размѣры собственного хозяйства, феодалъ присваиваетъ себѣ земли, находившіяся у него въ общемъ пользованіи съ крестьянами, вообще всячески урѣзываетъ крестьянское землевладѣніе, чѣмъ создается страшная земельная тѣснота въ крестьянскихъ хозяйствахъ.

Подавленные непосильными тяготами, крестьяне все чаще убогаются съ земли. Феодалу приходится прикрѣпить ихъ къ землѣ, что онъ и выполняетъ, пользуясь своей политической силой, своимъ вліяніемъ на законодательство. Изъ полусвободнаго человѣка, какимъ въ большинствѣ случаевъ крестьянинъ былъ до тѣхъ поръ, онъ становится крѣпостнымъ, почти рабомъ.

Такъ сила мѣновыхъ отношеній вызвала переходъ феодальныхъ порядковъ въ крѣпостное право.

Крестьянская земельная община въ значительной степени продолжала сохраняться среди всѣхъ этихъ переменъ. Правда, феодалъ постепенно урѣзывалъ ея самостоятельность: на мѣсто выборныхъ старостъ и судей выдвигались ставленики помѣщика; всякое сколько-нибудь важное рѣшеніе общиннаго схода нуждалось въ утвержденіи феодала и назначенныхъ имъ лицъ. Но, въ общемъ, феодалы щадили общинный строй, насколько это по крайней мѣрѣ не противорѣчило ихъ интересамъ. Особенно въ эпоху крайняго угнетенія крестьянства крепостными отношеніями общинные порядки стали выгодны для феодала, такъ что онъ не только старательно поддерживалъ ихъ, но въ иныхъ случаяхъ, можно думать, даже искусственно создавалъ тамъ, гдѣ ихъ уже не было. Для этого стоило связать крестьянъ круговой порукой, едѣлать „міръ“ отвѣтственнымъ за исправное выполненіе повинностей каждымъ изъ крестьянъ. Тогда община принуждена заботиться и о томъ, чтобы поддержать каждое приходящее въ упадокъ хозяйство, потому что его разореніе увеличиваетъ тягости другихъ, и о томъ, чтобы воспрепятствовать бѣгству крестьянъ съ земли. Словомъ, хотя новая административная община и напоминаетъ по формѣ старую, до-феодалную, но роль по ея существу совсѣмъ иная. Старая община стремилась къ равенству отдѣльныхъ крестьянскихъ хозяйствъ въ благополучіи, новая—къ уравнительному распредѣленію гнета.

Такимъ образомъ, въ противоположность освободившимся отъ личной зависимости ремесленному и торговому классу, земледѣльческое население въ первыхъ стадіяхъ развитія мѣнового общества попадаетъ въ еще болѣе тяжелую зависимость, чѣмъ прежняя. Основная причина такого различія заключается въ большой застойности способовъ земледѣльческаго производства, въ сравнительно болѣе быстромъ прогрессѣ техники другихъ областей производства.

с) Организованныя между-групповыя отношенія мелко-буржуазнаго общества.

Обособленіе города отъ деревни, центровъ ремесла и обмѣна—отъ области сельскаго хозяйства слѣдуетъ считать исходной точкой развитія новыхъ между-групповыхъ организованныхъ связей.

Обособленіе это, если не считать тѣхъ городовъ, которые средневѣковый міръ унаслѣдовалъ отъ эпохи мірового владычества Римлянъ, шло очень медленно. По большей части зародышемъ города являлась торговая деревня. Деревни, расположенныя особенно выгодно по отношенію къ путямъ сообщенія—при сліяніи судоходныхъ рѣкъ, при выходѣ

изъ горныхъ проходовъ, на перекресткахъ большихъ дорогъ и т. д.—постепенно становились центрами обмѣна, мѣстами періодическихъ ярмарокъ. Богатства, которыя, благодаря этому, въ нихъ сосредоточивались, возбуждали жадность сосѣдей, и для защиты отъ частыхъ нападений приходилось строить стѣны (въ средніе вѣка—отличительная черта города). Благодаря легкости сбыта товаровъ, въ новомъ городѣ развивались ремесла. Зависимый ремесленникъ феодальной группы стремился въ городъ, чтобы быть поближе къ своему рынку; феодальныя отношенія при этомъ мало стѣсняли ремесленника, такъ какъ обыкновенно онъ находился на оброкѣ и, живя въ городѣ, могъ еще исправнѣе выполнять свои повинности. Вначалѣ ремесленникъ по большей части ведетъ еще свое небольшое земледѣльческое хозяйство—зарождающійся средневѣковой городъ окруженъ полями и пастбищами и по характеру жизни очень близокъ къ деревнѣ. Но такъ какъ ремесла съ прогрессомъ мѣновыхъ сношеній становятся для горожанъ все болѣе прибыльнымъ дѣломъ, земледѣліе отодвигается на задній планъ. Специализація городскихъ ремесленниковъ доводитъ ихъ искусство до такой высоты, что тѣмъ крестьянамъ, которые еще продолжаютъ заниматься ремесломъ, нечего и думать сравняться съ ними. Съ тѣхъ поръ даже феодалы предпочитаютъ покупать произведенія обрабатывающей промышленности у горожанъ; ихъ крестьяне должны уже не изготовлять для нихъ эти произведенія, а доставлять средства для ихъ приобрѣтенія.—Такъ произошло обособленіе города отъ деревни.—Насколько медленно совершался этотъ процессъ, можно судить по тому, напр., факту, что еще въ 1589 году граждане Мюнхена, по словамъ баварскаго герцога, не могли бы существовать безъ пашенъ и выгоновъ.

Возникая на почвѣ неорганизованныхъ, мѣновыхъ отношеній между людьми, городъ самъ по себѣ означаетъ уже нѣкоторую организованную связь между ними. Онъ предполагаетъ общую для его обитателей организацію военной защиты и общую организацію правовой жизни: только при этихъ условіяхъ онъ способенъ являться дѣйствительнымъ центромъ ремесла и обмѣна.

Благодаря слабому развитію экономическихъ противорѣчій и имущественнаго неравенства, организація общественныхъ дѣлъ у горожанъ складывалась по республиканскому типу, приближающемуся къ устройству республикъ новаго времени. Впрочемъ, аристократическій оттѣнокъ—преобладаніе могущества немногихъ наиболѣе знатныхъ и богатыхъ фамилій—уже съ самаго начала замѣчается во всѣхъ городскихъ республикахъ. Оттѣнокъ этотъ тѣмъ сильнѣе, чѣмъ болѣе раз-

вито фактическое неравенство—богатство и бѣдность; а оно, какъ будетъ показано дальше, постепенно усиливалось съ ходомъ экономического развитія, такъ что наиболѣе передовыя въ этомъ смыслѣ республики Италіи были въ то же время наиболѣе аристократическими.

По мѣрѣ возрастанія матеріальной силы городского населенія, слабѣетъ фактическая зависимость города отъ феодальнаго сеніора, на землѣ котораго онъ находится. Частью путемъ денежнаго выкупа, частью путемъ прямой борьбы горожане приобрѣтали все больше самостоятельности во внутреннихъ дѣлахъ. Постоянныя столкновенія между феодалами, ослабляя ихъ могущество, часто давали горожанамъ удобные случаи для улаживанія своихъ дѣлъ: опираясь на свою военную силу и крѣпкія стѣны, городъ во многихъ случаяхъ могъ играть рѣшающую роль въ борьбѣ и, конечно, онъ отдавалъ свое содѣйствіе не даромъ, а за какія-нибудь новыя права и привилегіи. Въ эпоху крестовыхъ походовъ, когда масса феодаловъ впадала въ большія денежныя затрудненія, многимъ городамъ удалось откупить у сеніоровъ свою землю и свою самостоятельность, окончательно избавиться отъ всякихъ оброковъ, повинностей и вмѣшательства сеніоровъ во внутреннія городскія дѣла.

Борьба городовъ противъ феодальныхъ сеніоровъ, желающихъ сохранить свои права надъ ними, продолжается въ теченіе всей второй половины среднихъ вѣковъ. Передовой группой горожанъ въ этой борьбѣ выступаетъ вначалѣ классъ торговцевъ, самое занятіе которыхъ въ тѣ времена развивало большую энергію, воинственность и организаторскую способность. Группируясь вокругъ старѣйшихъ, богатыхъ и могущественныхъ купеческихъ семей, болѣе зажиточные горожане организовались въ такъ называемыя гильдіи—товарищества—по формѣ обыкновенно религіознаго характера, по существу же имѣвшія своимъ назначеніемъ совмѣстную защиту общихъ экономическихъ интересовъ. Подъ знаменами гильдій долгое время велась борьба городовъ за самостоятельность. Въ строеніи гильдій взаимныя отношенія между стоящими во главѣ ихъ богатыми фамиліями и остальными членами организаціи еще довольно сильно напоминаютъ отношенія сеніоровъ къ ихъ вассаламъ.

Съ теченіемъ времени дальнѣйшее развитіе ремесла и возрастаніе силы класса ремесленниковъ ведетъ къ иной группировкѣ городского сословія—къ образованію *цеховыхъ* организацій.

По существу, цеховыя организаціи представляютъ изъ себя остатокъ тѣхъ патріархальныхъ отношеній, той общинной опеки надъ

личностью и отдѣльнымъ хозяйствомъ, какая существовала, напр., въ земледѣльской маркѣ феодальныхъ временъ. Въ силу какихъ же именно причинъ сохранился такой остатокъ прежнихъ отношеній среди новой общественной формаціи?

При мелкомъ ремесленномъ производствѣ взаимная помощь и поддержка производителей безусловно необходимы для того, чтобы положеніе ихъ стало прочнымъ и обезпеченнымъ. Безъ такой помощи мелкій производитель, при своей экономической слабости, постоянно подвергается опасности все потерять отъ первой неблагоприятной случайности.

Въ особенности шатко становится положеніе ремесленниковъ при свободной конкуренціи между ними. Борьба неизбѣжно гибельна для болѣе слабыхъ производителей, т. е. именно для большинства. Для устраненія конкуренціи необходимо объединяться производителямъ одной специальности.

Очень вѣроятно, что начала цеховыхъ организацій слѣдуетъ искать въ общинныхъ отношеніяхъ феодально-земледѣческаго міра. Историческія же данныя о возникновеніи цеховъ можно найти съ XI, XIII вѣка. Иногда цехи зарождались въ видѣ временныхъ союзовъ, заключаемыхъ живущими въ одномъ городѣ мастерами одного ремесла или нѣсколькихъ близкихъ между собою ремеслъ; такіе временные союзы, возобновляясь и становясь болѣе прочными благодаря тѣмъ выгодамъ, которыя они приносили своимъ участникамъ, переходили даѣе въ постоянные союзы.

Прочная организація цеховъ складывается въ борьбѣ не только въ томъ смыслѣ, что цехамъ пришлось выполнять направляющую организаторскую роль въ борьбѣ за освобожденіе городовъ отъ феодальнаго гнета, но также и въ томъ смыслѣ, что старая аристократія городского сословія не легко отказалась отъ прежняго своего господствующаго положенія въ политической жизни, и цехамъ понадобилось не мало усилій, чтобы сломить ея упрямство.

Сложившись въ приблизительно сходныхъ общественныхъ условіяхъ, цехи въ существенныхъ чертахъ своего устройства представляли одинъ и тотъ же типъ, хотя въ частностяхъ было, разумѣется, не мало различій.

Каждый цехъ имѣлъ свое выборное правленіе и свои уставы. Уставы цеховъ были довольно разнообразны, довольно демократичны по общему характеру, но съ нѣкоторой пригнѣью аристократическаго оттѣнка; пригнѣсъ эта вначалѣ, въ эпоху борьбы цеховъ со старой городской аристократіей и феодалами, была незначительна, почти не-

замѣтна: полноправнымъ горожаниномъ становился, напр., даже феодально-несвободный человѣкъ, если ему удавалось прожить одинъ годъ и одинъ день въ городѣ. Съ теченіемъ времени, по мѣрѣ того какъ цехи захватываютъ дѣйствительное господство въ общественныхъ дѣлахъ и получаютъ возможность стать аристократіей города въ свою очередь, ихъ демократизмъ идетъ на убыль. Цехи выдѣляютъ изъ себя неполноправныя группы ремесленниковъ; это тѣ, которые не имѣютъ еще собственного хозяйства или не закончили еще своего профессиональнаго обученія:—во-первыхъ, подмастерья (появляются въ Германіи въ XIII вѣкѣ), во-вторыхъ, ученики (въ Германіи вѣка съ XIV).

Полноправными членами цеховъ являются съ тѣхъ поръ только „мастера“—ремесленники, самостоятельно ведущіе свое производство. Это—своеобразная аристократія ремесла; но она опирается вначалѣ не на происхожденіе, даже не на богатство, а на ремесленное искусство, на степень знанія ремесла. Званія мастера при извѣстной энергіи и способностяхъ можетъ добиться каждый ремесленникъ. Для этого онъ долженъ вначалѣ прослужить нѣсколько лѣтъ въ ученикахъ у какого-нибудь мастера. Затѣмъ онъ сдаетъ экзаменъ въ своемъ ремеслѣ на степень подмастерья. Это еще не даетъ ему права открыть собственную мастерскую; онъ обязанъ извѣстное число лѣтъ служить по найму. Только тогда онъ сдаетъ экзаменъ на мастера и, если выдержитъ его, получаетъ право самостоятельно вести дѣло. Его права въ сферѣ общественныхъ дѣлъ возрастаютъ вмѣстѣ съ повышеніемъ его экономическаго положенія.

Сущность этой системы заключается, очевидно, въ томъ, что она устраняетъ чрезмѣрную конкуренцію между ремесленниками отъ слишкомъ быстрого возрастанія числа предпріятій.

Къ ослабленію конкуренціи между мастерами направлены также многія другія изъ цеховыхъ установленій. Такъ, число наемныхъ рабочихъ подмастерьевъ, учениковъ—обыкновенно ограничивается небольшимъ числомъ—2, 3, 5-ю человѣками, рѣдко больше. Ремесленникъ не можетъ, слѣдовательно, расширить по произволу свое предпріятіе, не можетъ сильно увеличить производительность труда въ немъ посредствомъ усиленнаго сотрудничества и раздѣленія труда; онъ не можетъ этимъ способомъ вытѣснить съ рынка и оставить безъ хлѣба другихъ ремесленниковъ. Его предпріятіе обречено оставаться мелкимъ. Рынка, благодаря этому, хватаетъ на всѣхъ.

Такъ какъ наемныхъ рабочихъ мало, то прибыль, получаемая отъ ихъ труда мастеромъ, недостаточна для того, чтобы мастеръ могъ безбѣдно существовать, ограничиваясь одной организаторскою

ролью. Онъ принужденъ работать наравнѣ съ подмастерьями; благодаря этому, въ теченіе перваго періода жизни цеховъ, до выступленія на сцену новыхъ силъ, разбивающихъ старыя формы, отношенія мастера и его рабочихъ оставались въ значительной степени дружескими, семейными.

Далѣе, во избѣжаніе неравенства въ конкуренціи, уставами строго опредѣлена длина рабочаго дня и число рабочихъ дней въ году. При этомъ не дѣлается никакой разницы между величиной рабочаго времени для мастера и для его подчиненныхъ, такъ какъ тотъ и другіе работаютъ постоянно вмѣстѣ. По различнымъ цеховымъ уставамъ величина эта различна, обыкновенно около 50—60 часовъ въ недѣлю (въ Англіи XV вѣка — 8 часовъ въ день). При этомъ къ многочисленнымъ католическимъ праздникамъ нерѣдко прибавляется еще понедѣльникъ каждой недѣли.

Въ уставахъ точно опредѣляется обыкновенно и заработная плата работниковъ, и цѣна товара, и свойства, какими онъ долженъ обладать, чтобы мастеръ имѣлъ право продавать его.

Производство регламентировано, опредѣлено правилами до мелочей. Весь смыслъ этой регламентаціи сводится къ одному: всѣ мастера должны вести производство одинаково и въ одинаковыхъ условіяхъ; не допускается, чтобы одни производили товаръ лучше или въ большемъ количествѣ, чѣмъ другіе. Само собой разумѣется, что правила эти складывались постепенно, по мѣрѣ того какъ давало себя чувствовать неудобство конкуренціи въ той или другой формѣ.

Чтобы хотя на извѣстномъ, опредѣленномъ рынкѣ окончательно устранить конкуренцію для цеховыхъ мастеровъ, законы городовъ даютъ цехамъ *монополію* на производство и торговлю въ городахъ. Всякій, кто захотѣлъ бы заниматься въ городѣ извѣстнымъ ремесломъ, долженъ сначала вступить въ мѣстный цехъ, разумѣется, съ согласія самого цеха. Для принятія такихъ новыхъ членовъ цеховыми уставами опредѣляются извѣстныя условія и формальности, въ однихъ случаяхъ болѣе, въ другихъ—менѣе стѣснительныя.

Кромѣ установленій, регламентирующихъ производство, имѣются въ цеховыхъ уставахъ правила о взаимномъ вспоможеніи членовъ цеха въ случаяхъ острой нужды. Эта сторона дѣятельности цеховой организаціи имѣла немалое значеніе для мелкихъ производителей.

Почти съ самаго начала организація цеховъ скрываетъ въ себѣ одно основное противорѣчіе, которое развивается до значительныхъ размѣровъ въ позднѣйшія эпохи: это противоположность интересовъ

мастеровъ съ одной стороны, подмастерьевъ и учениковъ—съ другой. Цеховые уставы имѣютъ въ виду, вообще говоря, интересы мастеровъ, составлявшихъ эти уставы; отсюда, напр., различныя стѣпенія для подмастерьевъ, желающихъ стать мастерами. Но пока всякій ремесленный работникъ могъ сохранять надежду рано или поздно стать мастеромъ, до тѣхъ поръ внутреннія противорѣчія цеховой организациі не выступали въ рѣзкой формѣ.

Съ развитіемъ общественнаго раздѣленія труда и расширеніемъ обмѣна далеко за предѣлы небольшихъ городскихъ округовъ, становятся недостаточными для охраны мѣновыхъ связей прежнія политическія организациі—феодално-духовная, феодално-военная и городскія. Раздробленіе территоріи на тысячи маленькихъ деспотическихъ государствъ страшно затрудняетъ сношенія, дѣлаетъ занятіе купцовъ всегда довольно опаснымъ и слишкомъ часто невыгоднымъ. Мало того, что на своемъ пути, странствуя по сквернымъ дорогамъ, среди разореннаго крестьянства, готового разбойничать съ голоду, купецъ на каждомъ шагѣ натывается на заставы, гдѣ его принуждаютъ платить большія пошлины въ пользу мѣстнаго сеніора,—онъ еще постоянно рискуетъ быть начисто ограбленнымъ какимъ нибудь изъ этихъ царьковъ подъ тѣмъ предлогомъ, что идетъ изъ владѣній его врага, а то и безъ всякаго предлога. Къ этому надо прибавить разнообразіе законовъ, по которымъ судятъ купца въ различныхъ мѣстностяхъ, разнообразіе монетъ, правомъ чеканки которыхъ пользовались всѣ феодалы. Среди этихъ опасностей и этой путаницы общественно-необходимое торговое дѣло становится нерѣдко почти невозможнымъ.

Возникаетъ настоятельная потребность въ широкихъ, прочныхъ, централизованныхъ политическихъ организаціяхъ, которыя способны бы были военной силой обуздать безчинства феодаловъ, создать общественный порядокъ и спокойствіе, установить какое-нибудь единство въ законахъ относительно обмѣна, единство монеты, мѣры, вѣса, провести большія дороги, организовать охрану купцовъ въ чужихъ странахъ и т. д.

Католическая церковь оказалась не въ силахъ выполнить всего этого. Ея могущество, ея авторитетъ сталъ слабѣть съ развитіемъ обмѣна. Сила обмѣна, сила денегъ произвела глубокія измѣненія въ общественной роли духовенства: когда хозяйство церкви изъ натуральнаго сдѣлалось мѣновымъ, съ нею произошло то же превращеніе, что и съ другими феодалами, и по тѣмъ же причинамъ: жажда

накопленія вызвала значительное уменьшеніе общественно-полезной дѣятельности католическаго духовенства и значительное усиленіе его эксплуататорскихъ стремленій. Общественное вліяніе церкви, ея власть надъ умами начала падать, тѣмъ болѣе, что и люди стали не тѣ, что прежде: сношенія расширяли ихъ кругозоръ, разсѣивали темноту, подрывали консерватизмъ, возбуждали пылливость ума; сила матеріальныхъ интересовъ направляла развивающееся мышленіе противъ католицизма.

Во всю вторую половину среднихъ вѣковъ ереси идутъ непрерывнымъ рядомъ, и папство ожесточенно борется съ ними, истощая свою главную силу—сочувствіе народныхъ массъ...

Городскія республики оказались неспособны стать исходной точкой достаточныхъ политическихъ организацій. Правда, нѣкоторые города пытались создавать подобныя организаціи защиты обмѣна и взаимной охраны собственности (союзы торговыхъ городовъ, напр., Ганзейскій), но въ нихъ обнаруживался съ теченіемъ времени недостатокъ силы и устойчивости, недостатокъ внутренняго единства. Отдѣльные города не въ состояніи были возвыситься надъ своими мѣстными интересами и стремились эксплуатировать союзниковъ, а тѣ, естественно, отстаивали свою экономическую и политическую самостоятельность. Къ тому же самое строеніе городскихъ организацій было неблагоприятно для выполненія такого дѣла, какъ „собираніе земли“: въ нихъ власть была недостаточно централизована, а потому и не настолько сильна, какъ было бы для данной цѣли необходимо.

Такимъ образомъ, на военно-феодальную систему ходъ вещей возлагалъ „историческую миссію“ развить изъ себя новую силу, способную установить порядокъ въ земляхъ „большинхъ и обильныхъ“. И тамъ нашлись подходящіе элементы.

Распри и междоусобія мелкихъ феодаловъ между собою и съ городами были на руку крупнымъ феодаламъ-князьямъ и особенно королямъ. Понемногу они начали „сбирать землю“ въ своихъ рукахъ, побѣждая мелкихъ феодаловъ и присоединяя ихъ владѣнія къ своимъ.

Феодалы энергично боролись противъ захватовъ со стороны своихъ высшихъ сюзереновъ. Но эти послѣдніе нашли себѣ энергичнаго и надежнаго союзника въ лицѣ враждебныхъ феодаламъ городскихъ сословій. Союзъ съ городами доставилъ королямъ такіа матеріальныя средства, какими не могли располагать ихъ противники. Короли организовали постоянныя войска, которыя давали имъ возможность во всякое время начинать борьбу, чего не въ состояніи были дѣлать феодалы.

Прогрессъ военной организаціи оказалъ при этомъ большія услуги

дѣлу королей, ускоривъ ихъ побѣду надъ непокорными: порохъ сдѣлать бесполезными въ борьбѣ для феодаловъ ихъ неприступные прежде замки, ихъ желѣзное вооруженіе. Феодалъ пересталъ быть непобѣдимымъ, когда пересталъ быть общественно-необходимымъ. Побѣжденные феодалы поступали на службу къ королямъ или дѣлались простыми помѣщиками.

Католическая церковь, подобно другимъ феодаламъ, очень неохотно и не безъ энергичной борьбы уступала новой силѣ свою первенствующую организаторскую роль въ общественной жизни. Временами духовенству удавалось даже одерживать серьезные побѣды надъ монархами.

На исходѣ среднихъ вѣковъ борьба закончилась побѣдою королей. Такъ сложились постепенно обширныя абсолютно-монархическія организаціи, способныя обезпечить на время спокойный ходъ развивающейся мѣнливой жизни.

3. Основные черты общественной психологіи мелко-буржуазнаго періода.

Для развитія личности мелко-буржуазное общество представляетъ гораздо болѣе широкій просторъ, чѣмъ какое-либо изъ обществъ натуральныхъ. Однако, условія развитія не одинаковы для особей различныхъ классовъ этого общества—для однихъ болѣе, для другихъ менѣе благоприятны.

Въ мірѣ земледѣльческомъ, гдѣ мѣнливое хозяйство выступило подъ феодалной оболочкой, развитіе личности было поставлено въ самыя тѣсныя рамки. Крѣпостная правохарактерная форма мѣнливаго феодализма, во многомъ сходная съ чистымъ „рабствомъ“, сильно угнетала производителя и, выжимая до крайности его жизненную энергію, не оставляла свободныхъ силъ для развитія. Что касается самихъ феодаловъ, которые не находились подъ такимъ гнетомъ, то для нихъ возможность развитія суживалась подъ вліяніемъ другой причины. По мѣрѣ того, какъ они утрачивали свою прежнюю общественно-производительную роль и сосредоточивали свою дѣятельность на „распределеніи“ и потребленіи, развитіе ихъ совершалось, соотвѣтственно этому, въ непроизводительномъ направленіи.

Такимъ образомъ, земледѣльческіе классы не могли выступить первыми въ видѣ такой силы, которая преобразовала бы внутренніе отношенія мелко-буржуазной организаціи.

Свободные промышленные классы городовъ находились въ значи-

тельно болѣе благоприятныхъ условійхъ. Отсутствіе вѣшняго гнета, высоко-полезная роль въ общественномъ производствѣ обеспечивали имъ возможность развитія. Но и здѣсь слѣдуетъ различать двѣ группы, находившіяся не въ одинаковомъ положеніи: собственно ремесленниковъ и торговцевъ.

Для мелкаго ремесленника, принадлежащаго къ цеху, сфера дѣятельности и сама по себѣ узка, и еще болѣе суживается благодаря цеховымъ стѣсненіямъ. Узка она потому, что сводится къ одной частной ремесленной спеціальности да къ маленькому домашнему хозяйству; ограничиваютъ ее цеховыя отношенія въ томъ смыслѣ, что они замыкаютъ ее въ предѣлахъ одного города, гдѣ данному цеху принадлежитъ монополія, и стѣсняютъ развитіе производственной техники массой установленій, направленныхъ противъ свободной конкуренціи и препятствующихъ личности въ расширеніи ея производственной роли. Цеховой ремесленникъ всюду связанъ цеховыми регламентами; онъ долженъ производить такъ же, какъ другіе, а слѣдовательно—и жить, какъ другіе; онъ не смѣетъ значительно возвыситься надъ общимъ уровнемъ своей среды, не имѣетъ ввести сколько-нибудь важныхъ усовершенствованій въ свое дѣло, не смѣетъ увеличить размѣровъ своего производства и т. д.

Въ иныхъ условіяхъ живетъ и дѣйствуетъ торговецъ. Его спеціальность—та послѣдняя операція производства различныхъ продуктовъ, которая заключается въ ихъ перемѣщеніи, въ ихъ доставкѣ туда, гдѣ они могутъ быть потреблены. Спеціальность эта сама по себѣ очерчиваетъ сравнительно широкую сферу дѣятельности, приводитъ купца въ соприкосновеніе съ разнообразными формами жизни, заставляетъ его приспособляться къ различной средѣ. Въ то же время дѣятельность купца по существу меньше поддается вѣшнимъ стѣсненіямъ; техника ея даже не можетъ быть такъ строго регламентирована, какъ техника любого ремесла. Далѣе, купецъ больше, чѣмъ кто-либо другой, имѣетъ дѣла съ деньгами; а деньги, какъ было выяснено, развиваютъ стремленіе къ безграничному накопленію, для купца же, слѣдовательно, къ безграничному расширенію его дѣятельности. Въ противоположность купцу—представителю накопленія, ремесленникъ сводитъ свою главную заботу къ поддержанію жизни на данномъ уровнѣ. Въ силу всего этого, купецъ въ общемъ прогрессѣ мелко-буржуазныхъ отношеній необходимо опережаетъ ремесленника и потому-то, какъ увидимъ, онъ выступаетъ въ роли истиннаго преобразователя мелко-буржуазной системы.

Общественныя формы міровоззрѣнія въ мелко-буржуазномъ періодѣ имѣютъ переходный характеръ. Съ одной стороны, въ довольно значительной степени сохраняется еще прежній натуральный фетишизмъ, съ другой—складывается новый, особый фетишизмъ—товарный.

Натуральный фетишизмъ сохраняется частью въ формѣ метафизики, частью въ иномъ видѣ. Онъ не можетъ еще исчезнуть, потому что мелко-буржуазное общество не есть то, которое *окончательно* одерживаетъ побѣду надъ природой, *окончательно* освобождаетъ человѣка изъ подъ ея власти: мелкое производство недостаточно для этого.

Цѣлый общественный классъ, энергичный и могущественный, тщательно охранялъ остатки натурального фетишизма. Когда эксплуататорская роль католическаго духовенства стала преобладать надъ его общественно-организаторскою ролью, тогда католицизмъ началъ измѣнять свое отношеніе къ наукѣ. Духовные феодалы, желая удержать за собою столь выгодную для себя безраздѣльную власть надъ умами, становились все болѣе враждебны всякому точному познанію, всякому научному изученію дѣйствительности. Тогда въ духовенствѣ ослабѣваетъ интересъ къ остаткамъ древней классической науки и философіи, хранителемъ которыхъ оно было до тѣхъ поръ; наука и философія объявляются вовсе ненужными при религіи, „какъ не нуженъ тусклый фонарь при яркомъ солнечномъ свѣтѣ.“ Католицизмъ превращается въ систему грубыхъ суевѣрій. Онъ запугиваетъ ужасами темные и слабые умы и, такимъ образомъ, удерживаетъ ихъ въ своей власти. Безсмысленно жестокое преслѣдованіе вѣдьмъ и колдуновъ какъ нельзя болѣе характерно для этого періода жизни католической церкви.

При такихъ условіяхъ естественно, что натуральный фетишизмъ лишь съ большей медленностью уступалъ мѣсто познанію причинъ явленій. До чего прочно держались остатки прежняго фетишизма, видно, напр., изъ того факта, что тогда существовали и процвѣтали такіа фетишестическія науки, какъ астрологія и алхимія.

Что касается мѣнового фетишизма, то онъ являлся выраженіемъ новой власти, подчинившей себѣ человѣка въ мѣновомъ обществѣ—власти общественныхъ отношеній.

Въ обмѣнѣ выражается раздѣленіе труда между людьми. Но это—неорганизованное раздѣленіе труда. Именно изъ его неорганизованнаго характера вытекаетъ та неприспособленность производителей къ ихъ взаимнымъ отношеніямъ, которую обозначаютъ, какъ „власть“ этихъ отношеній.

Цѣны товаровъ подчиняются, какъ было выяснено, закону стоимости, т. е. въ своихъ постоянныхъ колебаніяхъ стремятся къ соотвѣтствію со стоимостями. Но во всякій данный моментъ онѣ въ большей или меньшей степени уклоняются отъ своей нормы, потому что законъ стоимости проводится въ жизнь не сознательной, организующей волею, а стихійнымъ механизмомъ конкуренціи. Во всякій данный моментъ производитель товара рискуетъ оказаться неприспособленнымъ къ условіямъ рынка, его трудовая энергія—частью или вполне—потраченной бесполезно, его участіе въ общественномъ распределеніи—уменьшеннымъ, его потребление—пониженнымъ.

Въ силу всего этого, рынокъ является для производителя вѣншей силой, къ которой онъ долженъ приспособляться, но удастся-ли, зависитъ не отъ него; такой же являлась и вѣншая природа съ ея тысячами неожиданныхъ опасностей сознанію дикаря. Отсюда оба различныхъ вида фетишизма.

Рынокъ, съ его конкуренціей, съ его нерѣдко ожесточенной борьбой, заслоняетъ отъ глазъ производителя фактъ общественнаго союза, общественной совмѣстности въ борьбѣ съ природой. Покупатель и продавецъ, которые въ дѣйствительности трудились каждый для общества, встрѣчаются на рынкѣ не какъ два члена одного общественнаго союза, а какъ два противника. Производителю нѣтъ возможности понять, что его трудъ есть затрата общественно-трудовой энергіи, какъ и трудъ другихъ производителей.

Производитель товаровъ не можетъ ничего знать объ ихъ общественной стоимости, потому что онъ не привыкъ смотрѣть на товаръ, какъ на общественный продуктъ. Наблюдая массу случаевъ обмена, онъ составляетъ себѣ понятіе о цѣнности, т. е., въ сущности, объ обычной цѣнѣ товаровъ; но она для него—необъяснимое явленіе. Свести ее къ затратамъ общественно-трудовой энергіи для него невозможно прежде всего потому, что онъ понятія не имѣетъ объ общественномъ характерѣ труда, которымъ произведенъ продуктъ, а затѣмъ также и потому, что эта цѣнность представляется ему непосредственно въ видѣ извѣстнаго количества *денегъ*, а не въ видѣ извѣстнаго количества *труда*. Но если сознаніе товаро-производителя не въ состояніи связать цѣнность съ отношеніями общественнаго труда людей, то оно можетъ связать ее только съ самимъ товаромъ. И для поверхностнаго взгляда это вполне естественно: у кого бы ни находился товаръ, у его производителя или у другого лица, все равно, товаръ продается по присущей ему цѣнности. Отсюда какъ нельзя легче сдѣлать заключеніе, что цѣнность, способность прода-

ваться за известную сумму денегъ есть свойство *товара самого по себѣ*, свойство, не зависящее отъ людей, отъ общества — вообще *естественное свойство товара*. Откуда берется такое свойство, чѣмъ опредѣляются его границы — производитель товара не изслѣдуетъ этого. Для него мѣновая цѣнность топора есть два рубля и только; она ни отъ чего не зависитъ, она существуетъ въ топорѣ сама по себѣ, какъ для натурального фетишиста душа топора есть только душа топора и ничего больше. Въ этомъ и заключается сущность товарнаго фетишизма. Не имѣя возможности постигнуть, что въ обмѣнѣ выражается трудовая совмѣстность людей въ борьбѣ съ природой, т. е. общественное отношеніе людей, товарный фетишистъ считаетъ способность товаровъ къ обмѣну внутреннимъ, природнымъ свойствомъ самихъ товаровъ. Такимъ образомъ, то, что въ дѣйствительности представляетъ изъ себя *отношенія людей*, кажется ему *отношеніями вещей*. Мѣновой фетишизмъ является, слѣдовательно, противоположностью натурального, который представлялъ отношенія вещей, какъ отношенія людей.

Въ мѣновомъ фетишизмѣ выражается господство надъ людьми ихъ собственныхъ отношеній, какъ въ натуральномъ — господство внешней природы. Тамъ, гдѣ общественный человѣкъ сталкивается со стихійной силой, которую онъ не въ состояніи подчинить себѣ, къ которой онъ не можетъ приспособиться съ помощью своего сознанія, тамъ онъ неизбежно создаетъ себѣ фетишей.

Но что изъ этого слѣдуетъ? Фетишизмъ есть не только выраженіе безсилія познавательной способности, но есть въ то же время ея *отреченіе* отъ дальнѣйшей борьбы. На фетишѣ познаніе останавливается. Поэтому развитіе человѣческихъ отношеній не можетъ совершаться сознательно тамъ, гдѣ эти отношенія познаются фетишестически; оно можетъ идти только стихійно, какъ развитіе техники совершается только стихійно при господствѣ натурального фетишизма. А стихійное развитіе необходимо соединяется съ массой страданій и происходитъ съ большою постепенностью. Таково развитіе отношеній мѣноваго общества.

Во всякомъ случаѣ тотъ запасъ опыта и знаній, тотъ матеріалъ, которымъ располагаетъ мелко-буржуазное общество для своего развитія, гораздо богаче, шире, чѣмъ тотъ, которымъ располагали натуральные общества. Поэтому прогрессъ техники, а съ нимъ и стихійный прогрессъ общественныхъ отношеній, идетъ въ мелко-буржуазномъ обществѣ уже гораздо быстрѣе.

Экономическія воззрѣнія мелко-буржуазнаго общества представляютъ постепенное развитіе мѣнового фетишизма. Въ то же время они отражаютъ интересы и привычки мелкой буржуазіи, вначалѣ еще съ примѣсью идейныхъ пережитковъ феодальнаго періода.

Экономическая литература изучаемой эпохи крайне бѣдна. Въѣа до XVI ея, собственно говоря, совсѣмъ нѣтъ; есть только отрывочныя, случайныя указанія различныхъ писателей относительно ихъ воззрѣній на тѣ или иные экономическіе факты. Сравнительная бѣдность этихъ указаній объясняется слабымъ интересомъ наиболѣе интеллигентной части общества къ явленіямъ экономической жизни—писателями являлись, главнымъ образомъ, духовныя лица,—а отчасти также и большой медленностью, постепенностью совершавшихся въ жизни общества измѣненій. Вначалѣ вниманіе изслѣдователей всегда привлекаютъ только быстро протекающіе процессы, рѣзкія измѣненія; вотъ почему натуральныя общества съ ихъ крайне медленнымъ движеніемъ общественныхъ формъ совсѣмъ неспособны создать экономической науки, въ мелко-буржуазномъ обществѣ возникаютъ ея зародыши, а въ быстро живущемъ капиталистическомъ она приобретаетъ большое значеніе въ жизни и достигаетъ сравнительно большой зрѣлости.

Въ начальной стадіи развитія мѣнового общества искать указаній на господствующія экономическія воззрѣнія приходится еще у писателей богослововъ: новое общество зарождалось вѣдѣ среди феодальнаго, въ которомъ экономическое и политическое господство организаціи духовенства придадо всей литературѣ духовно-богословскій оттѣнокъ. Однимъ изъ наиболѣе цѣнныхъ источниковъ этого рода являются сочиненія Тома Аквинскаго (XIII вѣкъ).

Хотя Тома Аквинскій живетъ уже въ обществѣ, на половину мѣновомъ, но свои симпатіи онъ отдаетъ обществу феодально-натуральному. Его идеаль—натуральное хозяйство, не нуждающееся въ обмѣнѣ. Однако, по необходимости, онъ придаетъ уже большое значеніе вопросамъ о мѣновыхъ отношеніяхъ, о цѣнѣ товаровъ, о прибыли торговца, о доходахъ растовщика и по этимъ вопросамъ выражаетъ уже взгляды мѣновыхъ феодаловъ и мелкихъ ремесленниковъ.

Единственнымъ законнымъ источникомъ богатства и дохода Тома считалъ трудъ. По его мнѣнію, одинъ трудъ самъ по себѣ имѣетъ цѣнность и передаетъ ее другимъ предметамъ. Тутъ еще мало замѣтенъ товарный фетишизмъ, для котораго цѣнность есть цѣнность сама по себѣ, необходимое внутреннее свойство товара.

По вопросу о цѣнѣ товаровъ Тома высказывается слѣдующимъ образомъ. При продажѣ нельзя руководствоваться стремленіемъ взять съ покупателя какъ можно больше, потому что для каждаго товара существуетъ своя «справедливая цѣна». Цѣна эта должна быть такая, чтобы она вознаграждала трудъ и давала продавцу товара возможность жить соотвѣтственно его общественному положенію. Эту точку зрѣнія онъ примѣняетъ и къ крестьянину, и къ ремесленнику, и къ феодалу. Точно также торговую прибыль онъ допускаетъ лишь настолько, насколько она вознаграждаетъ труды перевозки, и даетъ купцу необходимыя средства къ жизни; слѣдовательно, купецъ для него ничѣмъ

не отличается от ремесленника. Во всех разсужденіяхъ о справедливой цѣнѣ, соотвѣтствующей потребностямъ даннаго общественнаго положенія, сильно сказывается сословность—характерная черта всего средневѣковаго міра.

Къ ростовщичеству Оома относился съ величайшей враждебностью: противоположность интересовъ ростовщика и его должника чувствуетъ всегда очень сильно. И крестьяне, и ремесленники, и даже феодалы, у которыхъ, несмотря на ихъ земельное богатство, часто не бывало денегъ, сильно страдали отъ ростовщичества. Обыкновенно займы у ростовщиковъ дѣлались тогда для непроезводительныхъ цѣлей, для цѣлей потребления. Ростовщикъ, такимъ образомъ, выступалъ въ глазахъ общества эксплуататоромъ чужого несчастія. Къ этому надо прибавить, что самый классъ ростовщиковъ былъ далеко не такъ вліятеленъ, какъ въ древнемъ мірѣ, гдѣ въ его рядахъ стояла большая часть богатыхъ и знатныхъ людей: въ средніе вѣка только часть горожанъ (преимущественно еврей) и небольшая часть католическаго духовенства занималась этого рода дѣятельностью. Вотъ почему и общественное мнѣніе такъ враждебно-презрительно относилось къ ростовщикамъ, и гражданскіе законы долгое время преслѣдовали ихъ.

Взгляды Оома на отношенія политической власти къ экономической жизни отражали дѣйствительное положеніе вещей въ его время. И въ жизни феодальнаго помѣстья, и въ городской жизни—всюду господствовала строгая регламентація отношеній. Естественно, что Оома Аквинскій отводитъ государственной власти самыя широкія полномочія въ ея вмѣшательствѣ въ экономическую дѣятельность людей.

Въ общемъ, взгляды Оома соотвѣтствуютъ еще только самому зарожденію мелко-буржуазнаго міра. Это сказывается, между прочимъ, въ томъ, что онъ еще не придаетъ *денгамъ* того большого значенія, какое онѣ приобретаютъ въ глазахъ представителей болѣе развитого мелко-буржуазнаго общества.

Въ системѣ мѣновыхъ отношеній деньги—привилегированный товаръ, который не боится колебаній спроса, какъ другіе товары. Деньги для товаро-производителя мѣрило цѣнности, ея чистѣйшее воплощеніе. Стремиться къ богатству для него значить—накапливать деньги. Взглядъ на деньги, какъ на единое истинное богатство, неразвитое познаніе естественно примѣняетъ и къ обществу въ его цѣломъ.

Такъ какъ мелкій буржуа тѣхъ временъ не могъ среди всеобщей регламентаціи произвольно расширять свое производство, то въ своемъ стремленіи накапливать деньги онъ принужденъ былъ пользоваться преимущественно тѣмъ пріемомъ, который состоитъ въ сокращеніи денежныхъ издержекъ хозяйства путемъ уменьшеннаго потребления. Та же заповѣдь примѣнялась и къ общественному хозяйству.

Когда король Ричардъ II обратился (около 1400 года) къ ремесленно-торговымъ корпораціямъ Лондона съ вопросомъ, какими средствами предотвратить гибель народнаго благосостоянія, то отвѣтъ былъ такой: «Мы должны стараться покупать у иностранцевъ меньше, чѣмъ продаемъ». Въ политикѣ подобные взгляды проводились первоначально въ видѣ мелочнаго, придиричливаго контроля за торговлей—какъ-бы не

ушло случайно за границу лишнее количество денег. Такова «система денежного баланса», являющаяся применением въ государственнo-экономической жизни мелко-буржуазной бережливости.

Образцом проведения въ жизнь этой системы можетъ служить «статутъ истраченія», который требовалъ, чтобы иностранный купецъ въ Англіи всѣ деньги, привезенныя съ собою или вырученныя за свои товары, истратилъ на покупку англійскихъ товаровъ. Для выполненія закона устраивался строгій надзоръ за иностранными купцами.

Другой примѣръ—строгіе законы противъ роскоши, какъ «напрасной траты денегъ».

Вообще система денежного баланса въ практикѣ и въ литературѣ насквозь пропитана духомъ регламентаціи и монополіи, столь характернымъ для мелко-буржуазнаго общества второй половины среднихъ вѣковъ. Упорное мелочное вмѣшательство государства въ экономическую жизнь вполне аналогично контролю феодала надъ экономической жизнью его помѣстья, а также тѣмъ ограниченіямъ и стѣсненіямъ промышленности, которыя создавались дѣятельностью цеховыхъ организацій; разница та, что цѣлью вмѣшательства являются уже не интересы помѣщичьяго хозяйства и не интересы горьдскаго сословія, а интересы королевской казны, бюрократическаго государства.

Между прочимъ, продажа монополіи была для государства однимъ изъ любимыхъ средствъ пополненія собственныхъ финансовъ. Продавая отдѣльному лицу или, чаще, компаніи монополію на извѣстную отрасль торговли или производства, государство увеличиваетъ свои денежные средства; въ то же время ему легче слѣдить за однимъ монополистомъ, чѣмъ за множествомъ самостоятельныхъ промышленниковъ или купцовъ.

Далѣе, для уменьшенія ввоза государство устанавливало высокія пошлины на привозимые товары, а иногда просто запрещало ввозъ тѣхъ или иныхъ товаровъ, чтобы окончательно избавить гражданъ отъ соблазна отдать за нихъ свои деньги иностранцамъ.

Сторонникамъ системы денежнаго баланса былъ и первый по времени экономистъ въ литературѣ—Вильямъ Стаффордъ, жившій во второй половинѣ XVI вѣка (слѣдовательно, уже въ эпоху значительнаго развитія торговаго капитала). Кромѣ обычныхъ приемовъ этой системы, онъ рекомендуетъ государству иныя мѣры, болѣе положительнаго характера: облегченіе вывоза, привлеченіе изъ-за границы искусныхъ ремесленниковъ и рабочихъ, чтобы не приходилось покупать ихъ произведеній за границею. Онъ энергично возстаетъ противъ политики многихъ королей, которые для увеличенія государственныхъ доходовъ выпускали монету низкой пробы—такъ сказать, поддѣлывали деньги. Въ деньгахъ, по мнѣнію Стаффорда, цѣнятся «не имя, а сущность и количество». Живя въ эпоху довольно значительнаго развитія торговли, Стаффордъ могъ уже до извѣстной степени выяснить себѣ тотъ фактъ, что деньги представляютъ только одинъ изъ *товаровъ*, хотя играющій особенную роль.

По мѣрѣ развитія торговли, для нея становилась все болѣе стѣснительною система денежнаго баланса, стремящаяся препятствовать вывозу денегъ изъ государства. Купцамъ, ведущимъ международную тор-

говлю, нерѣдко бываетъ необходимо сразу вывезти много денегъ, чтобы потомъ получить еще больше, напр., дешево закупить товаровъ въ одной странѣ, чтобы дорого продать въ другой.

Масса монополій тоже давала чувствовать свои неудобства: для потребителей монополіи были невыгодны высокими цѣнами на товары, а для торговаго класса тѣмъ, что стѣсняли его предпримчивость, позволяя только немногимъ лицамъ заниматься извѣстнымъ дѣломъ. Отсюда—паденіе системы денежнаго баланса, относящееся по времени уже къ эпохѣ торговаго и мануфактурнаго капитализма.

4. Силы развитія и его направленіе въ мелко-буржуазномъ обществѣ.

Для обществъ натурально-хозяйственныхъ основной движущей силой развитія являлось абсолютное перенаселеніе, возникающее благодаря размноженію, несоотвѣтствію между числомъ членовъ общества и количествомъ средствъ къ жизни, которое общество въ состояніи добыть при данной Technikъ. Съ развитіемъ въ рамкахъ феодальнаго общества новыхъ отношеній, съ переходомъ натурально-феодальнаго строя въ мелко-буржуазный, постепенно выступаетъ на сцену новая движущая сила общественнаго прогресса—*конкуренція*.

Организація мѣноваго общества такова, что оно складывается изъ массы мелкихъ трудовыхъ общинъ—хозяйствъ, изъ которыхъ каждая имѣетъ своего организатора производства; но взаимныя отношенія этихъ хозяйствъ, раздѣленіе труда между ними не организовано сознательной волей, а потому и распредѣленіе общественнаго продукта совершается въ неорганизованной формѣ обмена. Въ силу своего неорганизованнаго характера, мѣновыя отношенія принимаютъ форму *борьбы*, борьбы между покупателемъ и продавцомъ, между продавцами, между покупателями. Эта борьба cadaго хозяйства противъ всѣхъ другихъ называется конкуренціей; она несетъ съ собою массу страданій, какъ одна изъ тяжелыхъ формъ борьбы за существованіе; но цѣной этихъ страданій покупается развитіе.

Надъ мѣновыми отношеніями господствуетъ законъ стоимости. Если данное хозяйство тратитъ на производство продукта больше трудовой энергіи, чѣмъ это въ данномъ обществѣ необходимо, больше общественной *стоимости* этого продукта, то оно оказывается неприспособленнымъ къ общественной борьбѣ, оно не можетъ конкурировать съ другими и приходитъ въ упадокъ, разрушается. Если, наоборотъ, данное хозяйство обладаетъ особенно совершенными способами производства, тратитъ на него сравнительно меньше трудовой энергіи, чѣмъ другія хозяйства, то оно является приспособлен-

нымъ къ борьбѣ, растетъ и расширяется. Такимъ образомъ, одни хозяйства живутъ благополучно, тогда какъ другія терпятъ недостатокъ средствъ къ жизни. Этотъ недостатокъ средствъ возникаетъ не изъ чрезмѣрнаго размноженія, а изъ общественныхъ отношеній, изъ конкуренціи, въ немъ выражается не абсолютное перенаселеніе, а такъ называемое „относительное“: отдѣльное хозяйство оказывается излишнимъ въ производственной жизни общества и разрушается не потому, чтобы для него вообще не могло хватить средствъ къ продолженію его жизни, а потому, что оно не приспособлено къ даннымъ общественнымъ условіямъ, къ обычной техникѣ и обычной стоимости продукта въ данномъ обществѣ.

Изъ тѣхъ страданій, которыя порождаетъ „относительное перенаселеніе“, возникаетъ стремленіе каждаго хозяйства производить возможно болѣе совершенными способами, чтобы выдержать конкуренцію. Такимъ образомъ, конкуренція является постояннымъ побужденіемъ къ развитію техники; а развитіе техническихъ формъ, въ свою очередь, влечетъ за собою измѣненія въ экономикѣ и идеологій, во взаимныхъ отношеніяхъ людей и въ ихъ понятіяхъ.

Въ мѣновомъ обществѣ потребности людей удовлетворяются не иначе, какъ при посредствѣ обмѣна; самый уже актъ обмѣна имѣетъ форму борьбы покупателя съ продавцомъ, борьбы, въ которой пораженіе легко ведетъ къ страданіямъ и гибели; единственная сила, которая гарантируетъ покупателю благополучный исходъ этой борьбы, есть деньги. Отсюда—стремленіе къ безконечному накопленію денегъ; эта психологическая черта товарнаго міра вытекаетъ, слѣдовательно, тоже изъ отношеній конкуренціи, именно изъ отношеній покупателя и продавца. Жажда накопленія является, въ свою очередь, движущей силой развитія, побуждая людей все болѣе и болѣе расширять поле своей приобрѣтательской дѣятельности.

Такъ конкуренція различными путями разрушаетъ консервативную силу привычки, это стихійно-психологическое препятствіе всякому прогрессу; и развитіе совершается быстрѣе, чѣмъ когда-либо въ натуральномъ обществѣ.

На первыхъ стадіяхъ жизни мелко-буржуазнаго общества мелкіе производители противодѣйствуютъ вліянію конкуренціи, „относительному перенаселенію“, организуясь въ особые союзы и старательно регламентируя производство. Этимъ временно замедляется развитіе, хотя только отчасти, потому что конкуренція ослабляется, а не устраняется. А поскольку конкуренція устранена, постольку еще сохраняется сила и старый законъ развитія, вытекающій изъ абсолютнаго перенаселенія.

Въ наименьшей, сравнительно, степени регламентируется торговое дѣло, самая техника котораго не допускаетъ многихъ формъ регламентаціи. Конкуренція тамъ устраняется въ наименьшей степени, ея развивающее вліяніе дѣйствуетъ всего сильнѣе. Отсюда наиболѣе быстрое развитіе именно торговаго дѣла и торговаго класса.

Въ исторіи Западной Европы эпохой развитія и господства по преимуществу мелко-буржуазныхъ отношеній слѣдуетъ считать XII и XIII вѣка. Въ эту переходную эпоху упадокъ феодализма еще только начинался и въ то же время уже зарождался торговый капиталъ.

V. Эпоха торговаго капитала.

I. Техническія отношенія общественнаго производства.

Два основныхъ факта обусловили переходъ мелко-буржуазнаго общества въ торгово-капиталистическое: во-первыхъ, общее возрастаніе производства и, во-вторыхъ, наиболѣе быстрое развитіе той его отрасли, которая заключается въ перемѣщеніи продуктовъ.

Общее возрастаніе производства являлось необходимымъ результатомъ тѣхъ силъ развитія, которыя дѣйствуютъ въ мелко-буржуазномъ обществѣ.

Особенно сильный прогрессъ „перевозочно-торговаго производства“ опредѣлялся тѣмъ фактомъ, что, съ возрастаніемъ всего производства и расширяющимся раздѣленіемъ труда, приходилось перемѣщать не только большія массы продуктовъ, но, въ общемъ, и на большія разстоянія, чѣмъ прежде.

Расширяющееся производство не ограничивается ближайшими рынками и шагъ за шагомъ вступаетъ въ связь съ рынками болѣе отдаленными. На отдаленные рынки приходится перевозить все большую долю продуктовъ. Какъ отысканіе такихъ рынковъ, такъ и поддержаніе сношеній съ ними становится технически все болѣе труднымъ дѣломъ. вмѣстѣ съ тѣмъ перемѣщеніе продуктовъ изъ мастерской на рынокъ пріобрѣтаетъ все большее значеніе въ общей системѣ производства.

Соотвѣственно этому, совершаются измѣненія въ общественной роли различныхъ группъ общества.

2. Общественныя отношенія торговаго капитализма.

а) Неорганизованныя отношенія между хозяйствами.

По мѣрѣ того, какъ рынокъ расширялся въ пространствѣ и вести съ нимъ прямыя сношенія становилось дѣломъ все болѣе труднымъ, зачастую невозможнымъ для мелкаго товаропроизводителя, возрастала экономическая сила и общественное значеніе того класса, для котораго это дѣло являлось спеціальностью.

Производя товары на обширный, неопредѣленный и отдаленный рынокъ, мелкій производитель теряетъ окончательно возможность лично доставлять свои продукты на рынокъ, какъ это по большей части дѣлалось при ограниченномъ, близкомъ и опредѣленномъ рынкѣ. Такимъ образомъ, послѣдняя операція производства—перемѣщеніе продукта—окончательно отдѣляется отъ предыдущихъ, потребность производителя въ посредникѣ—купцѣ становится безусловно настоятельной,—а изъ этого возникаетъ матеріальная зависимость производителя отъ купца. Производитель долженъ продать свои товары купцу, чтобы имѣть возможность продолжать свое дѣло, но условія этой мѣнливой сдѣлки перестаютъ быть равными для обѣихъ сторонъ. Во-первыхъ, производитель *не знаетъ* дѣйствительныхъ условій того рынка, на которомъ купецъ продаетъ его товаръ; во-вторыхъ, производитель *не можетъ ждать*, такъ какъ при его маленькихъ запасахъ ему необходимо немедленно продать свой товаръ, чтобы пріобрѣсти средства для дальнѣйшаго веденія своего хозяйства. Купецъ, напротивъ, обладаетъ всѣми нужными свѣдѣніями и, располагая сравнительно большими средствами, можетъ ждать съ покупкой, если ему не нравятся предлагаемыя условія. Слѣдовательно, производителю приходится вообще уступать, принимать ту цѣну, какую даетъ торговецъ. Это еще не значитъ, конечно, что торговецъ станетъ понижать цѣну до произвольно-низкаго уровня: во-первыхъ, существуетъ конкуренція и между торговцами, и въ случаѣ крайности, производитель товара можетъ, хотя съ большими усиліями, найти для себя другого купца—посредника; во-вторыхъ, купцу и нѣтъ расчета окончательно подрывать хозяйство мелкаго производителя чрезмѣрно-тяжелыми условіями, потому что, если хозяйство это разрушится, купецъ уже не будетъ дальше извлекать изъ него никакихъ выгодъ и подорветъ основу собственнаго благосостоянія. Дѣло

сводится, слѣдовательно, къ такой эксплуатаціи, которая еще оставляетъ мелкому производителю только необходимыя средства для продолженія его предпріятія, а все, что сверхъ этого, получаетъ торговецъ, соотвѣтственно уменьшая ниже уровня стоимости ту цѣну, которую онъ даетъ за продуктъ.

Надо отмѣтить, что нерѣдко въ качествѣ посредника—скупщика выступаетъ не чистый купецъ, а производитель, выполняющій вмѣстѣ съ тѣмъ послѣднюю передъ доставкой товара на рынокъ операцію производства. Напр., въ производствѣ часовъ, которое съ самаго начала являлось раздѣленнымъ между многими мелкими производителями, производящими отдѣльныя части продукта, скупщиками-торговцами оказывались обыкновенно тѣ мастера, которые занимались соединеніемъ и прилаживаніемъ отдѣльныхъ частей; въ придильно-ткацкой промышленности такую роль играли ашпретурщики. По существу, этотъ случай ничѣмъ не отличается отъ предыдущаго: господство захватываетъ тотъ изъ производителей, кто выполняетъ послѣднія операціи производства, все равно—одну или двѣ.

Захватъ экономического господства облегчается для скупщика сравнительно небольшою устойчивостью мелкихъ предпріятій: всякое случайное потрясеніе, всякое стихійное или экономическое бѣдствіе угрожаетъ мелкому производителю гибелью его хозяйства и заставляетъ прибѣгать къ помощи экономически болѣе сильнаго члена общества, обыкновенно того же торговца-скупщика. Тогда скупщикъ выступаетъ въ новой роли кредитора-ростовщика: давая производителю ссуду на поддержаніе хозяйства, онъ, въ сущности, заранѣе выплачиваетъ цѣну тѣхъ продуктовъ, которые еще только будутъ произведены его должникомъ; но за то тѣмъ сильнѣе понижается цѣна этихъ продуктовъ и тѣмъ прочнѣ становится зависимость производителя отъ торговца-ростовщика; обыкновенно производитель при этомъ и формально обязывается не продавать своихъ продуктовъ никому, кромѣ кредитора.

Ростовщикъ и торговецъ-скупщикъ не всегда бываютъ соединены въ одномъ лицѣ; нерѣдко оба эти дѣла являются специализированными. Сущности фактовъ это нисколько не измѣняетъ—положеніе мелкаго производителя оказывается все тѣмъ же. Нерѣдко ростовщикъ въ своемъ развитіи превращается въ торговца-скупщика, расширяя, такимъ образомъ, свою общественно-производительную роль. Скупщикъ же почти всегда силою обстоятельствъ оказывается принужденнымъ играть роль ростовщика, оказывая поддержку приходящимъ въ упадокъ хозяйствамъ.

Однимъ изъ яркихъ примѣровъ описываемаго явленія можетъ служить такъ называемое кулачество въ русской деревнѣ. Хозяйство крестьянина неустойчиво въ силу многихъ причинъ: и вслѣдствіе первобытно-грубой техники, ставящей ходъ производства въ сильнѣйшую зависимость отъ всякихъ измѣненій въ атмосферѣ и вообще во внѣшней природѣ, и вслѣдствіе непропорціональной тяжести податей и налоговъ, и вслѣдствіе колебаній цѣнъ на хлѣбъ, и т. д. При натуральномъ хозяйствѣ одиѣ изъ этихъ причинъ не существовали (напр., колебанія цѣнъ), другія приводили только къ тому, что сокращалось потребление крестьянской семьи. При денежномъ хозяйствѣ всѣ эти причины ведутъ къ тому, что въ извѣстные моменты у крестьянина возникает острая потребность въ деньгахъ—на покупку орудій, сѣмянъ для посѣва, на уплату податей и т. д. И такъ какъ по большей части продажа крестьянскихъ товаровъ (хлѣба, а потомъ, какъ увидимъ, рабочей силы) не даетъ необходимой суммы, то крестьянинъ обращается за помощью къ кулаку—по большей части его же болѣе зажиточному односельчанину. Кулакъ даетъ деньги, но за громадныя проценты (по большей части десятки процентовъ въ годъ), причемъ ссуда выплачивается нерѣдко не одними деньгами, но также отработками (кулакъ обыкновенно тоже земледѣлецъ) и продуктами (кулакъ—въ то же время является здѣсь и скупщикомъ). Но такъ какъ проценты велики, а хозяйство крестьянина слабо и, вдобавокъ, по своей темнотѣ и незнанію законовъ крестьянинъ очень часто оказывается обманутъ, то, несмотря на всѣ усилія должника, долгъ не уменьшается, а возрастаетъ. Наконецъ, когда фактически долгъ уплаченъ обыкновенно уже нѣсколько разъ, юридически его сумма достигаетъ такихъ размѣровъ, что хозяйство крестьянина не можетъ болѣе существовать, и его имущество переходитъ въ руки его кредитора.

Итакъ, хотя формально мелкій производитель остается свободенъ, его дѣйствительная самостоятельность исчезаетъ. Опираясь на свою матеріальную силу, скупщикъ вмѣшивается въ производственную дѣятельность мелкаго производителя: контролируетъ ее, выступаетъ въ качествѣ высшаго организатора производства. Сообразно своимъ расчетамъ, торговецъ указываетъ, въ какомъ количествѣ, какого качества и въ какое время долженъ быть приготовленъ продуктъ, и назначаетъ цѣну за него. Производитель принужденъ на все соглашаться, потому что, въ противномъ случаѣ, ему нѣтъ возможности сбыть свой продуктъ. Сообразно своимъ расчетамъ, скупщикъ заставляетъ производителя сократить производство или помогаетъ ему расширить его. Косвенно при этомъ скупщикъ вліяетъ и на самую технику производства, требуя продуктовъ такого, а не иного качества. Вообще, *въ значительной степени скупщикъ уже является если не формальнымъ, то фактическимъ организаторомъ мелкихъ хозяйствъ.*

Такъ создается фактическое объединеніе мелкихъ хозяйствъ подъ властью одного организатора; объединеніе это лишь частичное, далеко не полное, сохраняющее за мелкимъ производителемъ значительную долю самостоятельности во внутреннихъ отношеніяхъ его предпріятія. Такова *торгово-капиталистическая организація производства*.

Торгово-капиталистическое производство уже нельзя считать типичнымъ мелкимъ производствомъ. Это — крупное производство для рынка, хотя большую часть производственного процесса товаръ проходитъ въ мелкихъ, формально разбѣдиненныхъ предпріятіяхъ.

Развиваясь, торговый капиталъ пріобрѣтаетъ все большую власть надъ производствомъ и все болѣе расширяетъ сферу своего вмѣшательства во внутреннюю организацію хозяйствъ. При этомъ надо замѣтить, что остатки феодальныхъ отношеній нисколько не мѣшаютъ торговому капиталу захватить въ руки организаторскую, а съ нею эксплуататорскую власть надъ крестьянскимъ хозяйствомъ: подрывая благосостояніе крѣпостного крестьянства, феодалъ только уменьшаетъ силу его сопротивленія торговому капиталу; переводя крестьянъ на денежный оброкъ, феодалъ вынуждаетъ крестьянъ продавать свои продукты и, слѣдовательно, прямо толкаетъ ихъ въ руки торговаго капитала; наконецъ, нерѣдко мѣновой феодалъ выступаетъ самъ въ роли торговаго капиталиста-скупщика или ростовщика.

Весьма часто скупщикъ беретъ на себя доставку производственныхъ матеріаловъ, которые и покупаются у него мелкими производителями. Такъ какъ производители все чаще должны брать эти матеріалы въ кредитъ, то съ теченіемъ времени дѣло упростилось: скупщикъ сталъ просто давать мелкому производителю матеріалы, изъ которыхъ тотъ долженъ былъ приготовить ему продуктъ по заранѣ условленной цѣнѣ. При этомъ мелкій производитель еще въ большей мѣрѣ теряетъ свою самостоятельность. Про него, строго говоря, нельзя даже сказать, чтобы онъ продавалъ скупщику свой продуктъ: онъ только получаетъ отъ торговаго капиталиста вознагражденіе за свою работу надъ его, капиталиста, матеріалами и за изнашиваніе своихъ орудій при этой работѣ. Если бы устранить эту вторую часть вознагражденія, то передъ нами было бы то, что принято называть заработной платой. Это — *домашняя система крупнаго капиталистическаго производства*, вторая стадія развитія торговаго капитализма.

Крупный характеръ домашняго капиталистическаго производства выступаетъ ясно уже не только въ томъ фактѣ, что перемѣщеніе

готовыхъ продуктовъ на рынокъ совершается въ большихъ размѣрахъ, но также и въ массовой доставкѣ матеріаловъ, которые затѣмъ распределяются между отдѣльными мелкими производителями.

Понятно, что, чѣмъ сильнѣе фактическая зависимость мелкаго производителя отъ торговца-скупщика, тѣмъ легче онъ утрачиваетъ остатки своей самостоятельности, тѣмъ меньше онъ въ силахъ сопротивляться дальнѣйшимъ захватамъ со стороны торговаго капитала.

Иногда послѣ полного разоренія товаропроизводителя торговый капиталистъ находитъ еще выгоднымъ доставлять ему не только матеріалы, но и орудія для дальнѣйшаго производства, такъ что почти исчезаетъ послѣдняя тѣнь самостоятельности мелкаго хозяйства. Это—крайній моментъ развитія собственно *торговаго* капитала, та граница, на которой онъ переходитъ въ *промышленный* капиталъ.

b) Внутреннія отношенія предпріятій въ эпоху торговаго капитала.

Съ внѣшней стороны, торговый капиталъ очень мало измѣняетъ въ организаціи отдѣльнаго мелкобуржуазнаго хозяйства. За то происходятъ значительныя перемены по существу во взаимныхъ отношеніяхъ членовъ такой группы.

Вначалѣ вторженіе торговаго капитала въ жизнь мелкаго хозяйства является выгоднымъ для производителя: скупщикъ, принужденный конкурировать съ мѣстными покупателями, даетъ ему довольно хорошія цѣны, а главное—дѣлаетъ большіе заказы для отдаленныхъ рынковъ. Но, по мѣрѣ того, какъ производитель впадаетъ въ матеріальную зависимость отъ скупщика, дѣло измѣняется. Иго торговаго капитала начинаетъ угнетать производителя все болѣе возрастающей, зачастую непосильной тягостью. Благосостояніе хозяйства постепенно падаетъ до того низшаго предѣла, дальше котораго торговому капиталу взять уже нечего. Мелкій производитель выбивается изъ силъ, чтобы возстановить свое прежнее положеніе или хотя бы удержаться на одномъ уровнѣ. Въ этихъ усиліяхъ онъ истощаетъ свою энергію, и не только свою, а также энергію остальныхъ членовъ хозяйства. Онъ заставляетъ усиленно работать свою жену и дѣтей. Въ тяжелый трудъ вовлекаются дѣти въ такомъ раннемъ возрастѣ, какой прежде былъ для нихъ временемъ безпрепятственнаго развитія. Женскіе элементы семьи уже не ограничиваются чисто домашнимъ хозяйствомъ, какъ по большей части было раньше, а принимаютъ дѣятельное

участіе въ производствѣ для рынка, въ тѣхъ предѣлахъ, какіе только допускаетъ техника производства. Глава мелкаго хозяйства становится эксплуататоромъ своей семьи въ той же мѣрѣ, въ какой его самого эксплуатируетъ торговый капиталъ.

Особенно ясно выступаютъ эти явленія въ хозяйствѣ такъ называемыхъ кустарей, сельскихъ ремесленниковъ, которые съ ремесломъ соединяютъ подсобное земледѣліе. Они не имѣютъ для своей защиты такихъ прочныхъ организацій, какъ цехи городскихъ ремесленниковъ, и потому легче поддаются власти торговаго капитала. Скупщикъ въ опредѣленіи цѣны на кустарныя издѣлія принимаетъ во вниманіе то подспорье, какое имѣетъ кустарь въ земледѣліи, и понижаетъ цѣны до того предѣла, при которомъ все двойное хозяйство кустаря едва даетъ ему необходимыя средства къ жизни. Эксплуатация рабочихъ силъ семьи кустаря доходитъ при этомъ нерѣдко до такой степени, которая обуславливаетъ настоящее вырожденіе трудящихся.

Такова же судьба земледѣльческихъ хозяйствъ съ подсобными домашними промыслами и вообще крестьянскихъ хозяйствъ.

Нельзя не отмѣтить, что уже въ ранней стадіи своего развитія, въ формѣ торговаго капитала, капиталъ стремится разрушить патріархальный строй семьи съ безусловной властью отца. Принимая участіе въ производствѣ на рынокъ, выходя изъ рамокъ чисто домашняго хозяйства, женщина пріобрѣтаетъ большое экономическое значеніе въ жизни семьи; этимъ подрывается матеріальная основа подчиненія женщины. Но прочность отживающихъ обычаевъ такъ велика, что проходить много времени, прежде чѣмъ ясно оказывается это вліяніе торговаго капитала.

Хозяйство городскихъ ремесленниковъ, благодаря силѣ цеховыхъ организацій, упорнѣе и дольше сопротивлялось могуществу торговаго капитала, но все-же все въ большей и большей степени подчинялось его вліянію. При этомъ измѣнялись, конечно, внутреннія отношенія семьи въ томъ же направленіи, какъ для болѣе слабыхъ сельскихъ хозяйствъ, только въ меньшей степени; но за то особенно сильно измѣнялись отношенія хозяина къ его наемнымъ работникамъ—подмастерьямъ и ученикамъ.

То противорѣчіе интересовъ хозяина и его работниковъ, которое раньше скрадывалось и затухивалось общностью работы, семейно-дружественнымъ характеромъ отношеній, теперь выступаетъ все ярче и рѣзче. Мастеръ, угнетаемый властью капитала, чтобы сколько-нибудь поддержать свое колеблющееся положеніе, принужденъ угнетать подмастерьевъ и учениковъ, принужденъ требовать отъ нихъ болѣе

продолжительной и болѣе интенсивной работы, меньше платить имъ, хуже содержать ихъ. Съ своей стороны, подмастерья и ученики всѣми силами сопротивляются такимъ переѣмамъ. Внутренняя цѣльность ремесленного хозяйства исчезаетъ, смѣняясь отношеніями борьбы.

Подводя итоги, можно сказать, что сила торгового капитала преобразуетъ внутреннія отношенія мелко-буржуазныхъ хозяйствъ, внося въ нихъ духъ эксплуатаціи: глава семьи выступаетъ по-неволѣ какъ эксплуататоръ остальныхъ ея членовъ, мастеръ—своихъ наемныхъ рабочихъ.

с) Организованныя отношенія между хозяйствами.

Соотвѣтственно тому, какъ измѣнялось отношеніе цехового мастера къ его подчиненнымъ, измѣнялся и характеръ самихъ цеховыхъ организацій: все въ большей степени онѣ превращались въ организаціи борьбы мастеровъ противъ торгового капитала съ одной стороны, противъ подмастерьевъ—съ другой.

Въ борьбѣ съ торговымъ капиталомъ дополняются и расширяются тѣ части цеховыхъ уставовъ, которыя направлены противъ конкуренціи и противъ пониженія цѣнъ; кромѣ того, цехамъ приходится усиленно отстаивать передъ правительствами свои монопольныя права на производство и торговлю въ городахъ, права, которыя торговый капиталъ всячески стремится обойти и нарушить.

Но торговый капиталъ проникалъ внутрь самихъ цеховыхъ организацій. Болѣе зажиточные изъ мастеровъ сами становились скупщиками и ростовщиками въ тѣхъ предѣлахъ, въ какихъ это допускали цеховые уставы. Жажда накопленія побуждала такихъ мастеровъ идти дальше; имъ представлялись непріятными и невыгодными цеховыя стѣсненія—и тѣ, которыя препятствовали имъ расширять собственное производство, и тѣ, которыя не давали имъ окончательно подчинить себѣ хозяйства болѣе бѣдныхъ мастеровъ. Возникло стремленіе обходить и нарушать стѣснительныя правила уставовъ. Такъ, при производствѣ на вывозъ для мастеровъ, которые имѣли непосредственную связь съ рынкомъ, являлись неудобными тѣ постановленія цеховъ, которыя устанавливали цѣну продуктовъ и мѣшали дешево скупать ихъ.

Часто не выполнялись на практикѣ и тѣ статьи уставовъ, которыми ограничивалось число наемныхъ работниковъ у отдѣльнаго мастера и, слѣдовательно, не допускалось расширеніе предпріятій.

Вообще, въ борьбѣ съ торговымъ капиталомъ цеховыя организациі расшатываются въ своихъ основахъ, обнаруживаютъ недостатокъ внутренняго единства и сплоченности.

За то въ борьбѣ противъ подмастерьевъ цеховая солидарность является ничуть не поколебленной. Принимаются самыя энергичныя мѣры, чтобы затруднить подмастерьямъ переходъ въ ряды мастеровъ, потому что возрастаніе числа мастеровъ угрожаетъ усиленіемъ конкуренціи. Устанавливаются долгіе сроки ученичества и службы по найму въ подмастерьяхъ, создаются особенно строгіе экзамены (требуютъ трудныхъ „образцовыхъ произведеній“, въ которыхъ подмастерье долженъ обнаружить свое искусство), назначаются высокіе залоги при вступленіи въ цехъ, понижается рабочее время подмастерьевъ. Между прочимъ, отъ подмастерьевъ требуютъ обязательнаго странствованія въ теченіе извѣстнаго числа лѣтъ по чужимъ городамъ и странамъ для усовершенствованія въ искусствѣ—условіе по тогдашнимъ временамъ особенно трудное и сослужившее, какъ увидимъ, плохую службу самимъ цехамъ.—Подобныя измѣненія въ цеховомъ устройствѣ происходятъ со значительной быстротой, начиная съ XIV вѣка.

Новыя правила цеховъ проводятся въ жизнь обыкновенно съ крайнимъ пристрастіемъ: для сыновей мастеровъ дѣлаются всевозможныя облегченія, благодаря которымъ всѣ испытанія и трудности обращаются перѣдко въ пустую формальность, тогда какъ для людей иного происхожденія вступленіе въ цехъ становится почти невозможнымъ дѣломъ. Цеховыя привилегіи приобрѣтаютъ узко-сословный характеръ—связываются уже не столько съ искусствомъ и знаніемъ, сколько съ происхожденіемъ.

Всѣ эти нововведенія вызываютъ энергичный отпоръ со стороны подмастерьевъ. Чѣмъ меньшею становится для каждаго подмастерья вѣроятность выйти изъ своего положенія и чѣмъ тяжелѣе самое это положеніе—тѣмъ въ большей степени мѣсто прежней связи между подмастерьемъ и его хозяиномъ занимаетъ товарищеская связь между подмастерьями, связь, проникнутая уже духомъ вражды къ хозяевамъ—мастерамъ. Создаются организациі подмастерьевъ—вначалѣ просто религіозныя корпораціи или союзы матеріальной взаимопомощи, переходящія съ теченіемъ времени въ ассоціаціи для борьбы за общіе интересы противъ общихъ враговъ.

Каждый союзъ объединяетъ подмастерьевъ одного ремесла, вначалѣ только живущихъ въ одномъ городѣ; но уже очень рано общіе интересы, особенно взаимная поддержка во время странствованій, рас-

ширяютъ эту связь за предѣлы отдѣльныхъ городовъ; создаются междугородскіе, даже—международные союзы подмастерьевъ одного ремесла. Дальше этого объединеніе никогда не шло; подмастерья различныхъ ремеселъ не только не объединялись между собою, но нерѣдко даже враждовали, подобно мастерамъ различныхъ цеховъ.

Благодаря значительной силѣ своихъ организацій, подмастерья нерѣдко принуждали мастеровъ къ различнымъ уступкамъ и создавали желательныя для себя условія. Мастера всячески старались уничтожить эти союзы и нерѣдко добивались соотвѣтственныхъ законовъ. Но тогда союзы подмастерьевъ только превращались въ тайные, а не переставали существовать. Съ переменнымъ счастьемъ борьба тѣхъ и другихъ организацій продолжается на Западѣ въ теченіе всей эпохи торговаго капитала. Главнымъ орудіемъ въ борьбѣ для обѣихъ сторонъ являлись стачки и бойкотъ.

Такому перерожденію подвергались ремесленные организаціи подѣйствіемъ торговаго капитала.

Что касается до организацій собственно политическихъ, то эпоха торговаго капитала была временемъ расцвѣта абсолютной монархіи. Прочная экономическая связь между различными частями государства, которую создавало развитіе сношеній, являлась основой прочнаго политическаго объединенія страны. Въ то же время абсолютной монархіи пришлось выполнить весьма важныя и широкія историческія задачи, выполнить въ тяжелой борьбѣ, которая укрѣпила силу абсолютной монархіи и завоевала ей сочувствіе и довѣріе развивавшихся торгово-промышленныхъ классовъ общества.

Первой изъ этихъ задачъ было уничтоженіе тѣхъ остатковъ стараго феодализма, которые не могли приспособиться къ измѣнявшимся историческимъ условіямъ и начали отчаянную борьбу за свое существованіе противъ всего мѣнового общества. Только часть феодаловъ—экономически болѣе сильныя и прогрессивныя элементы этого класса—оказалась въ состояніи сохранить свое прежнее общественное положеніе среди водоворота мѣновыхъ отношеній, при возрастающей силѣ торговаго капитала. Болѣе слабыя элементы оказались беззащитными въ сферѣ чисто экономической, рыночной борьбы интересовъ, и стали быстро приходить въ упадокъ подѣ ударами торговаго и рабовладѣческаго капитала; существованіе такихъ феодаловъ еще могло поддерживаться нѣкоторое время лишь благодаря остаткамъ натуральнаго хозяйства въ ихъ помѣстьяхъ. Быстро совершавшееся вытѣсненіе этихъ остатковъ денежными отношеніями шагъ за шагомъ уничтожало возможность существованія старыхъ феодаловъ. Но они не въ состояніи

были примириться съ такой перспективой. Пользуясь своимъ стариннымъ правомъ брать пошлины съ проѣзжающихъ купцовъ, они стали выходить съ дружинами на большія дороги и грабить торговые караваны, добывая себѣ такимъ образомъ средства къ жизни, по причиняя громаднѣйшій ущербъ развитію общественнаго производства.—Государство своею военной силой укротило этихъ феодаловъ, разрушило ихъ непреступныя замки и создало безопасность сношеній, необходимую для торговли и промышленности.

Подавленіе крестьянскихъ возстаній было другою задачею абсолютнаго государства. Переходъ феодальныхъ отношеній въ крѣпостныя создалъ для крестьянъ такія невыносимыя условія жизни, что, по мѣрѣ развитія мѣнового феодализма, крестьянскія возмущенія и бунты становятся все болѣе частымъ явленіемъ. Вначалѣ, пока мѣновыя связи оставались сравнительно узкими и каждая область жила своею обособленною жизнью, крестьянскія возстанія имѣли мѣстный характеръ и подавлялись сравнительно легко. Торговый капиталъ, создавая широкія и прочныя связи между различными областями, создалъ почву для широкихъ національныхъ крестьянскихъ возстаній, охватывающихъ цѣлыя страны; а ухудшая еще сильнѣе прежняго положеніе крѣпостнаго крестьянства, онъ придалъ этимъ возстаніямъ особенно жестокой и упорный характеръ. Въ Италіи въ XIII, въ Англіи и Франціи въ концѣ XIV вѣка, въ Богеміи въ XV вѣкѣ, въ Германіи въ началѣ XVI происходили крестьянскія войны, для успѣшнаго окончанія которыхъ понадобилось со стороны государственныхъ организацій полное напряженіе ихъ силъ.

Наиболѣе замѣчательныя изъ этихъ войнъ—германскія. Онѣ оставили по себѣ, между прочимъ, любопытный историческій документъ, въ которомъ ясно и отчетливо, въ литературной формѣ, изложены основныя требованія и стремленія тогдашняго крестьянства. Это—манифестъ 12 пунктовъ (1525 годъ). Въ немъ крестьяне ставили слѣдующія требованія: отмѣны крѣпостнаго права; уничтоженія незаконныхъ поборовъ, духовныхъ и свѣтскихъ; безпристрастія въ судахъ; свободы проповѣди; безпрепятственнаго пользованія лѣсами, охотой и рыбной ловлей; отчетности въ платимыхъ народомъ податяхъ; вознагражденія за нѣкоторыя явныя несправедливости господъ... Характерно для крестьянской психологіи и вообще для психологіи того времени, что всѣ эти чисто классовыя, практическія требованія подкрѣплялись религіозными доказательствами—ссылками на тексты священнаго Писанія.

Какъ показала исторія, лишь въ немногихъ своихъ частяхъ про-

грамма крестьянъ являлась реакціонной (напр., въ требованіи свободнаго пользованія лѣсами, охотой и рыбной ловлей); въ другихъ частяхъ она соотвѣтствовала общему направленію развитія. Но крестьянскія войны неминуемо должны были окончиться пораженіемъ крестьянъ. Только временно борьба могла объединить ихъ массы; чѣмъ дальше, тѣмъ больше крестьянство обнаруживало недостатокъ сплоченности. Въ этомъ ясно выражался истинный характеръ крестьянской психологій въ мѣновомъ обществѣ—характеръ узко-индивидуалистическій. Въ самомъ дѣлѣ, крестьянское хозяйство есть мелкое хозяйство; въ немъ нѣтъ широкаго сотрудничества, оно не обладаетъ тѣсной постоянной связью съ другими такими хозяйствами; нѣтъ, следовательно, основныхъ условій солидарности въ общественной борьбѣ.

Третьей задачей абсолютнаго государства явилось въ изучаемую эпоху освобожденіе крестьянъ отъ крѣпостныхъ отношеній.

Не одни крестьянскія возстанія распатывали основы крѣпостнаго права, обнаруживая опасность прежнихъ отношеній для общества и для самихъ феодаловъ. Для торгово-капиталистическаго класса крѣпостное право было помѣхой на пути развитія, въ значительной мѣрѣ препятствуя торговому капиталу захватить окончательно въ свои руки организаторскую власть надъ крестьянскими хозяйствами. Далѣе, для государства, нерѣдко нуждавшагося въ деньгахъ, крестьянская масса, принужденная уступать феодаламъ неумѣренно-значительную долю своихъ продуктовъ и стѣсненная въ своихъ занятіяхъ прикрѣпленіемъ къ землѣ, становилась слишкомъ плохимъ источникомъ обложенія. Наконецъ, часть самихъ феодаловъ находила болѣе выгоднымъ эксплуатировать свои помѣстья при посредствѣ свободныхъ арендаторовъ, чѣмъ имѣть дѣло съ подневольнымъ и потому мало производительнымъ трудомъ крѣпостныхъ; эти феодалы освобождали своихъ крестьянъ сами, сгоняя ихъ съ земли.

Въ иныхъ случаяхъ освобожденіе крестьянъ произошло съ большою постепенностью, почти само собою (Англія); въ другихъ оно приняло форму особаго законодательнаго акта. Въ большей части странъ Европы оно завершилось уже въ началѣ эпохи промышленнаго капитализма, но силы, которыми оно было вызвано, сложились главнымъ образомъ на почвѣ торговаго капитала.

Фактическое отношеніе общественныхъ силъ сказалось при освобожденіи крестьянъ въ томъ обстоятельстве, что крестьяне лишались иногда всей земли, находившейся въ ихъ пользованіи, чаще—нѣкоторой ея части, причемъ за остальную часть они платили выкупъ (т. е., въ сущности, покупали ее).

Одновременно съ расцвѣтомъ абсолютнаго государства, стала окончательно приходить въ упадокъ прежняя организація феодальнаго господства—католическая церковь.

Утративъ, какъ было раньше выяснено, наибольшую долю своего значенія въ общественномъ производствѣ, католическая церковь долгое время сохраняла и даже старалась увеличить свою долю въ общественномъ распредѣленіи. Это создало духовенству сильныхъ враговъ въ другихъ общественныхъ классахъ. Противъ него были настроены и крестьянскія массы, наиболѣе страдавшія отъ десятины и другихъ поборовъ; и ремесленно-торговые группы, враждебныя всѣмъ вообще феодаламъ, въ томъ числѣ и духовнымъ; наконецъ, даже свѣтскіе феодалы и государи находили очень выгоднымъ прибрать къ рукамъ обширныя владѣнія церковной организаціи.

Всякія идеи, враждебныя власти духовенства, находили для себя все болѣе благоприятную почву въ настроеніи различныхъ общественныхъ слоевъ. Ереси развивались съ такой силой и быстротой, какъ никогда раньше. Духовенство боролось противъ нихъ съ ожесточеніемъ, всѣми силами стараясь подавить критическую мысль. Но тѣмъ сильнѣе возрастала ненависть къ католицизму. Побѣда еретиковъ стала неизбежною: наступило время религіозной реформаціи.

Явилась масса сектъ, которыя выставляли самыя разнообразныя религіозныя ученія, ссылаясь на самыя различные тексты священнаго Писанія. Но сущность дѣла сводилась къ одному: долой духовныхъ феодаловъ! Тексты толковались, можетъ быть, вкривъ и вкосъ, но сущность чувствовалась сильно и не подлежала сомнѣнію.

Борьба за сохраненіе права эксплуатаціи ознаменована со стороны католическаго духовенства самыми неслыханными жестокостями. Въ этой борьбѣ духовенство выдѣлило изъ себя организацію поразительной силы и прочности, совершеннѣе которой для боевыхъ цѣлей трудно представить—орденъ іезуитовъ. Терроръ достигъ крайнихъ предѣловъ въ дѣятельности инквизиціи.

Всѣ эти громадныя усилія могли только на время задержать ходъ побѣдоносной реформаціи. Первые реформаторы погибли въ неравной борьбѣ. Лютеръ и Кальвинъ были уже побѣдителями.

Католицизмъ сохранилъ прежнюю силу въ Италіи и на Пиринейскомъ полуостровѣ: для Италіи онъ былъ выгоденъ, потому что въ ея пользу панство эксплуатировало цѣлый міръ; въ Испаніи и Португаліи онъ удержался потому, что экономическое развитіе этихъ странъ въ XVI—XVIII вѣкахъ испытало, по особымъ причинамъ, сильную задержку, точнѣе даже—смѣнилось довольно глубокой деградацией.

Государство конфисковало земли духовенства, что сопровождалось обезземелением значительной части крестьян; конфискация мотивировалась, как мѣра борьбы съ суевѣріями, поддерживаемыми католической церковью. (Примѣръ того, до какой степени идеи людей находятся въ зависимости отъ ихъ интересовъ, хотя зависимость эта обыкновенно не сознается).

Разложение и упадокъ цеховыхъ корпорацій подъ вліяніемъ торгового капитализма точно также повели во многихъ случаяхъ къ конфискаціи государствомъ имуществъ этихъ корпорацій.

И освобожденіе крестьянъ, сопровождавшееся ихъ обезземеліемъ, полнымъ или частичнымъ, и конфискація князьями и королями имуществъ духовенства и ремесленныхъ организацій, оставившая безъ прирѣнія множество бѣдныхъ, прежде кормившихся на счетъ этихъ учрежденій—все это создавало массы безхозяйнаго люда, лишеннаго всякой роли въ общественномъ производствѣ,—массы такъ называемаго «парazitическаго пролетаріата, который являлся постоянной угрозой общественной безопасности. Историческая судьба этого пролетаріата будетъ выясняться въ связи съ исторіей промышленнаго капитала.

3. Общественная психологія и силы развитія въ эпоху торгового капитала.

Торговый капитализмъ представляетъ изъ себя вторую стадію развитія мѣнового общества, стадію, тѣсно переплетающуюся съ первой и лишь для удобства изученія разсмотрѣнную здѣсь отдѣльно. Во всѣхъ наиболѣе существенныхъ чертахъ психологія общества продолжаетъ неуклонно развиваться въ томъ же направленіи, какое намѣтилось еще въ эпоху перехода отъ натурального общества къ мелко-буржуазному; преобладающій психологическій типъ все еще мелко-буржуазный.

Въ прочихъ промышленныхъ корпораціяхъ и въ феодально-крѣпостныхъ отношеніяхъ мелко-буржуазное общество сохраняло еще нѣкоторыя условія прежняго патріархальнаго подчиненія личности, условія, препятствовавшія развитію личности. Подрывая эти условія, торговый капиталъ содѣйствуетъ дальнѣйшему высвобожденію личности. Патріархальныя отношенія остаются въ прежней силѣ на двухъ полюсахъ общественнаго единенія: въ политическихъ формахъ абсолютной монархіи, въ семейныхъ формахъ частнаго хозяйства. Здѣсь, впрочемъ, также наблюдаются нѣкоторыя измѣненія.

Умственный запасъ людей расширяется по мѣрѣ того, какъ торговые сношенія соединяютъ все болѣе и болѣе прочными связями различныя отдаленныя другъ отъ друга области и цѣлыя страны.