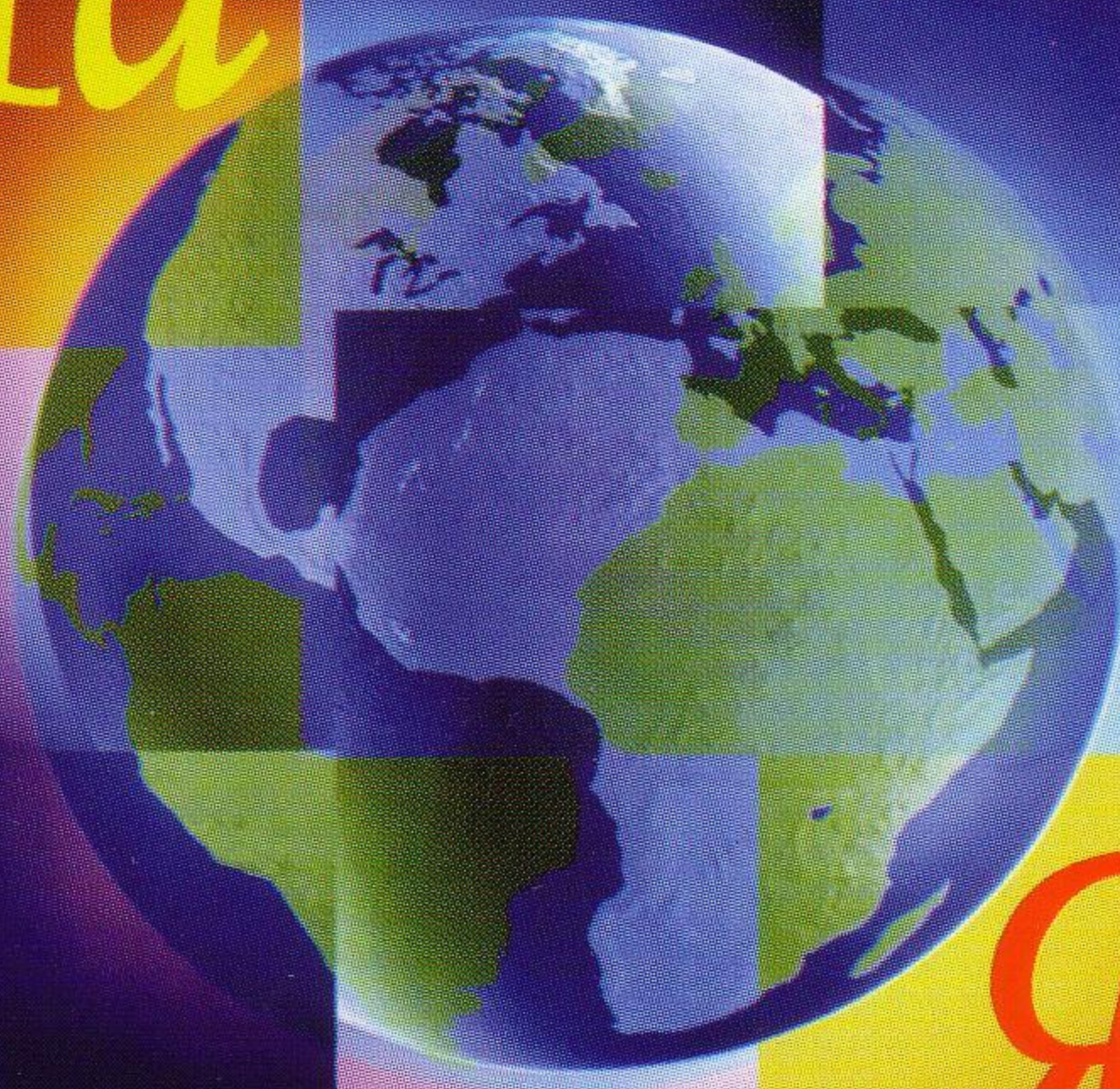


Международные
экономические
термины:
Словарь-
справочник

Аа



Яя

Министерство образования и науки Украины
Харьковский национальный университет имени В.Н. Каразина

А.П. Голиков, П.А. Черномаз

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕРМИНЫ
словарь-справочник**

Харьков
2007

Рекомендовано Учёным Советом Харьковского национального университета имени В.Н. Каразина

Рецензенты:

доктор экономических наук, профессор Коломиец А.Н.,
Харьковский национальный университет имени В.Н. Каразина
Министерства образования и науки Украины, зав. кафедрой международной экономики

доктор экономических наук, профессор Дейнека А.Г.,
Украинская государственная академия железнодорожного транспорта
Министерства транспорта и связи Украины, зав. кафедрой менеджмента внешней деятельности

Голиков А.П., Черномаз П.А. Международные экономические отношения: словарь-справочник – Харьков: ХНУ, 2007 – 200 с.

Словарь-справочник содержит основные термины, употребляемые в сфере международных экономических отношений и в практике внешнеэкономической деятельности. Предназначен для специалистов, работающих в сфере международных экономических отношений и предпринимательства, преподавателей и студентов экономических специальностей высших учебных заведений.

© Голиков А.П., Черномаз П.А.
Кафедра международных
экономических отношений
ХНУ имени В.Н. Каразина,
2007

ПРЕДИСЛОВИЕ

(Международные экономические отношения Украины на современном этапе)

Народе мій, замучений, розбитий...

*Невже тобі на таблицях залізних
Записано в сусідів бути гноєм,
Тяглом у поїздах їх бистроїзних?..*

*О ні! Не самі сльози і зітхання
Тобі судились! Вірю в силу духа
І в день воскресний твого повстання...*

*Та прийде час, і ти огнистим видом
Засяєш у народів вольних колі,
Труснеш Кавказ, впережешся Бескидом,*

*Покотиш Чорним морем гомін волі
І глянеш, як хазяїн домовитий,
По своїй хаті і по своїм полі.*

И. Франко “Моисей” (1905)

На рубеже второго и третьего тысячелетий Украина получила статус независимого государства и оказалась полноправным субъектом международных отношений. Это было сопряжено со значительными социальными и экономическими изменениями как внутри страны, так и в ее ближайшем окружении. Распад СССР и образование СНГ, переход от административно-командной к рыночной экономике, объединение Германии и формирование единой Европы, рост влияния Китая на мировую экономику и тенденции глобализации... Все это потребовало от народа нашей страны изменения взглядов на жизнь и место среди народов мира, потребовало увеличения степени открытости к миру и снятия многих барьеров «железного занавеса».

Одной из главных составляющих открытости Украинского государства стали его международные экономические связи. Причем их интенсивность резко возросла и продолжает поступательный рост до сего дня. Ведь в современном мире успешность страны, благосостояние ее населения и ее политический вес во многом зависят от конкурентоспособности экономики, определяющей место страны в системе региональных экономических и мирохозяйственных связей.

Именно на специалистов в сфере международных отношений и ориентирован данный словарь-справочник, дающий возможность ознакомиться с базовой терминологией, употребляемой в международных экономических отношениях и в практике внешнеэкономической деятельности. А работы в этих направлениях вполне хватит на ближайшие даже не десятилетия, а столетия.

К сожалению, в ежегодном Докладе о глобальной конкурентоспособности, готовящимся

для Всемирного экономического форума, Украина показывает признаки снижения конкурентоспособности, опустившись в 2006 году с 68 на 78 место в рейтинге глобального индекса конкурентоспособности. А это значит, что Украина занимает почти последнее место по конкурентоспособности среди стран Европы (опережая лишь Молдову и некоторые страны бывшей Югославии, которые еще не оправились от гражданской войны) и находится во второй половине списка из 125 стран, попавших в рейтинг.

В современном экспорте нашей страны преобладают сырьевые товары (прежде всего черный металл) и транспортные услуги (главным образом, транзит энергоносителей).

В то же время многие эксперты сходятся на том, что интеллектуальный потенциал, традиции науки и технологии, существующая производственная инфраструктура и имеющиеся природные ресурсы являются основой для повышения конкурентоспособности Украины на мировом рынке, но при условии создания государством благоприятного экономического климата для развития предпринимательства, снижения уровня коррупции и повышения эффективности государственного управления во всех сферах социально-экономической жизни страны. А это в свою очередь возможно лишь при условии повышения уровня духовности ее жителей. Только возродив духовность, можно вывести нашу страну на качественно новую ступень развития.

Следует признать, что нынешний период развития Украины как государства – это период перехода ее народа через пустыню. И от каждого из нас зависит, поймем ли мы это, а, поняв, изменим ли отношение к себе и к миру.

А

А ФОРФЭ финансирование международной торговли путем учета переводных векселей без права регресса. Сторона-покупатель векселя берет на себя обязательства не иметь имущественных претензий к предыдущему владельцу векселя.

АБСОЛЮТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО способность производителя (страны, фирмы) выпускать продукцию или услуги по стоимости ниже, чем у конкурента. А.п. лежит в основе процесса международной специализации, является фактором роста мирового производства. Страны экспортируют те товары, в производстве которых они имеют А.п., и импортируют те товары, в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам. Концепция А.п. предложена шотландским экономистом А. Смитом.

АВАЛЬ вексельное поручительство, означающее гарантию платежа по тратте или простому векселю (полностью или частично) третьей стороной (обычно банком), если должник не выполнил в срок свои обязательства.

АВАНС ФРАХТА денежная сумма, выдаваемая фрахтователем по требованию судовладельца на оплату судовых расходов в порту погрузки. А.ф. выдается в тех случаях, когда это предусмотрено чартером в сумме, по условиям чартера, обычно не превышающей одной трети фрахта. Сумма аванса записывается в коносамент и удерживается в дальнейшем из фрахта.

АВАНСОВЫЙ ВЗНОС страховой платеж, периодически вносимый судовладельцем в клуб взаимного страхования для образования страхового фонда (в денежной форме), предназначенного на оплату претензий, связанных с выполнением договора морской перевозки грузов.

АВАРИЙНАЯ ДИСПАША специальный расчет по распределению расходов по общей аварии между судном, грузом и фрахтом, составляемый диспашером. Место и порядок составления указываются в коносаменте. Диспашер приступает к выполнению своих функций только по письменному заявлению заинтересованной стороны с приложением всех документов, касающихся аварийного случая и подтверждающих сумму убытков и расходов. На основании представленных документов диспашер выносит мотивированное постановление о том, признать или не признать наличие общей аварии. А.д. составляют по определенной схеме: мотивация того, почему тот или иной случай признается общей аварией; затем расчет и частная авария; в разделе о контрибуционном капитале показывается общая стоимость имущества, участвующего в покрытии общей аварии, и исчисляется контрибуционный дивиденд; заканчивается диспаша балансом. А.д. может быть оспорена в судебном порядке в установленные сроки.

АВАРИЙНАЯ ОГОВОРКА условие страхования, предусматривающее франшизу; является стандартной оговоркой по судам и грузам. В полисах по неморскому страхованию в А.о. обычно указывается, что убытки подлежат возмещению пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости объекта страхования.

АВАРИЙНОЕ ПРОИСШЕСТВИЕ аварийный случай на судне морского флота, в результате которого произошло повреждение судна, приведшее к потере море-

ходности и требующее не менее 48 часов на исправление повреждения; повреждение берегового сооружения судном, исправление которого требует вывода сооружения из эксплуатации на срок не менее 48 часов; нахождение на мели грузового судна не менее 48 часов или пассажирского - не менее 12 часов; повреждение судном средств навигационного ограждения и навигационной обстановки, выведшее их из эксплуатации.

А.п., приводящее к человеческим жертвам, считается катастрофой. В практике морского страхования А.п. относится к числу страховых случаев.

АВАРИЙНЫЙ ВЗНОС денежная сумма, истребуемая судовладельцем либо от его имени диспашером у грузовладельца в качестве обеспечения уплаты его доли в общеаварийных расходах. О требовании судовладельца внести А.в. грузополучатель немедленно информирует страховщика. В международной практике А.в. носит название депозита.

АВАРИЯ

1. ущерб и убытки, причиненные транспортному средству, грузу и фрахту в процессе перевозки;

2. в страховании от пожара является уменьшением выплаты страхового возмещения вследствие недо страхования.

АВАРИЯ В МОРСКОМ ПРАВЕ ущерб (убытки), причиненные судну, грузу или фрахту в ходе осуществления морского предприятия. В зависимости от характера и принципов распределения убытков между участниками морской перевозки А. в м.п. подразделяется на общую аварию и частную аварию.

АВАРИЯ В МОРСКОМ СТРАХОВАНИИ см. **АВАРИЯ В МОРСКОМ ПРАВЕ**.

АВАРИЯ НА МОРСКОМ ТРАНСПОРТЕ аварийный случай на судах морского флота, при котором произошло повреждение судна, приведшее к потере мореходности и требующее не менее 48 часов на исправление повреждения; повреждение берегового сооружения судном, исправление которого требует вывода этого сооружения из эксплуатации на срок не менее 48 часов; нахождение на мели грузового судна не менее 48 часов или пассажирского - не менее 12 часов, независимо от наличия повреждений; любой аварийный случай, приведший к человеческим жертвам (морская катастрофа).

АВИАБРОКЕР брокер, который заказывает чартерные авиарейсы, фрахтует воздушные суда, договаривается о страховании самолетов и грузов, перевозимых воздушным транспортом и т.д.

АВСТРИЙСКАЯ ШКОЛА научное направление в рамках маржинализма. Особенности австрийской школы: отказ от использования математических методов исследований; акцент на изучение психологических особенностей поведения потребителей; отсутствие интереса к исследованию макроэкономических проблем. Основные представители первого поколения А.ш.: К. Менгер (основатель), Э. Бём-Баверк, Ф. фон Визер, Ойген фон Филиппович фон Филиппсберг. Ко второму поколению А.ш. относятся: Л. фон Мизес, Й. Шумпетер, Карл Шлезингер, Ханс Майер, Ричард фон Штригль, Лео Илли (Зенфельд). Третье поколение австрийских экономистов включает: Ф. фон Хайека, О. Моргенштерна, Ф. Махлупа и др. **АВТАРКИЯ** экономическая политика самообеспечения территории страны или региона путем создания замкнутого самодостаточного хозяйства, направленная

на максимальное ограничение ввоза (импорта) и стимулирование вывоза (экспорта) товаров, услуг, капитала.

АВТОМАТИЧЕСКИЕ ЭФФЕКТЫ не зависящие напрямую от правительства изменения в доходе вследствие изменения в налогооблагаемой базе. Например, рост стоимости импорта ведет к росту доходов от импортных пошлин.

АВТОМОБИЛЬНЫЙ ТАРИФ

1. тариф на оплату предприятиями перевозок автомобилями грузов в международном сообщении по иностранной территории;

2. нормативный документ, по которому производится расчет и оплата цены перевозки грузов внешней торговли автомобильным транспортом по иностранной территории. Оплата производится в иностранной валюте.

АВТОНОМНЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ часть общих капиталовложений, которая определяется не микроэкономическими факторами (скажем, получением прибыли на данном предприятии), а макроэкономическими. В экономике стран с развитой рыночной экономикой эти капиталовложения, в противоположность индуцированным, относят к государственным капиталовложениям, имеющим целью стабилизировать общеэкономический процесс или создать принципиально новые направления техники и технологии, экономической эффективности которых заранее неизвестна.

Впрочем, затраты на “технологический прорыв” с неопределенным итогом могут позволить себе и мощные фирмы, и транснациональные корпорации.

АВТОПЕРЕВОЗКИ перевозки автомобильным транспортом грузов и пассажиров, регламентируемые следующими международными соглашениями: 1) конвенцией о договоре международной перевозки грузов (1956 г.); 2) конвенцией о дорожном движении (1949 г.) и Протоколом о дорожных знаках и сигналах (1949 г.); 3) соглашением об общих условиях международных перевозок грузов автомобильным транспортом; 4) соглашением о таможенном оформлении международных перевозок, осуществляемых автомобильным грузовым транспортом (Соглашение А2Т); 5) таможенной конвенцией о международной перевозке грузов (Конвенция ТЧР).

АВТОРСКИЙ ОПЦИОН применяется при заключении договоров об издании произведений иностранных авторов. По соглашению об А.о. с иностранным владельцем авторского права издательство берет произведение для решения вопроса о возможности его издания, обязуясь дать ответ в установленный срок, до истечения которого владелец не может заключить договор с другим издательством об издании произведения на том же языке. Каких-либо платежей такое соглашение не предусматривает.

АВТОРСКОЕ ПРАВО

1. часть национального гражданского права и раздел международного частного права, регулирующие права авторов произведений науки, литературы и искусства;

2. исключительное право на воспроизведение, публикацию и продажу содержания и формы литературного, музыкального или художественного произведения.

АВУАРЫ

1. активы (денежные средства, чеки, векселя, переводы, аккредитивы), которыми производятся платежи и погашаются обязательства. Различают свободные А. -

используемые без ограничений; блокированные А. - находящиеся в распоряжении государства или банков, а также авуары с определенным режимом использования;

2. средства банка в иностранной валюте, находящиеся на его счетах в иностранных банках-корреспондентах. АВФ см. АРАБСКИЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД.

АГЕНТ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ организация, которая в соответствии с действующим законодательством может осуществлять функции валютного контроля. А.в.к. подотчетен соответствующим органам валютного контроля.

АГЕНТ ПО ПЕРЕВОЗКЕ МОРЕМ агент, представляющий своего доверителя по широкому кругу вопросов и специализирующийся в экспорте или импорте товаров морем. Он имеет дело с документами по доставке, страховке, с таможенной, а также следит за тем, чтобы помещение для хранения грузов соответствовало всем необходимым требованиям.

АГЕНТ ПО ФРАХТУ брокер, ответственный за поиск места для груза на борту судна.

АГЕНТ-БАНК

1. банк, уполномоченный членами международного кредитного синдиката как гарант интересов этого синдиката на весь срок кредита;

2. банк, которому поручен выпуск облигаций;

3. банк, уполномоченный его крупным клиентом, как правило правительством, муниципальным органом и т.п., на проведение в его интересах определенных операций.

АГЕНТИРОВАНИЕ агентское обслуживание, осуществляемое за обусловленное вознаграждение одним лицом (агентом) по поручению другого лица доверителя (принципала) от его имени, за его счет и в его интересах. Характер, объем, порядок и условия А. определяются договором между доверителем и агентом. А. применяется в различных сферах деятельности, наиболее распространено в сфере обслуживания морских судов в портах.

АГЕНТСКИЙ БАНК одна из форм проникновения иностранных банков на рынок страны; такой банк имеет права предоставлять кредит или принимать депозиты от своего имени, действует как агент “материнского” банка.

АГЕНТСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

1. оплата агентских (посреднических или представительских) услуг по покупке, продаже товара или его рекламе с целью расширения сбыта. Обычно А.в. выплачивается в форме обусловленного процента от цены заключенной сделки или в форме танъемы, то есть выплаты из чистой прибыли;

2. оплата услуг морского агента по агентированию судов в порту по ставкам, установленным законом страны, или условиям договора агентирования;

3. плата услуг страхового агента по заключению и обслуживанию договоров страхования.

АГРАРНОЕ ОБЩЕСТВО (ДОИНДУСТРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО) этап общественно-экономического развития, при котором наибольший вклад в стоимость материальных благ вносит стоимость ресурсов производимых в сельском хозяйстве. Формируется в результате Неолитической революции. В отличие от охотничье-собираетельского (доаграрного) общества люди в аграрных обществах обладают искусственными средствами увеличения выхода полезной биомассы с зани-

маемой ими территории, поэтому плотность населения в таких обществах многократно увеличивается, что влечет за собой радикальное усложнение их социально-политической организации. А.о. трансформируется в индустриальное в результате промышленной революции.

АГРЕГИРОВАНИЕ РЫНКА действие, противоположное сегментации рынка, когда компания рассматривает весь рынок как однородную среду и предпочитает игнорировать различия между отдельными его элементами, стандартизируя свои маркетинговые мероприятия.

АГРЕМАН согласие одного государства принять лицо, предложенное другим государством в качестве дипломатического представителя (посла, посланника и т.п.).

АД ВАЛОРЕМ метод исчисления провозных платежей при перевозке ценных грузов либо расчета таможенных пошлин в процентах от цены товара.

АДАПТИРУЮЩАЯСЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ в теории управления - самонастраивающаяся и самоорганизующаяся система. В первом случае в соответствии с изменениями внешней среды меняется способ функционирования системы (предприятие расширяет выпуск продукции вслед за увеличением спроса), во втором - меняется организация системы (структура предприятия).

АДВАЛОРНЫЙ стоимостной, т.е. рассчитанный в форме фиксированного процента от общей стоимости товара, сделки (налог, комиссионное вознаграждение, таможенная пошлина и т.п.).

АДВАЛОРНЫЙ НАЛОГ платежи на основе фиксированной процентной ставки от стоимости товара. Особенность А.н. состоит в том, что он автоматически сохраняет свои функции в условиях инфляции. В А.н. входят: торговые налоги, налоги на собственность, большинство пошлин на импорт и др.

АДЖАСТЕР физическое или юридическое лицо, представляющее интересы страховой компании в решении вопросов по урегулированию заявленных претензий страхователя в связи со страховым случаем. А. осуществляет оценку риска после страхового случая (реализации риска) и стремится достичь соглашения со страхователем о сумме страхового возмещения, подлежащего выплате, исходя из обязательств страховщика, взятых по заключенному им договору страхования. А. анализирует факты и рискованные обстоятельства страхового случая, составляет экспертное заключение для страховщика по материалам этого анализа, проводит работу в области риска менеджмента, выполняет функции аварийного комиссара. А. может выполнять функции диспашера, который составляет расчет по распределению убытков между судном, грузом и фрахтом в связи с общей аварией.

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РЫЧАГИ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ один из составных элементов системы мероприятий по регулированию внешнеэкономических связей. В качестве А.р.у. ВЭД применяются количественные лимиты (квоты), системы лицензий (разрешений) и эмбарго (запретов) на импорт или экспорт, меры по самоограничению поставок, специфические технические требования к товарам или их упаковке, бюрократические усложнения таможенных процедур, ограничивающих доступ товаров на национальный рынок и т.д.

АДРЕСНАЯ КОМИССИЯ сумма, выплачиваемая судовладельцем фрахтователю. А.к. по существу пред-

ставляет собой исторически сложившуюся и все более выходящую из употребления скидку с фрахта, которая, однако, не всегда дает реальную выгоду фрахтователю, так как она может быть легко учтена судовладельцем в ставке фрахта.

АЖИО отклонение биржевого курса ценных бумаг в сторону повышения.

АЖИОТАЖНЫЙ СПРОС ситуация на потребительском рынке с лавинообразным нарастанием платежеспособного спроса в товарах и услугах, вызванная инфляцией, ростом цен и падением реальной стоимости национальной валюты.

АЗИАТСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ региональный финансовый институт долгосрочного кредитования проектов развития в странах Азии и Тихого океана. Учрежден в 1966 г. с местопребыванием в Маниле (Филиппины). Членами являются 45 стран, 29 из которых - государства Западной Европы и Америки. Высший руководящий орган - Совет управляющих, текущее руководство осуществляет Совет директоров, возглавляемый президентом банка.

АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО (АТЭС – Asian-Pacific Economic Cooperation, АПЕС) международная региональная экономическая организация стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Крупнейшее экономическое объединение (форум), на которое приходится свыше 60% мирового ВВП и 47% объема мировой торговли (2004). Образовано в 1989 г. в Канберре по инициативе премьер-министров Австралии и Новой Зеландии. Главные цели организации – обеспечение режима свободной открытой торговли и укрепление регионального сотрудничества. Первоначально высшим органом АТЭС были ежегодные совещания на уровне министров, но с 1993 г. стали проводиться и встречи лидеров (саммиты). В 1994 г. в качестве стратегической цели объявлено создание к 2020 г. в АТР системы свободной открытой торговли и либерального инвестиционного режима. Наиболее развитые страны должны осуществить либерализацию к 2010 г. Каждая страна самостоятельно определяет свой статус и сроки введения новых режимов на основе индивидуальных планов действий. В АТЭС входит 21 страна АТР и две территории – Гонконг (Сянган, являющийся частью КНР) и Тайвань, поэтому официально его участники называются не странами-членами АТЭС, а экономиками АТЭС. С 1998 г. в АТЭС участвует Россия, заинтересованная в интеграционных проектах АТР, особую роль в которых играют Сибирь и Дальний Восток, прежде всего в энергетической и транспортной сферах. Они могут стать своеобразным «сухопутным мостом» между странами так называемого Тихоокеанского кольца и Европой.

АККРЕДИТИВ контрактное обязательство банка заплатить за товары, поставленные импортёру. Этот способ платежа позволяет экспортёру не подвергаться кредитному риску.

АККРЕДИТИВ С РАССРОЧКОЙ ПЛАТЕЖА аккредитив, используемый в расчетах предприятий-экспортеров, предоставляющих коммерческий кредит иностранным покупателям при поставках машин и оборудования. В этом случае после передачи документов в банк экспортер получает не всю стоимость отгруженного товара, а лишь обусловленную часть,

остальная сумма выплачивается в порядке и в сроки, предусмотренные платежными инструкциями.
АККРЕДИТИВНАЯ ОГОВОРКА условие полиса, выданного страховым обществом, обеспечивающее защиту экспортера от риска утраты или ущерба на время перевозок товаров до получения причитающихся платежей по аккредитиву.

АКЦЕПТ

1. согласие на заключение договора в соответствии с предложением (офертой) другой стороны;
2. в международном праве - одностороннее заявление о связанности условиями договора;
3. принятие плательщиком (трассатом) по переводному векселю (тратте) обязательства оплатить вексель при наступлении указанного в нем срока. Такой А. оформляется в виде соответствующей надписи акцептанта на лицевой стороне векселя;
4. согласие банка гарантировать уплату суммы, указанной в переводном векселе;
5. согласие плательщика на оплату денежных и товарных документов. А. применяется при расчетах за товары, услуги и выполненные работы, при которых платеж производится с согласия (акцепта) плательщика по расчетным документам, выписанным поставщиком.

АКЦЕПТНАЯ КОНТОРА финансовая организация, специализирующаяся на ссуживании денег под гарантии переводных векселей. Некоторые из таких организаций функционируют в ряде стран в виде торговых банков, но управляются комитетом акцептных банков. А.к. может самостоятельно ссудить деньги по векселю или же добавить свое название на счете, выписываемом другим участником вексельной сделки. А.к. часто кредитуют экспортеров, чтобы ликвидировать разрыв во времени между производством товара и его реализацией. Такой кредит оформляется траттой и иногда называется акцептным кредитом.

АКЦЕПТНО-РАМБУРСНЫЙ КРЕДИТ один из видов банковского кредита при осуществлении расчетов по экспортно-импортным операциям; основывается на сочетании акцепта и возмещения (рамбурсирования) импортером средств банку-акцептанту.

АКЦЕПТНЫЙ ДОМ банковское учреждение, специализирующееся на кредитовании внешней торговли. Основные операции: акцепт коммерческих векселей или тратт экспортеров, депозитно-ссудные операции, а также эмиссионно-учредительская деятельность, оказание консультационных услуг.

АКЦЕПТНЫЙ КРЕДИТ кредит, предоставляемый банками в форме акцепта переводных векселей (тратт), выставляемых, как правило, экспортерами на банки; одна из форм банковского кредитования внешней торговли.

АКЦЕПТОВАННАЯ ТРАТТА тратта, акцептованная банком - одна из форм предоставления банковского кредита импортеру. Обычно реализуется при открытии аккредитива во внешней торговле. Объявленная при этом ставка процента за кредит является индикативной и не отражает рыночную ставку, а пригодна лишь для мелких сделок на рынке и отличается от банковской ставки, по которой банк предполагает совершить операцию на рынке.

АКЦИЗ (АКЦИЗНЫЙ НАЛОГ) вид косвенного налога на товары и услуги массового потребления, имеющий целью ограничение потребления отдельных видов продукции (алкоголь, топливо, ювелирные изделия и

т.д.), обеспечение финансирования определенных проектов (налог на автотранспортные средства для финансирования строительства дорог) и пополнение бюджета; включается в цену товаров и услуг.

АКЦИИ ценные бумаги, удостоверяющие владение паем в капитале акционерного общества и дающие право на получение дивиденда (части прибыли).

АЛЬПАРИ соответствие биржевого, рыночного курса ценных бумаг или валюты номиналу (паритету).

АЛЬТЕРНАТ в международном праве - порядок, регулирующий очередность подписания текста договора его участниками.

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЦЕНА рабочее время, необходимое для производства единицы какого-либо товара, выраженное через рабочее время, необходимое для производства единицы другого товара.

АЛЬЯНС союз, объединение нескольких государств, организаций, предприятий, лиц на договорной основе.
АМЕРИКАНСКИЕ ДЕПОЗИТАРНЫЕ РАСПИСКИ (АДР) расписки на иностранные акции, депонированные в банках США.

АМСТЕЛЬ международная группировка банков европейских стран; в основном занимается кредитованием мелких экспортёров.

АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ в менеджменте - процесс стратегического планирования, предназначенный для контроля факторов, внешних по отношению к организации, с целью определения возможностей и опасностей. Факторы внешней среды: экономические, социально-культурные, политико-правовые, технологические, природные и др.

АНАЛИЗ ПОЛИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ анализ, основной целью которого является выявление экономического влияния изменений в методах государственного регулирования, действий профсоюзных организаций, определение воздействия законодательных изменений на производственно-сбытовую деятельность, прогноз эффекта внешнеполитических событий на изменение перспектив развития рынков в тех или иных государствах и регионах.

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ПРИНЦИП ФОРМИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА объединение в группы в зависимости от аспекта внешнеэкономических связей страны стандартных компонентов, количественно характеризующихся статьями данной статистической категории. Если статьи платежного баланса представить в виде двух аналитических категорий, то их суммарные итоги в числовом выражении будут равны между собой. Одна из них будет представлять собой чистый кредит, а другая - чистый дебет. Сальдо с чистым кредитом является активным, а с чистым дебетом - пассивным. Платежный баланс, построенный по аналитическому принципу, представляет собой ведомость, разделенную горизонтальной чертой на две категории (последняя статья одной категории определяется от первой статьи другой категории). Активное или пассивное сальдо первой категории представляет сумму всех статей, расположенных выше черты, а активное или пассивное сальдо второй категории - сумму всех статей, находящихся ниже черты.

АНГЛО-АМЕРИКАНСКАЯ МОДЕЛЬ ТРАСТА модель траста, которая основывается на концепции "доверительной собственности" и следующих принципах: полный отказ от формирования трастовых отношений на основе "доверительного управления имуществом";

передача собственником своего имущества иному лицу (доверительному собственнику) для владения, пользования и распоряжения им в интересах выгодоприобретателя; по отношению к правам доверительно-го собственника применяются соответствующие правила о праве собственности на имущество. Утверждать траст могут собственники либо органы и лица, уполномоченные выступать от имени собственника (с учетом того, что ряду субъектов запрещается объявлять себя доверительными собственниками на свое имущество). Запрещено управлять трастом органам государственной власти и местного самоуправления, государственным предприятиям (или предприятиям с более чем 25%-й долей государства в уставном капитале), казенным предприятиям, объединениям предприятий, средствам массовой информации, общественным организациям. Выгодоприобретателями могут быть субъекты права без ограничений, а при определенных условиях - категории лиц и без образования, не являющиеся субъектами права. Объект траста - любые виды отчуждаемого имущества, принадлежащие учредителю на праве собственности, не исключенные из гражданского оборота и не ограниченные государством передаче в траст, кроме прав требования, носящих строго индивидуальный характер (на получение заработной платы, алиментов, в связи с возмещением вреда и так далее). Особенно регулируются: 1) наследственный траст; 2) благотворительный траст; 3) медицинский траст. Срок траста от 3 месяцев до 20 лет. Прервать выполнение трастового договора при ненадлежащем его выполнении можно только по решению суда.

АНДЕРРАЙТЕР

1. гарант, поручитель, берущий на себя обязательство разместить определенное количество вновь выпущенных акций, облигаций или ценных бумаг путем их покупки для последующей распродажи инвесторам;
2. в страховании - лицо, уполномоченное страховой компанией принимать на страхование (перестрахование) все виды риска. А. отвечает за формирование страхового (перестраховочного) портфеля.

АНКЛАВ (ЭНКЛАВ) территория или часть территории государства или административно-территориальной единицы, со всех сторон окруженная территорией другого государства или административно-территориальной единицы (например, Лесото на территории ЮАР, Нагорный Карабах в Азербайджане). Если А. имеет выход к морю, его называют полуанклавом (например, Гамбия на территории Сенегала). См. тж. **ЭКСКЛАВ**.

АНТИГЛОБАЛИЗМ радикальное общественное движение мирового масштаба и идеология, направленные против негативных последствий глобализации, в частности против концентрации богатства в руках международных корпораций и отдельных государств. Лозунг А. - "Блага глобализации всем, а не избранным". А. возник в Европе и Америке в 1990-е годы. Сторонники А. - антиглобалисты - регулярно проводят в разных странах мира акции протеста против крупного капитала и глобализации экономики. Один из теоретиков антиглобалистского движения И. Уоллерстайн считает его альтернативой старой модели левых политических партий - централизованных и ориентированных на завоевание власти. У антиглобалистов отсутствуют централизованные структуры, но есть крайне гибкая коа-

лиция транснациональных, национальных и локальных движений с различными приоритетами. Важной формой антиглобалистского движения в последние годы стали «социальные форумы» (Social Forums). Они проводятся на континентальном и на всемирном уровне, обсуждают важнейшие вопросы мирового экономического, политического и социального развития. Официальный лозунг форумов: «Другой мир возможен».

Предшественницей всемирных форумов можно считать «Интергалактическую встречу против неолиберализма», которая была организована летом 1996 г. в мексиканском штате Чьяпас (ей предшествовали аналогичные континентальные встречи). Всемирные социальные форумы в 2001-2003 гг. проводились в бразильском городе Порту-Алегри, где у власти находятся представители троцкистской фракции Партии труда. В 2001 г. состоялся Всемирный социальный форум с участием делегатов из 122 стран, который был альтернативой ежегодному Давосскому экономическому форуму в Швейцарии. В 2004 г. Всемирный социальный форум прошел в г. Бомбей (Индия). В 1200 его мероприятиях приняли участие 80 тыс. человек из 132 стран.

АНТИДЕМПИНГОВАЯ ПОШЛИНА временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

АНТИДЕМПИНГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО специальные (в ряде случаев международные) правовые акты и положения, направленные против "бросового" экспорта (демпинга).

АНТИДЕМПИНГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ совокупность мероприятий государства, направленных против продажи на внутреннем рынке импортируемых товаров по демпинговым ценам, которые существенно ниже внутренних в стране-производителе или ниже мировых; антидемпинговым законодательством определяются критерии демпинговой цены, а также ответственность и последствия за нанесение демпингового ущерба стране-импортеру.

АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА комплекс взаимосвязанных мероприятий, осуществляемых правительствами и центральными банками по предупреждению, снижению темпов и преодолению инфляции. Принимаемые меры зависят от характера и уровня инфляции. Высокие темпы инфляции действуют угнетающе на производство, при этом больше всего страдают отрасли с низкой оборачиваемостью капитала. Основными факторами инфляции в странах с рыночной экономикой являются значительный дефицит государственного бюджета и сложности его финансирования, а также крупномасштабная кредитная эмиссия. Рост непроизводительных затрат государства на военные цели, содержание государственных органов, дотации убыточным предприятиям, увеличение внешней задолженности, возрастание внутренней задолженности и соответственно объем расходов на обслуживание государственного внутреннего долга становятся причинами углубляющегося дефицита государственного бюджета, а применяемые способы его финансирования, как правило, порождают инфляцию. Высокая кредитная эмиссия обуславливается низкими процентными ставками за кредит, что делает кредитные ресурсы

относительно дешевыми и стимулирует заемщиков получать ссуды и расширять инвестиционный спрос (спрос на инвестиционные товары), вызывая соответствующий рост цен на них. А.п. включает в себя комплекс мер по сокращению дефицита государственного бюджета как за счет увеличения доходов, так и сокращения расходов, и существенное сокращение кредитной эмиссии. Последнее осуществляется повышением ставки рефинансирования, увеличением норм резервирования в центральном банке, разумным ограничением оборота наличных денег, урегулированием валютного рынка, созданием условий для долгосрочного инвестирования в промышленность и т.д.

АНТИМОНОПОЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ комплекс осуществляемых государством экономических, административных и законодательных мер по обеспечению условий эффективного функционирования конкурентного рынка и недопущению его чрезмерной монополизации. А.р. включает регулирование процессов концентрации и монополизации производства и сферы обращения, поддержание условий для частной конкуренции и контроль за соблюдением предприятиями условий такой конкуренции, регулирование внешнеэкономической деятельности (противодействие экспортной монополии). А.р. осуществляется на основе антимонопольного законодательства, специальных программ по демополизации экономики и развитию конкурентного рынка и некоторых других нормативных актов.

АРАБСКИЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД (АВФ – Arab Monetary Fund, AMF) создан в 1977 г. на основе соглашения, подписанного в 1976 г. между государствами-членами Лиги арабских государств. Членами являются Саудовская Аравия, Алжир, Бахрейн, Египет, Ирак, Иордания, Кувейт, Ливан, Ливия, Мавритания, Марокко, Оман, Катар, Сомали, Судан, Сирия, ОАЭ, Тунис, Йемен и Организация освобождения Палестины. Цели АВФ – финансирование дефицитов платежных балансов путем предоставления кредитов государствам-членам, содействие стабилизации курсов валют и их конвертируемости в арабских странах, содействие ускорению арабской экономической интеграции и др.

АРАУНД

1. операции по кассовым сделкам, осуществляемые на валютном рынке;

2. премии или скидки относительно номинала текущего курса валют.

АРБИТРАЖ

1. операция по одновременной покупке и продаже контрактов на двух или более рынках в целях получения выгоды от разницы в ценах на один и тот же товар;

2. операции на одном и том же рынке, осуществляемые в целях получения выгоды от любой необычной разницы в котировках цен на товар с различными сроками поставки;

3. орган или процедура разрешения коммерческих и имущественных споров;

4. способ разрешения споров, при котором стороны обращаются к арбитрам, избираемым самими сторонами или назначаемым по их согласию, либо в порядке, установленном законом;

5. международный орган по мирному разрешению споров между государствами.

АРБИТРАЖ “В ПРОСТРАНСТВЕ” одновременная сделка на один товар, валюту или ценную бумагу на

различных рынках, основанная на разнице курсов или котировок.

АРБИТРАЖ ПОКРЫТЫХ ПРОЦЕНТОВ операция, предполагающая получение ссуды в одной валюте, а затем конверсию этой валюты в другую с целью инвестирования полученных таким образом средств. Далее осуществляется продажа этой второй валюты на срок в обмен на первую из вышеупомянутых валют (в сумме, достаточной для покрытия одолженной в этой валюте суммы и процентов по ней). Прибыль получается за счет разницы процентных ставок и изменения валютных курсов за период инвестирования.

АРБИТРАЖНАЯ ОГОВОРКА арбитражное соглашение, включаемое в основной контракт по поводу возникших споров или споров, которые могут возникнуть в будущем, для того, чтобы эти споры можно было передать на разрешение в определенный арбитражный или третейский суд (например в международный коммерческий арбитраж). А.о. должна содержать несколько компонентов: определение самого круга споров и указание на орган арбитража, который будет эти споры рассматривать.

АРЕНДАТОР лицо, которое временно (на установленный срок) и в рамках, оговоренных в договоре получает право на использование собственности арендодателя, за что и вносит арендную плату. Арендатор по соглашению с арендодателем может выкупить имущество, взятое в аренду. Условия и порядок выкупа определяются договором аренды. Арендаторами могут быть юридические лица и граждане, совместные предприятия, международные объединения и организации, а также иностранные государства, международные организации, иностранные юридические лица и граждане.

АРЕНДОДАТЕЛЬ собственник имущества, сдающий его в аренду, в том числе иностранные юридические лица и граждане, а также органы и организации, уполномоченные собственником сдавать имущество в аренду.

АСЕАН см. **АССОЦИАЦИЯ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ**.

АССАМБЛЕЯ РЕГИОНОВ ЕВРОПЫ (АРЕ) созданное в 1985 г. объединение свыше 300 территориальных общин Западной, Центрально-Восточной и Восточной Европы с общим населением около 400 млн. чел.

АССОЦИАЦИЯ АНДЕРРАЙТЕРОВ ЛЛОЙДА структурированная часть страхового рынка Ллойда. Профессиональная ассоциация андеррайтеров Ллойда, специализирующихся на размещении рисков морского страхования А.а.Л. тесно сотрудничает с Институтом лондонских страховщиков и Ливерпульской ассоциацией андеррайтеров (специализирующихся в сфере морского страхования).

АССОЦИАЦИЯ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ (АСЕАН – Association of South East Asian Nations, ASEAN) политическая, экономическая и культурная региональная межправительственная организация стран, расположенных в Юго-Восточной Азии. АСЕАН была образована 9 августа 1967 г. в Бангкоке (Таиланд) вместе с подписанием «Декларации АСЕАН», более известной как «Бангкокская декларация». В соответствии с Бангкокской декларацией, целями организации являются: «ускорение экономического роста, социального прогресса и культурного развития в регионе посредством совместного

устремления... в укреплении фундамента для процветающего и мирного сообщества стран Юго-Восточной Азии, а также установление мира и стабильности в регионе... через... приверженность принципам Устава ООН». Непосредственно образующими государствами являлись Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Филиппины. Позже к АСЕАН присоединились Бруней (1984), Вьетнам (1995), Лаос и Мьянма (1997), Камбоджа (1999). На данный момент, статус наблюдателя имеет Папуа-Новая Гвинея. Население стран-членов АСЕАН составляет около 500 млн. человек, общая площадь 4,5 млн. км², их совокупный ВВП – около 737 млрд. долл. США. Председательство в организации осуществляется в порядке установленной очередности со сроком в один год в соответствии с алфавитным расположением стран на английском языке. Высшим органом АСЕАН является саммит лидеров (глав государств и правительств) стран-членов, который, начиная с 2001 г., проходит ежегодно. В качестве руководящего и координирующего органа выступают ежегодные совещания министров иностранных дел (СМИД). Также ежегодно проходят совещания министров финансов и периодически министров экономики и сельского хозяйства, однако важнейшие их решения подлежат утверждению министров иностранных дел. Повседневное руководство осуществляется постоянным комитетом в составе министра иностранных дел председательствующей страны и послов остальных стран-членов. Постоянный Секретариат расположен в Джакарте и возглавляется Генеральным секретарём. Также работа ведется в 29 комитетах, 122 рабочих группах, что позволяет проводить ежегодно более 300 мероприятий в рамках АСЕАН.

АССОЦИИРОВАННЫЕ БАНКИ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОРПОРАЦИИ (АБЕКОР) международная банковская группировка; в основном занимается взаимным обменом информацией и проведением специальных исследований в области финансов, экономики, банковского дела. Образована в 1971 г.

АССОЦИИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ предприятия, в которых прямой инвестор-президент владеет менее 50% капитала.

АТЭС см. **АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО**.

АУДИТ проверка финансовой деятельности компаний аудитором. "Частный аудит" проводится по запросу - например, группа акционеров может пригласить частного аудитора для проверки финансовой деятельности акционерного общества. "Аудит по закону" - юридически обоснованная мера. В странах с развитой рыночной экономикой при получении кредита фирма обязана предоставить банку отчет независимого аудитора о ее финансовом состоянии. В настоящее время функции А. выходят за рамки проверки финансовой деятельности компании. Например, в обязанность внешних аудиторов входят: операционный аудит - деятельность, схожая с консультированием компании по вопросам управления (оценка работ по маркетингу, оценка эффективности структуры компании и т.д.), а также аудит соответствия деятельности - проверка соответствия деятельности компании правилам, установленным высшестоящими органами или законодательными нормами (проверка соблюдения законодательства о минимальном уровне заработной платы при определе-

нии ставок оплаты труда, оценка заключенных договоров с точки зрения юридических требований и т.д.).

АУДИТОР ревизор, осуществляющий проверку деятельности компаний (аудит). Внешний аудитор - независимый ревизор, не являющийся служащим проверяемой компании. Под этим термином понимается чаще всего дипломированный бухгалтер, обладающий высоким уровнем профессиональной подготовки, имеющий лицензию на проведение аудита или являющийся служащим специальной аудиторской корпорации. Большое значение придается и работе внутренних аудиторов, являющихся служащими той компании, деятельность которой они проверяют. Подобная форма контроля (самоконтроля) появилась в США в 1930-е годы, а затем получила распространение в Западной Европе и Японии. В большинстве случаев внутренний аудитор, функции которого вышли за рамки финансовой проверки, принимает участие в решении вопросов управления и экономической политики компании как специалист, обладающий высоким уровнем квалификации, имеющий по статусу достаточно широкие полномочия и, как правило, входящий в Совет директоров.

АУДИТОРСКИЙ СТАНДАРТ десять стандартов, разработанных Американским институтом дипломированных общественных бухгалтеров, включая три общих стандарта, три стандарта, связанных со сбором информации, и четыре стандарта, касающихся аудиторской отчетности. Эти стандарты имеют дело с оценкой качества представляемой аудиторской отчетности и целями, заложенными в последней, а не с конкретными процедурами и методами проведения аудиторской проверки.

АУКЦИОН продажа посредством публичных торгов некоторых товаров (пушнины, табака, чая и др.) отдельными партиями, при этом товары или их образцы выставляются в заранее установленное время и в назначенном месте и приобретаются лицом, предложившим за них наиболее высокую цену.

АУТРАЙТ

1. простая срочная валютная сделка, предусматривающая платежи по форвардному курсу в сроки, строго определенные сторонами сделки;

2. валютный курс при межбанковских срочных валютных сделках с учетом премии или скидки: если валюта по срочной сделке котируется дороже по сравнению со сделкой с немедленной поставкой, валютный курс увеличивается на размер премии, в противоположном случае он уменьшается на размер скидки.

"**АУТРАЙТ ФОРВАРД**" обычная срочная валютная сделка на мировом рынке.

АУТСАЙДЕРЫ

1. фирмы и компании, занимающие незначительное и малозначимое место на рынке;

2. в международном судоходстве - судоходные предприятия, функционирующие на рынке вне рамок линейных конференций и конкурирующие с ними. А. обычно работают на параллельных маршрутах с линейными судоходными компаниями - членами конференций.

АУТСОРСИНГ использование внешней организации (поставщика) для обработки банковских и других финансовых данных при осуществлении коммерческих операций.

АФРИКАНСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ региональный кредитно-финансовый институт стран Африки, цель которого – содействие экономическому развитию и социальному прогрессу стран-членов путем финансирования и кредитования программ регионального развития, привлечения инвестиций, предоставления технической помощи. Соглашение о создании А.б.р. подписано в 1963 г. 23 африканскими государствами при содействии Экономической комиссии ООН для Африки. Начал деятельность в 1966 г. В настоящее время в состав А.б.р. входит 50 африканских государств (кроме ЮАР) и 26 нерегиональных членов. В рамках А.б.р. функционируют 3 фонда: Международное финансовое общество для инвестиций в Африке, Африканский фонд развития и Доверительный фонд Нигерии. Местонахождение А.б.р. – г. Абиджан (Кот-д'Ивуар). **АФРИКАНСКИЙ СОЮЗ (АС)** международная организация, объединяющая 53 государства Африки, правопреемник Организации африканского единства (ОАЕ).

Курс на создание Африканского Союза был провозглашен 9 сентября 1999 г. на встрече глав африканских государств в Сирте (Ливия) по инициативе Муаммара Каддафи. 9 июля 2002 г. ОАЕ была официально преобразована в АС. В АС не входит Марокко – в знак протеста против принятия в его состав Западной Сахары, которую Марокко считает своей территорией. Председателем АС избирается сроком на год глава одного из африканских государств.

АФФИЛИРОВАНИЕ присоединение предприятия к головной (материнской) компании на правах филиала, отделения.

АФФИЛИРОВАННАЯ КОМПАНИЯ дочерняя компания, находящаяся в подчинении у материнской компании.

Б

БАЗЕЛЬСКИЙ БАНК см. **БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ**.

БАЗЕЛЬСКИЙ КОМИТЕТ ПО БАНКОВСКОМУ НАДЗОРУ (Basle Committee on Banking Supervision) созданный в 1974 г. на основе соглашения между ЦБ Группы десяти периодически собирающийся орган, в задачу которого входит разработка минимальных принципов эффективного банковского надзора, которые рекомендуются для применения всеми центральными банками в целях избежания банковских кризисов.

БАЗЕЛЬСКИЙ КОМИТЕТ ПО СИСТЕМАМ ПЛАТЕЖЕЙ И РАСЧЕТОВ (Basle Committee on Payment and Settlement Systems) периодически собирающийся с 1989 г. под эгидой Банка международных расчетов комитет, осуществляющий наблюдение за международными расчетами, обобщающий статистику и разрабатывающий новые механизмы международных расчетов.

БАЗИС ПОСТАВКИ условие внешнеторговой сделки, предусматривающее распределение между продавцом и покупателем обязанностей по продвижению товара, включая оформление соответствующих документов и оплату транспортных расходов, а также определение места и времени перехода от продавца к покупателю права собственности на товар и риска его случайного повреждения или утраты.

БАЗИСНАЯ ВАЛЮТА валюта, по отношению к которой котируются другие валюты в данной стране или финансовом центре.

БАЗИСНАЯ ЦЕНА

1. цена, используемая для определения сорта или качества товара, служащая исходной для определения цены фактически поставленного товара, когда свойства последнего отличаются от оговоренных в контракте; при этом в контракте оговариваются скидки и надбавки, которые могут также зависеть и от конъюнктуры рынка;

2. база при определении индекса цен международной торговли (экспортных и импортных) в целом и по отдельным группам товаров;

3. цена определенного товара с фиксированными параметрами качества, устанавливаемая в момент заключения опционной сделки. При изменении конъюнктуры рынка Б.ц., как правило, сохраняет стабильность, а надбавки и скидки значительно изменяются.

БАЗИСНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ экономическая величина, принятая в качестве основы, базы сравнения, сопоставления с другими показателями. Б.п. необходим при анализе, экономических исследованиях, определении относительных значений экономических величин. Например, при изучении состояния экономики в данном году в качестве базисных данных можно принять значения аналогичных показателей в прошлом году или в других странах, а также среднемировые показатели.

БАЛАНС ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛОВ И КРЕДИТОВ раздел платежного и расчетного балансов стран, показывающий соотношение экспорта и импорта капиталов, кредиты, полученные данной страной из-за границы и предоставленные ею другим государствам.

БАЛАНС ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ баланс, характеризующий объем, источники денежных доходов, а также объем, структуру денежных расходов и сбережений населения. Б.д.д. и р.н. отражает движение той части валового внутреннего продукта, которая в форме денежных доходов поступает в распоряжение населения, используется им на покупку товаров и оплату услуг, платежи, взносы и направляется на все виды сбережений (вклады в банки, покупку валюты, ценных бумаг и т.п.). Денежные доходы включают: все поступления денег в виде оплаты труда работающих лиц в различных секторах экономики; пенсии, стипендии, различные пособия; доходы от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты и пр.; поступления денег от продажи акций и других ценных бумаг; поступления от продажи недвижимости, скота и продуктов сельского хозяйства; поступления страховых возмещений, ссуд и другие. Основными составляющими расходов населения являются расходы на покупку товаров и оплату услуг, обязательные платежи и различные взносы, сбережения во вкладах, ценных бумагах и иных активах.

БАЛАНС ИНВЕСТИЦИЙ И СБЕРЕЖЕНИЙ разность валовых сбережений и инвестиций в экономике, которые определяют знак и размер сальдо текущего платежного баланса.

БАЛАНС КОМПАНИИ (КОРПОРАЦИИ) основная форма бухгалтерской отчетности компании, характеризующая источники формирования капитала и направление капиталовложений на определенную дату. Представляет собой двустороннюю таблицу, левая

(или верхняя) часть которой - актив - содержит сведения о составе и размещении капитала, а правая (или нижняя) - пассив - показывает источники его образования. Итоги актива и пассива, равные друг другу, показывают общий размер капитала, находящегося в распоряжении компании на момент составления баланса.

БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ баланс страны, включающий в себя все имеющиеся к определенному моменту денежные и имущественные требования по отношению к другим странам, независимо от времени и сроков погашения.

БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ производный от платежного баланса статистический отчет, показывающий накопленные запасы внешних финансовых активов и обязательств страны.

БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ соотношение денежных требований и обязательств, поступлений и платежей одной страны по отношению к другим странам. Основными видами Б.м.р. являются: платежный баланс, расчетный баланс, баланс международной задолженности.

БАЛАНС ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ система показателей, характеризующих ресурсы промышленной продукции, их распределения и использования в условиях командной экономики. Б.п.п. строится в натуральном выражении - по отдельным видам (группам) промышленной продукции и в стоимостном выражении - по отрасли и по продукции промышленности в целом.

БАЛАНС ПРОИЗВОДСТВА, ПОТРЕБЛЕНИЯ И НАКОПЛЕНИЯ ВАЛОВОГО ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОДУКТА статистическая таблица, отражающая воспроизводство валового общественного продукта в материально-вещественной форме. Данные ресурсной части баланса характеризуют поступления произведенных средств производства и предметов потребления по отраслям и формам собственности, а также поступления импортной продукции. В расходной части показываются потребление на производственные нужды (фонд возмещения); непроизводственное потребление личное и общественное (фонд потребления), прирост производственных и непроизводственных основных фондов, оборотных средств, запасов, резервов; прочие расходы (фонд накопления); потери от стихийных бедствий и других причин; экспорт. Баланс включает сводные балансы продукции промышленности, сельского хозяйства и других отраслей, обобщает в денежной форме все материальные балансы по отдельным продуктам.

БАЛАНС ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ объем экспорта товаров и услуг страны за вычетом объема ее импорта товаров и услуг, плюс ее чистый доход от инвестиций и сальдо трансфертных платежей.

БАЛАНС ТЕКУЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ составной компонент Системы национальных счетов (СНС) "Внешнеэкономические связи", отражающий межстрановое движение доходов, создаваемых или используемых в процессе экспортно-импортных операций. Расчеты по этим операциям осуществляются на условиях, принятых в международной практике для сделок без товарного обеспечения, включая переводы процентов, дивидендов и иных доходов от инвестиций, пенсий, заработной платы.

БАЛАНС ТОВАРОВ, УСЛУГ, ДОХОДОВ И ОДНОСТОРОННИХ ТРАНСФЕРОВ счет текущих операций, позволяющий выявить величины чистых потоков реальных ресурсов, осуществляемых в процессе внешнеэкономических связей национального хозяйства с зарубежными странами.

БАЛАНС ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ баланс, определяющий наличие трудовых ресурсов, их распределение и использование. Б.т.р. состоит из двух разделов: ресурсного и распределительного. В первом разделе характеризуются трудовые ресурсы и источники их формирования: трудоспособное население в трудоспособном возрасте и работающие лица, находящиеся за пределами трудоспособного возраста (лица пенсионного возраста и подростки). Во втором разделе трудовые ресурсы распределяются на экономически активное население (занятые экономической деятельностью и безработные) и экономически неактивное население с выделением отдельной позицией учащихся в трудоспособном возрасте, обучающихся с отрывом от производства.

БАЛАНС УСЛУГ И НЕКОММЕРЧЕСКИХ ПЛАТЕЖЕЙ часть платежного баланса страны, включающий платежи и поступления по транспорту, фрахту, страхованию, телеграфной, телефонной и почтовой связи, по туризму, содержанию дипломатических и торговых представительств, потребительские переводы (наследства, стипендии студентам, обучающимся за границей, заработная плата иностранных рабочих и граждан данной страны, работающих за границей), различные комиссионные и финансовые операции, расходы на содержание военных баз, контрибуции и репарации, расчеты по патентам, лицензиям, "ноу-хау".

БАЛАНС-ЭКСТЕРН внешний баланс, составляемый специально для публикации. Фактически это единственный баланс, с которым могут ознакомиться акционеры, кредиторы, сотрудники, журналисты и общественность.

БАЛАНСИРУЮЩИЙ ПОКАЗАТЕЛЬ средства, эквивалентные ресурсам, возникающим в пассиве банковской системы. К балансирующим показателям относятся золото и валюта, долговые требования банковской системы, предприятий, домашних хозяйств по текущим счетам и вкладам, хозяйственные кредиты.

БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ основная форма бухгалтерской отчетности компании, характеризующая источники формирования капитала и направление капиталовложений на определенную дату. Представляет собой двустороннюю таблицу, левая часть которой (актив) содержит сведения о составе и размещении капитала, а правая (пассив) показывает источники его образования. Актив включает показатели основного и оборотного капитала, а пассив характеризует структуру и размер собственного и привлеченного капитала. Внутренний баланс, наиболее детальный, используется управлением для планирования и управления деятельностью компании и контроля за работой филиалов. Внешний баланс вместе с другими формами внешней отчетности является полным и открытым источником информации о деятельности компании. Представляется в государственные налоговые и руководящие органы, фондовые биржи, рассылается акционерам, публикуется в специальных справочниках. В целях сохранения коммерческой тайны в балансе компаний широко

применяются официально разрешенные группировки статей и обобщений (сжатый баланс).

БАЛЛАСТНЫЙ БОНУС дополнительная единовременная сумма, которую фрахтователь соглашается перечислить судовладельцу сверх арендной платы при фрахтовании в тайм-чартере, если судну предстоит значительный балластный переход из последнего порта выгрузки в пункт приемки в тайм-чартер.

БАЛЛАСТНЫЙ ПЕРЕХОД следование морского транспортного судна из порта выгрузки в порт погрузки. Б.п. присоединяется к рейсу, его обусловившему. **БАНК ИМПОРТЕРА** уполномоченный банк либо его филиал, в котором открыт текущий валютный счет импортера и который по поручению последнего осуществляет расчеты за импортируемые по данному контракту товары и оформляет по нему паспорт импортной сделки.

БАНК-КОРРЕСПОНДЕНТ банк, предоставляющий банковские услуги другому банку.

БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ (БМР – Bank for International Settlements, BIS) международная валютно-кредитная организация, созданная в 1930 г. центральными банками Бельгии, Англии, Германии, Италии, Франции, Японии и США для совместного проведения международных финансовых операций в соответствии с планом Юнга (план взимания репарационных платежей с Германии, названный по имени американского банкира О. Юнга, возглавившего его разработку). С начала 1960-х гг. координирует действия по поддержке международной валютной системы, предоставлению помощи национальным валютам. Функционирует на акционерных началах. В последние годы представительство в БМР было значительно расширено за счет принятия в его члены центральных банков ряда стран Европы, Азии, и Латинской Америки. Находится в г. Базеле (Швейцария) и неофициально именуется Базельским банком.

БАНК-НЕРЕЗИДЕНТ юридическое лицо - нерезидент, являющееся банком или иной кредитной организацией в соответствии с законодательством иностранных государств, с местонахождением за пределами Украины. **БАНКАССЮРАНС** страхование, проводимое коммерческими банками (кроме страхования банковских депозитов). В странах Западной Европы и США Б. представляет собой вторжение коммерческих банков в сферу страхования (преимущественно личного страхования) и выражается в приобретении уже функционирующих страховых компаний или (если это разрешено законодательством) организации системы продажи полисов через разветвленную сеть банковских филиалов и отделений. Развитие Б. отражает концепцию о роли коммерческого банка для частной клиентуры, как “финансового супермаркета”, где каждый клиент может удовлетворить не только потребности в банковском обслуживании (текущем счете, накопительном вкладе, обмене валюты и т.д.), в финансовом консалтинге, но и страховой интерес. Формой Б. является создание банковских трастов. Б. способствует улучшению банковской ликвидности и отражает тенденцию к универсализации банковской деятельности, усиливает конкуренцию на страховом рынке.

БАНКИ РАЗВИТИЯ находящиеся под жестким государственным контролем коммерческие банки, созданные с целью долгосрочного финансирования структурных реформ.

БАНКИРСКИЙ ДОМ частный банк, принадлежащий либо одному физическому лицу, либо равноправным партнерам (товарищам), сформировавшим уставный капитал банка на паевой основе в форме товарищества. **БАНКОВСКАЯ ПОЛИТИКА** разновидность экономической политики, заключающаяся в выработке определенного отношения со стороны субъектов политики к банкам, формировании определенных режимов их функционирования через органы государственного управления, организации совместной деятельности тех или иных политических организаций с банками ради реализации политических программ, а также программ экономического и социального развития.

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА совокупность различных видов национальных банков и кредитных учреждений, действующих в рамках общего денежно-кредитного механизма. Включает центральный банк (см. **ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК**), сеть коммерческих банков и других кредитно-расчетных центров. Центральный банк проводит государственную эмиссионную и валютную политику, является ядром резервной системы. Коммерческие банки осуществляют все виды банковских операций.

БАНКОВСКАЯ ТРАТТА переводный вексель, который оплачивается по предъявлении; выставляется самим банком или от его имени; приравнивается к наличным денежным средствам и не может быть возвращена без оплаты. Часто используется во внешней торговле.

БАНКОВСКИЕ ЗАЙМЫ займы, выдаваемые банками частному бизнесу как внешний источник финансирования.

БАНКОВСКИЙ АКЦЕПТ

1. согласие банка на оплату платежных документов, форма гарантии их оплаты; оформляется в виде соответствующей надписи банка-акцептанта;

2. векселя, гарантированные (акцептованные) банком или траст-компанией со сроком оплаты от одного до шести месяцев. Используются для предоставления капитала производителям и экспортерам для обеспечения работы в период между изготовлением (либо экспортом) и поступлением платежей от покупателей.

Цены, предлагаемые продавцами и покупателями на вторичном рынке, равняются номиналу минус скидка.

БАНКОВСКИЙ АУДИТ комплексная проверка (экспертиза) результатов финансово-хозяйственной деятельности банков (филиалов банков), включающая правовую, экономическую и бухгалтерскую оценку данных финансовых отчетов, представляемых для публикации или вышестоящим организациям. Цель Б.а. - установление достоверности отчетности банков и соответствия совершенных ими хозяйственно-финансовых операций нормативным актам. Мотивы Б.а.: проверка и подтверждение годового отчета; проверка отчетности и подтверждение проспекта эмиссии ценных бумаг; проверка учета и отчетности банка, подтверждение заявки банка при получении лицензии на проведение операций с иностранной валютой; требование кого-либо из учредителей банка о проведении аудиторской проверки; требование вышестоящих или следственных органов. Б.а. проводится по следующим направлениям: формирование и использование уставного капитала и фондов и других денежных средств банка; характеристика финансовых результатов, включая формирование и использование доходов, распре-

деление затрат, формирование и использование прибыли; ликвидность и платежеспособность; кредитные ресурсы банка и эффективность их использования; процентная политика банка; экономические нормы деятельности банка; учетная политика и состояние бухгалтерского учета; проведение расчетных операций с иностранной валютой и др.

БАНКОВСКИЙ ВКЛАД денежные средства юридического или физического лица в национальной или иностранной валюте, помещенные на счет в банке.

БАНКОВСКИЙ ПЕРЕВОД поручение одного лица (перевододателя) банку перевести определенную сумму другому лицу (переводополучателю). Банк, принявший поручение на перевод, выполняет его через своего корреспондента. Б.п. во внешнеэкономических расчетах используется, главным образом, при уплате долга по кредитам, выдаче авансов, урегулировании рекламаций, связанных с качеством и ассортиментом товаров, при оплате задолженности по открытому счету, а также по расчетам неторгового характера.

БАНКОВСКИЙ РИСК опасность потерь, вытекающих из специфики банковских операций, осуществляемых кредитными учреждениями, который выражается неопределенностью и вероятностью потери прибыли и возникновения убытков вследствие ухудшения экономической ситуации в стране, неплатежей по выданным кредитам, изменения котировок ценных бумаг, динамики процентных ставок, сокращения ресурсной базы, осуществления выплат по забалансовым операциям. Б.р. бывают внешними (страховой, валютный, риск форс-мажорных обстоятельств) и внутренними (кредитный, портфельный, риски конкретных банковских операций). Б.р. классифицируются по времени их возникновения (ретроспективные, оперативные, ожидаемые) и по степени (низкие, умеренные, высокие). Уровень риска контролируется с помощью конкретных банковских операций (форфейтинг, хеджирование и пр.) или с помощью их страхования.

БАНКОВСКОЕ ПРЯМОЕ КРЕДИТОВАНИЕ непосредственное участие банка своими ссудами в формировании оборотных средств, основных фондов, обеспечении денежными средствами затрат предприятий, организаций.

БАНКРОТСТВО долговая несостоятельность, отказ предпринимателя платить по своим долговым обязательствам из-за отсутствия средств. Компания формально становится банкротом после решения суда о ее неспособности рассчитываться по долговым обязательствам. Судебное решение выносится или по просьбе самой компании (добровольная ликвидация), или по требованию ее кредиторов (принудительная ликвидация).

БАР в дилерских сделках - сумма в 1 млн. фунтов стерлингов; полбара - валютная сделка на полмиллиона фунтов стерлингов;

БАРЕЛЬ (букв. бочка) единица вместимости и объема жидкостей и сыпучих веществ в США, Великобритании и др. странах. Нефтяной Б. - 159 л.

БАРТЕР прямой безденежный обмен товарами или услугами; оформляется единым договором (контрактом), в котором производится оценка товаров (услуг) с целью создания условий для эквивалентности обмена, для определения страховых сумм, оценки претензий, начисления санкций, таможенного учета и т.д. Главной причиной Б. являются валютные проблемы (нехватка

иностранной валюты, неустойчивость отечественной валюты и т.п.). Обострение международной валютной ликвидности увеличивают удельный вес бартерных сделок в международной торговле.

БЕГСТВО КАПИТАЛА отток капитала из страны, перемещение в течение небольшого промежутка времени в большом объеме краткосрочных ссудных капиталов за границу в связи с более высокой ставкой банковского процента, возможностью получения выигрыша от курсового соотношения, нестабильного валютного положения в стране.

БЕЗВАЛЮТНЫЙ ОБМЕН международный обмен товарами, услугами и другими результатами экономической, научной, культурной деятельности без расходования иностранной валюты.

БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ состояние защищенности его жизненно важных интересов от недобросовестной конкуренции, противоправной деятельности криминальных формирований и отдельных лиц, способность противостоять внешним и внутренним угрозам, сохранять стабильность функционирования и развития предприятия в соответствии с его уставными целями.

БЕЗОТЗЫВНЫЙ АККРЕДИТИВ

1. аккредитив, который открывается на определенный срок без права аннулирования до истечения этого срока. Б.а. является твердым обязательством банка-эмитента произвести платежи, либо акцептовать или купить переводные векселя, выставленные получателем, при представлении банку коммерческих документов, предусмотренных аккредитивом, и соблюдении всех его условий;

2. важнейшая форма международных расчетов, применяемая во внешней торговле. При Б.а. банк, открывший аккредитив по поручению импортера (то есть лица, закупающего за границей товар для ввоза в свою страну), обязывается перед лицом, в пользу которого выставлен Б.а, произвести платеж в течение обусловленного срока при представлении документов, соответствующих условиям аккредитива. Это обязательство банка по Б.а. не может быть изменено или аннулировано без согласия всех заинтересованных в нем лиц, особенно бенефициара (лица, в пользу которого открыт Б.а.). Простой аккредитив не представляет лицу, в пользу которого он выставлен, самостоятельного права требования к банку о выплате суммы, указанной в аккредитиве. Хотя в основе Б.а. лежит сделка между экспортером и импортером, обязательства банков по Б.а. являются самостоятельными и независимыми от правоотношений сторон.

БЕНИЛЮКС сокращенное название таможенно-экономического союза трех европейских стран: Бельгии, Нидерландов и Люксембурга. Договор подписан в Гааге в 1958 г. сроком на 50 лет. Вступил в силу в 1960 г.

БЕНЧМАРКИН процесс, при помощи которого организации постоянно осуществляют самооценку и сравнение себя с лидерами бизнеса во всем мире, чтобы получать информацию, необходимую для улучшения своих бизнес-характеристик.

БЕРБОУТ-ЧАРТЕР фрахтование судна без экипажа. В отличие от обычного чартера, являющегося договором перевозки, Б.-ч. является договором найма. Судно на все время найма находится в полном владении фрахтователя и в его неограниченном распоряжении для до-

стижения любых целей. Фрахтователь сам нанимает экипаж и несет все расходы по эксплуатации судна. БЕРНС-НОТ разновидность контракта на морскую перевозку грузов, принимаемого как в линейном, так и в трамповом судоходстве. Условия договора Б-н. аналогичны условиям букинг-нот с той разницей, что в нем обычно еще оговариваются нормы грузовых работ и условия расчета стальнойного времени.

БЕРНСКИЙ СОЮЗ международный союз кредитных и инвестиционных страховщиков; основан в 1934 г. в г. Берне. Цель союза - применение согласованных условий кредитования международной торговли, изучение методов и обмен опытом по страхованию экспортных кредитов. В союз входит около 40 организаций из 28 стран. Высший орган - общее собрание. Основная направленность - страхование долгосрочных кредитов (от 1 до 5 лет).

БЕСПОШЛИННЫЙ ВВОЗ пропуск в страну через таможенную границу товаров, происходящих или ввозимых из зарубежных государств, без обложения их таможенными пошлинами. Б.в. применяется, как правило, по отношению к тем товарам иностранного происхождения, которые в импортирующей стране не производятся или их производство не покрывает потребностей народного хозяйства. Освобождение от уплаты является безусловным, распространяется на некоторые товары, предметы личного пользования граждан, недорогостоящие подарки, в том числе пересылаемые в международных почтовых отправлениях, другие предметы. Таможенные тарифы большинства индустриально развитых государств предусматривают Б.в., в основном, сырьевых товаров (железная и марганцевая руды, нефть, газ, хлопок-волокно, натуральный каучук и др.).

БЕСПОШЛИННЫЙ МАГАЗИН магазин, торгующий товарами, освобожденными от акциза. Подобные магазины торгуют только для тех, кто вывозит товары из страны, поэтому при покупке необходимо предъявлять выездные документы (билеты). Стоимость акциза может быть возвращена покупателю, вывозящему товар за границу, однако государство, в которое будет ввезен товар, может взять за него пошлину по своим таможенным тарифам. Подобная практика освобождает покупателя от двойного налогообложения.

БИБОР ставка по межбанковским депозитам в иностранной валюте на международном денежном рынке Бахрейна. Устанавливается банками, осуществляющими операции на бахрейнском денежном рынке "офф-шор".

БИД

1. обязательство купить товар по определенной цене, например по курсу, по которому дилер купит или возьмет в долг валюту;

2. ставка по ценным бумагам или депозитам;

3. предложение купить товар или контракт по указанной цене.

БИЗНЕС-КАРТА продукт международных платежных систем, предназначенный для использования в деловых поездках. Обычно выпускается в качестве корпоративной карточки.

БИЗНЕС-ПЛАН внутрифирменный документ, представляющий основные аспекты разрабатываемого коммерческого мероприятия, анализ возникающих проблем, возможные "препятствия" и методы их преодоления, показатели-индикаторы, по которым целе-

сообразно слежение за текущим состоянием дел. Служит основанием для предоставления кредита. Является средством анализа коммерческого проекта на его реалистичность и эффективность. Разработка бизнес-плана осуществляется по принципу "первого руководителя" и личного участия руководителя фирмы или предпринимателя. Структура Б.-п. включает: резюме, представляющее преимущества проекта и финансовые результаты, ожидаемые от его реализации; конфиденциальный меморандум; описание предприятия и отрасли; основную часть, состоящую из 10 разделов: 1) описывает товары (услуги), ради которых задумывается проект, и факторы, обеспечивающие достижение конкурентоспособности; 2) определяет рынки сбыта на основании оценки потенциальной емкости рынка и собственной доли на нем, прогноз объемов продаж и цены товаров (услуг); 3) информация о возможных конкурентах (качество их товаров, цены); 4) основные элементы маркетинга (ценообразование, схема распространения товаров, методы стимулирования продаж и др.); 5) план производства товаров (услуг) совместно со схемой производственных связей, процессов контроля качества продукции и оценкой возможных издержек производства; 6) организация дела в целом и работы персонала; 7) юридический план, определяющий организационно-правовую форму проекта 8) оценка и прогнозирование рисков, управление ими; 9) финансовый план, обобщающий все данные по проекту и представляющий их в стоимостном выражении; 10) стратегия финансирования в виде плана получения средств (откуда и в какой форме намечается получить денежные суммы для реализации проекта, ожидаемое время возврата вложенных средств и получения дохода инвесторами). План производства должен включать: производственную программу предприятия, планируемый объем продаж продукции, потребность в основных фондах, расчеты потребности в персонале и заработной плате, сводную структуру себестоимости, потребность в дополнительных инвестициях. Финансовый план и стратегия финансирования должны включать: прогноз финансовых результатов, потребность в дополнительных инвестициях и формирование источников финансирования, модель дисконтированных денежных потоков, определение дисконтного срока окупаемости проекта, график кредиторской задолженности, процентов, штрафов, расчеты коэффициента внутренней нормы прибыли, точки безубыточности или порога рентабельности, прогнозный баланс, расчет коэффициентов текущей ликвидности и обеспеченности собственными средствами на основе прогнозного баланса. Для наглядного представления информации желательно использовать графики, диаграммы, фотографии и т. д.

БИЛАТЕРИЗМ организация международной торговли на основе прямых соглашений, заключенных непосредственно между двумя государствами. В настоящее время двусторонние соглашения играют ограниченную роль в сфере торговли и валютно-финансовых отношений, не считая отношений с развивающимися странами. Помощь развивающимся странам осуществляется при помощи двусторонних соглашений. В целом же для внешнеторговой политики развитых стран характерен мультилатеризм, т. е. многосторонние соглашения.

БИМЕТАЛЛИЗМ денежная система, при которой роль всеобщего эквивалента закрепляется за двумя благородными металлами (обычно за золотом и серебром), предусматривается свободная чеканка монет из обоих металлов и их неограниченное обращение. Известны две разновидности Б.: 1) система параллельной валюты, когда законодательство не устанавливает определенного соотношения между золотом и серебром; 2) система двойной валюты, при которой государство фиксирует определенное соотношение между двумя металлами.

БИПОЛЯРНЫЙ МИР мировой порядок, основанный на доминировании в международных отношениях двух сверхдержав или общественно-политических систем (например, СССР и США, социализма и капитализма с момента окончания 2-й мировой войны до 1990-х гг.). См. тж. **МИРОВОЙ ПОРЯДОК**.

БИРЖА

1. основная форма регулярно функционирующего оптового рынка; учреждение, в котором осуществляется купля-продажа ценных бумаг (фондовая Б.), валюты (валютная Б.) или товаров, продающихся по стандартам или образцам (товарная Б.). Б. играет роль посредника в процессе организации горизонтальных хозяйственных связей. Хотя реальные поставки на Б. обычно не превышают 5-10% мировой торговли соответствующими товарами, влияние Б. на цены мирового рынка и конкретных сделок исключительно велико; 2. здание, где осуществляются биржевые операции. **БИРЖА РЕАЛЬНОГО ТОВАРА** первоначальная форма товарной биржи, где сделки заключаются с наличными партиями товара. На Б.р.т. биржевая торговля устанавливает связь между производителем и потребителем или экспортером, экспортером и потребителем. В настоящее время такие биржи сохранились лишь в некоторых странах и имеют незначительные обороты. Они являются, как правило, одной из форм оптовой торговли товарами местного значения или создаются в развивающихся странах для защиты национальных интересов при экспорте важнейших для этих стран товаров. Активно действующие Б.р.т. остались, в основном, в Индии, Индонезии, Малайзии. Б.р.т. в развитых странах занимаются преимущественно информационной деятельностью и разработкой типовых контрактов. Но в отдельные периоды при отсутствии других форм организации рынка Б.р.т. могут играть заметную роль. Так, большие обороты были в середине 70-х - начале 80-х годов на нефтяной бирже в Лондоне.

БИРЖЕВАЯ КОНЪЮНКТУРА сложившаяся обстановка на бирже. Например, курсы ценных бумаг на фондовой бирже; потребность в специалистах определенных специальностей и квалификации на бирже труда; ценность, дефицитность товаров на товарной бирже; курсы валют на валютной бирже. Конъюнктура бирж является естественным рыночным регулятором, способствующим перераспределению средств в те области материального производства и услуг, в которых ощущается наиболее острая нужда.

БИРЖЕВАЯ КОТИРОВКА фиксация контрольных цен с выведением средней цены по биржевым сделкам за определенное время (как правило, биржевой день).

БИРЖЕВАЯ СДЕЛКА С ПРЕМИЕЙ биржевая сделка, в которой один из контрагентов за условленное вознаграждение (премию) приобретает на основании особого соглашения право до определенного дня сделать тот

или иной выбор, имеющий отношение к исполнению сделки. Простые сделки с премией - это сделки, в которых сторона-плательщик премии получает право либо потребовать от своего контрагента исполнения его обязательств, либо полностью отступить от сделки, что является правом отхода. Этот тип сделок с премией, в зависимости от того, кто является плательщиком премии (покупатель или продавец), бывает двух видов: сделки с условной покупкой и сделки с условной продажей. Сама премия в этих сделках обуславливается либо: 1) как отдельная от стоимости товара сумма; 2) как величина, в ней учитываемая. Во втором случае сумма сделки с условной покупкой увеличивается на величину премии, а сумма сделки с условной продажей уменьшается на сумму премии. Оплата премии отсрочивается: в случае отхода от сделки - до дня заявления об этом (в форме отступной премии); в противном случае - до дня исполнения сделки. Двойные сделки с премией - это сделки, в которых плательщик премии получает право сделать выбор между позицией покупателя и позицией продавца, а также право (если на то есть согласие его контрагента) отступить от сделки. Поскольку права плательщика премии увеличиваются при таких сделках вдвое по сравнению с его правами в простых сделках, то величина премии также удваивается. Эта премия может учитываться: 1) как величина, отдельная от суммы сделки, или же 2) включаться в сумму сделки. В первом случае имеет место обоюдоострая сделка с премией. Во втором случае имеет место "стеллаж". При учете двойной премии в стоимости товара, последняя, как сумма сделки на покупку, увеличивается и, как сумма сделки на продажу, уменьшается на размер этой премии. Разница между двумя, устанавливаемыми в "стеллаже" размерами стоимости товара ("напряжение стеллажа"), равна двум двойным премиям. Сложные сделки с премией - это сделки, которые представляют собой соединение двух противоположных сделок с премией, заключаемых одной и той же брокерской конторой с двумя другими участниками биржевой торговли. В зависимости от того, является ли данная брокерская контора, заключающая сложную сделку с премией, плательщиком или получателем последней, сделка принимает двойной вид. В первом случае право отхода от сделок принадлежит данной брокерской конторе. Во втором случае право отхода принадлежит ее контрагентам. Кратные сделки с премией - это сделки, при которых один из контрагентов получает право (за определенную премию в пользу другой стороны) увеличить во столько-то раз количество товара, подлежащего в соответствии с существом сделки к передаче или приему. Кратные сделки с премией представляют собой соединение твердой сделки с условной, так как некоторое минимальное количество товара в любом случае должно быть передано или принято. Кратные сделки с премией бывают двух видов: сделки с выбором покупателя и сделки с выбором продавца. Кратность выражается в том, что большее количество товара, которое уполномоченный контрагент может объявить объектом исполнения, должно находиться в кратном отношении к обязательному (твердому) минимуму, то есть превосходить его в 2, 3, 4 и т.д. раза в пределах максимума, устанавливаемого договором. Премия учитывается в сумме сделки и увеличивается при покупке или уменьшается при продаже, но выплачивается особо в

случае отказа контрагента, обладающего правом на увеличение количества товара, подлежащего передаче или приему. Премия выплачивается только за принятое или непереданное количество товара.

БИРЖЕВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО свод законов, регулирующих торговлю на биржах. Нацелено на предотвращение манипуляций ценами, защиту интересов мелких фирм от спекулянтов, предотвращение крахов. В США с 1973 г. регулированием всех операций на фьючерских биржах занимается Комиссия по товарной фьючерской торговле (КТФТ). Ее персональный состав назначается президентом и утверждается конгрессом. В Великобритании до 1986 г. за деятельностью товарных бирж наблюдал Банк Англии, а с 1986 г. - Совет по ценным бумагам и инвестициям. Во Франции функции регулирования входят в компетенцию Комиссии по фьючерским товарным рынкам, а в Японии - различных министерств (финансов, сельского хозяйства, внешней торговли и промышленности), в Российской Федерации регулированием фондового рынка занимается Федеральная комиссия по ценным бумагам (ФКЦБ), валютного - Центральный банк (ЦБ), рынка государственных ценных бумаг - Минфин.

БИРЖЕВОЙ АНАЛИЗ анализ состояния биржевой торговли по странам, отраслям, товарам, ценным бумагам и валюте и инвестиционной привлекательности направлений вложения капиталов при помощи биржевых торгов; вид банковских услуг.

БИРЖЕВОЙ НОТАРИУС лицо, удостоверяющее договоры и другие документы, относящиеся к биржевому обороту. На Б.н. возлагается совершение протеста векселей, по которым векселедержателями являются иностранцы, засвидетельствование переводов коммерческих бумаг и актов с иностранных языков и на иностранные языки. В одних странах Б.н. назначаются биржевыми комитетами, в других - органами юстиции. **БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ** различные способы определения тенденций изменения цен на ценные бумаги (индексы Доу Джонса в США, агентства Рейтер в Великобритании).

БЛОКИРОВАНИЕ ВАЛЮТЫ запрещение или ограничение органами государственной власти использовать иностранную валюту на счетах в банках.

БЛОКИРОВАНИЕ СЧЕТОВ лишение органами государственной власти владельцев банковских счетов права свободно распоряжаться средствами. Осуществляется для достижения определенных экономических или политических целей. Среди них можно выделить три группы: применение экономических санкций к другой стране; введение валютных или кредитных ограничений; решение судебных органов по иску к владельцу счета. Различают полное или частичное Б.с. Частичное Б.с. обычно вводится при валютных ограничениях в целях сдерживания отлива капиталов за границу. Полное Б.с. обычно применяется как экономическая санкция, в основном в условиях войны или острых политических конфликтов.

БЛОКИРОВАННАЯ ВАЛЮТА валюта, циркуляция которой контролируется правительством; используется для платежей только внутри одной страны.

БЛОЧНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ метод решения сложных задач линейного программирования путем разложения модели на блоки. Б.п. в частности применяется в отраслевых задачах оптимизации, где необходимо разложение общей модели отрасли либо на блоки

- модели предприятий, либо на блоки, соответствующие последовательным стадиям переработки сырья. Метод Б.п. разработан в 1950-х гг. в работах Я.Корнаи и Т.Липтака.

БЛУЖДАЮЩИЙ КАПИТАЛ совокупность ликвидных средств, быстро переводимых из одной валюты в другую. Чаще используется название "горячие деньги".

БМР см. **БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ**. **БОДМЕРЕЯ** заем под залог судна, фрахта и груза, получаемый за счет их владельцев капитаном судна в случаях крайней необходимости в денежных средствах для завершения рейса.

«БОЛЬШАЯ СЕМЕРКА» международный политический институт «великих держав», организующих регулярные встречи на высшем уровне для обсуждения стратегических проблем мирового развития. В состав «Б.с.» входят США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада. С конца 1990-х гг. в заседаниях «Б.с.» принимает участие Россия.

«БОЛЬШИЕ ВОЛНЫ КОНЪЮНКТУРЫ» см. **ДЛИННЫЕ ВОЛНЫ (ЦИКЛЫ)**

"БОЛЬШОЙ ТОЛЧОК" концепция экономического развития страны, в основе которой лежит необходимость крупных единовременных инвестиций в её экономику, преимущественно за счёт внешних займов и кредитов.

БОНД

1. залог, гарантия;
2. облигация, обеспеченная активами передающего её юридического или физического лица; удостоверяет право ее держателя на получение фиксированного дохода с постепенным погашением стоимости облигации реализовавшей ее организацией; права собственности на соответствующую долю капитала не дает;
3. таможенная закладная, на которой указано состояние товара до оплаты таможенной пошлины, налога на перевозимый через границу товар.

БОНДОВЫЙ ГРУЗ импортные товары, по которым таможенная пошлина еще не уплачена и которые находятся на таможенном складе.

БОНДОВЫЙ СКЛАД склад, приписанный к определенной таможене, на котором можно хранить импортные товары, не оплачивая пошлин. Последние уплачиваются лишь в случае отправки товаров с Б.с. внутрь страны. Хранение товаров на Б.с. ограничено определенными сроками, по истечении которых товары обращаются в доход государства.

БОНДОВЫЙ ТОВАР товар, хранящийся на таможенном складе и не оформленный в соответствии с таможенными правилами. Может быть выпущен для свободного обращения на территории страны ввоза только после уплаты таможенных пошлин и сборов, других причитающихся платежей и выполнения всех таможенных формальностей.

БОНИФИКАЦИЯ

1. надбавка к цене товара, качество которого выше предусмотренного договором, стандартом, базисной кондицией;
2. возврат налогов, взысканных с вывозимых за границу товаров, с целью повышения их конкурентоспособности на мировом рынке;
3. государственная субсидия, позволяющая сократить размер процента по кредиту, предоставляемому определенным категориям заемщиков;

4. единовременный денежный взнос, производимый держателями облигаций государственного займа при его конверсии.

БОСТОНСКИЙ ОПЦИОН гибрид форвардной и опционной валютных сделок; форвардный контракт, который может не исполняться (премия продавца закладывается в срочный курс).

БРЕНДИНГ стратегия маркетинговой деятельности.

БРЕЙК-ФОРВАРД форвардный валютный контракт, который может быть исполнен досрочно по специальному курсу; используется для получения прибылей при благоприятном развитии конъюнктуры.

БРЕТТОНВУДСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ см. **ВАЛЮТНАЯ БРЕТТОНВУДСКАЯ СИСТЕМА**.

БРИТАНСКОЕ СОДРУЖЕСТВО НАЦИЙ см. **СОДРУЖЕСТВО**.

БРОКЕР торговый посредник (юридическое или физическое лицо) при заключении сделок между покупателями и продавцами; действует по поручению и за счет клиентов, получая от них вознаграждение (брокеридж). Б. специализируются по определенным видам товаров и услуг.

БРОКЕР-АКВИЗИТОР судовой брокер, обслуживающий международное линейное судоходство; фрахтует суда, выполняет обязанности экспедитора и судового агента, занимается систематическим привлечением (активизацией) грузов для загрузки линий.

БРОКЕРИДЖ см. **БРОКЕРСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ**

БРОКЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

1. посредническая деятельность между продавцами и покупателями при совершении сделок с товарами, ценными бумагами, валютой;

2. на бирже - это осуществление биржевых операций по поручению и за счет клиентов за комиссионное вознаграждение;

3. предпринимательская деятельность на рынке ценных бумаг, предусматривающая совершение гражданско-правовых сделок с ценными бумагами на основании договоров комиссии и/или поручения.

БРОКЕРСКОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

1. вознаграждение биржевого брокера за совершение сделки;

2. сумма, выплачиваемая посреднику (брокеру) при фрахтовании морского судна. Оплату осуществляет судовладелец, при этом в сумму оплаты включается комиссия брокера, представляющего интересы фрахтователя в сделке на фрахтование. Б.в. оговаривается в процентах к фрахту или арендной плате, которую получает судовладелец по фрахтовой сделке;

3. сумма, выплачиваемая страховому брокеру за посредничество при заключении договора страхования. Б.в. оговаривается в процентах (промилле) от суммы страховой премии (страховой суммы). Кроме того, в понятие Б.в. входит определенная плата страхователя брокеру за посреднические услуги в урегулировании заявленной претензии по факту страхового случая.

БРОСОВЫЙ ЭКСПОРТ продажа экспортных товаров по ценам, более низким, чем цены внутреннего рынка, а иногда и по ценам ниже издержек производства.

Осуществляется с целью захвата внешних рынков и подрыва позиций конкурирующих фирм.

БРУТТО

1. масса товара вместе с упаковкой;

2. валовой доход без вычета расходов;

3. цена товара, в стоимость которого включены расходы и прибыль.

БРУТТО ЗА НЕТТО условие сделки купли-продажи, по которому расчет за проданный товар осуществляется по массе, включающей в себя массу упаковки товара.

БРЭНД (ТОРГОВАЯ МАРКА) имя, термин, знак, символ, рисунок или сочетание перечисленного, предназначенные для идентификации потребителем товаров и услуг одного продавца или группы продавцов и их отличия от товаров и услуг конкурентов.

БРЭНДИНГ часть маркетинговой политики компании, направленная на стимулирование сбыта товаров и услуг посредством создания и продвижения успешных брендов.

БРЮССЕЛЬСКАЯ ТАМОЖЕННАЯ НОМЕНКЛАТУРА международная классификация товаров, используемая во многих странах в качестве основы для систем таможенных тарифов и внешнеторговых номенклатур (см. **НОМЕНКЛАТУРА ГАРМОНИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ ОПИСАНИЯ И КОДИРОВАНИЯ ТОВАРОВ**).

БУК термин, используемый дилерами для обозначения ситуации, когда их возможности продать или купить валюту полностью исчерпаны.

БУКИНГ-НОТ разновидность контракта на морскую перевозку грузов в линейном сообщении. В отличие от фрахтового контракта, в основе которого лежат условия рейсового чартера, в основе Б.-н. лежат условия линейного консамента, которым, как договором морской перевозки, и оформляется каждая конкретная перевозка на Б.-н.

БУМАЖНОЕ ЗОЛОТО суррогат мировых денег.

БУФЕРНЫЙ КАПИТАЛ запас товаров, накопленный какой-либо международной ассоциацией для стабилизации цен и предложений на рынке.

БУФЕРНЫЙ КРЕДИТ кредит МВФ, предоставляемый на финансирование так называемых буферных запасов сырьевых товаров, создаваемых с целью стабилизации их цен на мировых рынках.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС документ бухгалтерского учета, который в обобщенном денежном выражении дает представление о финансовом состоянии дел фирмы на определенную дату. По своему строению Б.б. - двухсторонняя таблица, где левая сторона (актив) отражает состав и размещение хозяйственных средств, а правая (пассив) - источники образования хозяйственных средств и их целевое назначение. В Б.б. должно присутствовать обязательное равенство актива и пассива. Основным элементом Б.б. является балансовая статья, которая соответствует конкретному виду имущества, обязательств, источнику формирования имущества. Балансовые статьи объединяются в группы (разделы баланса). Объединение балансовых статей в группы или разделы осуществляется исходя из их экономического содержания. Каждая строка (статья) баланса имеет свой порядковый номер, что облегчает ее нахождение и ссылки на отдельные статьи. Для отражения состояния средств в балансе предусмотрены две графы для цифровых показателей: на начало года и на конец отчетного периода. Во второй графе показывается состояние средств и их источников на дату составления баланса. Различают баланс-брутто (грубый, нечистый) и баланс-нетто (чистый), последний чаще всего применяется на практике. Существуют различ-

ные виды Б.б., которые классифицируют по различным признакам. По времени составления Б.б. могут быть вступительные, периодические и годовые, ликвидационные, разделительные, объединительные. Вступительный баланс составляют на момент возникновения предприятия. Периодические (текущие) балансы составляют периодически в течение всего времени существования предприятия. Ликвидационный баланс формируют при ликвидации предприятия. Разделительные Б.б. составляют в момент разделения крупного предприятия на несколько более мелких структурных единиц. Объединительный баланс формируют при объединении нескольких предприятий в одно. По источникам составления Б.б. подразделяются на инвентарные, книжные и генеральные. Инвентарные балансы составляют только на основании инвентаризации. Книжный баланс составляют на основании только книжных записей без предварительной проверки их путем инвентаризации. Генеральный баланс основывается на учетных записях и данных инвентаризации. По объему информации балансы подразделяются на единые и сводные. Единый баланс отражает деятельность только одного предприятия. Сводные балансы получают путем механического сложения сумм, числящихся на статьях нескольких единичных балансов, и подсчета общих итогов актива и пассива. По формам собственности различают балансы государственных, муниципальных, смешанных и совместных, частных предприятий, а также общественных организаций. По объекту отражения Б. б. делятся на самостоятельные и отдельные. Самостоятельный баланс имеют только предприятия (хозяйства), являющиеся юридическими лицами. Отдельный баланс составляют структурные подразделения предприятия. К Б.б. предъявляются следующие требования: правдивость, реальность, единство, преемственность, ясность. Условие правдивости баланса - обоснование его показателей документами, записями на бухгалтерских счетах, бухгалтерскими расчетами и инвентаризацией. Под реальностью баланса понимают соответствие оценок его статей объективной действительности. Единство баланса заключается в построении его на единых принципах учета и оценки. Это означает применение во всех структурных подразделениях предприятия единой номенклатуры счетов бухгалтерского учета, одинаковое содержание счетов, их корреспонденции и т.п. Преемственность баланса на предприятии, существующем несколько лет, выражается в том, что каждый последующий баланс должен вытекать из баланса предыдущего.

БЭРБОУТ судно, зафрахтованное без экипажа.

БЭРБОУТ-ЧАРТЕР разновидность димайз-чартера, от которого отличается тем, что судно сдается в аренду без экипажа и судовладелец никакого участия в его формировании не принимает.

БЮДЖЕТ ООН регулярный бюджет по программам ООН, утверждается Генеральной Ассамблеей ООН раз в два года. Формируется за счет взносов государств - членов ООН на двухгодичный период в соответствии со шкалой, определяемой Ассамблеей ООН по рекомендации Комитета по взносам. Главным критерием, на котором основывается шкала взносов, является реальная платежеспособность государств-членов. Ассамблеей установлен максимум в 25% бюджета для любого государства, делающего взнос, и минимум

0,01%. Бюджет ООН расходуется по следующим статьям: общее формирование политики, руководство и координация, политическая деятельность, международное правосудие и закон, международное сотрудничество для целей развития, региональное сотрудничество для целей развития прав человека и гуманитарная политика, общественная информация, общее административное обслуживание, специальные расходы, капитальные расходы, налогообложение персонала.

БЮДЖЕТ РАЗВИТИЯ часть бюджета органов государственной власти или местного самоуправления любого уровня. В Б.р. предусматриваются ассигнования на инновационную и инвестиционную деятельность, связанную с капитальными вложениями как в производственную, так и в непроизводственную сферы, и иные расходы по расширенному воспроизводству в целях социально-экономического развития страны или ее отдельных территориальных образований, а также расходы по восстановлению окружающей среды. Разграничение бюджета на Б.р. и бюджет текущих расходов не является обязательным, если это не предусмотрено законодательством. Целесообразность выделения таких бюджетов возникает тогда, когда требуется особо учитывать различия в подходах к формированию и оценке расходной части бюджета в зависимости от направления средств на указанные цели. При этом исходят не только из необходимости первоочередного финансирования текущих расходов, но и из признания важности обеспечения социального и экономического развития страны и ее отдельных территориальных образований, а также выбора приоритетных направлений такого развития. Расхода часть Б.р. может содержать ассигнования-дотации, трансферты и субвенции бюджетам нижестоящего территориального уровня, а также дотации и субвенции предприятиям и иным юридическим лицам.

БЮДЖЕТ СЕМЬИ баланс фактических доходов и расходов семьи за определенный период времени (месяц, квартал или год). В доходной части отражаются доходы ее членов по всем источникам поступлений, в расходной - расходы семьи по их назначению: на покупку продовольственных и непродовольственных товаров, оплату жилища и услуг культурно-бытового назначения, транспорта, оплату путевок в санатории, дома отдыха, расходы в связи с ведением личного подсобного хозяйства и индивидуальной трудовой деятельности, уплата налогов, обязательных платежей, взносы и др. Доходная и расходная части бюджета балансируются с учетом накоплений семьи в виде прироста наличных денег, валюты, вкладов в учреждениях банка, покупки акций, облигаций и других ценных бумаг, стоимости прироста скота и птицы, продуктов личного подсобного хозяйства, кормов и др. Источником данных о Б.с. являются выборочные обследования домашних хозяйств.

БЮДЖЕТНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИМПОРТА отношение стоимости импортного товара, реализованного отечественному заказчику, к его импортной стоимости в условиях государственной монополии на внешнюю торговлю.

БЮДЖЕТНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭКСПОРТА отношение экспортной стоимости товара к его стоимости во внутренних открытых ценах с учетом доставки этой продукции до границы в условиях государственной монополии на внешнюю торговлю.

БЮДЖЕТНОЕ НАКАЧИВАНИЕ

способ расширения совокупного спроса путём применения методов государственного регулирования с целью запуска процесса мультипликации.

БЮДЖЕТНОЕ ПОСЛАНИЕ ПРЕЗИДЕНТА аналитический документ стратегического характера, в котором раскрываются основные направления финансовой политики государства и даются оценки ожидаемых доходов, расходов и бюджетного баланса (или дефицита) на предстоящий год. Содержание и структура Б.п.П. в разных странах различны, поскольку на них оказывают влияние экономические особенности развития страны, международная обстановка, национальные традиции, используемые в бюджетной работе методы и т.д.

Например, Б.п.П. США содержит аналитические данные и бюджетные показатели как на предстоящий (планируемый) год, так и на 4 последующих года.

БЮДЖЕТНОЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЕ обоснованное, опирающееся на реальные расчеты предположений о направлениях развития бюджета, его возможных состояниях в будущем и альтернативных путях и сроках достижения этих состояний. Прогноз базируется на изучении имеющейся информации о состоянии бюджета на данный момент, выявлении на основе существующих закономерностей разных вероятных объемов бюджетных показателей. Б.п. ориентирует на поиск оптимального решения, на выбор наилучшего из многих экономически возможных вариантов. В ходе Б.п. рассматриваются различные подходы к формированию бюджетной политики государства, разные концепции развития бюджета на основе учета множества факторов (экономических и социальных, объективных и субъективных, действующих на федеральном, региональном и местном уровнях и т.д.). Прогноз является основой бюджетного планирования. Основное содержание работы по Б.п. сводится к прогнозу бюджетных доходов. В ходе такого прогноза решаются следующие задачи: рассчитывается объем финансовых ресурсов в целом по стране; определяется размер их возможного изъятия в доход государства; выявляются наиболее эффективные формы и методы изъятия денежных средств в бюджет; исследуются возможности воздействия через систему налогообложения на развитие производства и услуг, внедрение новых технологий и др.; определяются оптимальные пропорции распределения доходов между бюджетами разного уровня - федеральным, региональными, местными. Базой для прогнозирования доходов бюджета являются: план-прогноз социально-экономического развития страны на соответствующий период, планы-прогнозы отраслевых министерств и ведомств; прогнозные оценки объемов производства и реализации продукции, услуг, прибыли; доходы негосударственных коммерческих и некоммерческих структур; размер имущества юридических и физических лиц; объем доходов населения, другие платежи.

БЮДЖЕТНО-ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА целенаправленная деятельность государства (в лице органов государственной власти и местного самоуправления) по использованию бюджетно-финансовой и денежно-кредитной систем для реализации задач экономической политики. В зависимости от конкретной хозяйственной и политической ситуации, а также от стратегии экономического развития страны Б.-ф.п. предусматривает разную степень перераспределения нацио-

нального дохода через бюджет, больший или меньший уровень централизации финансовых ресурсов внутри бюджетной системы, усиление или ослабление регламентации использования бюджетных средств, приоритетности бюджетного финансирования тех или иных мероприятий, выбор путей достижения сбалансированности бюджетных доходов и расходов и т.д. Б.-ф.п. включает в себя налоговую политику и тесно связана с денежно-кредитной, ценовой и валютной политикой.

БЮДЖЕТНЫЕ АССИГНОВАНИЯ средства бюджетов разного уровня, выделяемые на развитие экономики, управление государственным долгом, финансирование социально-культурных мероприятий, укрепление обороноспособности страны, содержание органов государственной власти и местного самоуправления, осуществление правоохранительной деятельности и обеспечение безопасности государства. Б.а. служат финансовой базой деятельности государства, позволяя ему выполнять свои функции - внутренние и внешние. Б.а. предоставляются предприятиям, организациям, учреждениям, министерствам и ведомствам, органам власти и управления на финансирование расходов, предусмотренных в их финансовых планах и сметах. Руководители названных юридических лиц, которым предоставлено право распоряжаться выделенными Б.а., называются распорядителями ассигнований.

БЮДЖЕТНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ

1. финансовые ограничения на расходование денежных средств из бюджета, выражаемые в форме предельно допустимых расходов. Обусловлены наличием определенного количества денежных средств в бюджете ("денежной сумке") государства, региона, предприятия, семьи и ограничений эмиссии денег, внешних и внутренних заимствований;

2. в условиях отсутствия международного движения капитала - ограничение объемов импорта страны доходами, получаемыми от экспорта при текущих относительных ценах.

БЮДЖЕТНЫЕ РЕЗЕРВЫ часть бюджетных ресурсов, заранее обособляемая в специальных фондах, предназначенных для обеспечения бесперебойного финансирования предусмотренных по бюджету расходов, а также покрытия непредвиденных затрат государства, могущих возникнуть внезапно. Б.р. призваны обеспечивать бесперебойное финансирование предусмотренных по бюджету мероприятий даже в тех случаях, когда доходные поступления оказываются ниже запланированной величины. За счет Б.р. удовлетворяются вновь возникшие неотложные нужды, устраняются возникающие в ходе исполнения бюджета диспропорции. Б.р. выступают одним из источников возмещения ущерба, причиняемого государственной собственности в результате стихийных бедствий. Они необходимы для маневрирования денежными средствами в период сезонных кассовых разрывов. Все эти функции могут быть реализованы лишь при условии образования Б.р. в размерах, достаточных для их нормального функционирования. В качестве Б.р. может использоваться и превышение бюджетных доходов над расходами. Использование Б.р. происходит на основе решений органов власти разных уровней, в распоряжение которых они были созданы.

БЮДЖЕТНЫЕ РЕСУРСЫ денежные средства, поступающие в бюджеты всех уровней в качестве доходов. Б.р. являются важнейшей составной частью финансо-

вых ресурсов страны, на их долю приходится в разных странах и в отдельные периоды от 40% до 70% финансовых поступлений. Это связано с особой ролью бюджета как финансовой базы деятельности государства, обеспечивающей решение важнейших экономических и социальных задач развития общества. Централизация значительной части финансовых ресурсов в бюджетах разного уровня дает возможность проводить единую финансовую политику, обеспечивать необходимое перераспределение средств между отраслями экономики и территориями страны, удовлетворять примерно в одинаковых пределах социальные потребности, гарантируемые Конституцией страны, и т.п. Б.р. используются для финансирования государственных целевых комплексных программ, осуществления общегосударственных мероприятий по стабилизации экономики, проведения научных исследований фундаментального характера, обеспечения функционирования социальной сферы, выполнения международных соглашений, погашения государственного внутреннего и внешнего долга, охраны государственных границ и содержания вооруженных сил. Основой формирования Б.р. выступает общественное производство, главным их источником - национальный доход, особенно в той части, которая представлена чистым доходом. В чрезвычайных обстоятельствах (войны, стихийные бедствия и т.п.) в качестве источника Б.р. может выступать накопленное ранее национальное богатство. Мобилизация Б.р. в этом случае осуществляется через продажу золотого запаса, платную приватизацию государственного и муниципального имущества и др. Все источники Б.р. делятся на внутренние и внешние. К первым относятся национальный доход и национальное богатство, создаваемые внутри страны и используемые государством для выполнения его функций, ко вторым - национальный доход (а в исключительных случаях - национальное богатство) других стран, если он используется для предоставления государственных займов или выплаты репарационных платежей.

В

ВАЛОВАЯ ВНЕШНЯЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ сумма использованных и непокрытых контрактных (договорных) обязательств резидентов данной страны перед нерезидентами по выплате основного долга с процентами или без них либо по выплате процентов вместе с основным долгом или без него.

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ ЭКОНОМИКИ

1. часть добавленной стоимости, остающаяся у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и налогов на производство и импорт;

2. показатель счета "Образование доходов" в системе национальных счетов. Измеряет прибыль (убыток), полученную от производства до выплат (получения) доходов от собственности. Включает в себя смешанный доход.

ВАЛОВОЕ НАКОПЛЕНИЕ приобретение резидентами товаров, произведенных в текущем (отчетном) периоде, но не потребленных в нем. Показатель счета "Операции с капиталом" системы национальных счетов, включает накопление основного капитала и изменение запасов материальных оборотных средств.

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП) обобщающий экономический показатель, выражающий исчисленную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), созданного за определенный промежуток времени в стране с использованием факторов производства, которые принадлежат этой стране. При международных сопоставлениях странам, использующим в национальной статистической практике баланс народного хозяйства (БНХ), рекомендуется ВВП исчислять по схеме: национальный доход по методологии БНХ плюс условно-чистая продукция сферы услуг минус нематериальные услуги для промежуточного потребления плюс амортизация основных производственных фондов, что равно объему ВВП по методологии Системы национальных счетов ООН.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД (ВНД), который в более ранних изданиях СНС назывался валовым национальным продуктом (ВНП), - сумма ВВП и чистого факторного дохода - получения и оплаты процентов по займам плюс разность получения от оплаты доходов от зарубежных инвестиций по платежному балансу.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВНП) обобщающий экономический показатель, выражающий исчисленную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), созданного за определенный промежуток времени как в стране, так и за рубежом, с использованием факторов производства, которые принадлежат этой стране. От ВВП его величина отличается на сумму, равную сальдо прибылей и убытков данной страны от зарубежных капиталовложений. ВНП используется в дополнение к показателям национального дохода, конечного общественного продукта, валового общественного продукта. В отличие от национального дохода, ВНП включает также амортизацию производственных и непроизводственных основных фондов и доходы, полученные в непроизводственной сфере, от внешнеэкономической деятельности. Как наиболее общий показатель экономического развития страны ВНП отражает единство всего народного хозяйства, производства материальных благ и выполнения различных услуг предприятиями, учреждениями и организациями материального производства и непроизводственной сферы. ВНП может быть определен также интегрированным методом как сумма доходов всех предприятий, организаций, учреждений, населения, занятых производством материальных благ в народном хозяйстве: заработной платы и других форм оплаты труда, отчислений на социальное страхование, прибыли и других доходов, а также амортизационных отчислений. При определении ВНП по методу конечного использования суммируется потребление населением товаров и услуг (как оплачиваемых, так и предоставляемых бесплатно), стоимость услуг общественных организаций, потребление услуг, оказанных учреждениям науки и управления, накопление (капитальные вложения и прирост материальных оборотных средств), сальдо внешней торговли, сальдо доходов от экономической деятельности, полученных из-за границы. Заменен в версии системы национальных счетов (СНС) 1993 г. на валовой национальный доход (ВНД). **ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД (ВНРД)** обобщающий экономический показате-

тель, исчисляемый как сумма ВВП и чистых трансфертов - разность получения и выплаты частных и государственных переводов по платежному балансу.

ВАЛОВЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ сводно-экономический показатель Системы национальных счетов (СНС), количественно характеризующий валовой прирост основного капитала и прирост запасов. Валовой прирост основного капитала, или валовые вложения в основной капитал, - это приобретение основных фондов, зарегистрированных в момент перехода права владения ими от продавца к покупателю. Право собственности на сооружения, воздвигаемые хозяйственным способом, совпадает с моментом сдачи их в эксплуатацию. Увеличение активной части основных фондов определяется в СНС как разница между затратами на покупку или производство за счет собственных средств товаров длительного пользования за вычетом выручки от продажи за рубежом побочных поддержанных товаров длительного пользования, предназначенных для использования их по прямому назначению или в качестве металлолома. Затраты, связанные с возмещением выбывших основных фондов, их капитальным ремонтом в целях модернизации или продления срока эксплуатации, учитываются при определении показателя "формирование основного капитала". Расходы на текущий ремонт и техническое обслуживание основных фондов рассматриваются как издержки производства. Валовые вложения в основной капитал включают расходы на освоение земель, лесных участков, улучшение плантации садов, виноградников, стада племенного и продуктивного скота. Ассигнования на военные цели к категории валовых вложений в основной капитал в соответствии с методологией СНС не относятся. Прирост запасов как компонент показателя валовых капиталовложений - это стоимость физического изменения запасов сырья, материалов, незавершенного производства, строительства и готовой продукции.

ВАЛЬВАЦИЯ определение стоимости какой-либо ценности. Это выражение употребляется для определения ценности иностранной валюты в сравнении с внутренней.

ВАЛЮТА

1. денежная единица страны;
2. денежные знаки иностранных государств, а также кредитные и платежные документы, выраженные в иностранных денежных единицах и применяемые в международных расчетах (иностранная валюта);
3. в широком смысле слова - любой товар, способный выполнять денежную функцию средства обмена на международной арене; в узком - наличная часть денежной массы, циркулирующая из рук в руки в форме денежных банкнот и монет.

ВАЛЮТА АВАНСА валюта, выданная заранее (вперед) для каких-либо предстоящих расходов по контракту, договору.

ВАЛЮТА ВЕКСЕЛЯ денежная единица, в которой выставлен вексель. Векселя, циркулирующие во внутреннем обороте индустриально развитых стран, выставляются обычно в валюте данной страны, а в международном обороте - в валюте страны-должника, либо страны-кредитора, или третьей страны.

ВАЛЮТА КОНТРАКТА валюта, выбранная при заключении контракта для выражения цены товара или суммы предоставляемого кредита.

ВАЛЮТА КРЕДИТА установленная партнерами валюта при предоставлении кредита. Экспортные кредиты могут предоставляться как в национальных валютах экспортера или импортера, так и в валюте третьих стран или в международных расчетных единицах. Выбор валюты кредита является предметом договоров. Состояние валюты кредита оказывает непосредственное влияние на уровень процентных ставок по кредитам в различных валютах. Валюта кредита может не совпадать с валютой его погашения. При их определении имеют значение практика расчетов, позиции контрагентов на данном рынке, их отношения с кредитными учреждениями.

ВАЛЮТА ПЛАТЕЖА валюта, в которой происходит фактическая оплата товара во внешнеторговой сделке или погашение международного кредита.

ВАЛЮТА С ОГРАНИЧЕННОЙ КОНВЕРТАЦИЕЙ валюта, обмен которой производится лишь на некоторые валюты других стран.

ВАЛЮТА СДЕЛКИ см. **ВАЛЮТА КОНТРАКТА**.

ВАЛЮТА СТРАХОВАНИЯ валюта, в которой заключен договор страхования. Уплате в В.с. подлежат премия и суммы страхового возмещения.

ВАЛЮТА ЦЕНЫ денежная единица, в которой выражена цена товара во внешнеторговом контракте; называется также валютой контракта (сделки).

ВАЛЮТИРОВАННЫЙ ПОЛИС полис в морском страховании, в котором указана страховая сумма.

ВАЛЮТНАЯ БИРЖА биржа, осуществляющая на регулярной и упорядоченной основе куплю-продажу иностранной валюты по рыночным ценам.

ВАЛЮТНАЯ БЛОКАДА совокупность валютных мер, используемых государствами по отношению к другим странам с целью принудить их к выполнению определенных требований (см. **БЛОКИРОВАНИЕ СЧЕТОВ**).

ВАЛЮТНАЯ БРЕТТОНВУДСКАЯ СИСТЕМА послевоенная международная валютная система, оформившаяся на основе соглашений, достигнутых на международной валютно-финансовой конференции ООН в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г. Согласно Бреттонвудским соглашениям, ключевыми резервными валютами мира стали доллар США и английский фунт стерлингов. Доллар мог обмениваться на золото в международном платежно-расчетном обороте. Устанавливалась официальная цена на золото из расчета 35 долларов за тройскую унцию (31,1 г). Курсы других валют были фиксированными, определялись через монетный паритет и по существу были привязаны к доллару. Для поддержания фиксированных курсов валют центральные банки обязаны были поддерживать официальную цену на золото, а также проводить валютные интервенции. В рамках В.Б.с. были созданы такие международные кредитно-финансовые учреждения, как Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР). МВФ как международная организация обязан следить за валютным положением стран, продажей золота и состоянием платежных балансов. В случае ухудшения платежных балансов стран, их валютного положения МВФ призван принимать меры по его выравниванию путем оказания как технической, так и финансовой помощи. Задача МБРР - финансирование целевых проектов в различных странах путем предоставления долгосрочных займов. К началу 1970-х гг. В.Б.с. перестала удовлетворять потребностям современных международных

экономических отношений. В этих условиях было решено отказаться от В.Б.с. и перейти на новую международную валютную систему, которая была зафиксирована в Ямайском соглашении 1976 г. (см. ЯМАЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА).

ВАЛЮТНАЯ ВОЙНА борьба между различными государствами за рынки сбыта, сферы приложения капитала, источники сырья посредством различных форм валютной политики. В арсенал В.в. входят следующие мероприятия: девальвация и ревальвация, установление множественных режимов валютных курсов, валютная интервенция, валютный демпинг, создание валютных группировок, валютная интеграция. В современной мировой экономике В.в. служит средством конкурентной борьбы за валютную гегемонию.

ВАЛЮТНАЯ ВЫРУЧКА иностранная валюта, вырученная от экспорта товаров и услуг, а также от международных кредитов.

ВАЛЮТНАЯ ГЕГЕМОНИЯ господство в валютной сфере государств, наиболее развитых в экономических отношениях. Центры В.г. периодически перемещаются в силу неравномерности экономического развития.

ВАЛЮТНАЯ ГРАНИЦА линия раздела, предел, ограничивающий распространение валюты данной страны.

ВАЛЮТНАЯ ДЕВИЗНАЯ ПОЛИТИКА система регулирования валютного курса покупками и продажей иностранной валюты с помощью валютной интервенции и валютных ограничений.

ВАЛЮТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ документ-заявление, представляемое таможене при перевозке валюты через границу.

ВАЛЮТНАЯ ЕВРОПЕЙСКАЯ СИСТЕМА (ЕВС) введенная в 1979 г. организационно-экономическая форма отношений ряда стран ЕС (Бельгия, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция, Германия) в валютной сфере, направленная на стимулирование интеграционных процессов, уменьшение и взаимоувязку колебаний курсов национальных валют, постепенное превращение ЕС в зону валютной стабильности, базирующуюся на собственных валютно-стоимостных инструментах, ограничение роли доллара США в международных расчетах стран ЕС, то есть в перспективе - на создание предпосылок для формирования валютно-финансовой сферы единого внутреннего рынка стран ЕС. Использует в валютных операциях специальную европейскую расчетную единицу (ЭКЮ, которую в 1999 г. сменил евро), являющуюся полноценной коллективной международной валютой.

ВАЛЮТНАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ долги в иностранной валюте. В.з. может быть государственной и коммерческих предприятий.

ВАЛЮТНАЯ ЗМЕЯ установленное с марта 1973 г. соотношение курсов валют ФРГ, Франции, Бельгии, Нидерландов, Люксембурга, Дании, Швейцарии, Норвегии. Отклонение валютных курсов по отношению друг к другу не должны выходить за предел $\pm 2,25\%$. К странам, не входящим в данное соглашение, его участники применяют систему плавающих валютных курсов.

ВАЛЮТНАЯ ЗОНА оформившиеся после Второй мировой войны на базе довоенных валютных блоков группировки государств, валюты которых зависят от валюты крупной страны, возглавляющей данную зону. Страны, входящие в В.з., связаны с возглавляющей страной единым валютно-финансовым режимом и

одинаковой системой валютных ограничений.

Наибольшее значение имеет стерлинговая зона. Долларовая зона охватывает страны, не применяющие валютных ограничений.

ВАЛЮТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ объективно обусловленный процесс создания региональных валютных зон, в пределах которых обеспечивается относительно стабильное соотношение курсов валют, совместное регулирование валютных взаимоотношений стран-участниц и единая валютная политика в отношении третьих стран.

ВАЛЮТНАЯ ИНТЕРВЕНЦИЯ вмешательство центрального банка в операции на валютном рынке с целью воздействия на курс национальной валюты путем купли-продажи иностранной валюты; разновидность валютной политики.

ВАЛЮТНАЯ КАССА совокупность поступлений и платежей страны в иностранной валюте. Состоит из наличных денег и средств на счетах и во вкладах.

ВАЛЮТНАЯ КОРЗИНА метод измерения средневзвешенного курса одной валюты по отношению к определенному набору других валют.

ВАЛЮТНАЯ КОТИРОВКА установление курсов иностранных валют в соответствии с действующими законодательными нормами и сложившейся практикой.

Котировку валют производят государственные (национальные) или крупнейшие коммерческие банки. Котировка производится прямым или косвенным способом. При прямом способе, принятом всеми странами, кроме Англии, курс денежной единицы иностранной валюты выражается в некотором количестве национальной валюты. Косвенная котировка иностранных валют практикуется в Англии, где за единицу принимается фунт стерлингов и выражается в некотором количестве иностранной валюты.

ВАЛЮТНАЯ ЛИКВИДНОСТЬ возможность отдельной страны или группы стран бесперебойно оплачивать свои внешние обязательства приемлемыми платежными средствами.

ВАЛЮТНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ разрешение центрального банка коммерческому банку на кредитно-расчетное обслуживание внешнеэкономической деятельности юридических и физических лиц и на другие операции с иностранной валютой.

ВАЛЮТНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ЛИКВИДНОСТЬ обеспеченность международных торгово-экономических и кредитно-финансовых отношений, взаимоприемлемых для стран-партнеров платежными средствами; характеризует способность существующей валютной системы бесперебойно осуществлять расчеты между странами с помощью международных платежных средств.

ВАЛЮТНАЯ МИРОВАЯ СИСТЕМА совокупность валютно-экономических отношений, обусловленных мирохозяйственными связями. Основными составными элементами В.м.с. являются: определенный набор международных платежных средств (национальные, иностранные и коллективная международная валюты), режим обмена валют, включая валютные курсы и валютные паритеты, условия конвертируемости; механизм обеспечения валютно-платежными средствами международного оборота; регламентация и унификация форм международных расчетов, режим международных рынков валюты и золота; сеть международных и национальных банковских учреждений, осуществ-

ляющих международные расчеты и кредитные операции.

ВАЛЮТНАЯ МОНОПОЛИЯ монополия государства в лице его органов на валютные операции и всю валюту, зарабатываемую экономическими агентами.

ВАЛЮТНАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА совокупность экономических, денежно-кредитных отношений, предполагающих функционирование валюты для обеспечения внешнеэкономических связей страны.

В.н.с. включает ряд основных элементов: национальную валюту, определенный объем и состав валютных резервов, валютный паритет и курс национальной валюты и порядок его действия, условия конвертируемости валюты, наличие (отсутствие) и основные формы и методы валютных ограничений, действующий режим использования кредитных инструментов международных расчетов и формы последних, статус национальных органов и учреждений, регулирующих валютные отношения страны, условия функционирования национального рынка валюты и золота. В.н.с. тесно связана с внутренней денежной и кредитно-финансовой системой. Юридически В.н.с. закрепляется в государственных правовых актах, учитывающих нормы международного права.

ВАЛЮТНАЯ ОГОВОРКА условие, включаемое в международные кредитные, платежные и другие соглашения и внешнеторговые контракты с целью страхования экспортера или кредитора от риска обесценения валюты платежа. В валютной оговорке валюта платежа ставится в зависимость от более устойчивой валюты, которая называется валютой оговорки. Формы валютной оговорки: цена товара выражается в одной валюте, а платеж - в другой; цена товара и валюта платежа совпадают, но цена товара и сумма платежа ставятся в зависимость от курса более твердой валюты. Золотые и валютные оговорки включаются в контракт поставки товара. Но возможно специальное указание в контракте об отсутствии оговорок.

ВАЛЮТНАЯ ОКУПАЕМОСТЬ принцип внешнеэкономической деятельности предприятий и организаций, предусматривающий возмещение их расходов в валюте за счет собственных валютных доходов. Важен в условиях неконвертируемости национальной валюты.

ВАЛЮТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ информация о состоянии валютных расчетов, представляемая в органы государственного валютного контроля юридическими и физическими лицами, уполномоченными осуществлять валютные операции.

ВАЛЮТНАЯ ПОЗИЦИЯ соотношение требований и обязательств банка (фирмы) в иностранной валюте.

ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА совокупность экономических, правовых и организационных мер и форм, осуществляемых в области валютных отношений. В рамках текущей В.п. осуществляют оперативное регулирование валютно-рыночной конъюнктуры с помощью валютной интервенции, валютных ограничений, валютного субсидирования, диверсификации валютных резервов и т.д. Долговременная В.п. предполагает долгосрочные меры по последовательному изменению валютного механизма с помощью межгосударственных переговоров и соглашений, прежде всего, в рамках Международного валютного фонда, а также валютных реформ.

ВАЛЮТНАЯ ПРЕМИЯ положительная разница между формальным и действующим валютным курсом.

ВАЛЮТНАЯ ПРИБЫЛЬ статья пассива баланса, в которой отражаются прибыли или убытки компании от операций перевода валют.

ВАЛЮТНАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ валютная доходность, возникающая в операциях с валютой при игре на различных курсах валют.

ВАЛЮТНАЯ САМООКУПАЕМОСТЬ см. **ВАЛЮТНАЯ ОКУПАЕМОСТЬ**.

ВАЛЮТНАЯ СДЕЛКА С НЕМЕДЛЕННОЙ ПОСТАВКОЙ см. **ВАЛЮТНАЯ СРОЧНАЯ СДЕЛКА**.

ВАЛЮТНАЯ СДЕЛКА ТИПА “ТУДЭЙ” конверсионная операция с датой валютирования в день заключения сделки.

ВАЛЮТНАЯ СДЕЛКА ТИПА “ТУМОРОУ” конверсионная операция с датой валютирования на следующий за днем заключения сделки рабочий банковский день.

ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся на основе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка и закрепленных в договорных и государственно-правовых нормах. Различаются мировая, международные, региональные (например, см. **ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА**) и национальные валютные системы. Мировая валютная система основывается на ряде основных компонентов: определенном наборе международных платежных средств, режиме и условиях обмена и конвертируемости валют, механизме, регламентации и унификации форм международных расчетов, сети банковских учреждений и финансовых институтов и др. С XIX в. мировая валютная система основывалась на принципе “золотого стандарта”, при котором курс и стоимость валют определялись количественным содержанием золота и устанавливались в законодательном порядке, и валютные ведомства (государственные банки) были обязаны обменивать бумажные деньги на соответствующее количество золота (в слитках и монетах). Золотой стандарт был системой твердых валютных курсов, но начал быстро разрушаться с 1913 г. Рост ликвидных средств, накопление золота в некоторых странах способствовали экономическому и финансовому кризису 1930-х гг., сопровождавшемуся многочисленными девальвациями, введением торговых ограничений и соответственно окончательной отменой золотого стандарта. В 1944 г. были разработаны новые принципы мировой валютной системы, этот этап ее развития получил название Бреттонвудской валютной системы. Ее суть - в установлении твердых валютных курсов двумя видами резервов: золотом и долларом США (золотовалютный стандарт). Доллар был увязан с золотом (35 долл. за 1 унцию), а курсы валют могли колебаться в пределах 0,75% в ту и другую сторону от их паритета к доллару (и соответственно золоту). Обязательным был обмен долларов на золото иностранным правительственным учреждениям и центральным банкам. В условиях роста экономической неустойчивости, усиления экономических позиций других стран и группировок сохранять систему твердых валютных курсов было невозможно и в 1971-1973 гг. произошел отход от принципов Бреттонвудской системы. Современный этап развития - Ямайская валютная система, принципы которой были разработаны в 1976 г. Она предусматривает полную демонетизацию золота и окончательный переход к использованию в качестве мировых денег национальных

валют и международных расчетных денежных единиц - специальных прав заимствования (СДР), выпускаемых Международным валютным фондом, что предполагает право выбора странам любого режима валютного курса, признание системы плавающих валютных курсов, сохранение за золотом роли фонда ликвидных активов и разрешение его купли-продажи по рыночным ценам, наделение МВФ полномочиями по наблюдению за валютной политикой стран-членов. Оговаривается возможность установки паритетов, помимо СДР, по отношению к любой валюте, то есть возможность перехода к мультивалютному стандарту.

ВАЛЮТНАЯ СКИДКА ценовая скидка, предоставляемая при уплате за товар, услуги в свободно конвертируемой или иной валюте.

ВАЛЮТНАЯ СПЕКУЛЯЦИЯ деятельность банков и фирм, рассчитанная на получение прибыли от изменения курсов валют на валютных рынках; валютный арбитраж, а также преднамеренное принятие валютного риска. Результаты зависят от правильности оценки ее участниками возможной динамики валютных курсов.

ВАЛЮТНАЯ СРОЧНАЯ СДЕЛКА конверсионная операция, дата валютирования по которой стоит от даты заключения сделки более чем на два рабочих банковских дня.

ВАЛЮТНАЯ СТРУКТУРНАЯ ПОЛИТИКА совокупность мероприятий, направленных на осуществление долговременных структурных изменений в мировой валютной системе. Осуществляется на межгосударственном уровне или уровне экономических групп (союзов) стран.

ВАЛЮТНАЯ ТЕКУЩАЯ ПОЛИТИКА совокупность мер, направленных на повседневное, оперативное регулирование валютного курса, возможных операций, деятельности валютного рынка и рынка золота. Осуществляется рядом государственных органов управления (министерством финансов, резервной системой, центральным банком и т.д.).

ВАЛЮТНАЯ ЧИСТАЯ ВЫРУЧКА вырученная от продажи чего-нибудь (материальные ценности) валюта, остающаяся свободной для использования.

ВАЛЮТНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ отношение валютной выручки, полученной внешнеторговой организацией, к ее затратам.

ВАЛЮТНО-ПРОЦЕНТНЫЙ СВОП соглашение между сторонами, в соответствии с которым они выплачивают друг другу процентные ставки по займам в разных валютах в определенные даты в течение срока действия соглашения.

ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ УСЛОВИЯ ТОРГОВЫХ СДЕЛОК предусматриваемые договором купли-продажи во внешней торговле валюта цены, валюта платежа, курс их пересчета, валютные оговорки и формы расчетов.

ВАЛЮТНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО совокупность правовых норм, регулирующих порядок совершения сделок с валютными ценностями внутри страны, сделок между организациями и гражданами одной страны и организациями и гражданами другой, а также порядок ввоза, вывоза, перевода и пересылки из-за границы и за границу национальной и иностранной валюты и иных валютных ценностей.

ВАЛЮТНОЕ ЗАМЕЩЕНИЕ процесс, когда основные конвертируемые валюты вытесняют национальные де-

нежные единицы во внутренней экономике развивающихся стран в качестве средства обращения, масштаба цен и средства образования богатств. Главным отрицательным последствием В.з. является снижение эффективности национальной бюджетной, денежной и курсовой политики страны.

ВАЛЮТНОЕ ПРАВЛЕНИЕ фиксация курса национальной валюты к иностранной валюте, причем выпуск национальной валюты полностью обеспечен запасами иностранной (резервной) валюты.

ВАЛЮТНОЕ ПРАВО совокупность юридических норм, регулирующих правовые отношения при валютных расчетах.

ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ регламентация государством порядка международных расчетов и сделок с валютными ценностями. Регулируется нормативными актами и международными валютными соглашениями. К валютному регулированию относится также регламентация использования иностранной валюты на территории страны на основе национального законодательства.

ВАЛЮТНОЕ СОГЛАШЕНИЕ двухстороннее или многостороннее соглашение между государствами относительно их взаимных прав и обязанностей по урегулированию определенных валютных отношений.

ВАЛЮТНЫЕ АКТИВЫ наиболее значимая часть международных активов, состоящая из: требований к нерезидентам в форме иностранной валюты, банковских депозитов, правительственных ценных бумаг, других ценных бумаг, финансовых дериватов, акций частных предприятий и требований, возникающих в результате соглашений между национальным и иностранными центральными банками, а также правительственными органами.

ВАЛЮТНЫЕ АРБИТРАЖНЫЕ ОПЕРАЦИИ сделки, при которых участники используют различия в валютных курсах на различных валютных рынках с целью получения прибыли.

ВАЛЮТНЫЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ сделки резидентов национальной экономики с иностранными деловыми партнерами, проявляющиеся при коммерческих операциях в виде купли-продажи товаров, цены на которые установлены в иностранной валюте; при финансовых операциях - в форме кредитования и заимствования денежных средств в единицах заграничной валюты.

ВАЛЮТНЫЕ ДЕПОЗИТНЫЕ ОПЕРАЦИИ валютные операции по привлечению и размещению средств в иностранной валюте во вклады.

ВАЛЮТНЫЕ ЗАПАСЫ запасы, фонды государства в конвертируемой валюте, определяющие его платежеспособность.

ВАЛЮТНЫЕ КОНВЕРСИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ сделки покупки и продажи наличной и безналичной иностранной валюты (в том числе валют с ограниченной конверсией) против наличных и безналичных рублей.

ВАЛЮТНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕСУРСЫ иностранные валюты и другие активы, прежде всего золото, которые страна может использовать для покрытия дефицитного платежного баланса.

ВАЛЮТНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ система нормативных правил, устанавливаемых в административном или законодательном порядке и направленных на ограничение операций с иностранной валютой и другими валютными ценностями (государственный контроль над

операциями, ограничение переводов за границу, блокирование валютной выручки).

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ операции, связанные с переходом права собственности и иных прав на валютные ценности, в том числе операции, связанные с использованием в качестве средства платежа иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте, осуществление международных денежных переводов.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ “АУТРАЙТ” см.

АУТРАЙТ.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ “СВОП” операции, заключающиеся в том, что одна валюта продается на условиях ее обратного выкупа в той же сумме через определенное время и по курсу, зафиксированному в момент сделки.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ “СПОТ” валютные операции, заключающиеся в том, что обмен валют происходит либо в момент заключения сделки, либо по прошествии одного рабочего дня.

ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ общественные отношения, связанные с функционированием валюты при осуществлении внешней торговли, оказании экономической и технической помощи, совершении сделок по покупке валюты и т.д.

ВАЛЮТНЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ часть валютной выручки, которая должна продаваться предприятием в государственный валютный фонд по специальному курсу; процент В.о. и курс такой продажи устанавливается государством.

ВАЛЮТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ нарушения национального законодательства об использовании валюты на территории страны. Как правило, валютные преступления связаны с незаконной (нелицензированной) скупкой, продажей, обменом валюты, а также использованием валюты как платежного средства.

ВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ официальные запасы иностранной валюты в центральном банке и финансовых органах страны либо в международных валютно-кредитных организациях.

ВАЛЮТНЫЕ РЕСУРСЫ запасы иностранной конвертируемой валюты и источники ее поступления.

ВАЛЮТНЫЕ РИСКИ группа рисков, возникающих в связи с использованием нескольких валют в международных сделках.

ВАЛЮТНЫЕ СРЕДСТВА денежные средства в иностранной валюте.

ВАЛЮТНЫЕ ТЕКУЩИЕ ОПЕРАЦИИ

1. переводы в страну и из страны иностранной валюты для осуществления расчетов без отсрочки платежа по экспорту и импорту товаров, работ и услуг, а также для осуществления расчетов, связанных с кредитованием экспортно-импортных операций на срок не более 180 дней;

2. получение и предоставление финансовых кредитов на срок не более 180 дней;

3. переводы в страну и из страны процентов, дивидендов и иных доходов по вкладам, инвестициям, кредитам и прочим операциям, связанным с движением капитала;

4. переводы неторгового характера в страну и из страны, включая переводы сумм заработной платы, пенсии, алиментов, наследства, а также другие аналогичные операции.

ВАЛЮТНЫЕ УСЛОВИЯ КОНТРАКТА условия, которые согласовываются во внешнеэкономических контрактах, заключаемых между экспортером и импортером. В.у.к. включают следующие элементы: 1) валюту цены контракта; 2) валюту платежа, в которой будут осуществляться расчеты между экспортером и импортером и которая может совпадать с валютной ценой, но может и отличаться от нее, особенно в расчетах с развивающимися странами, а также при осуществлении расчетов по валютному клирингу; 3) курс пересчета валюты цены в валюту платежа для тех случаев, когда они не совпадают; 4) различного рода оговорки, защищающие стороны от валютных рисков (в результате неблагоприятного изменения валютного курса или падения покупательной способности отдельных валют).

ВАЛЮТНЫЕ ЦЕННОСТИ ценности, в отношении которых валютным законодательством установлен особый ограниченный режим обращения на территории страны. К В.ц. относятся: 1) иностранная валюта; 2) ценные бумаги в иностранной валюте - платежные документы (чеки, векселя, аккредитивы и другие), фондовые ценности (акции, облигации) и другие долговые обязательства, выраженные в иностранной валюте; 3) драгоценные металлы - золото, серебро, платина и металлы платиновой группы (палладий, иридий, родий, рутений и осмий) в любом виде и состоянии, за исключением ювелирных и других бытовых изделий, а также лома таких изделий; 4) природные драгоценные камни - алмазы, рубины, изумруды, сапфиры и александриты в сыром и обработанном виде, а также жемчуг, за исключением ювелирных и других бытовых изделий из этих камней и лома таких изделий.

ВАЛЮТНЫЙ АРБИТРАЖ купля/продажа иностранной валюты с последующей обратной сделкой в целях получения прибыли от разницы валютных курсов во времени (В.а. “во времени”), а также за счет различий в курсе валюты на разных валютных рынках (В.а. “в пространстве”). В.а. может осуществляться с двумя (простой В.а.) и большим числом валют (сложный В.а.).

ВАЛЮТНЫЙ АУКЦИОН один из методов организации валютного рынка страны, представляющий собой публичные валютные торги.

ВАЛЮТНЫЙ БЛОК группировка стран, зависимых в экономическом, валютном и финансовом отношении от возглавляющей его ведущей державы, которая диктует единую политику в области международных экономических отношений и использует их как привилегированный рынок сбыта, источник дешевого сырья, выгодную сферу приложения капитала.

ВАЛЮТНЫЙ ВАРРАНТ облигационный варрант, дающий право на покупку дополнительных ценных бумаг того же заемщика в другой валюте.

ВАЛЮТНЫЙ ВЕКСЕЛЬ банковский вексель, содержащий обязательство векселедателя уплатить векселедержателю определенную сумму в иностранной валюте.

ВАЛЮТНЫЙ ВНЕБАЛАНСОВЫЙ СЧЕТ счет, предоставляющий право обратного выкупа валюты после продажи ее собственником валютных средств государству. Действует в условиях обязательной продажи валютной выручки в течение определенного срока после ее получения.

ВАЛЮТНЫЙ ГИБКИЙ КУРС курс валюты, который определяется спросом и предложением на иностран-

ную валюту и который может свободно повышаться или понижаться.

ВАЛЮТНЫЙ ГОЛОД нехватка, как правило, свободно конвертируемой валюты в стране с национальной неконвертируемой или ограниченно конвертируемой валютой для закупки за рубежом жизненно важных для населения товаров и сырья, топлива, комплектующих, оборудования для национальной промышленности.

ВАЛЮТНЫЙ ДВОЙНОЙ КУРС метод государственного валютного регулирования, заключающийся в двойной котировке курса национальной валюты: отдельно по коммерческим и финансовым операциям.

ВАЛЮТНЫЙ ДВОЙНОЙ РЫНОК форма организации валютного рынка, предусматривающая двойную котировку валютных курсов: отдельно по коммерческим и финансовым операциям.

ВАЛЮТНЫЙ ДЕМПИНГ демпинг в результате большего падения курса национальной валюты, чем уменьшение ее покупательной способности внутри страны. Приобретая товары по низким внутренним ценам, экспортеры реализуют их на международных рынках по демпинговым ценам за более твердую валюту, обменивая затем последнюю на обесцененную национальную валюту и получая курсовую прибыль. В случае наличия В.д. Международный антидемпинговый кодекс, принятый в рамках ГАТТ, предусматривает применение различных санкций (повышенных пошлин, штрафов и т.д.).

ВАЛЮТНЫЙ ДЕФИЦИТ нехватка, недостаток иностранной валюты у государства для обеспечения государственных нужд; характерен для стран с неконвертируемой национальной валютой.

ВАЛЮТНЫЙ ЗАВЫШЕННЫЙ КУРС валютный курс, сложившейся не на основании соотношения национальных богатств, а на соотношении внутренних и внешних цен по отдельным группам товаров с высокой экспортно-импортной эффективностью. В.з.к. обычно превышает “реальный” валютный курс валюты той страны, в которой не все элементы национального богатства вовлечены в товарно-денежные отношения.

ВАЛЮТНЫЙ ЗАНИЖЕННЫЙ КУРС валютный курс ниже “реального”, связанный, как правило, с государственной политикой по стимулированию экспорта.

ВАЛЮТНЫЙ КЛИРИНГ межправительственное соглашение о взаимном зачете встречных требований и обязательств, вытекающем из стоимостного равенства товарных поставок и оказываемых услуг. В.к. включает набор обязательных элементов: систему клиринговых счетов; объем клиринга (все платежи по товарообороту или их часть); валюту клиринга (согласованную валюту расчетов); объем технического кредита (предельно допустимое сальдо задолженности - в процентах от оборота или в виде абсолютной величины); систему выравнивания платежей (по способу погашения сальдо задолженности различают: клиринг валютный без права конверсии - оплата только товарными поставками; клиринг валютный с ограниченной или полной конверсией); схему окончательного погашения сальдо по истечении срока межправительственного соглашения. На основе В.к. производятся также взаиморасчеты фирм-резидентов соответствующих стран. В случае разрешения валютных органов В.к. не препятствует расчетам в СКВ. В некоторых случаях фирма,

располагающая клиринговой валютой, может расплатиться ею с фирмой-резидентом той же страны.

ВАЛЮТНЫЙ КОД код, применяемый для идентификации валюты при таможенных процедурах участников международных торговых отношений (как юридических, так и физических лиц). Например, по разделу “свободно конвертируемая валюта” код 001 - доллары США, по разделу “клиринговая валюта” код 015 - японские цены в долларах США, код 772 - швейцарские франки по клирингу с КНР, по разделу “замкнутая валюта” код 525 - монгольские тугрики.

ВАЛЮТНЫЙ КОЛЕБЛЮЩИЙСЯ КУРС валютный курс, изменяющийся под воздействием спроса и предложения. Его разновидность - валютный плавающий курс, предусматривающий свободу выбора режима валютного курса при увязке с динамикой курсов валют других стран и валютной корзины. Страны-члены Европейской валютной системы в рамках режима плавающего курса ввели практику согласования относительных пределов взаимных колебаний валютных курсов.

ВАЛЮТНЫЙ КОНТРАКТ соглашение об обмене на установленную дату одной валюты на другую по установленному заранее курсу. Такие контракты заключаются для страхования на случай изменения валютных курсов.

ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ

1. система, посредством которой государство регулирует порядок приобретения иностранной валюты и проведения операции с ней. Как правило, лицензии на проведение операций с иностранной валютой уполномочены выдавать министерство финансов страны или ее центральный банк;
2. контроль за перемещением через таможенную границу страны (за исключением периметров свободных таможенных зон и свободных складов) национальной валюты, ценных бумаг, валютных ценностей;
3. контроль за валютными операциями, связанными с перемещением через таможенную границу страны товаров и транспортных средств;
4. составная часть единой общегосударственной политики в области организации контроля и надзора за соблюдением законодательства страны в сфере валютных, экспортно-импортных и иных внешнеэкономических операций.

ВАЛЮТНЫЙ КОРИДОР установление государственными органами валютного регулирования границы колебания валютного курса на определенный период в рамках, в которых они принимают обязательства поддерживать валютный курс всеми средствами, имеющимися в их распоряжении (валютными интервенциями, регулированием кредитной политики, административными мерами и т.д.).

ВАЛЮТНЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ соотношение между курсами валют, используемое при пересчете цен и денежных сумм из одной валюты в другую. Иногда определяется с учетом покупательной способности валют по сделкам с одноименными товарами. В ряде стран В.к. называются валютными курсами для торговых операций.

ВАЛЮТНЫЙ КРЕДИТ разновидность международного кредита, предоставляемого в денежной форме.

ВАЛЮТНЫЙ КРИЗИС резкое обострение противоречий в валютной сфере; проявляется в резких колебаниях валютных курсов, быстрых и значительных по мас-

штабам перемещения валютных резервов, девальвациях и ревальвациях валют, ухудшении международной валютной ликвидности.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран или международных валютных единицах (например, СДР). В настоящее время В.к. устанавливается с учетом покупательной способности валют и является весьма подвижным. Среди основных факторов, влияющих на В.к., - состояние платежного баланса, уровень инфляции, межстрановая миграция краткосрочных капиталов, а также политические и военные факторы. Во всех странах, кроме Великобритании, применяется прямая котировка, при которой В.к. устанавливается за 1 (10, 100, 1000) единицу иностранной валюты к национальной валюте. В Великобритании принята обратная котировка - за 1 фунт стерлингов в иностранной валюте.

ВАЛЮТНЫЙ МЕТАЛЛ металл (обычно золото, реже серебро), который принят в данной стране в качестве меры стоимости (всеобщего эквивалента) и на котором базируется все денежное обращение страны.

ВАЛЮТНЫЙ ОПЦИОН право выбора альтернативных валютных условий контракта. В.о. оговаривается в договоре и предоставляется соответствующей стороне сделки в определенный срок или при наступлении определенных обстоятельств, что создает возможности для валютного арбитража. Вытекает из валютных условий сделки, связанных с формой, способами и местом платежа. При подготовке контрактов формулирование условий В.о. является одной из необходимых практических задач, так как допускает возможность платежей на любую из дат оговоренного срока и даже отказа от платежа, то есть связано с существенными выгодами или потерями.

ВАЛЮТНЫЙ ОФИЦИАЛЬНЫЙ КУРС курс валюты, устанавливаемый государством.

ВАЛЮТНЫЙ ПАРИТЕТ соотношение между валютами, устанавливаемое в законодательном порядке и на межправительственном уровне. До 1978 г. В.п. определялся золотым содержанием валют, затем, по Уставу МВФ, - на базе СДР.

ВАЛЮТНЫЙ ПЛАВАЮЩИЙ КУРС разновидность валютного колеблющегося курса. Предусматривает известную свободу выбора режима валютного курса, предполагающего увязку изменений последнего с динамикой курсов отдельных валют других стран или набора валют - валютной корзины.

ВАЛЮТНЫЙ ПЛАН план поступлений и платежей в иностранной валюте, которые поступят за предстоящий период от иностранных организаций и которые будут произведены иностранным организациям за тот же период. К разделам его относятся денежные поступления и платежи по: 1) внешнеторговым операциям; 2) иностранным кредитам и займам; 3) по торговым операциям.

ВАЛЮТНЫЙ ПРОСТОЙ (ДВУСТОРОННИЙ) АРБИТРАЖ валютная сделка с целью извлечения прибыли за счет разницы, существующей в данный момент в курсах одной и той же валюты на валютных рынках двух стран.

ВАЛЮТНЫЙ РЕЖИМ порядок обращения, действия иностранной валюты на определенной территории (страны).

ВАЛЮТНЫЙ РИСК опасность валютных потерь, связанных с изменением курса иностранной валюты по отношению к национальной валюте при проведении внешнеторговых, кредитных, валютных операций, операций на фондовых и товарных биржах. Возникает при наличии открытой валютной позиции. Для экспортеров и импортеров В.р. возникает в случаях, когда валютной цены является иностранная для них валюта. Экспортер несет убытки по отношению к его национальной валюте в период между заключением контракта и осуществлением платежа по нему. Для импортера убытки возникают при противоположном движении курса. В обоих случаях эквиваленты в национальных валютах будут отличаться в невыгодную сторону от тех сумм, на которые экспортер и импортер рассчитывали в момент подписания контракта.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

1. официальный центр, в котором сосредоточена купля-продажа валют на основе спроса и предложения;

2. система устойчивых экономических и организационных отношений по операциям купли-продажи иностранных валют и платежных документов в иностранных валютах. Включает рынок евродепозитов, рынок еврокредитов, рынок еврооблигаций и др.

ВАЛЮТНЫЙ СВОБОДНО ПЛАВАЮЩИЙ КУРС валютный курс, который не контролируется, а следовательно, может повышаться или понижаться, и который определяется спросом на иностранную валюту и ее предложением.

ВАЛЮТНЫЙ СВОП обмен долгосрочными кредитными обязательствами в одной валюте на равные обязательства в другой валюте.

ВАЛЮТНЫЙ СВОП “СПОТ НЕКСТ” купля-продажа валютной сделки на следующий рабочий день.

ВАЛЮТНЫЙ СЛОЖНЫЙ (МНОГОСТОРОННИЙ) АРБИТРАЖ валютные сделки с целью извлечения прибыли за счет разницы в курсах нескольких валют на различных валютных рынках.

ВАЛЮТНЫЙ СОЮЗ группа стран, договорившихся использовать одинаковые методы валютного регулирования, установившие согласованные параметры колебания паритетов валют стран союза и принявшие на себя обязательства по поддержанию таких паритетов, а также использующих общую условную денежную единицу в рамках межгосударственных отношений стран союза.

ВАЛЮТНЫЙ СРОЧНЫЙ КУРС курс валюты по срочным сделкам.

ВАЛЮТНЫЙ СЧЕТ счет фирмы, предприятия в банковском учреждении, на котором накапливаются и расходуются их средства в иностранной (конвертируемой) валюте.

ВАЛЮТНЫЙ ТЕКУЩИЙ СЧЕТ текущий счет, открываемый банками юридическим и физическим лицам в иностранной валюте.

ВАЛЮТНЫЙ “ТЕЛЬ-КЕЛЬ” КУРС валютный курс “каков есть”.

ВАЛЮТНЫЙ ТРАНСФЕРТ разновидность банковской операции по взаимному обмену между коммерческими банками двух стран заранее согласованных валютных сумм на определенных условиях (обменный курс, объемы, сроки и т.д.).

ВАЛЮТНЫЙ ФИКСИРОВАННЫЙ КУРС официально установленное соотношение между национальными валютами, основанное на определяемых в законода-

тельном порядке валютных паритетах. Предполагает закрепление содержания национальных денежных единиц непосредственно в золоте или в конвертируемой валюте, при строгом ограничении колебаний рыночных курсов валют в пределах одного процента. На практике это означает жесткую привязку всех валют к международной торговле к доллару.

ВАЛЮТНЫЙ ФОНД ПРЕДПРИЯТИЙ совокупность денежных средств в иностранной валюте, находящихся в распоряжении предприятий и используемых ими для финансирования экспортно-импортных операций.

ВАЛЮТНЫЙ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ КУРС официально фиксируемое соотношение между валютами, вокруг которого колеблются в согласованных пределах рыночные валютные курсы.

ВАРИАНТ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ оценка возможностей развития экономики с учетом различных предпосылок о масштабах, пропорциях, темпах, нормативах, ограничениях и целевых установках. В.р.э. можно формировать, исходя из различной структуры использования капитальных вложений в отраслях и ожидаемого их отражения в динамике экономического воспроизводства в целом, в изменении уровня жизни населения. Расчет В.р.э. осуществляется с помощью методов моделирования экономических процессов.

ВАРИАНТЫ ПОЛИТИКИ ВАЛЮТНОГО КУРСА выбор государством механизма курсообразования, который считается наиболее подходящим для конкретной экономической ситуации в данной стране.

ВАРРАНТ форма опциона, дающая право его держателю купить у продавца варранта определенное количество акций и облигаций на специально оговоренных условиях в течение определенного периода времени.

ВАРШАВСКИЙ ДОГОВОР Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи, оформивший создание военного союза европейских социалистических государств при ведущей роли СССР – Организации Варшавского договора (ОВД). Заключение договора явилось ответной мерой на создание НАТО. Договор был подписан Албанией, Болгарией, Венгрией, ГДР, Польшей, Румынией, СССР и Чехословакией 14 мая 1955 г. на Варшавском совещании европейских государств по обеспечению мира и безопасности в Европе. Вступил в силу 5 июня 1955 г. 26 апреля 1985 г., ввиду истечения срока действия, был продлен на 20 лет. В связи с преобразованиями в СССР и других странах Восточной Европы в феврале 1991 г. государства-участники ОВД упразднили её военные структуры, а 1 июля 1991 г. подписали Протокол о полном прекращении действия В.д.

ВБ см. **ВСЕМИРНЫЙ БАНК**.

ВВЕДЕНИЕ ЭМБАРГО установление запрета на ввоз и вывоз иностранных товаров, на пользование имуществом, принадлежащим иностранному государству и т.п.

ВВОЗНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ см. **ИМПОРТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ**.

ВЕДЕНИЕ СЧЕТОВ работа со счетами от их оформления и до получения конечного результата (учета): 1) учет движения средств на счетах бухгалтерского учета; 2) учет движения денежных средств на своих счетах (расчетном, текущем, лицевом, валютном и т.д.) в банковском учреждении; 3) учет денежных средств на счетах своих клиентов, открытых в любом учреждении, осуществляющем расчеты.

ВЕЖЛИВОЕ ИСКЛЮЧЕНИЕ принятые в данной стране манеры и обычаи, которых не следует придерживаться иностранцу.

ВЕЖЛИВЫЙ НЕЙТРАЛИТЕТ манера поведения и деловая этика, согласно которым иностранец в период пребывания в зарубежной стране может по своему выбору соблюдать обычаи и традиции этого государства, не нанося оскорбления его жителям.

ВЕКСЕЛЬ ВНУТРЕННЕГО ОБРАЩЕНИЯ вексель, по которому векселедатель и векселедержатель являются резидентами данной страны.

ВЕКСЕЛЬ ПЕРЕВОДНОЙ см. **ТРАТТА**.

ВЕКСЕЛЬ ПРОСТОЙ обязательство, выдаваемое заёмщиком на имя кредитора с указанием места, времени, выдачи долгового обязательства и суммы, места и времени платежа.

ВЕКСЕЛЬНЫЙ КУРС цена иностранного векселя в местной валюте.

ВЕЛИКАЯ ДЕРЖАВА государство как субъект международных отношений, по своей мощи оказывающий важное влияние на мировую политику и экономику. К В.д. относят страны «ядерного клуба», являющиеся постоянными членами Совета Безопасности ООН (США, Россия, Великобритания, Франция и Китай).

ВЕНДОРЛИЗ новый вид международного лизингового контракта, при котором сбытовые филиалы лизинговой компании, находящиеся за рубежом, закупают оборудование у собственной фирмы и предоставляют его зарубежному потребителю в аренду или продают в рассрочку. Головная лизинговая компания избавляется от риска, связанного со сбытом, и осуществляет финансирование инвестиций зарубежных потребителей.

ВЕНСКАЯ КОНВЕНЦИЯ ООН О ДОГОВОРАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ международное экономическое соглашение, обеспечивающее широкую унификацию национальных законодательств, применяющихся к отношениям по договору купли-продажи, когда коммерческие предприятия сторон договора находятся в разных государствах. Они подлежат применению вместо других норм национальных законодательств в двух случаях: 1) государства, к которым принадлежат стороны договора, являются участниками конвенции; 2) право государства-участника конвенции должно применяться в силу коллизионной нормы (кроме КНР и США). Конвенция, включающая 102 статьи, состоит из 4-х частей: 1) сфера применения и общие положения; 2) заключение договора; 3) купля-продажа товаров 4) заключительные положения. Третья часть конвенции включает: общие положения; обязательства продавца; обязательства покупателя; переход риска; положения, общие для обязательств покупателя и продавца. Государство может быть участником как второй и третьей части конвенции, так и только одной из них. Принята в 1980 г, вступила в силу с 1 января 1988 г. Действует в США, Финляндии, Швеции, Сирии, Италии, Мексике, Норвегии, Австрии, Австралии, Аргентине, КНР, Дании, Египте, Франции, Венгрии, Германии, Югославии, Замбии, Лесото.

ВЕНЧУРНАЯ ФИРМА мелкая или средняя инвестиционная фирма, занятая научными исследованиями, инженерными разработками и их кредитованием. Финансируя новые идеи, В.ф. помогает крупным компаниям разрабатывать новейшие направления научно-технического прогресса. Различают: 1) внутренние

“венчуры” - малые внедренческие фирмы, выделяемые из структуры корпораций на период создания и освоения инновации (обычно 2 года); 2) внешние “венчуры” - малые независимые внедренческие фирмы, занимающиеся развитием передовой технологии, которые включаются в сферу деятельности крупных корпораций путем предоставления им финансовых средств, консультаций, экспериментальной базы и т.д. Операции, проводимые такими В.ф. (венчурные операции), характеризуются повышенной степенью риска.

ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ (РИСКОВЫЙ КАПИТАЛ) принципиально новая форма финансирования процесса коммерциализации технико-технологических нововведений. В.к. формируется фирмами в виде фондов, из различных внешних источников, главным образом от частных страховых компаний, которые затем в целевом порядке инвестируются в идею, проект, реализуемый в венчурных компаниях. Большинство фирм венчурного капитала - небольшие (3-5 человек) товарищества с ограниченной ответственностью, созданные высококвалифицированными предпринимателями и менеджерами. Часть фирм В.к. самостоятельна, другая часть отпочковалась от крупных корпораций и финансовых групп, третьи отделились от банков, страховых компаний и пенсионных фондов. Форма венчурного финансирования отличается от традиционного бюджетного финансирования, банковского кредитования, так как капитал инвестируется безвозвратно. Интерес инвестора заключается в приобретении прав на все новации как запатентованные, так и беспатентные (“ноу-хау”), а также в учредительской прибыли от инкорпорирования венчурных компаний, добившихся успеха.

ВЕРСИЯ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ вариант системы национальных счетов (СНС), применяемый различными странами и рекомендуемый различными международными организациями. Национальные счета как совокупность макроэкономических показателей начали применяться в развитых странах с рыночной экономикой до Второй мировой войны.

Первая версия СНС ООН, обобщающая национальной опыт и рекомендованная для внедрения, появилась в 1952 г. Широкое распространение получили версия СНС ООН 1968 г. и Европейская система интегрированных экономических счетов (СНС Евростата), однако эти системы носят рекомендательный характер, и национальные статистические службы не следуют им буквально. Многие страны, например Франция, используют собственные оригинальные версии национальных счетов, хотя все они унифицированы по основным понятиям и определениям с версиями ООН и других международных организаций. Последняя версия системы национальных счетов была принята Генеральной Ассамблеей ООН в 1993 г. В разработке этой системы, помимо статистического комитета ООН, принимали участие эксперты МВФ, МБРР, ОЭСР, ЕЭС.

ВЕРТИКАЛЬНАЯ ДЕЗИНТЕГРАЦИЯ осуществление определенных фаз производства продукции специализированными фирмами, выступающими поставщиками крупных компаний.

ВЕРТИКАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ производственная кооперация предприятий одной отрасли или близких по характеру отраслей промышленности, специализирующихся на изготовлении узлов, деталей и заготовок,

комплектующих и других изделий, необходимых для конечного продукта.

ВЕРХНИЙ УРОВЕНЬ СТАВКИ ПО КРЕДИТАМ предписываемый денежными властями максимальный уровень процента, под который коммерческие банки могут выдавать кредиты.

ВЕС выражение количества поставляемого или предлагаемого к поставке товара. Измеряется чаще в единицах метрической системы - тоннах, центнерах, килограммах. До недавнего времени в международной торговле широко использовалась англо-американская система, включающая такие единицы веса, как длинная тонна (1016 кг), английский центнер (50,8 кг), английский фунт (454 г), унция (28 г) и т.д. В последнее время вводится определение количества товара по массе, так как эта величина устойчивее В.

ВЕС ТАРЫ ПО ТАРА-ТАРИФУ вес по таблице веса тары для различных товаров согласно таможенным правилам.

ВЕСОВЩИК физическое или юридическое лицо, осуществляющее проверку количества, веса товара по поручению владельца или перевозчика за определенное вознаграждение. Результаты взвешивания товара отражаются в отвесе, транспортном или складском документе. В международной торговле в целях более объективной, беспристрастной проверки веса прибегают к услугам независимых (нейтральных) весовщиков, получивших соответствующие полномочия от торговых палат, городских или государственных компетентных органов и имеющих статус официальных присяжных весовщиков.

ВЗАИМНЫЙ ДЕМПИНГ встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.

ВЗАИМНЫЙ СПРОС показатель, синтезирующий спрос и предложение и показывающий, какое количество импортного товара требуется стране, чтобы побудить ее продавать различные количества другого товара на экспорт.

ВЗАИМОДОПОЛНЯЮЩИЙ ТОВАР товары, применение одного из которых требует одновременного использования другого товара, дополняющего первый. Например, дополняющим товаром к зубной пасте служит зубная щетка, а к зубной щетке - футляр для нее. При изменении спроса на один из таких товаров спрос на другой меняется аналогичным образом. Степень жесткости формирования ассортиментного набора В.т. определяется коэффициентами прямой и перекрестной эластичности. Различают товары, потребление которых связано между собой, и товары, потребляемые самостоятельно.

ВИД ОСНОВНЫХ ФОНДОВ группа основных фондов, сформированная по определенным натурально-вещественным признакам. Типовая классификация подразделяет основные фонды на здания, сооружения, машины и оборудование (в том числе на силовые, рабочие машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, лабораторное оборудование, вычислительную технику, прочие машины и оборудование), транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь, рабочий, продуктивный и племенной скот, многолетние насаждения, капитальные затраты по улучшению земель и прочие материальные основные фонды, а также на нематериальные основные фонды. В статистической отчетности основные фонды группируются по видам на

базе типовой классификации, но с учетом отраслевых особенностей их состава. Так, в сельском хозяйстве в составе сооружений выделяют ирригационные, мелиоративные и обводнительные.

ВИД ПЛАВАНИЯ вид перевозки грузов и пассажиров в морском транспорте: малый каботаж, большой каботаж, заграничное плавание. Малый каботаж - это плавание судов между отечественными портами одного или двух смежных бассейнов, не разделенных по пути следования территориальными водами других государств. Большой каботаж - это плавание судов между портами одного государства, находящимися в разных бассейнах, разделенных по пути следования территориальными водами других государств. К перевозкам в заграничном плавании относятся перевозки между отечественным и иностранным портами и между иностранными портами.

ВИД СООБЩЕНИЯ признак, представляющий характер участия подразделения транспортной сети в перевозках. Различают перевозки с участием одного подразделения - местное сообщение; двух и более подразделений одного вида транспорта - прямое сообщение; нескольких видов транспорта - прямое смешанное; железнодорожное нескольких стран - прямое международное. На железнодорожном транспорте в прямом сообщении выделяют вывоз, ввоз и транзит. Для пассажирских перевозок также выделяют пригородное сообщение. На других видах транспорта перевозки делятся на внутригородские, пригородные (местные), междугородные (дальние) и международные. На морском транспорте используется признак - вид плавания. **ВИДИМОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ** включает производство продукта плюс его импорт минус экспорт (то есть объем данного продукта, потребляемый внутри страны). Показатель введен В.С. Немчиновым; применяется при анализе межотраслевого баланса.

ВИДИМЫЙ ИМПОРТ импорт товаров, фактически ввезенных в данную страну и проданных там, в отличие от "невидимого" импорта, в состав которого включаются услуги, приносящие доход в иностранной валюте или требующие оплаты в ней, например фрахт, страхование, почтовые пересылки и др.

ВИДИМЫЙ ТОВАР товар, ввозимый на территорию страны или вывозимый с территории страны и подлежащий таможенной обработке.

ВИЗИТАЦИЯ в международном морском праве - право судов требовать в открытом море от вызывающих подозрение торговых или иных невоенных судов предъявления их судовых документов. В. предполагает право останавливать такие суда, осматривать их, а в ряде случаев и право накладывать на них арест. В мирное время право В. возникает лишь на основании специальных соглашений.

ВМО см. **ВСЕМИРНАЯ МЕТЕОРОЛОГИЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ**.

ВНЕРЕАЛИЗАЦИОННЫЙ ДОХОД доход предприятий и организаций, полученный от операций, не связанных с реализацией продукции и услуг. К В.д. относятся: доходы долевого участия в деятельности других предприятий; дивиденды по акциям и проценты по облигациям и другим ценным бумагам, принадлежащим предприятию; штрафы, пени, неустойки и другие санкции за нарушение партнерами условий хозяйственных договоров. В состав В.д. входит также арендная плата за сданные в аренду основные средства

(здания, оборудование и т.д.), поступившая от должников ранее списанная в убытки как безнадежная дебиторская задолженность. Частью В.д. являются положительные курсовые разницы по валютным счетам, а также по операциям в иностранных валютах.

ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЕ ИМУЩЕСТВОМ ДОЛЖНИКА реорганизационная процедура, направленная на продолжение деятельности предприятия и назначаемая арбитражным судом по заявлению должника, собственника или кредитора, состоящая в передаче функций по управлению предприятием-должником специальному лицу - арбитражному управляющему. **ВНЕШНЕТОРГОВАЯ АРБИТРАЖНАЯ КОМИССИЯ (ВТАК)** постоянно действующий арбитраж (третейский суд), созданный при Торгово-промышленной палате, разрешающий споры, которые вытекают из договорных и иных гражданско-правовых отношений, возникающих между субъектами права различных государств при осуществлении внешнеторговых и других международных экономических и научно-технических связей.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ КОМПЕНСАЦИЯ согласно Генеральному соглашению по тарифам и торговле, состоит в том, что страна, увеличивающая закрепленные пошлины на ввоз каких-либо товаров, обязана их снизить на другие товары для возмещения убытков стран-экспортеров.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА система экономических, организационных, политических мер по развитию внешнеторговых отношений данной страны или группы стран; включает определение объема, географической и товарной структур экспорта и импорта.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОШЛИНА государственный сбор (налог), которым облагаются товары, пропускаемые через таможенную границу данной страны. По методам исчисления и способам применения различают В.п., определяемые как кредит к цене облагаемых товаров ("ad valorem"), или в форме твердых ставок за соответствующую единицу измерения. Список товаров, облагаемых В.п., и ставки таможенных пошлин приводятся в таможенном тарифе.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ РЕКЛАМА реклама на рынках других стран, включающая организацию выставок, рекламную продажу, издание и распространение товаросопровождающей литературы, рекламных фильмов.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ СДЕЛКА сделка, одним из участников которой является иностранное физическое или юридическое лицо, а содержанием - операции по экспорту и импорту товаров, услуг, результатов творческой деятельности или прав на пользование. Основную часть В.с. составляют договоры купли-продажи (поставки), страхования, перевозки.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА структурное внешнеэкономическое звено производственного объединения, организации, осуществляющее экспортно-импортные операции по закрепленной номенклатуре продукции и услуг и иные виды внешнеэкономической деятельности, зафиксированные в ее уставе. В отдельных случаях может являться юридическим лицом.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ЦЕНА цена реализации импортной и экспортной продукции. При ее формировании учитывается уровень мировых цен и уровень цен в конкретном сегменте рынка, условия реализации продукции, предлагаемые конкурентами, объем продаж, сроки доставки товара, его новизна и качество. Во внешнеторговой практике получили распространение различные варианты реализации продукции. Они отличаются условиями поставки (пункт отправления, назначения и др.). Оплата налогов, расходов, страхование товаров и оплата транспортных расходов определяются условиями сделки.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ЭКСПАНСИЯ расширение сфер влияния монополистических объединений и групп, а также государств в области внешней торговли, что находит свое проявление в усилении борьбы за источники сырья и рынки сбыта.

ВНЕШНЕТОРГОВОЕ САЛЬДО см. **САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ**.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАНК разновидность специальных кредитных институтов, которые осуществляют кредитование экспорта, страхование экспортных кредитов.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ДЕФИЦИТ превышение пассивной части внешнеторгового баланса страны, включающей импорт товаров иностранного происхождения для внутреннего потребления и переработки с целью их последующего вывоза, над активной его частью, состоящей из экспорта товаров, произведенных, выращенных или добытых в стране, а также товаров, ранее ввезенных из-за границы и подвергнувшихся переработке.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ДОКУМЕНТ документ, содержащий информацию о различных сторонах деятельности и правоотношений предприятий, учреждений и организаций в области внешних экономических связей.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ КОНТРАКТ соглашение (договор), в котором одной из сторон (контрагентом) является иностранное юридическое лицо и которое подписывается покупателем (импортером) и продавцом (экспортером). В договоре устанавливаются определенные права и обязанности сторон (контрагентов) в области экспортно-импортных операций по обмену товарами, услугами и т.д. Основным условием контракта является переход права собственности на товар от продавца к покупателю.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ сумма стоимостей экспорта и импорта страны или группы стран за определенный период: месяц, квартал, год. Вывоз товаров в порядке оказания безвозмездной помощи другим странам, а также некоммерческие операции (почтовые посылки, багаж) в В.о. не включаются.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ РАСЧЕТ платежи по внешнеторговым сделкам и по неторговым операциям, связанные с туризмом, расходами различных представительств и командировками. Расчеты по коммерческим операциям осуществляются в инкассовой и аккредитивной форме при условии отгрузки товаров.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ СБОР денежный сбор, взимаемый правомочными государственными органами сверх внешнеторговых пошлин при экспортно-импортных сделках и транзитных перевозках, например, за складирование внешнеторговых грузов в таможенных помещениях, их пломбирование и сохранность; выдачу

различного рода квитанций и др. К В.с. относятся также санитарные, лицензионные сборы и др.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАЛАНС см. **БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ**.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ одна из сфер экономической деятельности государства, предприятий, фирм, тесно связанная с внешней торговлей, экспортом и импортом товаров, иностранными кредитами и инвестициями, осуществлением совместных с другими странами проектов.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ совокупность данных по внешнеэкономическим вопросам; организация передачи сведений, полезных для субъектов внешнеэкономической деятельности; опубликование, разъяснение, изложение и комментирование официальных материалов; ознакомление с зарубежными знаниями и опытом международного предпринимательства и т.п.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА проводимая правительством страны государственная политика в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, ограничений, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов. Понятие В.п. более широкое, чем внешнеторговая политика.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ совокупность направлений, форм, методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, валютно-финансовых и кредитных отношений государства с зарубежными странами.

ВНЕШНИЕ ИЗДЕРЖКИ издержки производства, которые фирма перекладывает на другие предприятия или общество в целом. В первую очередь эти издержки относятся к загрязнению окружающей среды, затраты на очищение которой вынуждено брать на себя общество.

ВНЕШНИЕ ПЛАТЕЖНЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ поступления валюты (собственной или иностранной) отдельным лицам, фирмам и правительству одной страны из других стран как плата за проданные ими товары и услуги, доходы от инвестиций, различного рода денежные переводы и приток капитала.

ВНЕШНИЕ РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ расходы по вербовке и обслуживанию новых страхователей.

ВНЕШНИЙ БАЛАНС баланс компании, составляемый специально для публикации, то есть для акционеров, кредиторов, налоговой инспекции, сотрудников, журналистов и общественности. Составляется в соответствии с правилами, принятыми налоговыми службами, и заверяется аудиторами.

ВНЕШНИЙ ГУБЕРНАТОР член руководящего органа биржи, который избирается или назначается из числа очень опытных лиц, не связанных с брокерским бизнесом. В.г. представляет интересы широкой инвестирующей публики и компаний, чьи акции котируются на бирже.

ВНЕШНИЙ ЗАЕМ основная форма международного кредита; займы, полученные от зарубежных кредиторов или предоставленные иностранным заемщикам, при осуществлении которых возникают кредитные отношения между государствами, банками, монополиями, учреждениями, международными организациями. **ВНЕШНИЙ ИСЧИСЛЯЕМЫЙ ПО "ВАЛЮТНОЙ КОРЗИНЕ"** ЗАЕМ механизм субсидирования компа-

ний, осуществляющих финансирование программ развития. При предоставлении займов используется валютная корзина для смягчения последствий колебаний обменных валютных курсов. Принят Международным банком реконструкции и развития (МБРР). Начиная с 1980 г. МБРР осуществил ряд займов с использованием валютной корзины в составе долларов США (как правило, половина корзины) и либо марок ФРГ, либо швейцарских франков, либо японских иен.

ВНЕШНИЙ ЛАГ промежуток времени с момента принятия решения правительством относительно какой-либо меры до появления ее результатов.

ВНЕШНИЙ ПЛАТЕЖ расходование валюты (собственной или иностранной) отдельными лицами, фирмами и правительством одной страны на покупку товаров и услуг в других странах; денежные переводы за границу; помещение инвестиционного дохода в других странах и вывоз капитала.

ВНЕШНИЙ ПРИЗНАК НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ приостановление предприятием его текущих платежей, если оно не обеспечивает или заведомо неспособно обеспечить выполнение требований кредиторов в течение трех месяцев со дня наступления сроков их исполнения.

"ВНЕШНИЙ СТЕРЛИНГ" стерлинговые авуары нерезидентов стерлинговой зоны в период валютных ограничений.

ВНЕШНИЙ СЧЕТ счет в национальной валюте, принадлежащий нерезидентам и используемый ими.

ВНЕШНИЙ ФАКТОР ЭКОНОМИИ сокращение издержек фирмы по производству или сбыту продукции в результате расширения (объема производства или количества фирм) всей отрасли, к которой данная фирма принадлежит.

ВНЕШНИЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА снижение издержек на единицу товара в рамках фирмы в результате роста масштабов производства в отрасли в целом.

ВНЕШНЯЯ БАЗА СРАВНЕНИЯ сравнение результатов деятельности организации с результатами других организаций.

ВНЕШНЯЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ сумма финансовых обязательств страны иностранным кредиторам, подлежащая погашению в установленные сроки. Различают капитальную внешнюю задолженность (по которой срок платежа еще не наступил) и текущую (по которой срок платежа наступает или уже наступил по займам и кредитам); краткосрочную (до 1 года), среднесрочную (5-10 лет) и долгосрочную (свыше 10 лет); государственную и частную. Способы урегулирования В.з.: списание, превращение краткосрочных государственных займов в единый долгосрочный, обычно беспроцентный заем (консолидация), замена ранее выпущенного займа новым (конверсия), превращение В.з. в ценные бумаги местных компаний и др.

ВНЕШНЯЯ КАПИТАЛЬНАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ внешняя задолженность, по которой срок платежа еще не наступил.

ВНЕШНЯЯ КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ ВАЛЮТЫ возможность использования национальной валюты в международных расчетах, свободный обмен иностранной валюты на национальную и наоборот.

ВНЕШНЯЯ РЕВИЗИЯ ревизия, обычно выполняемая частно практикующим бухгалтером-ревизором или коммерческой бухгалтерской фирмой.

ВНЕШНЯЯ СРЕДА МАРКЕТИНГА факторы, влияющие на состояние рынка и обуславливающие стратегию и тактику маркетинга. Выделяют основные компоненты В.с.м.: демография, экономика, политика, право, культура.

ВНЕШНЯЯ СРЕДА ОРГАНИЗАЦИИ все, что воздействует на организацию из окружающей среды. Включает такие элементы, как потребители, конкуренты, правительственные учреждения, поставщики, финансовые организации и источники трудовых ресурсов, релевантные по отношению к операциям организации. **ВНЕШНЯЯ СРЕДА СИСТЕМЫ** окружение рассматриваемой системы, оказывающее на нее воздействие. Экономическая модель, которая учитывает взаимодействие моделируемого объекта с внешней средой, называется открытой. Например, открытая модель экономики страны включает показатели, характеризующие такие внешние связи, как экспорт и импорт товаров, ввоз и вывоз капиталов. Учет внешних факторов является обязательным элементом экономического анализа.

ВНЕШНЯЯ ТАРА тара, в которой товары перевозят и хранят в процессе продвижения их от производителя до потребителя.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ торговля между странами, состоящая из экспорта и импорта товаров и услуг. В.т. осуществляется преимущественно через коммерческие сделки, оформляемые внешнеторговыми контрактами. В.т. страны регулируется государством. Для этого используются такие средства, как таможенный тариф, лицензирование, квотирование и другие нетарифные ограничения, а также прямое и косвенное субсидирование экспорта и другие средства. Договорно-правовой базой для ведения внешней торговли являются торговые договоры и соглашения, соглашения о платежах, кредитные соглашения и др.

ВНЕЭКСПЛУАТАЦИОННЫЙ ПЕРИОД часть бюджета времени морских и речных транспортных судов, выраженная в судо-сутках или тоннаже-сутках. В.п. на речном транспорте - время от момента появления льда на реках, то есть закрытия навигации в осенний период, до очищения реки ото льда, то есть открытия следующей навигации. В.п. на морском транспорте - время, в течение которого суда находятся в подготовке к ремонту, в ремонте, отстое и консервации.

ВНУТРЕННИЙ БАЛАНС такой уровень производства внутри страны, который обеспечивает полную занятость и устойчиво низкий уровень инфляции.

ВНУТРЕННИЙ ЗАЕМ государственный заем, размещаемый внутри страны в национальной валюте.

ВНУТРЕННИЙ НАЛОГ НА ИМПОРТНЫЕ ТОВАРЫ налог с продажи на внутреннем рынке импортных товаров, отечественное производство которых или очень незначительно, или совсем отсутствует.

ВНУТРЕННИЙ РЕГЛАМЕНТ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА документ, вырабатываемый учредителями акционерного общества в Великобритании и США. В.р.а.о. рассматривается как договор между членами компании и регулирует внутренние отношения между членами общества: порядок распределения передачи паев, изменения размеров капитала, совершения займов, проведения общих собраний, голосования, назначения директоров и их полномочий и т.д. Внешние отношения общества регулируются другим документом - меморандумом компании. В случае расхождений по-

становлений меморандума и постановлений регламента преимущество отдается постановлениям меморандума. Внутренний регламент не предъявляется к регистрации.

ВНУТРЕННИЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА снижение издержек на единицу товара в рамках фирмы в результате роста масштабов ее производства.

ВНУТРЕННЯЯ КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ право резидентов покупать, иметь и совершать операции внутри страны с активами в форме валюты и банковских депозитов, деноминированные в иностранной валюте.

ВНУТРЕННЯЯ КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ ВАЛЮТЫ возможность купить на денежную единицу данной страны иностранную валюту только в банках этой страны или продать этим же банкам иностранную валюту за национальные денежные единицы по установленному курсу.

ВНУТРЕННЯЯ СТОИМОСТЬ ЭКСПОРТНОГО ТОВАРА сумма отпускной стоимости продукции в оптовых ценах без акциза, учитывающая надбавку за экспортное исполнение и транспортные расходы по доставке товара от предприятия изготовителя до границы, если они не учтены в оптовой цене, расходах по перевалке грузов и их хранению.

ВНУТРЕННЯЯ СУБСИДИЯ наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными.

ВНУТРИОТРАСЛЕВАЯ ТОРГОВЛЯ обмен между странами дифференцированными продуктами одной отрасли.

"ВОДА, ПЕРВАЯ ОТКРЫТАЯ" условие фрахтования, предусматривающее подачу судна в порт погрузки к открытию навигации, либо после её открытия в срок, обусловленный сторонами или обычаями порта.

ВОДНЫЙ ТРАНСПОРТ совокупность средств или средство перевозки грузов и пассажиров по воде, включает в себя: внутренний водный транспорт, речной транспорт, морской транспорт. В том числе: грузовое судно; судно для массовой перевозки грузов в контейнерах; судно для перевозки груза насыпью, внавалку или наливом; сухогрузное судно; танкер; лесовоз; судно для перевозки угля; баржа; самоходная баржа; судно-рефрижератор; грузопассажирское судно. Каботажное судно; океанское судно; лоцманское судно; судно для перевозки генеральных грузов; судно со специальным устройством для быстрой погрузки и выгрузки железнодорожных вагонов и автомобилей. Теплоход, турбогазоход, электроход. Плавучая база; судно, поставленное на прикол.

ВОДОПОТРЕБЛЕНИЕ использование для удовлетворения хозяйственных нужд вод всех видов (поверхностных, подземных, пластовых, шахтных, морских и прочих), полученных как из водозаборов, принадлежащих предприятию, так и из коммунальных водопроводов и других водохозяйственных систем. В общем виде объем водопотребления для отдельного предприятия равен объему водозабора из всех источников минус передача забранной свежей воды без ее использования другим потребителем минус потери воды при транспортировке.

ВОЕННЫЙ РИСК понятие, включающее большой круг рисков. Если в условия страхования включен В.р., то страховщик по морскому страхованию возмещает

убытки, связанные с потерей или повреждением застрахованного имущества (судна, груза) в результате его захвата, ареста, задержки, пиратского нападения, подрыва на минах, торпедах, бомбах, вследствие любых военных действий (независимо от того, была ли объявлена война), народных волнений, действий злоумышленников (использующих или не использующих оружие), в результате действий участников трудовых коллективов (забастовок, локаутов). Страхование В.р. действует только в мирное время или в условиях ограниченных военных конфликтов.

ВОЗ см. ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ.

ВОЗВРАТ ПОШЛИНЫ возврат таможенным или акцизным органом уже взысканной импортной пошлины в тех случаях, когда импортированные товары реэкспортируются.

ВОЗДУШНОЕ КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО право при выполнении международных полетов осуществлять перевозки пассажиров, груза и почты, включая объемы и направления таких перевозок. Предоставляются одним государством другому государству на основании международного договора.

ВОЗДУШНЫЙ ЧАРТЕР договор фрахтования воздушных судов, по которому одна сторона (фрахтовщик) обязуется предоставить другой стороне (фрахтователю) за оплату всю вместимость, или часть вместимости одного или нескольких воздушных судов на один, или несколько рейсов для перевозки пассажиров, багажа, грузов, почты или для иных целей.

ВОЗМОЖНОСТЬ ИНТЕГРАЦИОННОГО РОСТА возможность роста за счет интеграции деятельности фирмы с другими предприятиями.

ВОЗРАСТАЮЩЕЕ СООТНОШЕНИЕ КАПИТАЛА/ПРОИЗВОДСТВА аналитический инструмент, используемый для оценки общего уровня инвестиций, необходимого для обеспечения прогнозируемого уровня экономического роста.

ВОЗРАСТАЮЩИЕ ИЗДЕРЖКИ ЗАМЕЩЕНИЯ предполагают, что для производства каждой дополнительной единицы товара 2 необходимо пожертвовать не постоянным, а возрастающим количеством товара 1.

ВОСПРОИЗВОДСТВО общественное производство, рассматриваемое как непрерывно повторяющийся процесс в неразрывной взаимосвязи с распределением, обменом и потреблением. Производство является определяющим по отношению к другим моментам и фазам В.: распределению, обмену и потреблению как по общественной форме, так и материальному содержанию. В. включает в себя воспроизводство средств производства, рабочей силы, составляющих производственных отношений. В современных условиях В. должно носить инновационный характер, то есть базироваться на достижениях научно-технического прогресса.

ВОТ см. ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПО ТУРИЗМУ.

ВРЕМЕННАЯ ВАЛЮТА

1. национальная валюта, действие которой установлено временно, на какой-либо определенный срок, например, купоны в Украине;
2. валюта, расчеты в которой происходят в течение определенной части срока действия договора (контракта).

ВРЕМЕННЫЙ БЕСПОШЛИННЫЙ ИМПОРТ ПОД ЗАЛОГ разновидность ввоза иностранного товара в США без уплаты пошлин. Временный ввоз товаров под залог разрешается сроком от шести месяцев до трех лет в целях ремонта, испытаний, демонстрации на выставках. Залог обычно равен удвоенной величине пошлины, взимаемой при обычном ввозе. В случае превышения установленного срока залог поступает в доход таможен.

ВРЕМЕННЫЙ ДОСТУП К ИМПОРТУ временное разрешение на беспошлинный ввоз из-за границы товаров, выдаваемое обычно с целью переработки и последующего их вывоза из страны. Наиболее распространенные инструменты реализации этого товаропотока: ввоз под расписку, ввоз с последующим возвратом пошлины.

ВРЕМЕННЫЙ КОМИТЕТ МВФ служебная группа в рамках МВФ, рассматривающая предложения о реформе Международной валютной системы. В нее входят лица, уполномоченные соответствующими правительствами. Группа формируется по тем же принципам, что и Правление МВФ.

"ВСЕГДА НА ПЛАВУ" обязанность фрахтователя предоставить судну безопасный причал или место у причала, где при полной осадке оно остаётся на плаву.

ВСЕМИРНАЯ МЕТЕОРОЛОГИЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВМО – World Meteorological Organization, WMO) международная межправительственная организация, специализированное учреждение ООН; начала деятельность с 1951 г. (в 1873-1951 гг. – Международная метеорологическая организация). Создана для сотрудничества в области метеорологических наблюдений и исследований, обмена информацией и др. Место пребывания – Женева (Швейцария).

ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ (ВОЗ – World Health Organization, WHO), международная межправительственная организация, специализированное учреждение ООН. Создана в 1946 г., начала деятельность в 1948 г. Уставные задачи: борьба с особо опасными болезнями, разработка международных санитарных правил, улучшение санитарного состояния внешней среды и др. Членами ВОЗ состоят свыше 190 государств. Место пребывания – Женева (Швейцария).

ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ВОИС – World Intellectual Property Organization, WIPO) учреждена в соответствии с Конвенцией, подписанной в Стокгольме (Швеция) 14 июля 1967 г., с 1974 г. – специализированное учреждение ООН, которое содействует осуществлению охраны интеллектуальной собственности во всем мире путем сотрудничества государств; сотрудничеству государств-членов различных союзов в области промышленной собственности и авторского права; творческой интеллектуальной деятельности; упрощению передачи технологий, связанных с промышленной собственностью, развивающимся странам; заключению договора и унификации национальных законодательств; оказанию юридической и технической помощи развивающимся странам; сбору и распространению информации; обеспечению деятельности международной службы регистрации и другим видам административного сотрудничества между государствами-участниками ВОИС. Базируется в Женеве (Швейцария). С 2002 г. насчитывает 179 государств-членов.

ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПО ТУРИЗМУ (ВОТ – World Tourism Organization, WTO) международная организация, действующая на основе Соглашения о сотрудничестве и взаимоотношениях между ВОТ и ООН, в соответствии с которым на нее возлагаются ответственность и функции центрального руководящего органа в области туризма. Создана в 1975 г. как преемница межправительственной организации «Официальные организации по пропаганде туризма», основанной в 1925 г. и переименованной в 1947 г. в Международный союз официальных туристических организаций (ИСОТО). В ВОТ состоят 130 государств-членов, правительственные и межправительственные организации, занимающиеся туризмом, а также коммерческие организации, осуществляющие деятельность в сфере туризма. Целями ВОТ являются: содействие развитию туризма, способствующего экономическому росту стран; соблюдение интересов развивающихся стран в области туризма; оказание технического содействия в повышении качества туристических услуг.

ВСЕМИРНАЯ СЛУЖБА ПОГОДЫ система 3-х мировых – в Москве (Роскомгидромет), Вашингтоне, Мельбурне – и более 20 региональных метеорологических центров. План В.с.п. принят в 1967 г. Работы направляет Всемирная метеорологическая организация.

ВСЕМИРНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО – World Customs Organization, WCO) межправительственная организация, задачами которой являются согласование и унификация таможенных требований, совершенствование таможенных операций и установление международного сотрудничества в области таможенных процедур. Основана 15 декабря 1950 г. в Брюсселе (Бельгия), где были подписаны три конвенции – Конвенция о создании Совета таможенного сотрудничества, Конвенция об оценке таможенных пошлин и Конвенция о таможенной номенклатуре. Конвенции вступили в силу соответственно 4 ноября 1952 г., 28 июля 1953 г. и 11 сентября 1959 г. Учредительная сессия Совета таможенного сотрудничества (СТС), в которой приняли участие таможенные службы 17 стран Европы, состоялась 26 января 1953 г. Со временем СТС превратился в организацию всемирного масштаба. В октябре 1994 г. он был переименован в ВТО. В настоящее время ВТО объединяет 169 государств. Украина и Россия являются членами ВТО с 1992 г. В июле 2000 г. русскому языку был придан статус рабочего языка ВТО (наряду с английским, французским и испанским) для использования его в так называемой гармонизированной системе описания и кодирования товаров. ВТО поддерживает тесные контакты с Интерполом, службой ООН по контролю над наркотиками, контртеррористическим комитетом Совета безопасности ООН. В июне 2005 г. Советом ВТО были приняты Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли, цель которых – упростить таможенные процедуры, защитить каналы международной торговли от их использования террористическими организациями и преступными синдикатами и сделать торговые и таможенные механизмы прозрачными. Основными принципами системы, которая будет применяться таможенными службами в мире, являются переход к автоматическим таможенным процедурам (когда таможня работает на основе данных, предоставляемых компаниями, и осуществля-

ет лишь выборочный контроль), предварительный обмен данными автоматизированным способом, создание технологий контроля транспортных средств и контейнеров, а также партнерские отношения с бизнесом.

ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО – World Trade Organization, WTO) международная экономическая организация, регулирующая правила международной торговли согласно принципам либерализма. Начала действовать с 1 января 1995 г. в качестве организационного механизма по обеспечению реализации правовых документов, принятых в результате переговоров, проводившихся в рамках ГАТТ с 1986 г. по 1994 г. и получивших название «Уругвайского раунда». Официально ВТО образована на конференции в г. Марракеше (Марокко) в апреле 1994, поэтому Соглашение об учреждении ВТО называют также Марракешским соглашением. Главная задача ВТО – содействовать беспрепятственной международной торговле. Развитые страны, по инициативе которых создана ВТО, полагают, что именно экономическая свобода в международной торговле способствует экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей. Считается, что мировая торговая система должна соответствовать следующим пяти принципам: 1) отсутствие дискриминации в торговле – ни одно государство не должно ущемлять какую-либо другую страну, накладывая ограничения на экспорт и импорт товаров; 2) снижение торговых (протекционистских) барьеров, прежде всего таможенных пошлин и импортных квот; 3) стабильность и предсказуемость условий торговли – иностранные компании, инвесторы и правительства должны быть уверены, что торговые условия (тарифные и нетарифные барьеры) не будут изменены внезапно и произвольно; 4) стимулирование соревновательности в международной торговле – для равноправной конкуренции фирм разных стран надо пресекать «несправедливые» приемы конкурентной борьбы, такие как экспортные субсидии (помощь государства фирмам-экспортерам), использование демпинговых (преднамеренно заниженных) цен для захвата новых рынков сбыта; 5) льготы в международной торговле для менее развитых государств – этот принцип необходим для втягивания в мировое хозяйство слаборазвитых стран периферии, которые заведомо не могут на первых порах конкурировать с развитыми странами на равных. Общие преимущества от членства в ВТО можно суммировать следующим образом: 1) получение более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики; 2) устранение дискриминации в торговле путем доступа к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов в случае, если они ущемляются партнерами; 3) возможность реализации своих текущих и стратегических торгово-экономических интересов путем эффективного участия в многосторонних торговых переговорах при выработке новых правил международной торговли. Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве (Швейцария). Первоначально в ВТО вступило 77 государств, но на начало 2006 г. ее членами являлись уже 150 стран. Каждая из них обяза-

на предоставлять другим членам организации статус наибольшего благоприятствования в торговле.

ВСЕМИРНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА специализация отдельных стран в рамках мирового всемирного хозяйства на производстве определенной продукции и услуг, что обуславливает и предполагает необходимость обмена результатами различной деятельности, как правило, в виде товаров на мировом рынке.

ВСЕМИРНОЕ ХОЗЯЙСТВО система национальных хозяйств всех стран мира, объединенных международным разделением труда и разнообразными экономическими взаимосвязями в хозяйственный организм глобальных масштабов.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК (ВБ) группа международных финансовых организаций в системе ООН, состоящая из тесно связанных между собой 5 организаций: 1) Международного банка реконструкции и развития (МБРР); 2) Международной финансовой корпорации (МФК); 3) Международной ассоциации развития (МАР); 4) Многостороннего агентства оп инвестиционным гарантиям (МАИГ); 5) Международного центра по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС). Все эти учреждения имеют общей целью содействие финансированию развивающихся стран для повышения уровня жизни.

ВСЕМИРНЫЙ ПОЧТОВЫЙ СОЮЗ (ВПС – Universal Postal Union, UPU) международная межправительственная организация, специализированное учреждение ООН с 1947 г. Создан в соответствии с Бернской конвенции 1865 г. для обеспечения организации и совершенствования международной почтовой службы и начал действовать с 1874 г. (до 1878 г. – Всеобщий почтовый союз). В составе ВПС 189 стран-членов. Место пребывания – Берн (Швейцария).

ВСЕМИРНЫЙ СОЮЗ ОХРАНЫ ПРИРОДЫ (МСОП – The World Conservation Union, IUCN) крупнейшей международной некоммерческой природоохранной организацией. Миссия МСОП состоит в том, чтобы влиять, поощрять и помогать природоохранным обществам во всем мире сохранять целостность и разнообразие природы. МСОП регулярно освещает проблемы сохранения биоразнообразия планеты, организует конгрессы, проходящие в разных странах, представляет списки видов, нуждающихся в особой охране в разных регионах планеты. Имеет статус наблюдателя при Генеральной Ассамблее ООН. Основан в 1948 г., штаб-квартира расположена в Швейцарии, городе Гланд. В состав МСОП входят как правительственные, так и неправительственные организации. Они устанавливают политику союза, определяют его глобальную программу работы и выбирают Совет на Всемирном Конгрессе МСОП. В состав союза, кроме его организаций-членов, входят 6 научных комиссий и профессиональный секретариат. Союз объединяет 82 государства, 111 правительственных учреждений, более 800 неправительственных организаций и около 10 000 ученых и экспертов из 181 страны мира.

ВСЕМИРНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ (ВЭФ – World Economic Forum, WEF), также известен как Давосский форум (Davos summit) – крупнейшая международная неправительственная организация со штаб-квартирой в Женеве (Швейцария). Ежегодный форум ВЭФ по традиции проходит в швейцарском горном курорте Давос, откуда он и получил свое неофициальное название. Помимо этого ВЭФ проводит ежегодные

региональные и национальные саммиты в разных странах. Главной целью ВЭФ провозглашено улучшение глобального состояния мира через содействие мировому сообществу в решении вопросов экономического развития и социального прогресса. В этих целях форум способствует развитию партнерства между деловыми, политическими, интеллектуальными и другими лидерами мирового сообщества для обсуждения и решения краеугольных проблем глобального развития. История ВЭФ начинается в 1971 г., когда профессор Женевского университета Клаус Шваб впервые собрал в Швейцарии около 450 ведущих бизнесменов и политиков с целью обсудить перспективы развития европейского бизнеса на мировом рынке. Первоначально такие ежегодные встречи носили название «Европейский форум менеджмента». При поддержке Комиссии европейских сообществ (сейчас комиссия ЕС), европейских промышленных ассоциаций и правительства Швейцарии форум уже в 1973 г. стал проводить помимо общего годового съезда саммиты на региональном уровне. В 1976 г. форум впервые ввел систему постоянного членства и вышел на глобальный уровень, включив в систему своих саммитов арабский мир и Латинскую Америку. В 1979 г. ВЭФ стал первой неправительственной организацией, установившей диалог и открывшей путь к экономическому сотрудничеству с коммунистическим Китаем. В 1987 г. название форума меняется на Всемирный экономический форум, с целью отразить его возросшее общемировое значение. В настоящее время о широте географического охвата ВЭФ говорят названия ежегодно проводимых региональных сессий: африканский экономический саммит, саммит конкурентоспособных экономик арабского мира, китайский деловой саммит, восточно-азиатский деловой саммит, евразийский экономический саммит, европейский экономический саммит, индийский экономический саммит, латиноамериканский деловой саммит, американский саммит.

ВСЕМИРНЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СОВЕТ (ВЭС – World Energy Council, WEC) неправительственная организация, осуществляющая деятельность в энергетической сфере с 1923 г. В состав ВЭС входят свыше 90 национальных комитетов. Цель ВЭС – стимулирование обеспечения устойчивости снабжения и потребления всех форм энергии для достижения наибольшего полезного эффекта. Организует Мировые энергетические конгрессы для анализа состояния и перспектив развития мировой энергетики. Широко известны исследования ВЭС по проблемам энергетического обеспечения в XXI в. Штаб-квартира – в Лондоне (Великобритания).

ВСЕОБЩАЯ СИСТЕМА ПРЕФЕРЕНЦИЙ система таможенных льгот, предоставляемых развитыми странами развивающимся. Льготы заключаются в снижении таможенных пошлин на готовые изделия из развивающихся стран или в полной их отмене.

ВСТРЕЧНАЯ ЗАКУПКА торговля, при которой реципиент оборудования рассчитывается поставками товаров безотносительно к импортируемой продукции, технологии и оборудованию. Ответные поставки могут включать разную по степени обработки продукцию всех отраслей. В.з. осуществляются обычно в период от 1 года до 5 лет. За получаемую продукцию стороны расплачиваются наличными, иногда используется и

предоставление краткосрочного кредита, а также по договоренности осуществляется взаимозачет.

ВСТРЕЧНАЯ СДЕЛКА закупки, осуществляемые на основании обязательств, которые приняты экспортерами как условие продажи их товаров в страну импортеров.

ВСТРЕЧНАЯ ТОРГОВЛЯ товарообменные операции, условия которых предусматривают встречные обязательства продавцов купить у покупателя товары на часть или полную стоимость продаваемых товаров. Нередко в обмен на товары или услуги предприятию предоставляется право инвестировать на льготных условиях средства в капитал контрагента. В.т. подразделяется на бартерные сделки, встречные закупки, выкуп устаревшей техники при сбыте новых моделей, компенсационные соглашения, клиринг, оффсетные сделки и служат для достижения сбалансированности экспортно-импортных операций. В мировом товарообороте на В.т. приходится до 40% общего объема. **ВСТРЕЧНЫЙ ИМПОРТ** поставки продукции, в том числе сырья и материалов, в счет погашения товарного кредита на строительство промышленных предприятий. Возникает при заключении контрактов на компенсационной основе и часто носит принудительный характер. Является дополнительным источником конкуренции в стране-кредиторе или на мировом рынке.

ВТО

1. см. **ВСЕМИРНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ**;

2. см. **ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ**.

ВТОРИЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ информация, представляющая собой данные, уже собранные ранее для других целей, и полученная в результате проведения так называемых кабинетных маркетинговых исследований. В.и. бывает: 1) внутренняя, которую собирают внутри самой организации (внутренняя статистика и бухгалтерская отчетность, акты ревизий и проверок, материалы разного рода отчетов о ранее проведенных исследованиях, производственная и научно-техническая информация, деловая переписка и т. п.); 2) внешняя, которая находится за пределами самой организации и характеризует состояние внешней маркетинговой среды.

ВТОРИЧНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ хозяйственная деятельность, включающая отрасли, которые преобразуют предоставляемые первичным производством материалы в непосредственно полезные для человека виды продукции. К В.с.э. относят обрабатывающую промышленность, индустриальное и гражданское строительство, электроэнергетику.

ВЫБОРОЧНОЕ ОБСЛЕДОВАНИЕ ДОХОДОВ

НАСЕЛЕНИЯ специальные, периодически проводимые обследования, программы которых предусматривают получение экономико-статистической информации о личных доходах и источниках их формирования в различных группах домашних хозяйств. Одновременно собираются данные об их составе по полу и возрасту членов, занятости, жилищных условиях, обеспеченности предметами культурно-бытового назначения, а также о личном подсобном хозяйстве. Материалы обследований разрабатываются по широкой программе. Особое значение имеет разработка данных обследования в группировках домашних хозяйств по уровню среднедушевого дохода и другим социально-экономическим признакам, которые позво-

ляют анализировать дифференциацию населения по уровню материального достатка, жилищным условиям, показателям личного подсобного хозяйства и так далее.

ВЫБРОСКА НА СУШУ ситуация, когда судно оказывается на суше в результате какого-либо неординарного события. В морском страховании ситуация, когда судно оказывается на суше, а затем вновь спускается на воду, не рассматривается как выброска на сушу; к выброске на сушу относятся только столкновение судна со скалами или другие аналогичные происшествия.

ВЫВОЗ КАПИТАЛА см. **ЭКСПОРТ КАПИТАЛА**.

ВЫВОЗНАЯ ПРЕМИЯ см. **ЭКСПОРТНАЯ ПРЕМИЯ**.

ВЫДАЧА ССУД предоставление банком денежных средств займа предприятиям и хозяйственным организациям для оплаты счетов за полученные ценности, оказанные услуги и выполненные работы, формирование производственных фондов и осуществление затрат.

ВЫИГРЫШ ОТ ОБМЕНА преимущества, получаемые страной только из-за того, что она вступила в торговые отношения с другими странами.

ВЫИГРЫШ ОТ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет относительное преимущество.

ВЫИГРЫШ ОТ ТОРГОВЛИ экономический эффект, который получает каждая из участвующих в торговле стран, если каждая из них специализируется на торговле тем товаром, в производстве которого она имеет относительное преимущество.

ВЫКУП С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КРЕДИТА приобретение контрольного пакета акций закрытой компании ее менеджерами или внешними инвесторами в основном за счет кредитов, предоставленных инвестиционными банками или брокерами; кредиты обычно обеспечиваются активами компании, а задолженность погашается за счет прибыли, выручки от продажи некоторых активов и других источников.

ВЫПУСК В СТАТИСТИКЕ стоимость товаров и услуг, являющихся результатом производственной деятельности хозяйственных единиц-резидентов за рассматриваемый период. Характеризует объем производственной деятельности и включает: 1) товары и услуги, поставленные другим экономическим единицам; 2) продукцию, произведенную для собственного конечного потребления или накопления (включая продукцию, которая поступает в запасы материальных оборотных средств); 3) некоторые услуги, производимые для собственного конечного потребления. В составе В. в с. должно учитываться производство товаров и услуг в теневой экономике, то есть производство товаров и услуг, запрещенное законом; производство лицами, не имеющими права осуществлять данный вид деятельности; производство, скрываемое от государственных органов с целью утаивания доходов. Различаются два типа В. в с.: рыночный и нерыночный. Рыночный выпуск включает товары и услуги: 1) реализуемые по экономически значимым ценам путем продажи или бартера; 2) предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме; 3) предоставляемые другим структурным подразделениям того же предприятия (находящимся на самостоятельном балансе или являющимся отдельными учетными еди-

ницами) для использования в производстве (например, семена и корма, произведенные и потребленные внутри сельскохозяйственного предприятия; продукты питания, переданные подсобными хозяйствами в столовые, детские учреждения, дома отдыха, принадлежащие предприятию и т.п.). Нерыночный выпуск включает товары и услуги: 1) производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или валового накопления основного капитала (например, сельскохозяйственные и другие продукты, произведенные личными подсобными хозяйствами, строительство хозяйственным способом и т.п.); 2) предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим хозяйственным единицам, включая коллективные услуги, предоставляемые обществу в целом (например, бесплатное образование и медицинское обслуживание, услуги государственного управления, обороны и др.). Рыночный выпуск товаров и услуг рекомендуется оценивать в основных ценах или, если это невозможно, то в ценах производителей. Товары и услуги, произведенные для собственного конечного потребления, оцениваются в основных ценах на аналогичные рыночные товары и услуги. Нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, оцениваются, исходя из текущих затрат этих организаций, включая потребление основного капитала.

ВЫПУСК УСЛУГ ТОРГОВЛИ И ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ стоимость услуг по завершению производства и доведению до населения преимущественно потребительских товаров. В состав выпуска включаются услуги внутренней и внешней торговли, кинопроката, продукция и услуги общественного питания. Выпуск услуг внутренней торговли определяется суммой торгового наложения по всем каналам реализации и изменения стоимости запасов товаров в торговле. Реализованное торговое наложение образуется за счет разницы между ценами покупки и продажи реализованной продукции. Выпуск продукции общественного питания превышает стоимость торгового наложения на величину стоимости продуктов, использованных при приготовлении блюд, или непосредственно реализованных через буфеты. Внешняя торговля охватывает экспортные и импортные операции, включает операции как с потребительскими товарами, так и со средствами производства. Выпуск услуг внешней торговли исчисляется аналогично выпуску внутренней торговли. Величина реализованного торгового наложения при этом определяется, как разность между стоимостью продукции во внешнеторговых и внутренних ценах.

ВЫПУСК УСЛУГ ТРАНСПОРТА стоимость перемещения грузов и пассажиров на расстояние. Определяется как сумма фактически полученной оплаты за услуги. Выпуск услуг транспорта включает в себя грузовые и пассажирские перевозки, транспортировку почты, погрузочно-разгрузочные работы, эксплуатацию складских помещений и другие услуги. Отрасль "Транспорт" включает железнодорожный транспорт, в том числе трамвайный и метрополитен; шоссейный, в том числе автомобильное и шоссейное хозяйство; троллейбусный; трубопроводный; водный, в том числе морской, внутренний и лесосплав; авиационный и прочие виды. Кроме того, транспортная деятельность

имеет место во всех отраслях экономики в качестве вспомогательной.

ВЫПУСК УСЛУГ ФИНАНСОВ стоимость услуг организаций, занимающихся финансово-посреднической деятельностью (банки, страховые организации, организации пенсионного обеспечения и др.). Выпуск рыночных услуг банков складывается из косвенно измеряемых услуг финансового посредничества (разница между полученными и выплаченными банками процентами за кредит) и стоимости других банковских услуг (плата за ведение счетов и другие банковские операции). Выпуск услуг учреждений, занимающихся вспомогательной финансово-посреднической деятельностью, охватывает услуги негосударственного управления финансовыми рынками (фондовых, валютных, валютно-фондовых бирж), услуги по биржевым операциям с фондовыми ценностями брокерских, маклерских, дилерских фирм. Выпуск брокерских услуг определяется суммой получаемого банком или другими юридическими или физическими лицами вознаграждения, которое выражается, как правило, в процентах от суммы сделки. Выпуск услуг инвестиционных фондов определяется следующим образом: доходы в виде дивидендов, процентов плюс другие виды доходов по финансовым вложениям привлеченных средств фонда, минус доходы, выплачиваемые его акционерам. Валовой выпуск услуг страхования складывается из страховых премий по всем видам страхования плюс чистый доход от инвестирования технических резервов страхования, минус страховые возмещения по всем видам страхования, минус изменение технических резервов страхования.

ВЫРУЧКА ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ важнейший результат производственно-хозяйственной и коммерческой деятельности предприятия; в основном соответствует принятому в мировой практике показателю “объем продаж”. Под В. от р.п. понимается сумма денежных средств, фактически поступившая на счета предприятия в банке, в кассу предприятия и другие поступления в оплату реализованной продукции (работ, услуг) за данный период - месяц, квартал, год. В В. от р.п. включаются суммы, поступившие за реализацию готовой продукции и полуфабрикатов собственного производства, работ и услуг промышленного характера, покупных изделий (ранее приобретенных узлов и деталей для комплектации) и др. Зависит от объема реализованной продукции, ее ассортимента, качества и сортности, уровня цен. Своевременность и полнота поступлений выручки от реализации продукции способствует нормальному финансовому состоянию объекта хозяйствования.

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЙ РОСТ долгосрочное и непрерывное экономическое развитие страны, обеспечивающее рост занятости, сокращение бедности, гарантирующий справедливое распределение доходов, не угрожающее окружающей среде и уважающее права человека.

ВЫСОКОКОТИРУЮЩАЯСЯ ВАЛЮТА валюта, пользующаяся наибольшим спросом на валютной бирже на данный день.

ВЭС см. **ВСЕМИРНЫЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СОВЕТ.**

Г

ГААГСКИЕ ПРАВИЛА основные положения, определяющие объем ответственности судовладельцев при перевозке грузов по коносаментам. Г.п. разработаны Международной ассоциацией юристов при участии Международной торговой палаты и предложены на конференции, состоявшейся в сентябре 1921 г. в Гааге. После внесения изменений Г.п. были окончательно приняты и вошли в Международную конвенцию об унификации некоторых правил о коносаментах (Брюссельская конвенция 1924 г.). Г.п. имели целью единообразное толкование условий коносаментов в международных перевозках и гармонизацию интересов судовладельцев, грузоотправителей, грузополучателей, страховщиков и др. В соответствии с Г.п. перевозчик обязан проявить должную заботливость, чтобы сделать судно мореходным, снарядить и снабдить его всем необходимым, надлежащим образом укомплектовать экипаж, обеспечить пригодность грузовых помещений для приема, перевозки и хранения груза. Любой пункт, статья или условие в договоре перевозки (коносаменте), освобождающие перевозчика от ответственности за убытки, возникающие вследствие небрежности, вины или упущений последнего либо уменьшающие эту ответственность тем или иным образом, не предусмотренным Г.п., считаются недействительными, не имеют юридической силы и правовых последствий. Согласно Г.п. перевозчик освобождается от ответственности за потери или убытки, явившиеся результатом действия непреодолимой силы, карантинных ограничений, военных действий, восстания, гражданских волнений, скрытых пороков груза, небрежности и упущений капитана, лоцмана и членов экипажа судна в судовождении или управлении судном, а также иных причин, если последние не вызваны недостатком должной заботливости со стороны перевозчика. Поправки и изменения Г.п. были внесены так называемыми Висбийскими правилами 1968 г. и Гамбургскими правилами 1978 г. **ГАРАНТИЙНЫЙ ДОГОВОР** международный договор, в котором одно или несколько государств обязуются перед другими (другим) отвечать за выполнение возложенных на третье государство (государства) обязательств.

ГАРАНТИЙНЫЙ СРОК В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ период, в течение которого действует ручательство продавца за соответствие поставляемого им товара требованиям договора при условии соблюдения покупателем правил его эксплуатации, использования и хранения. В пределах гарантийного срока продавец несет ответственность за скрытые, а в случаях, предусмотренных договором, и явные дефекты. Продавец по требованию покупателя обязан безвозмездно их устранить, если не докажет, что дефекты явились следствием обстоятельств, за наступление которых он ответственности не несет.

ГАРАНТИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ выдача гарантий, покрывающих кредитные риски. Коммерческие банки и специализированные “бондовые” компании по просьбе клиентов выдают иностранным контрагентам разнообразные виды гарантий, и, прежде всего, гарантии в связи с участием экспортеров в торгах и аукционах, составляющие, как правило, обязательный элемент требований государственных и полугосударственных покупателей из развивающихся

стран, а также гарантии выполнения условий контракта. Основная цель таких гарантий – страхование от убытков, явившихся следствием нарушения контрагентом своих обязательств. При наступлении гарантийного случая банк выплачивает определенную сумму в возмещение причиненного ущерба.

ГАРАНТИРОВАННЫЙ ВОЗВРАТ гарантия инвестору при участии в проекте Международной финансовой корпорации.

ГАРАНТИРОВАННЫЙ ГОСУДАРСТВОМ ДОЛГ долг частных фирм, платежи по которым гарантируются правительством.

ГАРАНТИЯ ПО ЭКСПОРТНОМУ РИСКУ гарантия, покрывающая валютный, политический, производственный и другие риски.

ГАРАНТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ предусматривает: право заниматься предпринимательской деятельностью, создавать предприятия и приобретать необходимое для их деятельности имущество; недопущение отказа в регистрации предприятия по мотивам нецелесообразности; защиту прав и интересов субъектов предпринимательской деятельности, действующих на территории страны местонахождения и иностранных государств на основе международных соглашений; недопущение дискриминации со стороны государства, его органов и должностных лиц; равное право доступа всех субъектов предпринимательской деятельности на рынок, к материальным, финансовым, трудовым, информационным и природным ресурсам, равные условия деятельности предприятий, независимо от вида собственности и их организационно-правовых форм; защиту имущества предприятий от незаконного изъятия; свободный выбор предпринимателем сферы деятельности предприятия в пределах, установленных законодательством и заключенных договоров; право предпринимателя в соответствии с законодательством, уставом предприятия и договором (контрактом), заключенным с собственником, самостоятельно распоряжаться имуществом предприятия, определять объемы производства, порядок и условия сбыта продукции, распределять прибыль на развитие производства; экономическую, научно-техническую, правовую поддержку предпринимательской деятельности; возможность страхования предпринимательского риска страховыми обществами; недопущение монопольного положения на рынке отдельных предприятий и их объединений и недобросовестной конкуренции.

ГАРАНТИЯ РИСКА ЭКСПОРТЕРА разновидность страхования от убытков по экспортным операциям; предоставляется специализированными государственными или частными учреждениями, чаще всего банками. При наступлении страхового случая банк выплачивает определенную сумму в возмещение причиненного ущерба. Суммы выданных гарантий рассматриваются банком как условные обязательства клиентов и поэтому учитываются при установлении общего лимита их кредитования.

ГАРВАРДСКАЯ ШКОЛА направление современной политической экономии, возникшее после Первой мировой войны 1914-1918 гг. и ставящее своей задачей изучение природы экономического цикла и прогнозирование хозяйственной конъюнктуры с применением методов статистического и математического анализа. Г.ш. сложилась вокруг Комитета экономических ис-

следований, созданного в 1917 г. при Гарвардском университете (США) под руководством У.М. Персонса и Ч. Буллока. Крупный представитель Г.ш. – У.К. Митчелл, опубликовавший в 1927 г. работу “Экономические циклы. Проблема и ее постановка”. Исследуя циклический характер развития хозяйства, Г.ш. исключает из цикла одну из основных его фаз – кризис. Эта концепция трактует циклы как подпадающую учету и предвидению смену экономических подъемов и спадов. Наряду с опытными циклами Г.ш. обосновывает и существование вековых, больших, малых и других циклов. Главной причиной циклических колебаний Г.ш. считает изменения, происходящие в системе денежного хозяйства и считает достаточным для устранения спадов (рецессий) упорядочение функционирования денежного хозяйства. Г.ш. применила новые способы анализа различных экономических явлений, непосредственно друг с другом не связанных. Путем разнообразных приемов статистической обработки составлялись ряды, состоящие из показателей динамики, из средних величин или сводных индексов, и между ними отыскивалась корреляционная связь. Гарвардский Комитет экономических исследований со дня создания разрабатывал и в течение многих лет публиковал “экономический барометр” в целях заблаговременной оценки конъюнктуры и предвидения наступающего экономического спада. “Барометр” состоял из трех кривых, выведенных из средних индексов ряда показателей: кривая А – “индекс спекуляций” – отражала расчетные операции нью-йоркских банков и курсы промышленных и железнодорожных акций; кривая В – “индекс бизнеса” – производство чугуна, расчетные операции вне Нью-Йорка и товарные цены; кривая С – “индекс денежного рынка” – учетные ставки по коммерческим векселям, ссуды и депозиты нью-йоркских банков. Вычисляя лаги, то есть промежутки времени, в течение которых колебания одной кривой отстают от другой, Г.ш. пыталась обосновать свои прогнозы наступления очередной фазы цикла. Сами лаги при этом были определены путем соответствующего коэффициента корреляции на основе обработки данных за 1903-1914 гг.

ГАРМОНИЗАЦИЯ НАЛОГОВ система мер, включающая унификацию налогов, координацию налоговых систем и налоговой политики стран, входящих в международные региональные группировки. Г.н. нашла выражение в создании таможенных союзов, объединяющих ряд государств для проведения единой таможенной политики.

ГАРМОНИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ОПИСАНИЯ И КОДИРОВАНИЯ ТОВАРОВ международные правила классификации и статистической информации по товарам, поступающим во внешнюю торговлю.

ГАСТАРБАЙТЕР иностранный рабочий, привлекаемый из слаборазвитой страны в промышленно развитую.

ГАТС см. **ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ТОРГОВЛЕ УСЛУГАМИ**.

ГАТТ см. **ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ**.

ГЕНЕРАЛЬНАЯ АССАМБЛЕЯ ООН главный совещательный, директивный и представительный орган Организации Объединенных Наций. Учрежден в 1945 г. в соответствии с Уставом ООН. Состоит из 191 члена ООН и служит форумом для многостороннего обсуж-

дения всего спектра международных вопросов, отраженных в Уставе. Ассамблея собирается на очередную ежегодную сессию в период с сентября по декабрь, а в последующий период по мере необходимости.

ГЕНЕРАЛЬНАЯ КВАЛИФИЦИРОВАННАЯ ЛИЦЕНЗИЯ экспортная лицензия, при которой разрешается многократный экспорт товаров покупателю, операции с которым одобрены компетентными органами.

ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ разрешение, выдаваемое уполномоченным государственным органом на импорт или экспорт товаров на срок, как правило, до одного года.

ГЕНЕРАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ термин, используемый для обозначения объема экспорта и импорта при применении так называемой "общей" системы учета внешней торговли. В импорт включают: товары, ввезенные в страну для внутреннего потребления и для переработки; товары, ввезенные в страну для переработки под таможенным контролем и т.д.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ЗАИМСТВОВАНИИ (ГАБ) соглашение, заключенное в 1962 г. странами-членами Группы десяти и Швейцарией, в соответствии с которым они обязуются предоставлять специальные кредиты Международного валютного фонда в своих национальных валютах для стран-членов Г-10. Для выполнения соглашения требуется коллективное согласие участников. Соответствующие кредиты не входят в обычные ресурсы МВФ и предназначены только для участников соглашения, испытывающих недостаток в валютных ресурсах или затруднения при платежах.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ТОРГОВЛЕ УСЛУГАМИ (ГАТС) система международных договоров в области торговли всеми видами услуг; способствует активизации прямых иностранных инвестиций. Включает два элемента: 1) общие обязательства типа "прозрачности" правил и законодательной базы в сфере услуг; 2) специальные обязательства, подлежащие разработке, в частности порядок допуска на рынок услуг. Соглашение распространяется на четыре вида поставки услуг (предоставление их через границу, перемещение потребителя услуг в страну их производителя, коммерческое присутствие юридического лица - поставщика услуг одной страны на территории другой и временное перемещение за границу физического лица - поставщика услуг) и четыре группы организаций, затрагивающих торговлю услугами (центральных, региональных и местных государственных учреждений, а также организаций, действующих по их поручению). В соглашении сформулированы общие обязательства всех стран-членов ВТО, составляющие основные элементы дисциплины поведения правительств в области торговли услугами. Важнейшим таким обязательством является взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (при этом оговорено, что на первое время странам предоставляется возможность делать частичные изъятия из этого режима - на срок не более 10 лет). К другим наиболее существенным общим обязательствам относится гласность регулирования (предусматривает публикацию законов, правил, административных распоряжений и международных соглашений, затрагивающих торговлю услугами, и учреждение национальной справочной службы, предоставляющей соответствующую информацию), осуществление регулирования внутреннего рынка на ра-

зумной, объективной и справедливой основе, чтобы монопольные поставщики услуг не злоупотребляли своим положением на рынке. Соглашение также содержит специфические обязательства по линии либерализации предоставления национального режима, которые в индивидуальном порядке должны принять каждая страна-член ВТО в том или ином секторе и по каждому виду поставки услуг; перечислены также недопустимые меры по ограничению доступа на рынок по принятым специфическим обязательствам.

ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ (ГАТТ) заключенное в 1947 г. и вступившее в силу с 1948 г. многостороннее соглашение, содержащее правила, которыми должны руководствоваться страны-члены в торговых взаимоотношениях, прежде всего - предоставлять друг другу режим наибольшего благоприятствования. Цель соглашения - постепенное устранение дискриминации в торговле, снижение таможенных тарифов, отмена ряда нетарифных ограничений, а также другие торгово-политические мероприятия на многосторонней основе. В результате переговоров, проводившихся в рамках ГАТТ с 1986 г. по 1994 г. и получивших название «Уругвайского раунда», образована Всемирная торговая организация (ВТО).

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ АКТ документ, по которому производится приемка грузов портом от судна; составляется после выгрузки и подписывается представителями порта, таможни и судна. Этот акт составляется на весь груз, прибывший на данном судне. В Г.а. указываются число грузовых мест, следовавших на судне согласно грузовым документам, и фактическое количество выгруженного и принятого портом груза.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ГРУЗ ящики, мешки, тюки, бочки и др. грузы, которые в качестве тарных и штучных грузов можно пересчитать в отдельности. Г.г. - собирательный термин для тарных и штучных грузов, перевозимых на морских судах сборными партиями. Г.г. служит объектом страхования. Должен быть приведен в транспортабельное состояние. При перевозке нескольких партий Г.г. составляется грузовой список. Перевозка Г.г., в отличие от перевозимого навалом (зерно, руда, уголь), требует особых забот перевозчика.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ОПЦИОН право фрахтователей, оговоренное в чартере, выбирать порт(ы) погрузки и/или выгрузки из числа обусловленных в чартере.

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ОПЦИОН оговоренное право фрахтователя выбрать порт погрузки или выгрузки из числа указанных в чартере. Это условие может быть использовано только один раз с предварительным заявлением не позже определенного в чартере времени. Г.о. широко применяется при заблаговременном, массовом фрахтовании тоннажа, когда программа погрузки-выгрузки товара еще не ясна.

ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ И ИНТЕГРАЦИЯ ТРУДА пространственная дифференциация трудовой деятельности, которая воплощается в виде производственной специализации отдельных экономически взаимозависимых территориальных образований разного таксономического ранга (стран, районов, центров и т.п.), межтерриториальной (международной, межрегиональной и т.п.) кооперации и межтерриториального обмена специализированными продукцией и услугами. Обусловлены экономическими, социальными, природ-

ными, национальными и историческими особенностями и географическим положением территорий. В условиях рынка – определяющий фактор размещения производительных сил.

ГЕОПОЛИТИКА наука о закономерностях распределения и перераспределения сфер влияния (центров силы) различных государств и межгосударственных объединений в мировом масштабе. Изучает мировые геополитические циклы, трансформацию мирового порядка, причины взлетов и падений великих держав. Прикладная геополитика занимается применением геополитических технологий при решении региональных проблем.

ГЕОЭКОНОМИКА наука о закономерностях распределения и перераспределения экономического влияния государств в мировом масштабе, достижения внешнеполитических целей, мирового и регионального могущества государств преимущественно экономическим путем. Изучает трансформацию международных экономических отношений, мирохозяйственную интеграцию, создание конкурентоспособных условий хозяйствования под воздействием процессов глобализации.

ГИПЕРРЕАКЦИЯ ВАЛЮТНОГО КУРСА диспропорциональные резкие изменения значений валютного курса в краткосрочной перспективе по сравнению с его долгосрочными значениями, определяемыми основополагающими макроэкономическими факторами.

ГИПОТЕЗА ПРЕОБЛАДАЮЩЕГО СПРОСА ЛИН-

ДЕРА предположение, что страна экспортирует те товары, удельный вес которых велик в ее собственном потреблении.

ГЛАВНЫЙ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОРПОРАЦИИ руководитель корпорации, который отвечает за основную часть текущей деятельности корпорации, часто совмещает также пост председателя правления, президента, заместителя председателя и т.д.

ГЛАВНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР КОРПОРАЦИИ руководитель корпорации, отвечающий за финансовые вопросы (имеет титул вице-президента, казначея, контролера).

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ (ГЛОБАЛИЗМ) возрастание роли внешних факторов (экономических, социальных и культурных) в воспроизводстве всех стран-участниц мировых процессов, формирование единого мирового рынка без национальных барьеров и создание единых юридических условий. Как особая фаза международных отношений зародилась несколько десятилетий назад, но ее формирование не завершилось и продолжается в третьем тысячелетии. Однако общественное внимание Г. привлекла лишь в 1990-х годах (см. АНТИГЛОБАЛИЗМ). Современные представления о Г. во многом опираются на мир-системный анализ, разработанный американским теоретиком антиглобализма И. Уоллерстайном. История рассматривается им как развитие различных региональных мир-систем (мир-экономик и мир-империй), которые долгое время конкурировали друг с другом, пока европейская (капиталистическая) мир-экономика не стала абсолютно доминирующей. Тем самым И. Уоллерстайн оспаривает традиционные формационный и цивилизационный подходы к истории, предлагая новую, третью парадигму общественного развития. В предельном смысле Г. – это единое общество, экономика и культура, объединяющие весь земной шар. Полностью реализован-

ное глобальное общество – это общество, в котором географические барьеры и политические границы ни от чего не ограждают. Немецкий социолог У. Бек отмечает, что Г. привела к тому, что мы давно уже живем обществе, где представление о замкнутых пространствах превратилось в фикцию. Ни одна страна или группа стран не могут отгородиться друг от друга. Различные формы экономического, культурного, политического взаимодействия сталкиваются друг с другом. При этом ключевую роль в интеграции элементов мирового сообщества играют средства массовой коммуникации.

ГЛОБАЛЬНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ новая область исследования, посвященная разработке моделей наиболее масштабных социальных, экономических и экологических процессов. Например, под руководством американского экономиста В. Леонтьева по поручению одного из исследовательских центров ООН была разработана экономико-математическая модель мировой экономики. Она делит мир на 15 регионов, взаимосвязанных экспортом-импортом по 43 секторам экономической деятельности.

ГЛОКАЛИЗАЦИЯ региональный сценарий глобализации; один из повсеместно распространенных вариантов глобализации, проявляемый в способности основных тенденций в сфере производства и потребления универсальных товаров переоплотиться в региональные формы, то есть, подстроиться к специфике локального рынка. Термин Г. предложен социологом Р. Робертсоном. В свете обострения борьбы между транснациональными компаниями и движением антиглобализма со смещением в сторону отстаивания прав национальных производителей и потребителей Г. следует рассматривать компромиссным вариантом формирования планетарного рынка производства и потребления универсальных товаров. Основным парадоксом заключается в том, что очередное проявление Г. каждая из противоборствующих сторон приписывает себе в заслугу. Поэтому сегодня нет оснований рассматривать Г. антитезисом глобализации. Ряд транснациональных корпораций пропагандируют Г. в качестве стратегии, предполагающей создание новых производств в регионах, или тактики на подстраивание под потребности покупателей и вкусы потребителей.

«ГОЛУБАЯ КОРЗИНКА» согласно нормам ВТО, объемы государственной поддержки сельскохозяйственного производства, направляемые на ограничение перепроизводства сельхозпродукции, что актуально для высокоразвитых стран. Их финансирование из госбюджета не ограничивается. См. тж. «ЖЕЛТАЯ (ЯНТАРНАЯ) КОРЗИНКА» и «ЗЕЛЕНАЯ КОРЗИНКА».

ГОРИЗОНТАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

1. отраслевое единство предприятий, производство которых характеризуется технологической общностью и однородностью выпускаемой продукции;
2. приобретение фирмой во владение или постановка под свой контроль предприятий-конкурентов, производящих однотипную продукцию.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ важнейшая составляющая национальной безопасности, связанная с защитой государственного суверенитета и территориальной целостности, основ конституционного строя, правовой системы и системы управления. Понятия "государственная безопасность" и "национальная безопасность" иногда употребляются как синонимы. В то

же время государственная безопасность чаще относится к системам управления и институтам государства, обороне и государственной тайне, а национальная безопасность – к духовной, нравственной, экологической сторонам жизни нации. Обеспечению Г.б. способствует миролюбивый характер отношений государства и нации с другими государствами и нациями. См. тж. НАЦИОНАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГРАНИЦА линия и вертикальная поверхность, проходящая по этой линии, которые определяют границы суши, вод, воздушного пространства и недр определенного государства относительно соседних государств или открытого моря. Формируется в процессе исторического развития и закрепляется системой договоров и соглашений между сопредельными государствами.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ТАЙНА сведения военного, экономического и политического характера, принадлежащие государственным организациям, несанкционированное разглашение которых наносит или может нанести ущерб обороноспособности, государственной безопасности, политическим и экономическим интересам государства.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ТЕОРИЯ ДЕНЕГ концепция, согласно которой деньги являются творением государственной власти, а их покупательная сила определяется государством. Являясь одним из вариантов номинализма, Г.т.д. отрицает товарную природу денег, наличие у них внутренней стоимости. В начале XX в. широкую известность получила концепция Г. Кнаппа, изложенная им в книге “Государственная теория денег” (1905). Кнапп утверждал, что деньги представляют собой “создание правопорядка”. Он считал, что государство не только “создает” деньги, но и определяет их стоимость. При этом субстанция денег оказывается несущественной: она призвана служить лишь носителем некой установленной законом “единицы стоимости”. Игнорирование внутренней связи между знаком стоимости и золотом повлекло за собой отказ от каких-либо объективных критериев, позволяющих соизмерить денежные единицы различных стран. Валютные курсы, по мнению Кнаппа, даже в условиях золотого стандарта определяются не соотношением стоимости золота, содержащегося в различных денежных единицах, а политикой государственных органов, регулирующих валютные отношения. Теория Кнаппа получила дальнейшее развитие у Ф. Бендиксена и К. Эльстера (Германия). В их работах большое внимание было уделено методам государственного воздействия на валютные курсы. Для эффективного регулирования валютных курсов требуется, как писал Эльстер, соглашение между несколькими государствами о совместном поддержании “договорного паритета”. В послевоенный период номинализм и в том числе Г.т.д. существенно изменились. На первый план выдвинулась концепция “регулируемой валюты”, являющаяся составной частью теоретической системы Дж. Кейнса. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА см. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ БАНКРОТСТВО полный или частичный отказ государства от платежей по внешним и внутренним долгам; наиболее яркая форма проявления кризиса государственных финансов.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПОГАШЕНИЕ ЗАЙМОВ возврат государством-должником кредиторам по истечении срока сумм государственного долга. Различаются методы погашения внутренних и внешних займов.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА вмешательство государства в функционирование рынка, реализуемое через социально-экономическую, валютно-финансовую, структурно-инвестиционную и научно-техническую политику, с целью перспективного воздействия на развитие общественного производства и решение социальных проблем посредством различных рычагов (целевых программ с ресурсным обеспечением, налогов и таможенных тарифов, государственного заказа, субсидий, кредитов, гарантий, информационно-маркетингового обеспечения). Г.р.р. осуществляется прямыми и косвенными способами. Прямые регуляторы - преимущественно административные методы воздействия на субъектов рынка, косвенные - финансовые, кредитно-денежные методы, воздействующие на поведение, мотивации предпринимателей в качестве стимулов и антистимулов.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ установление цены товара уполномоченным государственным органом в соответствии с проводимой государственной политикой цен, состоянием государственного бюджета, экспортными и импортными возможностями страны. Государство устанавливает цены на продукцию, законодательно отнесенную к разряду регулируемой государством. К государственному ценовому регулированию, кроме прямого установления цен, относится утверждение предельных нормативов рентабельности производства отдельных видов продукции, а также практика установления минимального или максимального уровня цен на отдельные группы продукции.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ метод скрытого протекционизма в виде обязательного требования к государственным органам и предприятиям покупать определенные товары только у национальных фирм, даже если они дороже импортных.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ФИНАНСЫ совокупность финансовых отношений по формированию и использованию общегосударственных, административно-управленческих единиц, государственных (казенных) предприятий. К общегосударственным финансам относятся: государственный бюджет, пенсионный фонд, фонды социального и медицинского страхования, различные внебюджетные фонды и т.д. Большая часть государственных финансов формируется за счет налогов. Через Г.ф. перераспределяется значительная часть национального дохода. Г.ф. регулируются законом о бюджете, принимаемым ежегодно, другим действующим законодательством и подзаконными актами исполнительной власти.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ годовой план государственных расходов и источников их финансирования.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ задолженность государства по непогашенным внешним займам и не выплаченным по ним процентам. Г.в.д. складывается из задолженности данного государства международным и государственным банкам, правительствам, частным иностранным банкам и др. Текущий Г.в.д. - тот, по которому срок уплаты наступает в текущем или

ближайшем бюджетном году; капитальный - тот, по которому срок платежа еще не наступил.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНУТРЕННИЙ ДОЛГ долг, возникающий в результате дефицита бюджета и выпуска облигаций государственного займа для его покрытия. В этом случае государство выступает должником по отношению к тем, кто приобретает его облигации. Ими являются компании, корпорации, предприятия, все виды кредитно-финансовых институтов, население, иностранные клиенты.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ сумма задолженности по выпущенным и непогашенным государственным займам (включая начисленные по ним проценты); в зависимости от рынка размещения, валюты, займа и других характеристик подразделяется на внутренний и внешний.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕКРЕТ находящаяся в собственности государства информация, распространение которой ограничивается им в интересах осуществления эффективной политической, военной, экономической, научно-технической, разведывательной и контрразведывательной деятельности, не вступающей в противоречие с общепринятыми нормами международного права.

ГОСУДАРСТВО

1. определенный способ организации общества, основной элемент политической системы, организация публичной политической власти, распространяющаяся на все общество, выступающая его официальным представителем и опирающаяся в необходимых случаях на средства и меры принуждения;

2. понятие, под которым в конституционном праве подразумевается совокупность официальных органов власти (правительство, парламент, суды и др.), действующих в масштабе страны или субъекта федерации, либо пользующихся законодательной автономией территориального сообщества с местными агентами (представителями) этих органов (префектами, комиссарами и т.п.);

3. как субъект международного права – основной участник международных отношений.

ГОТОВЫЙ ПРИЧАЛ встречающееся в чартерах условие, в соответствии с которым фрахтователь обязан предоставить судну причал и приступить к грузовым операциям по прибытии судна.

ГРАБИТЕЛЬСКИЙ ДЕМПИНГ преднамеренный вывоз товара за границу по ценам более низким, чем цены внутреннего рынка, с намерением подорвать положение зарубежных поставщиков на их собственном рынке. Целью такой акции является устранение конкуренции на внешнем рынке и образование монополии.

ГРАНИЦЫ РАЙОНА ПЛАВАНИЯ условие тайм-чартера, ограничивающее районы Мирового океана, в которых фрахтователи могут беспрепятственно использовать зафрахтованное судно. Обычно в тайм-чартере не перечисляются Г.р.п., а делается ссылка на правила страховых компаний, подробно перечисляющие все районы Мирового океана с учетом сезонного фактора, посещение которых судном не покрывается условиями страхования.

ГРАНТ вид субсидии; предоставляется организацией или частным лицом другой организации или частному лицу (как правило, в результате конкурсного отбора) для осуществления конкретных проектов в области науки, культуры, образования.

ГРАНТОР даритель, иностранная благотворительная организация, предоставляющая грант.

ГРАНТ-ЭЛЕМЕНТ показатель, используемый в международной статистике для сопоставления условий предоставления различных кредитов и займов.

ГРАТИФИКАЦИЯ

1. надбавка к фрахту с целью покрытия издержек на погрузочно-разгрузочные работы;

2. дополнительная оплата за перегрузку товаров с особой осторожностью при разгрузочно-погрузочных работах на парохоме, самолете.

ГРОСС-ТЕРМС условия договора морской перевозки, означающие, что стоимость погрузки, укладки груза в трюмах судна и его выгрузки производится за счет перевозчика. Г.-т. применяется в трамповом судоходстве с установлением в договоре перевозки норм погрузки-выгрузки. Носит также название «полные условия».

ГРУЗОВАЯ МАРКА знак, наносимый на обоих бортах морских судов для обозначения минимальной высоты надводного борта, которую может иметь данное судно при различных условиях плавания.

ГРУЗОВОЙ МАНИФЕСТ опись всех коносаментных партий, погруженных на данное судно. Составляется отдельно для каждого порта выгрузки на основании коносаментов, используется для организации выгрузки и предъявляется в порту выгрузки таможенным властям. Подобный документ выписывается и на контейнер со сборным грузом (на несколько отправок); в нем указываются: номер контейнера, номер пломбы, номера сквозных коносаментов, номер рейса, название судна, наименование отправителя, получателя, груз, количество мест, кубатура, вес по каждому коносаменту и т.д. Используется для таможенной «очистки» судна и груза в иностранном порту; содержит все основные данные по грузам, находящимся на борту судна.

ГРУЗОВОЙ ОПЦИОН условие договора морской перевозки, по которому фрахтователь может заменить один груз другим частично или полностью.

ГРУЗОВОЙ СБОР оплата грузовладельцем услуг, оказываемых морским портом. Исчисляется по весу брутто и взимается с 1 т груза. Ставки Г.с. дифференцируются по бассейнам и группам портов, по видам сообщения, по каждой тарифной группе грузов.

ГРУЗООБОРОТ ПОРТА количество морских грузов в тоннах, прошедших через порт в течение определенного времени.

ГРУЗООБОРОТ ТРАНСПОРТА объем работы транспорта по перевозкам грузов, выражается в тонно-километрах. Исчисляется суммированием произведений массы перевезенных грузов в тоннах на расстояние перевозки в километрах (милях). Грузооборот транспорта группируется по видам транспорта, ширине колеи, роду движения, роду грузов и другим признакам.

ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬ МОРСКОГО СУДНА количество груза, которое судно может принять на борт. Различают полную грузоподъемность (дедвейт) и чистую грузоподъемность. Полная грузоподъемность - наибольшее количество груза, которое может принять судно, груженое по установленную грузовую марку; складывается из массы перевозимого груза, топлива, запасов пресной воды и нормируемого снабжения судна. Чистая грузоподъемность - наибольшее количество груза, которое может принять судно к перевозке.

ГРУЗОПОТОК количество грузов, перевозимых одним или несколькими видами транспорта в одном направлении за определённый период времени.

ГРУППА 77 группа в рамках ЮНКТАД, созданная с целью содействия развивающимся странам в формировании планов развития экономики и международной торговли. В настоящее время в нее входят 122 страны.

ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА см. **ВСЕМИРНЫЙ БАНК**.

ГРУППА ДЕСЯТИ (Г-10, G-10) группа ведущих развитых стран-членов Международного валютного фонда (США, ФРГ, Великобритания, Франция, Япония, Италия, Канада, Бельгия, Нидерланды, Швеция), принявших в 1962 г. обязательства в рамках общего соглашения о займах кредитовать друг друга в национальных валютах; в 1984 г. к ним присоединилась Швейцария. Г-10 играет заметную роль в международной валютной системе; из представителей входящих в нее стран образован Базельский комитет по банковскому надзору. Г-10 известна также под названиями «Парижский клуб» (по месту создания) и «Клуб кредиторов».

ГРУППА КАЧЕСТВА общественное формирование рабочих, инженерно-технических работников и служащих, образуемое на добровольной основе в подразделениях предприятий с целью выявления, изучения и решения практических задач повышения качества выпускаемой продукции и эффективности производства. Призвана обеспечить повышение надежности и долговечности продукции, увеличение выпуска изделий более высоких сортов и марок, высшей категории качества, сокращение брака и рекламаций, рост производительности труда, повышение ритмичности производства, рациональное и экономное расходование ресурсов. По задачам Г.к. близки к кружкам качества, получившим широкое распространение во многих развитых странах.

ГРЯЗНОЕ ПЛАВАНИЕ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ система плавающих валютных курсов, при которой власти воздействуют на рыночный спрос и предложение валюты для стабилизации курсов и изменения направления их движения.

ГУАМ межгосударственная организация, созданная 10 октября 1997 г., когда в Страсбурге в ходе Саммита Совета Европы был основан консультативный форум ГУАМ в составе Украины, Азербайджана, Грузии и Молдовы с целью развития сотрудничества и укрепления стабильности и безопасности в Европе на основе принципов уважения суверенитета, территориальной целостности, незыблемости границ государств, демократии, верховенства закона и уважения прав человека. 24 апреля 1999 г. в Вашингтоне в рамках встречи на высшем уровне Совета Евроатлантического партнерства к ГУАМ присоединился Узбекистан (в мае 2005 г. Узбекистан заявил о выходе из объединения). Название организации сложилось из первых букв названий входящих в него стран. До выхода из организации Узбекистана именовалась ГУУАМ. Высшим органом ГУАМ является ежегодная встреча глав государств (саммит). Председательство в ГУАМ осуществляется государствами-участниками в алфавитном порядке на период между встречами глав государств. Кишиневский Саммит глав государств ГУАМ, состоявшийся 22 апреля 2005 г., засвидетельствовал единство взглядов его участников на процессы

демократизации общества, европейской интеграции, экономического развития, стабильности и безопасности в регионе. На Саммите было достигнуто общее понимание относительно необходимости трансформации ГУАМ в международную организацию, деятельность которой будет направлена на утверждение демократии, экономического и социального развития и сотрудничества в сфере безопасности. Это решение глав государств ГУАМ было реализовано на очередном Саммите, который состоялся в Киеве 23 мая 2006 г. На Киевском Саммите были приняты уставные документы организации, получившей название Организация за демократию и экономическое развитие – ГУАМ.

ГУБЕРНАТОР БИРЖИ опытный брокер, входящий в руководящий орган биржи, правление или совет губернаторов. Брокер становится Г.б. на определенный срок. В руководство биржи входят также внешние губернаторы.

Д

ДАВАЛЬЧЕСКОЕ СЫРЬЕ сырье партнера, ввозимое в другую страну с целью переработки и последующего вывоза готовой продукции в страну владельца сырья.

ДАВЛЕНИЕ НА КУРС ВАЛЮТЫ влияние сильных и существенных факторов на колебания валютного курса.

"ДАВЛЕНИЕ НА МЕДВЕДЕЙ" меры, официально применяемые центральными банками для того, чтобы на валютных рынках оказать давление на спекулянтов, играющих на понижение цен без покрытия. Банки поддерживают уровень курса валюты, чтобы спекулянты вместо покупки по низкому курсу были вынуждены выкупать валюту по ценам более высоким, чем цены её продажи, и тем самым понесли потери.

ДАВОССКИЙ ФОРУМ см. **ВСЕМИРНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ**.

ДАМНО

1. разница между номиналом и валютным курсом той или иной валюты;

2. расходы, которые производятся кредитными учреждениями по инкассированию по данным им на комиссию векселям.

ДАТА ВАЛЮТИРОВАНИЯ дата поставки средств и урегулирования сделки на валютном рынке.

ДАФ см. **ПОСТАВКА НА ГРАНИЦЕ**

(...**УКАЗАННЫЙ ПУНКТ ПОСТАВКИ НА ГРАНИЦЕ**).

ДВИЖЕНИЕ НЕПРИСОЕДИНЕНИЯ движение, объединяющее страны, провозгласившие основой своего внешнеполитического курса неучастие в военно-политических блоках и группировках. В Д.н. входят 118 стран. Первая конференция неприсоединившихся стран прошла в 1961 г. в Белграде (Югославия), последняя – в 2006 г. в Гаване (Куба).

ДВОЙНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ обложение налогом прибыли иностранного участника в совместном предприятии при ее переводе за границу и обложение этой же прибыли в стране иностранного участника.

Д.н. можно избежать путем либо учета в одной стране налогов, выплаченных в другой, либо освобождения налогового источника одной страны от налогообложения в другой. Для предотвращения Д.н. многими государствами были заключены двусторонние соглашения,

которые устанавливают порядок взимания налогов с участников совместных предприятий.

ДВОЙНОЙ ПАКЕТ вид секретного отправления, когда опечатанный пакет с секретной корреспонденцией находится внутри другого опечатанного пакета, причем реквизиты истинного адресата указаны только на внутреннем пакете. На внешнем пакете делается предупредительная надпись “двойной пакет” и указывает адрес получателя основного документа.

ДВУСТОРОННЕЕ СОГЛАШЕНИЕ О ВВЕДЕНИИ ОГРАНИЧЕНИЙ В СФЕРЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ соглашение (договоренность или программа) с участием правительственных органов, производителей и поставщиков товарной продукции, торговых ассоциаций или профсоюзов одной страны и аналогичных им партнеров другой страны, заключаемое с целью установления контроля или ограничений в торговле отдельными товарами.

ДВУХВАЛЮТНАЯ ОБЛИГАЦИЯ облигация, проценты по которой выплачиваются в одной валюте, а основная сумма - в другой.

ДВУХКОМПОНЕНТНЫЙ ТАРИФ система цен, при которой потребители выплачивают фиксированную сумму за доступ к услуге, а затем платят за саму услугу.

ДВУХЪЯРУСНЫЙ РЫНОК валютный рынок с двойным режимом, при котором один курс валюты является свободным и зависит от действия рыночных сил, а другой регулируется правительством путем интервенций или контроля.

ДДП см. **ПОСТАВКА С ОПЛАТОЙ ПОШЛИНЫ (...УКАЗАННОЕ МЕСТО НАЗНАЧЕНИЯ).**

ДЕБЕНТУРА таможенное свидетельство о возврате пошлин.

ДЕВАЛЬВАЦИЯ снижение официального курса валюты; метод стабилизации валюты после инфляции; открытая девальвация - изъятие из обращения или обмен обесценившихся бумажных денег на устойчивые кредитные деньги, в той или иной мере сохраняющие связь с золотом по курсу, который соответствует фактическому обесцениванию денег; скрытая девальвация - снижение государством реального золотого содержания денежной единицы в соответствии с происшедшим обесценением бумажных денег, при этом прежние бумажные деньги остаются в обращении. С переходом к плавающим курсам в международной финансовой практике роль Д. как метода преодоления дефицита платежного баланса падает в результате нейтрализующего действия периодических резких колебаний курсов основных валют, используемых в международной торговле.

ДЕВИЗНАЯ ПОЛИТИКА см. **ВАЛЮТНАЯ ДЕВИЗНАЯ ПОЛИТИКА.**

ДЕВИЗЫ платежные средства в иностранной валюте, предназначенные для международных расчетов: вексели, выданные для оплаты за рубежом, стоимость которых указана в переводе на иностранную валюту. Сделки банков с девизами производятся, в основном, в связи с расчетами по внешней торговле, движению капитала, частично по международному туризму и другим неторговым платежам.

ДЕДВЕЙТ полная грузоподъемность судна, включая вес груза, пассажиров, экипажа, топлива, воды и других необходимых для плавания запасов.

ДЕЗИНТЕГРАЦИЯ распадение, расчленение целого на составные части.

ДЕИНВЕСТИРОВАНИЕ процесс изъятия международной валютно-кредитной организацией, государством, кредитно-денежным институтом, инвестиционным фондом, коммерческим банком, другими юридическими или физическими лицами своих капитальных вложений из какого-либо инвестиционного проекта.

ДЕКЛАРАНТ

1. предприятие, организация или физическое лицо, имеющее свидетельство на право вывоза и ввоза товаров и имущества, выдаваемое таможенными учреждениями;

2. физическое или юридическое лицо, объявляющее или сообщаящее некоторые сведения о своей деятельности в соответствующие государственные органы, например, в форме налоговой декларации.

ДЕКЛАРАЦИЯ

1. объявление чего-либо для всеобщего сведения. Торговая Д. – обозначает количество, вес товаров для платежа таможенных сборов;

2. см. **ХАРТИЯ.**

ДЕКЛАРАЦИЯ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА соответствующее заявление относительно происхождения товара, включаемое при экспорте изготовителем, производителем, поставщиком, экспортером или другим компетентным лицом в коммерческий учет или любой другой документ, относящийся к товару.

ДЕКЛАРАЦИЯ О РЕГИОНАЛИЗМЕ правовой документ Ассамблеи регионов Европы о региональной политике ЕС, в основу которой положены принципы территориальной концентрации капитала, финансирования целевых программ, сотрудничества с местными властями и передачи конкретных управленческих решений на наиболее оптимальный территориальный уровень (принцип subsidiarity).

ДЕКЛАРАЦИЯ СУДОВОГО ГРУЗА представляемый таможенным органам список всех грузов, находящихся на судне или самолете. Перед тем, как передать его таможене при выходе или по прибытии в порт или аэропорт, она должна быть подписана капитаном или старшим помощником.

ДЕКЛАРАЦИЯ ТЫСЯЧЕЛЕТИЯ принятая в сентябре 2000 г. декларация государств-членов ООН, определившая «Цели в области развития на пороге тысячелетия», главной из которых является сокращение масштабов бедности во всех ее проявлениях. Цели в области развития были разработаны на основе соглашений и резолюций международных конференций, организованных ООН в 1990-е гг.

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ подача каких-либо деклараций в государственные (налоговые, таможенные и др.) органы.

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ ТОВАРОВ приобретение участником внешнеэкономических связей у органов государственного таможенного контроля прав на вывоз и ввоз товаров. Осуществляется в двух формах: по грузовой таможенной декларации и по товарно-транспортным документам. Отдельные граждане при выезде и въезде в страну заполняют декларацию о провозимых предметах, имуществе, в том числе валютных ценностях, на соответствующих стандартных бланках.

ДЕКРЕТНЫЕ ДЕНЬГИ термин, подчеркивающий характерную особенность современных денег - ответ-

ственность государства за состояние национальной валюты, его монополию на печатание денег, которая и позволяет учитывать деньги данного государства как внутри страны, так и за границей.

ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ экономическая деятельность, конкретизированная в виде производства того или иного товара или оказания конкретной формы услуг. Положена в основу международной стандартной классификации отраслей хозяйства, экономических классификаторов Системы национальных счетов (СНС).

ДЕЛЬКРЕДЕРЕ ручательство комиссионера перед комитентом за исполнение договора, заключенного комиссионером с третьим лицом. За Д. комиссионер получает особое вознаграждение.

ДЕМЕРЕДЖ штраф за сверхнормативный простой судна под погрузкой или разгрузкой.

ДЕМИДЖ-ЛИСТ перечень полученных судном повреждений по вине фрахтователя (отправителя, получателя) во время проведения грузовых операций.

ДЕМОНЕТИЗАЦИЯ утрата благородными металлами (серебром и золотом) денежных функций. Серебро перестало выступать в роли денег еще в конце XIX века, золото - к середине XX века. Международно-правовое закрепление Д. получила в уставе Международного валютного фонда. С 1 апреля 1978 г. были отменены официальная цена на золото и расчеты в золоте между членами этой организации. Практически еще раньше золото было вытеснено из внутреннего и международного оборота кредитными деньгами.

ДЕМПИНГ продажа товаров на рынке по искусственно пониженным ценам, возможно, ниже себестоимости. Обычно употребляется при продаже больших партий экспортных товаров. Цель Д. - вытеснение конкурентов и завоевание внешних рынков сбыта, поэтому в отдельных случаях такая практика может квалифицироваться, как недобросовестная. Д. может осуществляться как средствами фирмы-экспортера, так и с помощью государства посредством субсидирования экспортных поставок из средств государственного бюджета. В ряде случаев к Д. вынужденно прибегают фирмы или государства с целью быстрого получения наличных денежных средств, например, для расплаты по договорным обязательствам. Для борьбы с демпинговой практикой во многих развитых странах разработаны антидемпинговые законодательства, а основной мерой пресечения Д. является установление антидемпинговой пошлины.

ДЕМПИНГОВАЯ МАРЖА разность между внутренними и экспортными ценами.

ДЕМПИНГОВАЯ ПОЛИТИКА финансовый метод торговой политики, состоящий в поощрении продвижения отечественных товаров на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня, существующего на зарубежном рынке.

ДЕМПИНГОВАЯ ЦЕНА искусственно заниженная цена на какой-либо товар, устанавливаемая ниже цены внутреннего рынка поставщика или цены на рынках третьих стран (иногда даже ниже издержек производства) с целью захвата влияния на иностранном рынке. В большинстве развитых стран принято антидемпинговое законодательство, жестко контролирующее такие цены. Подобный товар, в случае установления факта демпинга, облагается высокими антидемпинговыми пошлинами, часто в размере разницы между це-

ной поставщика и справедливой стоимостью товара, которая определяется либо как цена на внутреннем рынке экспортера, либо как цена продажи в третьих странах, либо как воссозданная цена.

ДЕНЕЖНАЯ МАССА совокупность наличных и безналичных покупательных и платежных средств, обеспечивающих обращение товаров и услуг в народном хозяйстве, которыми располагают частные лица, институциональные собственники (предприятия, объединения, организации) и государство. В международной статистике (ООН) в объеме Д.м., кроме наличных денег, учитываются также деньги депозитные. МВФ рассчитывает общий для всех стран показатель М1 (наличные деньги и все виды чековых вкладов) и более широкий показатель "квазиденьги" (срочные и сберегательные банковские счета и наиболее ликвидные финансовые инструменты, обращающиеся на рынке). В США и Италии выделяются по четыре основных показателя Д.м.; в Англии - пять показателей; в Швейцарии и Германии - по три; во Франции - десять.

ДЕНЕЖНАЯ РЕФОРМА полное или частичное преобразование денежной системы, проводимое государством с целью упорядочения и укрепления денежного обращения. Формы денежных реформ бывают различными: деноминация валюты; введение новой денежной единицы взамен старой или параллельно; замена отдельных купюр на купюры нового образца; единовременная девальвация или ревальвация национальной валюты и т.д.

ДЕНЕЖНАЯ СОВОКУПНАЯ МАССА наличные денежные знаки в обращении, вклады в банках, средства на счетах в банках, другие безусловные денежные обязательства в данной стране или странах, если используется групповая валюта. Рассчитывается Центральным банком по состоянию на 1-е число месяца на основе данных сводного баланса банковской системы. В состав Д.с.м. входят показатели: 1) денежный агрегат М0 - наличные деньги в обращении; 2) средства на расчетных, текущих и специальных счетах предприятий, населения и местных бюджетов; 3) депозиты населения и предприятий в коммерческих банках; 4) депозиты населения до востребования в сберегательных банках; 5) средства страховых организаций. Денежный агрегат М1 = (М0 + п. 2 + п. 3 + п. 4 + п. 5); 6) срочные депозиты населения в сберегательных банках. Денежный агрегат М2 = (М1 + п. 6); 7) сертификаты и облигации госзайма. Денежный агрегат М3 = (М2 + п. 7).

ДЕНЕЖНАЯ ТЕОРИЯ ВАЛЮТНОГО КУРСА теория, согласно которой валютный курс национальной валюты определяется относительным спросом и предложением денег между двумя странами.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА (МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА) инструмент, при помощи которого правительства стараются воздействовать на макроэкономические условия, увеличивая или уменьшая денежную массу. Д.-к.п. - один из основных макроэкономических инструментов, опирающийся на способность денежно-кредитной системы влиять на денежное предложение и, соответственно, на ставку процента, а через нее на инвестиции и реальный ВВП. Различают три основных составляющих Д.-к.п.: 1) эмиссия новых денег; 2) прямой контроль над массой денег в денежном секторе; 3) операции на открытом рынке.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ТЕОРИЯ ЦИКЛА теория, согласно которой смена промышленных подъемов кризисами объясняется колебаниями денежного обращения и кредита. Возникла в первой половине XIX в., когда с таким объяснением промышленного цикла выступили английские экономисты - представители денежной школы. Получила дальнейшее распространение в политэкономии XX в. Так, шведский экономист Г. Кассель утверждал, что причина кризисов в недостатке золота, вызванном более медленным ростом его добычи по сравнению с потребностью в нем для растущего мирового производства. Вместе с тем Кассель объяснял кризисы и кредитной политикой банков. Другой сторонник этой теории английский экономист У. Беверидж усматривал первопричину смены промышленного подъема кризисом в переходе банков от политики кредитной инфляции к политике кредитной дефляции. Английский экономист Р. Хоутри видел причину мирового экономического кризиса в том, что банки, сокращая ссудные операции, которыми порождаются доходы, вызывают сокращение спроса на блага и услуги всякого рода. Американский экономист Л. Минз заявлял, что причиной циклических колебаний капиталистического производства являются изменения количества денег путем сокращения и увеличения банковских активов и что в смене промышленных подъемов кризисами виновен полнейший беспорядок и ненадежность в современной денежной системе США. **ДЕНЕЖНЫЙ КРЕДИТ** кредит, предоставляемый и погашаемый в золоте или свободно конвертируемой валюте.

ДЕНЕЖНЫЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР коэффициент роста денежной массы за счет многократного использования коммерческими банками одних и тех же денег. **ДЕНЕЖНЫЙ НЕЙТРАЛИТЕТ** в долгосрочной перспективе рост/сокращение денежной массы на единицу должны сопровождаться ростом/сокращением на единицу всех цен, включая цену иностранной валюты, оставляя неизменным реальное предложение денег, процентную ставку и другие макроэкономические переменные.

ДЕНОМИНАЦИЯ укрупнение денежной единицы страны (без ее переименования) в целях упорядочения денежного обращения и придания большей полноценности национальной валюте. Часто основной причиной Д. служат сложности технического обеспечения (печать денежных знаков, соблюдение необходимого соотношения между различными купюрами, изготовления разменной монеты крупных номиналов и т.п.) денежного обращения в условиях инфляции.

ДЕПОЗИТ

1. вклад в банки и сберегательные кассы. Различаются Д.: срочные, до востребования, условные;
2. записи в банковских книгах, подтверждающие определенные требования клиентов к банку;
3. передаваемые на хранение в кредитные учреждения ценные бумаги (акции и облигации);
4. взносы в таможенные учреждения в обеспечение оплаты таможенных пошлин и сборов;
5. взносы денежных сумм в судебные и административные учреждения в обеспечение иска, явки в суд;
6. сумма денег, представляющая собой обусловленную часть общей стоимости фьючерсного контракта или твердую сумму, которая должна быть уплачена членом

биржи расчетной палаты, а клиентами - брокеру, когда контракт регистрируется.

ДЕПОЗИТАРНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ РАСПISKA документ, выданный банком или иным юридическим лицом в подтверждение того, что они от имени поименованной стороны (доверителя) являются держателями определенного числа акций в иностранной компании; является инструментом международной торговли акциями.

ДЕПОЗИТНАЯ ВАЛЮТА банковские документы, например, чеки, банковские обязательства, выступающие в качестве средства накопления, обязательные к оплате по предъявлению.

ДЕПОЗИТНЫЙ СЕРТИФИКАТ "ЯНКИ" долларовый сертификат, выпущенный иностранными банками на американском внутреннем рынке.

ДЕПОНЕНТ лицо, имеющее вклад.

ДЕПРЕССИВНАЯ ТЕРРИТОРИЯ административно-территориальная единица (совокупность административно-территориальных единиц) меньше региона, в границах которой определенные социально-экономические показатели регионального развития значительно уступают средним общегосударственным. К ним могут быть отнесены территории, хозяйство которых пострадало от структурных деформаций, приведших к резкому росту безработицы; экономически слабо развитые территории, которые в силу исторических, природно-географических и др. факторов имеют значительно худшие показатели, чем в среднем по стране; территории, пострадавшие от стихийных бедствий, техногенных катастроф; экологически чувствительные территории и др. Депрессивный статус устанавливается законодательно на основе комплексной интегральной оценки экономического, финансового, экологического, социального состояния территории. **ДЕПРЕССИВНЫЙ РЕГИОН** территориальная община, чей вклад в государственный бюджет ниже получаемых дотаций.

ДЕРИВАТ производные финансовые инструменты на основе обращающихся ценных бумаг: договор (опцион, фьючерс, своп), базирующийся на курсах валют, ценных бумаг или товаров; позволяет его владельцу зафиксировать благоприятные с его точки зрения цены на покупку или продажу; продавцами являются, как правило, банки или брокерские конторы, берущие на себя риск неблагоприятного для их клиентов движения цен.

ДЕСТАБИЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ нарушение сложившихся производственных связей, сопровождающаяся валютно-финансовым кризисом и трудностями сбыта, и, как следствие, падением уровня производства до критических отметок.

ДЕТАЛЬНЫЕ ТОВАРНЫЕ КАТЕГОРИИ (ЗАГОЛОВКИ БАЗОВЫХ ТОВАРНЫХ ГРУПП) в международных сопоставлениях - первичные товарные группы, на которые в соответствии со стандартизированным перечнем базовых товарных заголовков разбиваются компоненты валового внутреннего продукта.

ДЕТЕНШЕН

1. время простоя судна после контрасталийного времени;
2. выплачиваемое фрахтователем судовладельцу возмещение фактических доказанных убытков за простой судна сверх контрасталийного времени, если последнее ограничено договором. В отличие от демереджа,

по которому убытки за простой судна оплачиваются лишь частично, после перехода судна на Д., фрахтователь обязан возместить владельцу судна все понесенные им убытки, которые могут быть вызваны опозданием судна к следующему рейсу, снижением ставок фрахта и т.д.;

ДЕТЕРМИНАНТА ВАЛЮТНОГО КУРСА любой фактор, помимо валютного курса, определяющий спрос и предложение на рынке иностранной валюты.

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА часть расходов и предоставленных кредитов, которая превосходит поступления в бюджет от налогов, грантов и погашения прошлых кредитов; покрывается правительством за счет получения займов или сокращения резервов.

ДЕФИЦИТ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ нехватка материальных ресурсов для выполнения заказов поставщиками и посредниками, для изготовления и поставки или для удовлетворения спроса населения на товары широкого потребления вследствие недостаточного развития производства, недопоставок, ограниченности ассортимента, глобального истощения сырьевых ресурсов и др.

ДЕФИЦИТ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА макроэкономический показатель, отражающий ситуацию, при которой суммарные чистые поступления в страну иностранной валюты на текущий счет и счет движения капиталов являются отрицательными. Это может произойти в результате продажи центральным банком иностранной валюты из своих резервов для покрытия чистых потребностей отечественных резидентов в иностранной валюте.

ДЕФЛЯЦИЯ

1. повышение ценности денег в результате снижения уровня цен, которое охватывает, как правило, не все виды товаров, а лишь отдельные их группы;

2. изъятие из обращения части избыточной денежной массы, выпущенной в период инфляции, сопровождаемое общим снижением уровня цен в стране.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТАМОЖЕННОГО БРОКЕРА деятельность, которая заключается в совершении от собственного имени операций по таможенному оформлению товаров и транспортных средств и выполнении других посреднических функций в сфере таможенного дела за счет и по поручению представляемого лица, а именно: 1) декларирование товаров и транспортных средств; 2) представление таможенному органу документов и дополнительных сведений, необходимых для таможенных целей; 3) предъявление декларируемых товаров и транспортных средств; 4) обеспечение уплаты таможенных платежей и иных платежей, предусмотренных таможенным законодательством, в отношении декларируемых товаров и транспортных средств; 5) совершение иных действий, необходимых для таможенного оформления и таможенного контроля, в качестве лица, обладающего полномочиями в отношении декларируемых товаров и транспортных средств.

ДЖЕЙ-КРИВАЯ (J-curve) временное ухудшение торгового баланса в результате снижения реального курса национальной валюты, ведущее к его последующему улучшению.

ДЖОББЕР посредник на фондовой бирже, который, в отличие от брокера, покупает и продает акции за свой счет. Доход Д. складывается из курсовой разницы продаваемых и покупаемых акций и др. ценных бумаг.

ДЖЭНК низкокачественные товары, в основном импортные (например, жвачка, зажигалки, бижутерия, напитки), заполняющие торговую сеть, выгодные по-средникам.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ расширение ассортимента товаров, проникновение фирмы в отрасли, не связанные с её основным производством.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ВАЛЮТНЫХ РЕЗЕРВОВ политика государства, банков, а также международных корпораций, направленная на регулирование структуры валютных резервов путем включения в их состав разных иностранных валют с целью обеспечения международных расчетов и защиты их от валютных рисков.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ЭКСПОРТА увеличение количества видов и наименований продукции и услуг, предназначенных для экспорта.

ДИВИДЕНД выплата по акциям, зависящая от прибыли акционерного общества.

ДИВИДЕНД НА ВЛОЖЕННЫЙ КАПИТАЛ доход, распределяемый между держателями акций в зависимости от величины вложенного капитала и результатов деловой активности за определенный отрезок времени (квартал, полугодие, год). Общая сумма начисленных дивидендов - это величина прибыли, оставшаяся после формирования инвестиционного фонда и выплаты всех налогов.

ДИЗАЖИО отклонение биржевого курса акции или облигации в сторону понижения (исчисляется в %).

ДИЛЕР

1. член фондовой биржи (отдельное лицо или фирма) или банк, занимающиеся куплей-продажей ценных бумаг, валют, драгоценных металлов; действует от своего имени и за собственный счет;

2. предприниматель, торгующий в розницу продукцией, которую он закупил оптом. Как правило, дилер является агентом крупной промышленной корпорации и входит в ее дилерскую сеть.

ДИЛЕРСКАЯ КОМНАТА отдел банка, занимающийся заключением сделок с валютой, депозитами, ценными бумагами.

ДИЛИНГ

1. помещение, в котором сотрудники банка или компании (дилеры) занимаются совершением сделок с валютой, депозитами, ценными бумагами, золотом с помощью средств коммуникации;

2. сами эти операции.

ДИМАЙЗ-ЧАРТЕР договор найма судна, когда судовладелец передает его фрахтователю на оговоренный срок вместе с командой, члены которой становятся служащими нанимателя, принимающего на себя все расходы по судну, включая заработную плату экипажу, и расплачивающегося с судовладельцем ежемесячно.

ДИНАМИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ЦЕН изменение цен во внешней торговле. Характеризует изменение цен на отдельные товары, товарные группы, экспорт и импорт в целом во внешней торговле отдельных стран и во всей международной торговле. Для оценки Д.в.ц. используются индексы внешнеторговых цен.

ДИПЛОМАТ работник ведомства внешних сношений, уполномоченный правительством для сношений с иностранными государствами. Обычно обладает дипломатическим иммунитетом.

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЙ ИММУНИТЕТ совокупность особых личных прав и привилегий, предоставляемых дипломатическим представительствам иностранных государств и их сотрудникам: неприкосновенность личности, служебных помещений, жилища и собственности; неподсудность судам государства пребывания; освобождение от налогов, таможенного досмотра и др. Объем Д.и. определяется законодательством государства пребывания, Венской конвенцией 1961 г. и другими договорами.

ДИПЛОМАТИЧЕСКОЕ ПРАВО отрасль международного права, представляющая собой совокупность норм, относящихся к статусу и функциям государственных органов внешних сношений. Д.п. регулирует межгосударственные отношения, возникающие в связи: с обменом дипломатическими представительствами и их деятельностью; с посылкой специальной миссии; с представительством государств в международных организациях и функционированием международных организаций на территории тех или иных государств.

ДИПЛОМАТИЯ способ реализации внешней политики государства. Д. осуществляется в форме официальной деятельности глав государств, правительств, органов внешних сношений государства и непосредственно дипломатов, способствующих достижению целей и задач внешней политики и защите интересов своего государства и отдельных граждан за границей.

ДИПЛОМИРОВАННЫЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ БУХГАЛТЕР в США – лицо, сдавшее квалификационный экзамен, установленный Американским институтом дипломированных общественных бухгалтеров, и получившее лицензию на право работы в аудиторских и консультационных фирмах; помимо сдачи единого экзамена, Д.о.б. должен удовлетворять определенным требованиям, которые изменяются от штата к штату (включая опыт практической работы, образовательный уровень и моральные требования).

ДИСБУРСМЕНТСКИЙ СЧЕТ предъявляемый морским агентом счет, отражающий все расходы, произведенные им за счет судовладельца во время пребывания судна в порту захода.

ДИСКОНТ

1. разница между ценой в настоящий момент и ценой на момент погашения или ценой номинала ценной бумаги; покупка финансового инструмента до момента его погашения по цене, которая меньше номинала;
2. разность между форвардным курсом и курсом при немедленной поставке валюты;
3. разница между ценами на один и тот же товар с различными сроками поставки;
4. понижение цены на товар в результате несоответствия его качеству, оговоренному в контракте;
5. отклонение в меньшую сторону от официального курса валюты.

ДИСКОНТНАЯ ПОЛИТИКА одна из форм денежно-финансовой политики центральных банков, направленная на государственное регулирование экономики. Осуществляется путём повышения или понижения официальной учётной ставки (см. **ПОЛИТИКА УЧЕТНОГО ПРОЦЕНТА**) в целях воздействия на объём кредита в стране, темп инфляции, а также состояние платежного баланса, валютный курс и в результате на экономику в целом.

ДИСКОНТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ источник кредитования, предоставляемого центральным банком

коммерческим банкам по определяемой им ставке рефинансирования.

ДИСКРЕЦИОННЫЕ ЭФФЕКТЫ напрямую зависящие от решений правительства изменения в доходе вследствие изменений в самой налоговой системе – изменения ставки налога, введения новых налогов, изменения широты охвата налога, улучшения собираемости налогов.

ДИСКРИМИНАЦИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ режим, в соответствии с которым юридическим и физическим лицам одной страны предоставляется в их торговой деятельности на территории страны, проводящей дискриминацию, худшие условия, чем те, которые предоставлены на этой территории юридическим и физическим лицам другой страны.

ДИСПАЧ премия, уплачиваемая судовладельцем грузовладельцу (фрахтователю) за досрочное окончание последним погрузки и выгрузки судна. Ставка Д., как правило, оговаривается в чартере, однако обычно эта сумма равна половине ставки демереджа.

ДИСПАША расчет по распределению расходов по общей аварии между судном, грузом и фрахтом, составляемый диспашером. Место и порядок составления Д. указывается в коносаменте.

ДИСПАШЕР специалист в области морского права, составляющий расчеты по распределению расходов по общей аварии между судном, грузом, фрахтом, то есть диспашу.

ДИСТАНЦИОННЫЙ ФРАХТ провозная плата, уплачиваемая пропорционально расстоянию перевозки.

ДИФФЕРЕНЦИАЛ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК различия в уровне процентных ставок между данной страной и ее торговыми партнерами, которые могут повлиять на уровень валютного курса в соответствии с теорией паритета процентных ставок.

ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫЙ МАРКЕТИНГ стратегия охвата рынка, когда фирма выходит на все сегменты рынка, разрабатывая для каждого из них свой индивидуальный комплекс маркетинга с учетом различий в потребностях клиентов и условиях сбыта.

ДИФфуЗИЯ НОВОВВЕДЕНИЙ пространственный процесс распространения новшеств в любом виде деятельности в заданных границах - города, района, страны, части света, мира.

ДЛИННАЯ ПОЗИЦИЯ

1. непокрытый обязательствами на рынке реального товара и контрактами на продажу остаток фьючерсных контрактов на покупку. Например, если на фьючерсной бирже приобретены контракты на покупку на 10 тыс. т а запасы товара составляют только 7 тыс. т, то Д.п. составляет 3 тыс. т;
2. ситуация, когда покупка товара, валюты или ценных бумаг должна сопровождаться соответствующей продажей (игра на повышение).

"ДЛИННЫЕ ВОЛНЫ (ЦИКЛЫ)" («БОЛЬШИЕ ВОЛНЫ КОНЪЮНКТУРЫ») установленные русским экономистом Н.Д. Кондратьевым долговременные циклические колебания экономической конъюнктуры мирового хозяйства, продолжительностью 50-60 лет, в отличие от краткосрочных циклов (5-7 лет) и среднесрочных, торгово-промышленных (7-11 лет). Одна из ведущих причин Д.в. - НТП и смена ведущих (пульсивных) отраслей мирового хозяйства.

ДЛИННЫЙ ХЕДЖ покупка фьючерсного контракта в предвидении действительной покупки товара на рынке

торговых сделок с реальными товарами; используется производителями и экспортерами для защиты от возможного повышения рыночных цен.

ДОАГРАРНОЕ ОБЩЕСТВО см. **ОХОТНИЧЬЕ-СОБИРАТЕЛЬСКОЕ ОБЩЕСТВО**.

ДОБАВЛЕННАЯ ОБРАБОТКОЙ СТОИМОСТЬ часть стоимости товара, соответствующая условно-чистой продукции в составе стоимости данного товара.

Условность в основном определяется включением амортизации в показатель “стоимость, добавленная обработкой”. Может определяться прямым счетом путем суммирования оплаты труда, отчислений на социальное страхование, амортизационных отчислений и чистого дохода и обратным счетом путем исключения из стоимости продукции стоимости потребленных материальных ресурсов (сырье, материалы, энергия, полуфабрикаты).

ДОБРОВОЛЬНОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ ЭКСПОРТА количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнёров по торговле ограничить или расширить объём экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

ДОВЕРЕННОСТЬ документ, в котором фиксируются полномочия представителя совершать сделки или иные правомерные действия от имени другого лица (доверителя). Различают 3 вида доверенности: разовая - на совершение какого-то конкретного действия; специальная - на совершение каких-либо однородных действий; общая или генеральная - на управление имуществом доверителя, заключение договоров, выступление в суде и арбитраже, заключение внешнеэкономических соглашений.

ДОГОВОР АРЕНДЫ ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА С ЭКИПАЖЕМ договор аренды (фрахтования на время), по которому арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование и оказывает своими силами услуги по управлению им и по его технической эксплуатации. Договор должен быть заключен в письменной форме независимо от его срока.

ДОГОВОР ДОГРУЗА договор, применяемый для оформления перевозок массовых грузов при неполной загрузке линейных судов генеральными грузами, а также перевозок трамповыми судами дополнительных партий грузов из того же порта, в котором грузится судно, отфрахтованное по чартеру для перевозки неполного груза.

ДОГОВОР МОРСКОГО СТРАХОВАНИЯ соглашение, по которому одна сторона (страховщик) принимает на себя за обусловленное вознаграждение (страховую премию) обязанность возместить убытки другой стороны (страхователя), произошедшие вследствие предусмотренных Д.м.с. опасностей или случайностей, которым подвергается застрахованное судно или груз.

ДОГОВОР МОРСКОЙ БУКСИРОВКИ соглашение, по которому буксировщик обязан вести судно или иной плавающий объект на буксире на определённом расстоянии в течение некоторого времени или для выполнения конкретного маневра, а буксируемый обязан привести свой объект в мореходное состояние и оплатить услуги. Д.м.б. может быть письменным и устным, однако условие о возложении обязанностей по управлению буксировкой на капитана буксирующего судна

должно быть только письменным. Д.м.б. может быть дополнен договором морского страхования в связи с буксировкой судов или грузов.

ДОГОВОР МОРСКОЙ ПЕРЕВОЗКИ соглашение, определяющее условия перевозки морем грузов (пассажиров).

ДОГОВОР О ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ см. **МА-АСТРИХТСКИЙ ДОГОВОР**.

ДОГОВОР О ЛОЦМАНСКОЙ ПРОВОДКЕ соглашение, по которому лоцман берет на себя обязательство осуществить проводку судов на подходах к морским портам, внутри них и в районах, затрудненных для мореплавания, а также швартовку и перестановку судов, постановку и снятие с якоря и т.п., а капитан проводимого судна обязуется принять лоцмана, обеспечить сохранность его катера и оплатить лоцманский сбор. Документом, оформляющим Д. о л.п., служит лоцманская квитанция, куда капитан вносит основные сведения о судне.

ДОГОВОР О ПАТЕНТНОЙ КООПЕРАЦИИ международное соглашение в рамках Парижской Конвенции по охране промышленной собственности, подписанное в 1978 г. в Вашингтоне (США). В основу договора положена идея широкого международного сотрудничества в области подачи и технической обработки заявок на изобретения при сохранении независимости национальных патентных ведомств в вопросах предоставления правовой охраны изобретений. Договор имеет главную цель - исключить дублирование процесса обработки заявок на одно и то же изобретение национальными патентными ведомствами, а также упростить охрану изобретения в этих странах. Договор призван решать следующие задачи: установление системы международной подачи заявок на изобретения, включая международную экспертизу заявленного изобретения, на соответствие критериям новизны; сбор и распространение технической информации; организацию технической помощи путем международной публикации заявок на изобретения; оказание технических услуг развивающимся странам; совершенствование национальных патентных систем.

ДОГОВОР ПОРТФЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ поручение какому-либо финансовому институту со стороны клиента сформировать ему портфель финансовых активов и осуществлять мониторинг (наблюдение) за его доходностью. В договоре указывается направление формирования портфеля: консервативное - ориентация на надежность; агрессивное - ориентация на доходность.

ДОГОВОР ТРАНСПОРТНОЙ ЭКСПЕДИЦИИ договор, по которому одна сторона (экспедитор) обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны (клиента - грузоотправителя или грузополучателя) выполнить или организовать выполнение определенных договором экспедиции услуг, связанных с перевозкой груза. Договором могут быть предусмотрены обязанности экспедитора организовать перевозку груза транспортом по маршруту, избранному экспедитором или клиентом, обязанность экспедитора заключить от имени клиента или от своего имени договор (договоры) перевозки груза, обеспечить отправку и получение груза, а также другие обязанности, связанные с перевозкой. В качестве дополнительных услуг договором может быть предусмотрено осуществление таких необходимых для доставки груза операций, как получение требующихся

для экспорта или импорта документов, выполнение таможенных и иных формальностей, проверка количества и состояния груза, его погрузка и выгрузка, уплата пошлин, сборов и других расходов, возлагаемых на клиента, хранение груза, его получение в пункте назначения, а также выполнение иных операций и услуг, предусмотренных договором.

ДОГОВОР ФРАХТОВАНИЯ договор, по которому одна сторона (фрахтовщик) обязуется предоставить другой стороне (фрахтователю) за плату всю или часть вместимости одного или нескольких транспортных средств на один или несколько рейсов для перевозки грузов, пассажиров и багажа. Порядок заключения договора фрахтования, а также его форма устанавливаются транспортными уставами и кодексами. См. также **ЧАРТЕР**.

ДОГОВОР ФРАХТОВАНИЯ СУДНА заключаемое между судовладельцем и фрахтователем соглашение о найме судна для выполнения одного или нескольких конкретных рейсов или его найме (аренде) на время. В зависимости от условий фрахтования судов, договор обычно оформляется рейсовым чартером, тайм-чартером либо димайз-чартером.

ДОИНДУСТРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО см. **АГРАРНОЕ ОБЩЕСТВО**.

ДОКЕТ

1. ярлык с указанием адреса грузополучателя;
2. перечень, прилагаемый к грузу;
3. квитанция об уплате таможенных пошлин;
4. в юриспруденции США - список дел, назначенных к слушанию;
5. приложение к документу с кратким изложением его содержания.

ДОКТРИНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ система взглядов на право торговли без особого (специального) разрешения и таможенных ограничений.

"ДОКУМЕНТ ЗА НАЛИЧНЫЙ РАСЧЁТ" условие о выдаче импортёру грузовых документов только при уплате суммы счёта наличными.

ДОКУМЕНТ ПРОТИВ АКЦЕПТА - условие о выдаче покупателю грузовых документов после акцептования им тратты; применяется в международной торговле.

ДОКУМЕНТАЛЬНАЯ РЕВИЗИЯ вид последующего документального контроля, при котором проверяется хозяйственно-финансовая деятельность предприятия или должностных лиц. Д.р. часто сочетается с фактическим контролем (инвентаризацией, лабораторными анализами и т.д.). Общими задачами Д.р. являются: проверка законности и целесообразности совершенных хозяйственных операций; проверка соблюдения финансовой и сметной дисциплины, борьба с коррупцией должностных лиц; проверка выполнения плана; проверка правильности постановки бухгалтерского учета и достоверности показателей учета и отчетности; содействие режиму экономии. Д.р. различают по их назначению, объему охватываемых проверкой операций, методу проведения и по другим признакам. В зависимости от органов, осуществляющих ревизии, они бывают внутренние и внешние, ведомственные и вневедомственные. В зависимости от назначения ревизии могут быть плановые и внеплановые. По объему охватываемых проверкой хозяйственных операций ревизии делятся на полные и частичные. В зависимости от повторяемости контрольных функций различают ревизии первичные, повторные и дополнительные. По методу

проведения ревизии бывают сплошные, выборочные и комплексные. В процессе ревизии используются нормативные материалы, первичные документы и учетные регистры, данные отчетности, данные фактического контроля, приказы и распоряжения, материалы предыдущих ревизий. Результаты оформляются актом. Акт составляет ревизор в нужном количестве экземпляров. Его подписывают, кроме ревизора, руководитель ревизируемого предприятия и главный бухгалтер.

ДОКУМЕНТАРНОЕ ИНКАССО инкассо финансовых документов, сопровождаемых коммерческими документами (счета, транспортные и страховые документы и т.п.), а также инкассо только коммерческих документов. Если покупатель отказывается от оплаты, документы ему не передаются и он не может распорядиться товаром. Продавец должен дать банку четкие инструкции о том, что нужно делать с товаром и документами в случае, если покупатель откажется от оплаты. Д.и. в международной торговле представляет собой обязательство банка получить по поручению экспортера от импортера сумму платежа по договору против передачи последнему товарных документов и перечислить ее экспортеру.

ДОКУМЕНТАЦИЯ МОРСКИХ ПЕРЕВОЗОК торговая и товаросопроводительная документация, сопровождающая перевозку грузов морем.

ДОЛГОВАЯ КРИВАЯ ЛАФФЕРА (debt Laf-fer curve) кривая, показывающая оптимальный уровень внешней задолженности, позволяющий государству-должнику поддерживать приемлемые для кредиторов платежи по внешнему долгу.

ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА облигации, инструменты денежного рынка и финансовые дериваты, которые подтверждают право кредитора на взыскание долга с должника.

ДОЛГОСРОЧНАЯ ПРОГРАММА СТРУКТУРНОЙ КОРРЕКТИРОВКИ программа продолжительностью 3-4 года, направленная на исправление глубоких структурных диспропорций в экономике, обычно включающая такие меры, как приватизация, демонополизация, изменение механизмов регулирования экономики.

ДОЛГОСРОЧНЫЙ КОНТРАКТ контракт между независимыми покупателем и продавцом, который предусматривает поставку товара партиями в течение периода, превышающего 2 года. Цена в Д.к. может устанавливаться при его заключении или в момент поставки товара на базе биржевых котировок, или на основе средней цены за период. В этот термин не включаются межправительственные долгосрочные соглашения, внутрифирменные поставки транснациональных корпораций, продажи по контрактам продолжительностью менее 24 месяцев, а также соглашения о встречной торговле. Д.к. обеспечивают надежные источники сырья для производства и рынка сбыта товаров, что имеет первостепенное значение для капиталоемкого производства.

ДОЛЛАРИЗАЦИЯ проникновение доллара США и других твердых валют во внутреннее денежное обращение стран со слабыми неконвертируемыми валютами; является признаком и одной из причин расстройства денежного обращения, характеризует бегство от национальной денежной единицы.

ДОЛЛАРОВАЯ ЗОНА группировка стран Северной Америки, Латинской Америки, Тихого Океана и т.д., в

которых доллар имеет хождение наравне с национальной валютой, а при отсутствии национальной валюты её заменяет.

ДОЛЛАРОВЫЙ ГОЛОД острая нехватка долларов, вызываемая дефицитом платёжного баланса и недостатком золотовалютных резервов.

ДОЛЛАРОВЫЙ СТАНДАРТ мировая валютная система, основанная на господствующем положении доллара США как ключевой мировой валюты. По Бреттонвудскому соглашению 1944 г. доллар стал базой валютных паритетов, основным средством международных расчетов и валютной интервенции, источником резервных активов. В настоящий момент понятие устарело.

ДОПЛАТА К ФРАХТОВОМУ СБОРУ доплаты при возникновении непредвиденных обстоятельств, удорожающих морскую перевозку.

ДОРОЖНЫЙ АККРЕДИТИВ аккредитив, по которому клиенту предоставляется право получать местную валюту в оговоренных в аккредитиве банках (являющихся корреспондентами банка-эмитента) путем предъявления чеков на свой банк (они инкассируются в банк-эмитент для перевода средств банку-корреспонденту). **ДОРОЖНЫЙ ЧЕК** платежное средство, используемое, главным образом, в международном туризме; в отличие от обычных чеков покупается клиентом у банка и может обмениваться на наличные деньги в любом учреждении, являющимся агентом банка-эмитента; чек подписывается его владельцем первый раз при покупке и второй раз при получении наличных денег; выпускаются с разными номиналами и в разных валютах, иногда принимаются в уплату по счетам.

ДОСМОТРОВАЯ РОСПИСЬ документ, выдаваемый таможеней в подтверждение факта таможенного досмотра груза.

ДОСТОВЕРНОСТЬ ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ степень точности значения индекса как соизмерителя соотношения уровня национальных цен единого набора товаров и услуг сравниваемых стран.

ДОСТРАХОВАНИЕ РИСКОВ страхование, используемое в международной практике. В полисе страхования рисков закрываются бреши страховых полисов, выданных в разных странах на один и тот же объект страхования.

ДОСТУП К РЫНКАМ

1. степень доступности внутреннего рынка страны для импортируемых товаров;
2. реальный выход на рынок в качестве продавца или покупателя.

ДОСЬЕ ПО ИМПОРТНОЙ СДЕЛКЕ специальная подборка документов по контролю за обоснованностью платежей в иностранной валюте за импортируемые товары. Д. по и.с. формируется банком импортера по каждому паспорту импортной сделки.

ДОХОД БЮДЖЕТА экономические отношения, возникающие у государства с юридическими и физическими лицами в процессе формирования бюджетного фонда страны. Формой проявления этих экономических отношений служат различных виды платежей предприятий, организаций и населения в государственные бюджет, а их материально-вещественным воплощением - денежные средства, мобилизуемые в бюджетный фонд. Платежи в бюджет являются обязательными и безвозвратными. Д.б. делятся на текущие

и капитальные. Текущие доходы, в свою очередь, делятся на налоговые и неналоговые. К доходам относятся также гранты (кроме грантов, выделяемых на научные исследования) - безвозмездно перечисляемые иностранными государствами или международными организациями средства для поддержки бюджета либо на иные цели, связанные с реализацией функций государства.

ДОХОД ОТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ различные формы прибыли, получаемые физическими, юридическими лицами или государством от долгосрочных вложений капитала в экономические объекты зарубежных стран.

ДОХОД ОТ ПЕРЕВОЗОК сумма средств, полученных транспортными предприятиями за перевозку грузов (включая почту), пассажиров (включая багаж), оказанные отправителям грузов и пассажиров дополнительные услуги по перевозкам и за пользование имуществом транспорта. Общие доходы транспортных предприятий включают также доходы от сдачи в аренду подвижного состава, от выполнения погрузочно-разгрузочных и транспортно-экспедиционных работ, обслуживания подъездных путей, от эксплуатации морского и внутреннего водного путей хозяйств, применения авиации в отраслях экономики, подсобно-вспомогательной деятельности.

ДОХОД ОТ СОБСТВЕННОСТИ доход, получаемый владельцем финансового или произведенного актива за предоставление его в распоряжение другому лицу. Такой доход имеет следующие формы: процент; распределяемый доход корпораций (дивиденды, изъятия из доходов квазикорпораций); реинвестируемые доходы от прямого иностранного инвестирования; доход от собственности, относимый к владельцам страх, полисов; рента. Д. от с. является частью первичных доходов.

ДОХОДНАЯ СТАВКА ОТ ПЕРЕВОЗКИ средний размер дохода от перевозки груза или одного пассажира на единицу расстояния, выраженный в национальной валюте. Рассчитывается делением суммы провозных плат на величину грузооборота или пассажирооборота, за выполнение которых эти суммы поступили.

Д. с. от п. исчисляется по пассажирским и грузовым перевозкам, видам сообщения и по отдельным родам грузов.

ДОХОДЫ группа статей счёта текущих операций платёжного баланса, включая платежи между резидентами и нерезидентами, связанные с оплатой труда нерезидентов, и операции, связанные с доходами на инвестиции.

ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ предприятия, в которых прямой инвестор-нерезидент владеет более 50% капитала.

"ДРАКОНОВАЯ" ОПЕРАЦИЯ облигация, выпущенная и синдицированная иностранными заёмщиками в азиатском регионе Тихого океана; она должна котироваться по крайней мере в двух из трёх важнейших финансовых центрах региона - Сянгане, Сингапуре, Тайване.

ДУБЛИКАТ в международных торговых сделках - второй экземпляр документа, имеющий одинаковую с подлинником юридическую силу.

Е

ЕВРАЗИЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО (ЕВРАЗЭС) международная экономическая организация, в состав которой входят Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Российская Федерация и Таджикистан. Статус наблюдателя имеют Молдова, Украина (обе с 2002 г.) и Армения (с 2003 г.). Договор об образовании ЕвразЭС подписан 10 октября 2000 г. в г. Астане (Казахстан) президентами Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России и Таджикистана. В нем заложена концепция более тесного и эффективного торгово-экономического сотрудничества для достижения тех целей и задач, которые определены Договором о таможенном союзе и едином экономическом пространстве. Образование ЕвразЭС было отчасти реакцией на внутренние проблемы СНГ и на ставшую очевидной общность исторического наследия стран с переходной (бывшей плановой) экономикой, адаптирующихся к современной мировой экономике и готовящихся ко вступлению в ВТО. В мае 2003 г. ООН зафиксировала статус ЕвразЭС как международной организации. Значимой вехой на пути интеграции стало заседание в 2003 г. Межгосударственного совета ЕвразЭС на уровне глав государств в г. Душанбе, на котором были приняты приоритетные направления развития Сообщества на 2003-2006 гг. В их число входят: формирование единого таможенного пространства, согласование сроков и условий вступления в ВТО, развитие энергетических ресурсов, форсирование создания евразийского транспортного союза, создание общего агрорынка, миграционная политика, борьба с наркоторговлей. Неудовлетворенность развитием сотрудничества в рамках ЕвразЭС нашла выражение в создании весной 2004 г. еще одного интеграционного объединения – Единого Экономического Пространства (ЕЭП), в которое удалось включить в качестве полноправного члена Украину (вместе с Россией, Беларусью и Казахстаном).

ЕВРАТОМ см. **ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ**.

ЕВРО (EURO) единая валюта стран Европейского Союза. В 1996 г. введена в безналичное обращение как параллельная валюта в странах экономического и валютного союза ЕС. С 1999 г. стала единственной безналичной валютой, а с 2002 г. полностью заменила национальные валюты 12 стран, вошедших в еврозону (Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция). С 1 января 2007 г. ввела евро и присоединилась к еврозоне Словения.

ЕВРО-АЗИАТСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ГОСУДАРСТВЕННЫХ МЕТРОЛОГИЧЕСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ см. **КООМЕТ**.

ЕВРО-АЗИЙСКИЙ СОВЕТ ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И СЕРТИФИКАЦИИ (EASC) см. **МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЙ СОВЕТ ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И СЕРТИФИКАЦИИ СНГ**.

ЕВРОВАЛЮТА денежные средства банков, размещенные в других, главным образом, европейских странах и выраженные в валюте этой страны. Например, вклад японского банка в европейский банк в японских

иенах дает основание данному банку выдавать кредит в евроиенах.

ЕВРОДОЛЛАР термин, используемый для долларовых депозитов, находящихся вне прямого финансового регулирования США, т.е. в банках за пределами США. Рынок Е. возник в начале 1960-х гг. в Лондоне, поэтому большая часть евродолларовых депозитов находится в лондонских банках; однако иметь евродепозит можно везде, кроме США. Точно так же депозиты в евроиенах представляют собой депозитные сертификаты в иенах вне Японии.

ЕВРОКАРД международная кредитная карточка, дающая право пользования ею в пределах стран - участниц Европейской банковской системы.

ЕВРОКООП см. **ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ**.

ЕВРОКРЕДИТЫ международные займы, которые предоставляются крупными коммерческими банками стран за счет ресурсов евровалютного рынка.

ЕВРОМЕТ (ОРГАНИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ МЕТРОЛОГИЧЕСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ СТРАН ЕВРОПЫ – European Collaboration in Measurement Standards, EUROMET) добровольная международная организация национальных институтов метрологии европейских стран. Цель ЕВРОМЕТ – координация метрологических работ и услуг для достижения их более высокой эффективности. Формально учреждена подписанием Меморандума в Мадриде (Испания) 23 сентября 1987 г., вступившим в силу с 1 января 1988 г. Насчитывает 34 члена, представляющих почти все европейские государства. Госпотребстандарт Украины имеет статус организации-корреспондента ЕВРОМЕТ с 1998 г.

ЕВРОНОТЫ ценные бумаги, выпускаемые корпорациями на рынке евровалют сроком на 3-6 месяцев по изменяющейся ставке, базирующейся на “либор” (см. **ЛИБОР**). Хотя Е. - это краткосрочные ценные бумаги, они используются по существу для предоставления среднесрочного кредита. Банки заключают соглашения с фирмами-заемщиками с обязательством в течение 5-10 лет приобретать у них Е. по мере окончания срока предыдущего выпуска, то есть фактически гарантируют фирме-эмитенту Е. среднесрочное кредитование.

ЕВРОПА РЕГИОНОВ

1. концепция, которая противостоит централистической концепции создания общеевропейских институтов и предусматривает активное участие регионов стран Европы во властных функциях Евросоюза. Значительный рост регионализма и тенденций децентрализации был характерен для 1980-х гг. Особенно активными сторонниками Е.р. были федеральные земли Германии и автономные провинции Испании. В 1985 г., накануне фундаментальных изменений в Европейском Сообществе, отдельные регионы по собственной инициативе объединились и создали Ассамблею европейских регионов – панъевропейский орган, стремящийся к формализации своего участия в делах ЕС. Но Ассамблея оказалась громоздкой, а некоторые регионы в ее составе даже не входили в Европейское Сообщество. Вместе с тем Договор о ЕС предусмотрел создание Комитета регионов как совещательного органа;

2. форма европейского регионализма в виде трансграничного сотрудничества. Теоретически была обоснована еще в 1917 г. в работе «Восточная Франция»

французского географа П. Видаль де ла Блаша, где он предложил идею превращения спорных пограничных земель Эльзас и Лотарингия в зону взаимного сотрудничества Франции и Германии. См. тж. ЕВРОРЕГИОН.

ЕВРОПЕЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ЛОГИСТИКИ (ЕЛА) – European Logistics Association, (ELA) международная организация, координирующая исследования и разработки в области логистики в Европе. Образована в 1984 г. в результате объединения Европейского логистического форума (Амстердам, Нидерланды) и группы логистических обществ ФРГ. Зарегистрирована в Швейцарии. Членами ЕЛА являются 36 национальных обществ логистики ряда европейских стран, в т.ч. России. Задачи ЕЛА: создание общеевропейского банка данных по логистике; проведение логистических исследований и их координация; разработка программ подготовки и повышения квалификации специалистов в области логистики; подготовка рекомендаций по проблемам логистики для Европейской комиссии и для национальных правительств; разработка и ведение многоязычного терминологического словаря по логистике. Один раз в два года ЕЛА проводит международную конференцию по логистике с последующим изданием ее трудов. В 1996 г. ЕЛА учредила Европейский аттестационный совет по логистике, присваивающий квалификации специалистам в области логистики. ЕЛА разрабатывает и публикует аналитические обзоры по проблемам логистических издержек в европейских странах, снабжения, сбыта, утилизации отходов и др.; выпускает видеофильмы, освещающие передовой опыт логистики. Печатным органом ЕЛА является ежемесячный журнал "Logistics Europe". Штаб-квартира ЕЛА расположена в Брюсселе (Бельгия).

ЕВРОПЕЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (ЕАСТ) региональная экономическая группировка западноевропейских стран (наряду с ЕЭС), образованная в 1960 г. на основе Стокгольмской конвенции; состав стран-участниц менялся. Основу ЕАСТ составляла зона свободной торговли. Если в организации ЕЭС главенствующую роль играла Франция, то инициатором ЕАСТ стала Великобритания. Первоначально ЕАСТ была многочисленнее ЕЭС – в 1960 г. в нее входило 7 стран (Австрия, Великобритания, Дания, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция), позже в нее вошли еще 3 страны (Исландия, Лихтенштейн, Финляндия). Однако партнеры по ЕАСТ являлись куда более разнородными, чем участники ЕЭС. Кроме того, Великобритания превосходила по экономической силе всех своих партнеров по ЕАСТ вместе взятых, в то время как ЕЭС имел три центра силы (ФРГ, Франция, Италия), и самая экономически сильная страна ЕЭС не имела абсолютного превосходства. Все это предопределило менее удачную судьбу ЕАСТ. Большинство стран ЕАСТ (сначала Великобритания и Дания, затем Португалия, а в 1995 г. сразу 3 страны) «переметнулись» в ЕЭС из ЕАСТ, доказав тем самым преимущества первой группировки перед второй. По существу ЕАСТ оказалась для большинства его участников своего рода стартовой площадкой для вступления в ЕЭС/ЕС.

ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ ЕДИНИЦА (ЭКЮ) валютная единица Европейского союза, введенная в 1979 г. вместе с созданием Европейской валютной системы (ЕВС). Название дано по первым трём буквам

английского термина «европейская валютная единица» (European Currency Unit - ECU) и совпадает с названием французской монеты. С 1999 г. ЭКЮ полностью сменила новая валюта ЕС - евро.

ЕВРОПЕЙСКАЯ «ВАЛЮТНАЯ ЗМЕЯ» введенный в 1972 г. режим совместно колеблющихся валютных курсов стран ЕЭС с целью стимулирования процесса западноевропейской экономической и валютной интеграции. «Валютная змея» стала первым шагом на пути стран ЕЭС к полной унификации их валютных систем. **ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА** зона скоординированного плавления по отношению к доллару курсов национальных валют стран-членов ЕЭС. Создана в 1979 г. в целях поддержания валютной стабильности, обеспечения продвижения стран Европы к экономической интеграции и предотвращения перебоев в торговле из-за колебаний валютных курсов.

ЕВРОПЕЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ процесс политического и экономического объединения стран Европы. Началась после 2-й мировой войны с заявления британского политика У. Черчилля, который в 1946 г. в речи «Пробудись, Европа!», произнесенной в Цюрихе, призвал к единству европейских стран-победителей и побежденных и созданию Соединенных штатов Европы. В 1948 г. Гаагский конгресс Европы, несмотря на имевшиеся противоречия, принял программу объединения Европы, изложенную в Европейском манифесте, и создал Европейское движение. В основу плана строительства объединенной Европы были положены идеи «отцов-основателей» Европейских сообществ – французских политиков Р. Шумана и Ж. Монне, которые разработали в 1950 г. «Декларацию Шумана» и Договор об учреждении Европейского сообщества угля и стали (ЕОУС).

ЕВРОПЕЙСКАЯ КОМИССИЯ (ЕВРОКОМИССИЯ, ЕК) исполнительный орган ЕС, состоящий из 25 членов, которые назначаются на пять лет национальными правительствами, но полностью независимы в выполнении своих обязанностей. Состав ЕК утверждается Европейским Парламентом. Каждый член ЕК отвечает за определенную сферу политики ЕС и возглавляет соответствующий Генеральный Директорат.

ЕВРОПЕЙСКАЯ СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНОГО СЧЕТОВОДСТВА система соглашений стран-участниц ЕС, направленная на создание единых форм, методов, показателей учета экономических процессов в региональном масштабе. Система национального счетоводства разработана в 1970 г. как базовая для построения счетов Европейского сообщества и участвующих в нем стран. Разработка такой системы обусловлена тремя основными факторами: опытом действующих систем, стремлением создать достаточно жесткую систему, обеспечивающую реальную однородность национальных счетов стран-участниц, и в то же время достаточно гибкую, чтобы обеспечить возможность последующего внесения изменений и дополнений, а также обеспечить сопоставимость экономических показателей с международной системой. Основой системы является интегрирование счетов, по которым распределяются операции. Таких счетов выделяется шесть: производство, хозяйственная деятельность, доход, использование дохода, использование капитала, финансовые операции. Все операции в Е. с. н. с., подобно международной системе счетоводства, учитываются по месту их совершения.

ЕВРОПЕЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ (ЕЭК, Экономическая комиссия для Европы – Economic Commission for Europe, ECE) региональный международный орган ООН, учрежденный ЭКОСОС в 1947 г. в целях содействия согласованным действиям по оказанию помощи разоренным войной странам Европы. В 1951 г. ЕЭК приобрела статус постоянного органа ООН. Членами ЕЭК являются практически все страны Европы, а также Россия, США, Канада, Израиль. ЕЭК ведет аналитические экономические исследования по общеевропейским проблемам, состоянию окружающей среды и условий жизни, статистике, устойчивому энергоснабжению, торговле, промышленности и развитию предпринимательства, по проблемам лесного комплекса и транспорта.

ЕВРОПЕЙСКИЕ СООБЩЕСТВА общее название трех западноевропейских организаций: Европейского союза (ЕС), Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). Эти сообщества образованы в период 1951-1957 гг. и прошли несколько этапов развития - от установления общих принципов до совместной экономической деятельности.

ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (ЕБРР – European Bank for Reconstruction and Development, EBRD) европейская финансово-кредитная организация. Учрежден 29 мая 1990 г. в Париже, начал деятельность 15 апреля 1991 г. в Лондоне, когда в государствах Центральной и Восточной Европы рушился коммунистический строй и страны бывшего социалистического блока нуждались в финансовой поддержке для создания частного сектора в условиях перехода к рыночной экономике. Сегодня инвестиционные инструменты ЕБРР используются в целях становления рыночной экономики и демократии в 27 странах - от Центральной Европы до Центральной Азии. Членами ЕБРР являются около 60 государств, в т.ч. страны СНГ, и две международные организации. ЕБРР осуществляет проектное финансирование частных банков, предприятий и компаний, вкладывая средства как в новые производства, так и в действующие фирмы. Он также работает с государственными компаниями в целях поддержки процессов приватизации и структурной реорганизации, совершенствования коммунального хозяйства. Устав ЕБРР предусматривает его деятельность только в тех странах, которые привержены принципам демократии. Забота об окружающей среде является составным элементом надежно работающей системы корпоративного управления и фигурирует во всех инвестиционных операциях ЕБРР. Во всех своих инвестиционных операциях ЕБРР должен: 1) способствовать становлению в стране полноценной рыночной экономики; 2) брать на себя риски в целях оказания содействия частным инвесторам, но при этом не вытесняя их с рынка; 3) применять рациональные принципы ведения банковской деятельности. Осуществление всех полномочий ЕБРР возложено на Совет управляющих, в состав которого каждый акционер назначает своего управляющего, как правило, министра финансов или лицо, занимающее аналогичную должность. Большинство своих полномочий Совет управляющих передоверил Совету директоров, отвечающему за руководство общей деятельностью и реализацию директивных документов ЕБРР. Совет управляющих выбирает Президента, который является за-

конным представителем ЕБРР. Президент осуществляет оперативное управление деятельностью ЕБРР согласно указаниям Совета директоров. Штаб-квартира ЕБРР расположена в Лондоне (Великобритания).

ЕВРОПЕЙСКИЙ ВАЛЮТНЫЙ ИНСТИТУТ существовавшая с 1994 по 1998 гг. наднациональная финансовая организация со штаб-квартирой во Франкфурте-на-Майне, в задачи которой входило руководство проектом создания единой валюты и наблюдение за экономическими процессами в странах-членах ЕС. На его основе создан Европейский центральный банк. ЕВРОПЕЙСКИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК (ЕИБ, European Investment Bank - EIB) орган ЕС, основанный в 1959 г. для содействия развитию, интеграции и сотрудничеству путем предоставления инвестиционных ссуд. Ссуды предоставляются под одинаковый процент, обеспечивающий сбалансированность управления займом в части погашения задолженности. Ссуды используются для развития отсталых европейских регионов и реализации проектов, представляющих общий интерес.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ПАРЛАМЕНТ (ЕВРОПАРЛАМЕНТ) собрание из 732 депутатов, напрямую избираемых гражданами стран-членов ЕС сроком на пять лет. Парламент расширенного ЕС (27 государств) будет насчитывать 786 депутатов. Председатель Е. п. избирается на два с половиной года. Депутаты Е. п. вносят поправки в законопроекты и могут их отклонять, утверждают бюджет. Они принимают совместные решения с Советом Министров по конкретным вопросам и контролируют работу Советов ЕС и Европейской Комиссии. Е. п. проводит пленарные заседания в Страсбурге (Франция) и Брюсселе (Бельгия), секретариат Е. п. находится в Люксембурге.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ФОНД УПРАВЛЕНИЯ И ГАРАНТИЙ (ЕСФУГ, ELVGF) структурный фонд ЕС, созданный для финансирования общей сельскохозяйственной политики. ЕСФУГ финансируются следующие мероприятия:

- 1) поддержка доходов в сельском хозяйстве и сохранение жизнеспособных аграрных общин в горных или малопригодных для сельского хозяйства местностях;
- 2) поддержка начинающих владельцев усадеб в ведении хозяйства;
- 3) повышение эффективности хозяйств;
- 4) образование ассоциаций сельхозпроизводителей;
- 5) повышение качества и разнообразия сельскохозяйственной продукции;
- 6) развитие сельской инфраструктуры;
- 7) инвестиции в развитие туризма;
- 8) ликвидация последствий природных катастроф, восстановление сельских поселков, лесопосадка, защита окружающей среды и др. Средствами фонда распоряжается Европейская Комиссия. Общий размер финансирования, доступного в рамках этого структурного фонда, составляет 141 миллион евро.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОВЕТ регулярные встречи глав государств и правительств стран-членов ЕС, которые определяют ход и направленность европейской интеграции. Кроме того, Е.с. имеет полномочия верховного политического арбитра, решающего вопросы, которые не смог разрешить Совет ЕС. Е.с. собирается минимум два раза в год под руководством главы государства или правительства страны, председательствующего в Совете ЕС. Е.с. действует фактически с 1974 г., но его статус официально закреплён в 1986 г. Единым европейским актом.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЦИАЛЬНЫЙ ФОНД (ЕСФ, ESF) специальный фонд ЕС, нацеленный на повышение занятости, финансирование подготовки и переподготовки кадров. Начал свою деятельность в конце 1960 г. ЕСФ финансирует такие программы ЕС: 1) создание новых рабочих мест, 2) обучение и переквалификация работающих, 3) беспрепятственное и мобильное передвижение “свободных рабочих рук” в рамках ЕС и их адаптация в новых условиях, 4) поощрение и поддержка инвестиций в т.н. “человеческий фактор”. Средствами фонда распоряжается Европейская Комиссия. Общий размер финансирования, доступного в рамках этого структурного фонда, составляет 183 миллиона евро.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ (ЕВРОСОЮЗ, ЕС, European Union – EU) объединение европейских государств, участвующих в процессе европейской интеграции, подписавших Маастрихтский договор. Предшественниками ЕС были: 1951–1957 гг. – Европейское сообщество угля и стали (ЕОУС); 1957–1967 гг. – Европейское экономическое сообщество (ЕЭС); 1967–1992 гг. – Европейские сообщества (ЕЭС, Евратом, ЕОУС); с ноября 1993 г. – Европейский Союз. На 1 января 2007 г. включал 27 стран: Бельгию, Италию, Люксембург, Нидерланды, Германию, Францию, Данию, Ирландию, Великобританию, Грецию, Испанию, Португалию, Австрию, Финляндию, Швецию, Польшу, Чехию, Венгрию, Словакию, Литву, Латвию, Эстонию, Словению, Кипр (кроме южной части острова), Мальту, Болгарию и Румынию. Основные провозглашенные цели ЕС: введение европейского гражданства; обеспечение свободы, безопасности и законности; содействие экономическому и социальному прогрессу; укрепление роли Европы в мире. Официальными языками ЕС являются государственные языки стран-членов: английский, греческий, испанский (каталонский), итальянский, немецкий, нидерландский, португальский, финский, фламандский, французский, шведский. ЕС имеет собственную официальную символику – флаг и гимн. Флаг утвержден в 1986 г. и представляет собой синее полотнище в форме прямоугольника с соотношением длины и высоты 1,5:1, в центре которого расположены по кругу 12 золотых звезд. Впервые этот флаг был поднят перед зданием Европейской комиссии в Брюсселе 29 мая 1986 г. Гимн ЕС – Ода радости Л. ван Бетховена (которая также является гимном Совета Европы). Хотя ЕС не имеет официальной столицы (страны-члены являются поочередно председателями Сообщества в течение полугода согласно латинскому алфавиту), большинство основных институтов ЕС расположены в Брюсселе (Бельгия). Помимо этого некоторые органы ЕС находятся в Люксембурге, Страсбурге, Франкфурте-на-Майне и других крупных городах Европы. 13 государств-членов ЕС имеют единую валюту – евро.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СУД судебный орган ЕС высшей инстанции, регулирующий разногласия: между государствами-членами ЕС; между государствами-членами ЕС и самим Европейским Союзом; между институтами ЕС; между ЕС и физическими либо юридическими лицами.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ФОНД ВАЛЮТНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА (ЕФВС) фонд, созданный в 1973 г. с целью развития валютной интеграции в рамках Европейского сообщества. Фонд предоставлял кредиты странам Ев-

ропейского сообщества для погашения дефицитов платежных балансов расчетов, связанных с регулированием валютного курса. С образованием Европейской валютной системы в 1979 г. на ЕФВС была возложена также функция кредитно-расчетного обслуживания стран-членов.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ФОНД РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ (ЕФРР, ERAF) структурный фонд ЕС, созданный в 1975 г. с целью поддержки развития отсталых регионов Европейского сообщества и выравнивания экономических условий европейских регионов путем финансирования и предоставления инвестиций. Средства фонда инвестируются в производство, на развитие инфраструктуры, на создание новых или поддержку уже созданных рабочих мест, на развитие малого и среднего бизнеса в менее развитых регионах, на образование, здравоохранение и охрану окружающей среды. Фонд осуществляет финансирование в соответствии с решениям Совета Европы, который определяет перечень слаборазвитых регионов (или отдельных областей), которые требуют помощи. Контроль за деятельностью ЕФРР осуществляет Европейская комиссия ЕС. Общий размер финансирования, доступного в рамках этого структурного фонда, составляет 490 миллионов евро.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК (ЕЦБ, European Central Bank - ECB) наднациональная финансовая организация со штаб-квартирой во Франкфурте-на-Майне, учрежденная 1 июля 1998 г. на базе Европейского валютного института; его прерогатива – осуществление единой денежно-кредитной и валютной политики ЕС. ЕЦБ имеет право санкционировать эмиссию банкнот в пределах валютного союза.

ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ (ЕВРОКООП) объединение, учрежденное в 1962 г. кооперативами стран “Общего рынка”, задачами которого являлось представление интересов потребительской кооперации в Европейском экономическом сообществе и координация деятельности европейских кооперативных организаций. Деятельность организации оказалась успешной. К концу 1980-х гг. торговая сеть ЕВРОКООП насчитывала около 35 тысяч магазинов. На оптовую торговлю продовольственными товарами ЕВРОКООП приходилось 30% оптовой торговли стран “Общего рынка”.

ЕВРОПЕЙСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ УГЛЯ И СТАЛИ (ЕОУС – European Coal and Steel Community, ECSC) интеграционная группировка европейских стран, созданная в 1951 г. на основе Парижского договора; изначально включала Францию, ФРГ, Италию, Бельгию, Люксембург и Нидерланды; страны-участницы обязались объединить свои ресурсы угля и стали путем создания единого рынка угля и стали, совместного контроля над экспортом и импортом и создания единого рынка труда; одна из организаций, ставших в 1967 г. основой для создания Европейского сообщества; в 2002 г., когда истек срок действия Парижского договора, полномочия ЕОУС в соответствии с Ницким договором перешли к ЕС.

ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО (ЕС – European Community, EC) наименование Европейского союза до ноября 1993 г. Образовалось из трех сообществ: Европейского экономического сообщества (ЕЭС); Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом), Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), созданных в 1950-е гг. и с 1967 г. имеющих общие руково-

дящие органы и единый бюджет. В конце 1960-х гг. был создан таможенный союз: отменены таможенные пошлины и сняты количественные ограничения во взаимной торговле; введён единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; проводилась единая внешнеторговая политика; действовала Европейская валютная система; поводилась совместная региональная политика по развитию отсталых и депрессивных районов; осуществлялись совместные научно-технические программы и др.

ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ (ЕВРАТОМ, Euratom) интеграционная группировка европейских стран, созданная в 1958 г.; основная задача - совместное развитие европейской атомной энергетики, предусматривающее, в частности, координацию исследовательских работ стран-участниц, обмен технической информацией, создание общего рынка оборудования и сырья, контроль над использованием расщепляющихся материалов и т.д.; одна из организаций, ставших в 1967 г. основой для создания Европейского сообщества.

ЕВРОПЕЙСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО (ЕЭС – European Economic Community, ЕЕС) союз европейских государств, созданный в 1957 г. в соответствии с Римским договором для развития взаимной торговли и сотрудничества между странами-участницами; первоначально включал Бельгию, Францию, Италию, Люксембург, Нидерланды и ФРГ; целью союза являлось постепенное формирование зоны свободной торговли товарами и услугами между странами-участницами, зоны свободного передвижения капитала и трудовых ресурсов, а также последующая гармонизация экономической и социальной политики стран-участниц; неофициальное название – «Общий рынок»; в 1967 г. Европейское экономическое сообщество, Европейское сообщество по атомной энергии и Европейское объединение угля и стали образовали новую интеграционную структуру, получившую название "Европейские сообщества"; в соответствии с Маастрихтским договором Европейское экономическое сообщество было переименовано в Европейское сообщество.

ЕВРОРЕГИОН форма трансграничного регионального сотрудничества, возникшая в Европе; формируется в пределах смежных единиц административно-территориального деления двух и более стран на основе реализации общих программ и соглашений, подписанных на уровне органов местного самоуправления; одна из наиболее распространенных форм, в которых развивается приграничное сотрудничество в ЕС. Первый Е. создан в 1958 г. на немецко-голландском пограничье с центром в немецком городе Гронау (EUREGIO-Gronau). На данный момент в Европе существует порядка 100 Е. Программы поддержки Е. финансируются Европейским фондом регионального развития (ЕФРР). В 2007 г. на территории Украины существовало 6 Е. («Карпатский», «Буг», «Верхний Прут», «Нижний Дунай», «Днепр» и «Слобожанщина») и проводилась подготовительная работа по созданию украинско-российского Е. «Ярославна» в пределах Сумской и Курской областей.

ЕВРОРЫНОК международный кредитный рынок, операции на котором осуществляются в евровалютах; включает евроденежный рынок, рынок еврокредитов, рынок еврооблигаций. Представлен крупнейшими

коммерческими банками в основных финансовых центрах.

ЕВРОРЫНОК ВАЛЮТНЫЙ евторынок, где операции заключаются в виде краткосрочных (до 18 месяцев) вкладов в евровалюте.

ЕВРОРЫНОК КРЕДИТОВ евторынок, на котором предоставляются кредиты в евровалюте со сроком от 5 до 10 лет.

ЕВРОСИНДИЦИРОВАННЫЙ КРЕДИТ банковский кредит на значительную сумму, обычно предоставляемую на срок от 3 до 10 лет синдикатами международных банков, созданных на основании специальных решений. Кредиторами являются почти исключительно банки и финансовые компании. Поэтому такого рода кредиты среди частных инвесторов не размещаются. Процентные ставки по синдицированным кредитам рассчитываются путем прибавления маржи к межбанковским процентным ставкам; как правило, они пересматриваются каждые 3-6 месяцев. Средства для кредитования мобилизуют на евторынке.

ЕВРОЧЕК стандартная международная форма чека и чековой гарантийной карточки, используемая более чем в 40 странах для безналичных платежей и получения наличных денег свыше чем в 200 тыс. банковских учреждений.

ЕДИНАЯ АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА согласованные действия стран ЕС по обеспечению стабильности поставок сельхозпродукции по стабильным ценам, повышению производительности сельского хозяйства, поддержанию жизненного уровня фермеров и их семей и разумного уровня розничных цен.

ЕДИНИЦА ИЗМЕРЕНИЯ ПЕРЕВОЗОК единица, которая позволяет измерить массы перевозимых грузов и пассажиров и расстояния перевозок. Общую массу перевозимых грузов измеряют в тоннах, а для отдельных отправок грузов и в килограммах. Масса перекачиваемого по газопроводу газа измеряется в кубических метрах с последующим пересчетом в тонны, исходя из физических параметров газа. Общую массу перевозимых пассажиров измеряют числом перевезенных лиц (пассажиров), а на воздушном транспорте и в единицах веса, когда вес пассажира с багажом равен 90 кг. Расстояние перевозки отдельной партии груза или пассажира измеряется в километрах, а на морском транспорте в милях. Общий объем перемещения грузов измеряется в тонно-километрах, когда вес партии груза умножается на расстояние перевозки. Общий объем перемещения пассажиров измеряется в пассажиро-километрах путем суммирования расстояний каждой пассажиро-поездки.

ЕДИНИЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО форма организации производства, при которой различные виды продукции изготавливаются в одном или нескольких экземплярах. В Е.п. используется широкая номенклатура материалов, универсальные технологии. Е.п. распространено в тяжёлом машиностроении.

ЕДИНОЕ ТАМОЖЕННОЕ ПРОСТРАНСТВО территория одной или нескольких стран, на которой действует единое таможенное законодательство и проводится единая согласованная таможенная политика.

ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО (ЕЭП)

1. совокупность национальных территорий стран, в пределах которых действуют общие принципы хозяй-

ствования, согласованные единые правила внешнеэкономических отношений;

2. название интеграционного объединения России, Беларуси, Украины и Казахстана, создание которого задекларировано в сентябре 2003 г.

ЕДИНСТВО ВАЛЮТНОГО КУРСА использование одного и того же эффективного курса для всех видов валютных операций всех участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

ЕДИНЬЙ АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ДОКУМЕНТ (ЕАД) стандартная форма таможенной декларации, введенная с 1.01.1988 г. в странах ЕС. ЕАД используется во взаимной торговле всех членов группировки и в их торговле с третьими странами. К настоящему времени ЕАД распространяется практически на все государства Западной Европы. ЕАД представляет собой набор однотипных деклараций, заполненных в восьми экземплярах. В нем дается исчерпывающая информация о товаре, способе его транспортировки, содержатся сведения об отправителе и получателе товара, банковские, налоговые и прочие данные. Каждый экземпляр ЕАД имеет свой цвет и назначение. В частности, первые три экземпляра обеспечивают выполнение формальностей в стране-экспортере товара, а пять остальных - в стране-импортере товара. К ЕАД прикладывается счет-фактура (или его ксерокопия); документ, подтверждающий, что товар произведен в одной из стран ЕС; сертификат происхождения товара с целью применения к нему преференциального режима; а для некоторых видов товара еще и дополнительные документы: импортный сертификат, санитарный сертификат, документы внешнеторгового контроля.

ЕМКОСТЬ РЫНКА объем реализуемых на рынке товаров или оказываемых услуг в физических или денежных единицах за определенное время (обычно за год).

ЕОУС см. **ЕВРОПЕЙСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ УГЛЯ И СТАЛИ**.

ЕС см. **ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ** и **ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО**.

Ж

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ НАКЛАДНАЯ документ, которым оформляется договор перевозки грузов железнодорожным транспортом. Применяется при перевозках внешнеторговых грузов до морских портов (в случае, когда груз следует в смешанном сообщении).

«ЖЕЛТАЯ (ЯНТАРНАЯ) КОРЗИНКА» согласно нормам ВТО, объемы государственной поддержки сельскохозяйственного производства в виде прямых субсидий сельхозпроизводителям. К ним относятся государственные дотации на продукцию животноводства и растениеводства, на племенное животноводство, элитное семеноводство, производство комбикормов; компенсация части затрат на минеральные удобрения и средства защиты растений, энергоресурсы; ценовая поддержка (компенсация разницы между закупочной и рыночной ценой на сельхозпродукцию); предоставление сельхозпроизводителям товаров и услуг по ценам ниже рыночных; покупка у них товаров (услуг) по ценам, превышающим рыночные; льготное кредитование за счет госбюджета и списание долгов; льготы на транспортировку сельхозпродукции; затраты лизингового фонда и др. Для Украины эта сумма составляет

1,37 млрд. долл. США (2005 г.) и попадает под частичное сокращение с приобретением ею членства в ВТО, поскольку, по правилам данной организации, государственная поддержка производителей не должна превышать 5% стоимости валовой сельскохозяйственной продукции для развитых стран и 10% – для развивающихся. В США затраты по «желтой корзине» превышают 20 млрд. долл. См. тж. **«ГОЛУБАЯ КОРЗИНКА»** и **«ЗЕЛЕНАЯ КОРЗИНКА»**.

ЖЕНЕВСКАЯ КОНВЕНЦИЯ многосторонние международные договоры, заключенные на конференциях в Женеве в 1930 и 1931 гг. и регламентирующие порядок применения в платежном обороте векселей и чеков. Основная цель Ж.к. - унификация вексельных и чекowych законов и устранение трудностей международного обращения векселей и чеков, вызванных разнообразием правовых норм, установленных в отдельных государствах.

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА (ЖЦТ – product life cycle, PLC) концепция, отражающая изменения в сбыте товара, получении прибыли и стратегии маркетинга с момента создания этого товара до момента его исчезновения с рынка. См. тж. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА**.

З

ЗАГРАНИЧНОЕ ПЛАВАНИЕ перевозки, совершаемые судами между иностранными портами.

ЗАГРАНИЧНЫЙ СБЫТОВОЙ АГЕНТ фирма, которой предоставлено право компанией другой страны действовать от ее имени и за ее счет на определенной территории в иностранном государстве по установленной номенклатуре товаров.

ЗАДЕРЖКА ПЛАТЕЖЕЙ И НЕПЛАТЕЖИ инструмент бюджетной политики, предусматривающий отсрочку платежей за товары и услуги, закупаемые правительством, или невыплату средств по статьям расходной части бюджета.

ЗАДЕРЖКА СУДНА задержка судна сверх контрактного времени, влекущая за собой обязанность фрахтователя возместить судовладельцу все понесенные им доказанные убытки, которые могут быть вызваны, например, опозданием судна к следующему рейсу и т.п.

ЗАЕМ ДУАЛЬНЫЙ кредит в двух валютах; ситуация, при которой проценты выплачиваются в одной валюте, а основной капитал возвращается в другой.

ЗАИМСТВОВАНИЕ ДЛЯ УРЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА займы, получаемые государственными органами и ЦБ от других стран с целью финансирования платежного баланса в исключительных ситуациях.

ЗАЙМЫ финансовые активы, возникающие вследствие прямого одалживания средств кредитором заемщику, в результате которого кредитор либо не получает никакого письменного гарантийного обязательства от заемщика, либо получает долговую ценную бумагу.

ЗАКОН ОДНОЙ ЦЕНЫ в условиях совершенной конкуренции один и тот же товар в различных странах имеет одинаковую цену, если она выражена в одной и той же валюте.

ЗАКОН УБЫВАЮЩЕЙ ОТДАЧИ при неизменном количестве остальных факторов производства пре-

дельный продукт труда убывает по достижении некоторого объема производства.

ЗАКОН ЭНГЕЛЯ при постоянных ценах и демографических переменных (размер, состав семьи) увеличение дохода приводит к снижению доли потребительских расходов на предметы первой необходимости и росту доли расходов на предметы роскоши. Открыт в XIX в. немецким экономистом Э. Энгелем.

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ правительственные решения, направленные на ограничение конкуренции. Образуют барьеры для конкуренции; например, патенты, ограничения на иностранную торговлю, на ценообразование и др.

ЗАКРЫТАЯ СИСТЕМА в теории управления - это система, изолированная от внешней среды. Внешних управляющих и возмущающих воздействий у такой системы не существует, только результаты внутренних изменений влияют на ее поведение.

ЗАКРЫТАЯ СКИДКА ценовая скидка, которая предоставляется на продукцию, обращающуюся в замкнутых экономических единицах, например, во внутрифирменных поставках или во внутренней торговле международных замкнутых группировок; на товары, поставляемые по специальным межправительственным соглашениям.

ЗАКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА экономика страны, не экспортирующей и не импортирующей товары и услуги.

ЗАКРЫТЫЕ ТОРГИ международные торги, к участию в которых приглашается ограниченное число (5-7) наиболее крупных и надежных фирм. Объявления о проведении З.т. не публикуются, приглашения отправляются в индивидуальном порядке.

ЗАЛЬЦБУРГСКИЙ ФОРУМ ежегодные встречи европейской деловой элиты.

ЗАМЕЩЕНИЕ ИМПОРТА попытка страны сократить импорт и валютные затраты путем поощрения развития собственного производства.

ЗАМКНУТАЯ ВАЛЮТА валюта, которая используется в пределах одной страны. К З.в. относятся валюты большинства развивающихся стран.

ЗАМОРАЖИВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТНЫХ АКТИВОВ см. БЛОКИРОВАНИЕ СЧЕТОВ.

ЗАПЛАНИРОВАННОЕ УСТАРЕВАНИЕ ТОВАРОВ устаревание товаров до того, как им действительно потребуется замена. Существует три типа запланированного устаревания: внешнего оформления с целью изменить представления пользователей о неприемлемости внешнего вида товаров; функциональное лишение товара по-настоящему привлекательных свойств, отсутствие которых в данный момент и последующая задача их товару могут способствовать его более ранней замене; конструкционных материалов, когда производители останавливают свой выбор на материалах или комплектующих изделиях, которые быстрее выходят из строя.

ЗАПРОГРАММИРОВАННАЯ ПОКУПКА займы, создающие спрос на специфический товар, путем выполнения рекомендаций и инвестиционной стратегии для клиента.

ЗАПРОДАЖА действия, обеспечивающие сбыт товара. Во внешней торговле проданный товар подлежит вывозу за границу для передачи в собственность иностранному покупателю с оплатой в денежной форме или в обмен на иностранные товары. Объектом З. мо-

жет быть товар (услуги), который имеется в наличии либо будет произведен к установленному сроку.

ЗАСЕКРЕЧЕННАЯ ИНФОРМАЦИЯ информационные материалы, которые в установленном порядке отобраны и определенным образом обозначены либо четко определены таковыми положениями законодательных актов или директивой президента, как требующие в интересах национальной безопасности определенного уровня защиты от несанкционированного раскрытия.

ЗАЩИТА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ комплекс экономических, правовых и организационных мер по охране зарубежных капиталовложений; оформляется, как правило, в виде межгосударственных соглашений. Благодаря соглашениям вводится благоприятный режим инвестирования путем либерализации условий. Обычно предусматриваются одинаковые меры регулирования взаимных инвестиционных потоков между экспортером капиталов и реципиентом, в том числе взаимное предоставление иностранным инвесторам национального режима (иногда - с изъятиями).

ЗАЩИТА ПРАВ ИНВЕСТОРОВ защита частной, государственной и иных видов собственности, осуществляемая по нескольким направлениям с учетом особенностей отдельных групп инвесторов, их подготовленности и социальной значимости. Государственная политика в области защиты прав инвесторов должна осуществляться дифференцировано по следующим группам инвесторов: население; коллективные инвесторы; коммерческие банки; страховые компании; государство; иностранные инвесторы (нерезиденты); другие инвесторы. По отношению к указанным группам инвесторов должны применяться различные формы и методы защиты их специфических интересов, в том числе: регулирование деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг по обслуживанию различных групп инвесторов; поддержка развития различных форм страхования инвестиций и формирование гарантийных фондов за счет различных инвесторов; регулирование деятельности инвесторов по вложению средств в различные виды ценных бумаг.

ЗАЩИТНАЯ ОГОВОРКА условия контрактов, соглашений, предусматривающие возможности изменения первоначальных условий договора в процессе его исполнения для защиты от различных рисков. Оговорки, предусматривающие перерасчет суммы платежа в случае изменения курса валюты платежа, называются двусторонними, поскольку возможные убытки и выгоды одинаково распространяются и на экспортера, и на импортера. Разновидностью З.о. является "золотая оговорка", основанная на фиксации золотого содержания валюты платежа пропорционально изменению этого золотого содержания на дату исполнения.

ЗАЩИЩЕННЫЙ ПРОЦЕНТНЫЙ АРБИТРАЖ покупка валюты на рынке спот для осуществления инвестиции и одновременная форвардная продажа иностранной валюты для хеджирования валютного риска.

ЗАЯВКА НА БАНКОВСКУЮ ГАРАНТИЮ документ, посредством которого клиент просит банк выдать гарантию в пользу названной стороны с указанием суммы и валюты платежа. Указываются конкретные условия гарантии.

ЗАЯВКА НА ФРАХТОВАНИЕ документ, в котором поставщик просит перевозчика зарезервировать место для определенной отправки и указывает желательное средство транспорта, время погрузки и др.

ЗЕЛЁНАЯ КАРТА соглашение о взаимном признании страхового покрытия гражданской ответственности владельцев средств автотранспорта и об оказании взаимной помощи по урегулированию убытков, возникающих в международном автотранспортном сообщении.

«ЗЕЛЁНАЯ КОРЗИНКА» согласно нормам ВТО, объемы государственной поддержки сельскохозяйственного производства в виде комплекса государственных мероприятий – развитие инфраструктуры сельского хозяйства, борьбу с вредителями, выведение земель из севооборота и т.д. ВТО не ограничивает эти субсидии. Затраты госбюджета Украины по «зеленой корзинке» – 1,2 млрд. грн. (2005 г.), в США – свыше 900 млрд. долл. См. тж. **«ГОЛУБАЯ КОРЗИНКА»** и **«ЖЕЛТАЯ (ЯНТАРНАЯ) КОРЗИНКА»**.

«ЗЕЛЁНАЯ РЕВОЛЮЦИЯ» сдвиги в земледелии развивающихся стран, преимущественно азиатских, произошедшие в середине 60-х гг. XX в. благодаря появлению новых гибридных линий зерновых культур, прежде всего пшеницы и риса. Новые ("карликовые") сорта по сравнению с традиционными отличаются значительно более высокой урожайностью. Их использование сопровождалось комплексом мероприятий по модернизации сельского хозяйства, включающим орошение земель, применение минеральных удобрений, внедрение машинной техники. Всё это позволило существенно улучшить продовольственное положение во многих крупных странах третьего мира, например, в Индии и Пакистане.

ЗЕМЛЯ как фактор производства – все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (земля, полезные ископаемые, вода, воздух, леса и пр.).

ЗОЛОТАЯ ВАЛЮТА денежная единица, непосредственно разменная на золото.

ЗОЛОТАЯ КВОТА в Международном валютном фонде – часть взноса страны-члена в Международный валютный фонд, которая оплачивалась золотом.

ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ принадлежащие государству запасы золота (в слитках и монетах) и иностранной валюте. Находятся на хранении в центральном банке и финансовых органах страны, а также в международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях.

ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЙ СТАНДАРТ система, при которой национальная валюта не может быть использована резидентами для покупки золота у центрального банка страны, и центральный банк в структуре своих резервов имеет золото в небольшом количестве. Вместо этого резервы, в основном, состоят из местной валюты, однако есть возможность конвертировать ее в золото; например доллар США мог быть конвертирован в золото до 1971 г.

ЗОЛОТОДЕВИЗНЫЙ СТАНДАРТ мировая валютная система, возникшая после 1-й мировой войны. Была оформлена межгосударственным соглашением на Генуэзской конференции 1922 г. В условиях З.с. банкноты обменивались на иностранную валюту (девизы), разменную на золото. Это распространялось на ряд западных стран (в частности на Германию, Австрию, Данию, Норвегию и др.). В то же время сохранялся золотомонетный стандарт в США и золотослитковый стандарт в Англии и Франции. Кроме того, в качестве международных платежно-резервных средств стали

использоваться национальные кредитные деньги. В настоящий момент понятие устарело.

"ЗОЛОТОЕ ОКНО" канал обмена валюты на золото для иностранцев через казначейство США.

ЗОЛОТОЙ БЛОК объединение в июне 1933 г. на Лондонской международной экономической конференции ряда стран (Франция, Бельгия, Нидерланды, Швейцария, Италия, Чехословакия, Польша), стремившихся сохранить золотой стандарт. Искусственно поддерживая неизменным золотое содержание своих валют, участники блока терпели убытки от валютного демпинга со стороны тех стран, которые отменили золотой стандарт и девальвировали валюты. Золотой блок прекратил свое существование в октябре 1936 г.

ЗОЛОТОЙ "ЖУК"

1. аналитик, считающий золото самым надежным капиталовложением и средством защиты от инфляции и депрессии;

2. всякий, кто стремится вкладывать капитал в золото, часто потому что золото, как представляется, дает гарантии от мировых экономических потрясений.

ЗОЛОТОЙ ПУЛ специальная межгосударственная организация, созданная в США совместно с семью западноевропейскими странами для проведения совместных операций на лондонском рынке золота с целью стабилизации рыночной цены золота на уровне его официальной цены.

ЗОЛОТОМОНЕТНЫЙ СТАНДАРТ разновидность мировой валютной и денежной системы, при которой один металл (золото) служит всеобщим эквивалентом, в обращении (внутреннем и мировом) функционируют монеты и знаки стоимости, разменные на драгоценные металлы. Основные особенности З.с.: обращение золотых монет, непосредственное выполнение золотом всех функций денег, свободная чеканка золотых монет с фиксированным золотым содержанием, свободный размен знаков стоимости на золотые монеты по номиналу, неограниченное движение золота между странами. З.с. действовал до 1-й Мировой войны 1914-1918 гг.

ЗОЛОТЫЕ ЗАПАСЫ централизованный резервный запас золота (в слитках и монетах), находящийся в распоряжении центрального эмиссионного банка, либо финансовых органов государства, либо международных валютно-кредитных организаций.

ЗОЛОТЫЕ ТОЧКИ пределы отклонений курсов валют от монетного паритета, который при золотом стандарте служит стихийным регулятором колебаний курсов, благодаря свободе покупки и продажи золота, его перемещения из страны в страну.

ЗОНА ПРЯМОГО ТРАНЗИТА выделенная в международном аэропорту с разрешения соответствующих государственных органов специальная зона, находящаяся под их непосредственным контролем и предназначенная для кратковременной остановки и загрузки судов, следующих транзитом через территорию данного государства.

ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ региональная группировка стран, в рамках которой осуществляется беспошлинная торговля в целях обеспечения своих интересов на основе расширения экономических связей, бескризисного развития экономики. Создание З.с.т. влечет за собой расширение внутризональной торговли и рост уровня конкуренции. Наряду с этим З.с.т. способствует развитию инфраструктуры, повышает

экспортный и импортный потенциал, позволяет преодолевать трудности на рынке по сбыту готовой продукции и оказанию услуг.

ЗОНА СВОБОДНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА район (часть) национально-государственной территории, на которой осуществляется совместное предпринимательство в различных формах, согласно принятому законодательству. В З.с.п. вводятся особые льготные таможенный, арендный, налоговый, валютный, визовый и трудовой режимы, которые создают привлекательные условия для инвестирования иностранного капитала. Создание З.с.п. - способ активизации внешнеэкономической деятельности за счет увеличения прямых иностранных инвестиций, ускоренного освоения новой техники и технологии, сокращения затрат на приобретение импортной техники, повышение конкурентоспособности национальных изделий.

ЗОНА ЭКОНОМИЧЕСКОГО БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ часть территории страны, на которой в законодательном порядке созданы благоприятные условия для социально-экономического развития, активизации экономики, обеспечения экономического роста путем предоставления налоговых, таможенных и других льгот.

ЗОНИРОВАНИЕ высокоразвитая форма совместного предпринимательства, обусловленная процессом создания и функционирования анклавных территорий - специальных экономических зон различных форм, видов и разновидностей активного включения в мирохозяйственные связи путем регионального стимулирования, привлечения иностранного капитала, управленческого опыта, технологий и введения преференциального режима создания продукции экспортного назначения высокой конкурентоспособности.

ЗРЕЛЫЕ РЫНКИ рынки акций США, Японии и стран ЕС, характеризующиеся высокой удельной долей организованной торговли через биржи, высоким уровнем рыночной капитализации и отработанной системой организационного и правового обеспечения торговли акциями.

И

ИДЕЯ ФРАХТА примерная величина фрахта, обычно соответствующая рыночной ставке, которая используется в качестве ориентира при фрахтовании судов.

ИЗВЕЩЕНИЕ ОБ ОТГРУЗКЕ документ, подтверждающий произведенную отгрузку импортного груза из отечественного порта на станцию назначения получателя или о выдаче такого груза на месте.

ИЗДЕРЖКИ ЗАЙМА финансовые расходы предприятия, связанные с уплатой процентов по займам, амортизацией премий или дисконта по выпущенным долговым обязательствам; курсовые разницы по займам в иностранной валюте и т.п.

ИЗДЕРЖКИ ОБРАЩЕНИЯ расходы, связанные со сбытом и приобретением товаров. Различают дополнительные издержки обращения - расходы, связанные с продолжением процесса производства в сфере обращения (в том числе доставка, доработка, фасовка товара), и чистые издержки обращения - затраты, связанные с куплей-продажей товара. И.о. обычно подсчитываются отдельно производителями и потребителями товара. В расходы производителей включают затраты на содержание сбытовых подразделений, коммерсан-

тов и посредников, транспортно-экспедиторские расходы, расходы на маркетинг и т.д. В расходы потребителей (покупателей) включают транспортно-экспедиторские расходы, уплату таможенных налогов, расходы на открытие аккредитивов, представительские расходы и т.д.

ИЗЛИШЕК ПОТРЕБИТЕЛЯ разность между рыночной ценой, по которой потребитель приобрел товар, и максимальной ценой, которую он готов заплатить за данный товар.

ИЗЛИШЕК ПРОИЗВОДИТЕЛЯ разность между текущей рыночной стоимостью товара и минимальной ценой, по которой производитель готов продать свой товар.

ИЗЪЯТИЕ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ РАСХОДОВ потенциальные расходы, изъятые из потока "доходы-расходы": сбережения, налоговые платежи и импорт; изъятие средств, сокращающее ссудные возможности системы коммерческих банков.

ИЗЪЯТИЯ ИЗ НАЦИОНАЛЬНОГО РЕЖИМА инструменты внутренней экономической политики, дискриминирующие на внутреннем рынке иностранных производителей услуг по сравнению с местными.

ИММИГРАЦИЯ въезд населения в данную страну из-за ее пределов.

ИММУНИТЕТ ГОСУДАРСТВА в международном праве - это принцип, согласно которому государству и его органам не может быть предъявлен иск в суде иностранного государства, а имущество иностранного государства не может быть подвергнуто мерам принудительного характера.

ИМПОРТ ввоз в страну иностранных товаров или капитала в форме предоставления кредитов и займов, покупки иностранными компаниями предприятий (валютный импорт), платное пользование услугами иностранных лиц, фирм, организаций. Широкое распространение получает И. производственных (строительство, монтаж) и потребительских (туризм) услуг.

ИМПОРТ КАПИТАЛА ввоз капитала из-за границы, осуществляемый в денежной или товарной форме для увеличения прибыли, внедрения новых технологий и др. целей.

ИМПОРТ ТОВАРОВ товары, ввезенные на экономическую территорию страны из-за границы в целях их конечного потребления.

ИМПОРТЕР физическое или юридическое лицо, занимающееся импортом.

ИМПОРТИРУЕМАЯ ИНФЛЯЦИЯ инфляция, вызываемая воздействием внешних факторов - чрезмерным притоком в страну иностранной валюты и повышением импортных цен.

ИМПОРТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ официальные документы, представляемые таможене, содержащие определенные сведения на ввозимые товары. Включает грузовую таможенную декларацию, декларацию таможенной стоимости и др. документы.

ИМПОРТНАЯ ЗОЛОТАЯ ТОЧКА

1. валютный курс, при котором становится выгодно импортировать золото;
2. в условиях действия международного золотого стандарта - курс иностранной валюты, ниже которого она не может быть приобретена, а для осуществления платежей в этой стране необходимо импортировать в нее золото. Понятие утратило свое значение в связи с отказом от золотого стандарта.

ИМПОРТНАЯ КВОТА

1. одна из наиболее откровенных форм нетарифных ограничений; количественный (стоимостной или натуральный) способ ограничения ввоза товаров в страну. Может налагаться на отдельные виды товара или на общую массу товаров страны или группы стран. Существует два вида И.к.: абсолютная квота – установленное количество товаров, разрешенных к ввозу, и тарифная квота – разрешение на ввоз конкретного товара в течение определенного периода с уплатой пошлины по пониженной ставке;

2. экономический показатель, характеризующий значимость импорта для национального хозяйства и отдельных отраслей по видам продукции. Исчисляется в ценностном или натуральном выражении за определенный период в виде отношения объема импорта к объему внутреннего потребления.

ИМПОРТНАЯ ЛИМИТИРОВАННАЯ ЦЕНА минимальная цена, по которой сельскохозяйственные продукты могут быть импортированы в страны ЕС. Во многих случаях И.л.ц. значительно выше мировой цены. Поскольку в некоторых третьих странах условия производства аграрных продуктов более выгодные, чем в странах ЕС, И.л.ц. служат защите сравнительно высоких внутренних цен и, следовательно, защите сельского хозяйства “Общего рынка”.

ИМПОРТНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ специальное разрешение, получаемое от государственных органов, на ввоз определенного количества товаров, свободный ввоз которых не допускается.

ИМПОРТНАЯ СДЕЛКА сделка, предметом которой является покупка товаров, услуг за границей и их ввоз. При этом импортер стремится предусмотреть в договоре возможно большой объем обязательств экспортера в отношении качества товара, гарантий, соблюдения сроков поставки и других условий.

ИМПОРТНАЯ СТОИМОСТЬ сумма валютных затрат при импорте товара, то есть уплаченная за импортируемый товар валютная цена и связанные с импортом дополнительные затраты в валюте (комиссионные, транспортные и т.д.). Показатель И.с. используется при расчетах эффективности импорта.

ИМПОРТНАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРА фактурная стоимость в ценах ФОБ, указанная в счете иностранного поставщика, плюс затраты по доставке товара до границы и другие накладные валютные расходы.

ИМПОРТНАЯ СУБСИДИЯ вид субсидий резидентам-импортерам на товары и услуги, импорт которых поощряется государством. Это относится, например, к импорту высоких технологий, в которых заинтересована национальная экономика, или к социально значимым потребительским товарам при недостаточном выпуске их отечественными производителями.

ИМПОРТНОЕ ИНКАССО инкассо в международных расчетах по получению банком денег с юридических и физических лиц по различным товарным документам; подразумевается, что банк импортера, получив от банка экспортера товарные документы, немедленно передает их покупателю и взымает с него причитающуюся экспортеру сумму; порядок осуществления этих операций регламентируется Международной торговой палатой, его придерживается подавляющее большинство коммерческих банков мира.

ИМПОРТНОЕ ПОКРЫТИЕ расчетный индикатор, показывающий, сколько месяцев импорт может финан-

сироваться за счет резервов; используется для анализа “странового” риска.

ИМПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ вид косвенного налога, накладываемого на ввозимые из-за рубежа товары и используемого для регулирования объемов и структуры импорта.

ИМПОРТНЫЙ ДЕПОЗИТ форма экономических санкций к импортерам, нарушающим условия и порядок импорта и использования ввозимой из-за рубежа продукции, в виде обязательных штрафных платежей на специальный банковский счет.

ИМПОРТНЫЙ ЛИЗИНГ сделка, при которой лизинговая компания закупает оборудование у иностранной фирмы и предоставляет его отечественному арендатору.

ИМПОРТНЫЙ КРЕДИТ межгосударственный кредит для стимулирования импорта из страны-кредитора.

ИМПОРТНЫЙ УКЛОН повышение доли импортируемых товаров на национальном товарном рынке в ущерб национальной промышленности.

ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИЙ РОСТ расширение производства того товара, который страна импортирует, ведущее к улучшению условий торговли страны по отношению к ее торговым партнерам.

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ прекращение ввоза в страну данного товара в связи с организацией его производства на месте.

ИНВЕНТАРИЗАЦИОННЫЙ КУРС курс, по которому валюта, ценные бумаги, золото учитываются в балансе.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ баланс международных инвестиций на конец определенного периода, отражающий совокупность финансовых операций, стоимостных изменений и других корректировочных процедур, имевших место на протяжении рассматриваемого периода, и определяющий величину внешних активов и пассивов страны.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ договор, официальный документ, в каждом случае устанавливающий деловые отношения между должником и кредитором, содержащий условия этих отношений по поводу инвестиций, включая сроки и порядок внесения долговых платежей; в международной практике И.с. ведут к инвестиционному сотрудничеству на основе предоставления иностранных инвестиций.

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО вид международных экономических отношений, целью которого является рациональное распределение ресурсов, достижение государствами более высоких результатов в экономике за счет использования преимуществ участия в международном разделении труда, обновления технологической структуры общественного производства. Различают три типа инвестиций: реальные (долгосрочные вложения средств в отрасли материального производства); финансовые (международная кредитно-финансовая деятельность, включая операции с ценными бумагами); интеллектуальные (подготовка специалистов на курсах, передача опыта, лицензий и ноу-хау, совместные научные разработки и др.). Понятие “инвестиционное сотрудничество” применяется в двух смыслах: в широком смысле, если оно включает три типа инвестиций; в узком смысле, когда имеется в виду один из типов инвестиций.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ИНСТИТУТ юридическое лицо, осуществляющее посредническую или консульта-

ционную деятельность с ценными бумагами как исключительную. Учредителями И.и. могут быть юридические и физические лица, в том числе иностранные. Существуют следующие формы И.и.: инвестиционные брокеры, инвестиционные консультанты, инвестиционные компании, инвестиционные фонды. В качестве И.и. могут выступать коммерческие банки.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ совокупность политических, экономических, социальных и юридических условий, благоприятствующих или препятствующих инвестиционному процессу; условия для вложения капиталов в национальную экономику.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОМПЛЕКС совокупность отраслей экономики, обеспечивающих ее потребности в основных фондах. Ведущей отраслью И.к. следует считать строительство, так как продукцией капитального строительства являются подготовленные к вводу в действие основные фонды и производственные мощности. Вокруг строительства формируется комплекс сопряженных отраслей и производств, которые охватывают, главным образом, предприятия машиностроения и промышленности строительных материалов.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОНД организация, вкладывающая денежные, инвестиционный капитал в ценные бумаги (преимущественно в акции) других компаний. И.ф. создается обычно в виде открытого акционерного общества и представляет одну из разновидностей инвестиционных компаний. Критерием отнесения к И.ф. является деятельность, заключающаяся в привлечении средств за счет эмиссии собственных акций, инвестирования собственных средств в ценные бумаги других эмитентов, торговли ценными бумагами. И.ф. можно объединить в три большие группы: фонды денежного рынка; фонды фиксированного дохода; фонды акций. Наиболее успешно функционирующие фонды в США выплачивают своим вкладчикам доход на уровне 25-30% годовых, что примерно в два-три раза больше по сравнению со среднегодовым доходом по банковским депозитам и по вложениям в твердопроцентные государственные и муниципальные бумаги. Наиболее популярные организационные типы И.ф.: 1) акционерные инвестиционные фонды - акционерные общества, специализирующиеся на инвестициях в ценные бумаги, которые по законодательству вправе на постоянной основе выпускать (размещать) акции и выкупать их у своих акционеров; 2) трастовые инвестиционные фонды - учреждаются в виде трастов, не имеют совета директоров, выпускают только выкупаемые ценные бумаги, каждая единица которых предоставляет собой неделимую долю в капитале; 3) контрактные инвестиционные фонды - формируются в результате заключения контракта между управляющей компанией и инвестором, в результате чего управляющая компания продает инвестору право участия в имуществе, составляющем фонд.

ИНВЕСТИЦИЯ долгосрочное вложение капитала в предприятия разных отраслей, предпринимательские проекты, социально-экономические программы или инновационные проекты. И. приносит прибыль через значительный срок после вложения.

ИНДЕКС АССОРТИМЕНТНЫХ СДВИГОВ В ТОВАРООБОРОТЕ индекс, показывающий изменение товарооборота за счет изменения сдвигов во внутригрупповой ассортиментной структуре продажи товаров. Индекс может быть построен только по тем товарным

группам, где количество проданных товаров поддается суммированию. Групповой индекс физического объема товарооборота может быть представлен как произведение индекса количества проданных товаров на индекс ассортиментных сдвигов.

ИНДЕКС ВАЛЮТНОЙ КОРЗИНЫ индекс, рассчитываемый на основе корзины валют основных торговых партнеров по специальной формуле; синтетический показатель внешней конкурентоспособности экономики.

ИНДЕКС ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ЦЕН статистический показатель, количественно выражающий изменение уровня внешнеторговых цен в отчетном периоде по сравнению с базисным.

ИНДЕКС ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЦЕНЫ соотношение цены мирового рынка и внутренней цены на товар, импорт или экспорт которого подвергается нетарифным ограничениям.

ИНДЕКС ИМПОРТНЫХ ЦЕН индекс, фиксирующий изменение базовых цен на основные товары импорта, включая стоимость страховки и фрахта (СИФ). Чаще всего рассчитывается только по товарам, хотя в принципе должен охватывать и импорт услуг.

ИНДЕКС КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СВОДНЫЙ комплексный показатель сравнительной конкурентоспособности государств, рассчитываемый на основе комбинации относительных величин ряда статистических показателей.

ИНДЕКС КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТОВАРОВ показатель относительной конкурентоспособности поставляемых на экспорт изделий промышленности данной страны. Определяется посредством сопоставления обменного курса ее валюты с обменным курсом валюты страны-конкурента с поправкой на инфляцию, связанную с оптовым ценообразованием непродовольственного сектора.

ИНДЕКС ОПТОВЫХ ЦЕН (ИОЦ) (wholesale price index, WPI) индекс, отражающий изменение в ценах производителя, прибыли производителя и налогах, накладываемых при продаже товаров производителем оптовому.

ИНДЕКС ПОКРЫТИЯ ТОРГОВЛИ индекс, показывающий стоимостную долю экспорта или импорта, покрытую нетарифными ограничениями.

ИНДЕКС ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СИЛЫ ДЕНЕГ см.

ИНДЕКС ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ЕДИНИЦЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ВАЛЮТЫ.

ИНДЕКС ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ЕДИНИЦЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ВАЛЮТЫ индекс, характеризующий изменение объема материальных благ (услуг), который можно получить за одинаковую сумму денег. Исчисляется как величина, обратная индексу цен (тарифов) на товары (услуги).

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН (ИПЦ) (consumer price index, CPI) один из измерителей инфляции, основанный на сравнении цены корзины основных товаров, потребляемых населением, взвешенных в соответствии с удельным весом этих товаров в совокупном потреблении.

ИНДЕКС ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦЕН (producer price index, PPI) индекс, отражающий изменение базовых цен или цен производителя в рамках внутреннего промышленного производства.

ИНДЕКС РОЗНИЧНЫХ ЦЕН (ИРЦ) (retail price index, RPI) индекс, отражающий изменение в ценах покупа-

теля на товары, продаваемые домашним хозяйствам и предприятиям.

ИНДЕКС ТАРИФОВ НА ПЕРЕВОЗКУ ГРУЗОВ ТРАНСПОРТОМ ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ индекс, который позволяет определить изменение за текущий период тарифов на грузовые перевозки (регулируемых, свободных и др.), без учета изменения за этот период структуры перевезенных грузов по разнообразным признакам (по виду груза, размеру отправки, скорости доставки, расстоянию перевозки, территории перевозки, типу подвижного состава, степени использования его грузоподъемности и др.). Рассчитывается как сводный индекс из индексов тарифов на перевозку тонны грузов железнодорожным, трубопроводным, морским, внутренним водным, автомобильным и авиационным транспортом. По каждому виду транспорта определяются группы грузов и услуги-представители и регистрируется тариф на перевозку тонны наиболее массового груза.

ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ показатель, выражающий относительное изменение объема экспорта (импорта) товаров в постоянных ценах.

ИНДЕКС ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА относительный показатель, характеризующий изменение массы вновь созданных материальных благ, направляемых на конечное потребление, накопление, экспорт и возмещение потерь, в текущем году по сравнению с базисным. Используется при анализе динамики натурально-вещественной массы национального дохода (НД), отражает изменение его объема, не связанное с изменением цен. И.ф.о.н.д. представляет частное от деления величины НД в сопоставимых ценах текущего периода на величину НД базисного периода, исчисленного в тех же сопоставимых ценах.

ИНДЕКС ФРАХТА (по мировой шкале) шкала для сопоставления танкерных ставок фрахта в зависимости от стоимости стандартного судна и независимо от размеров судов и их маршрутов. Разработан в 1969 г. вместо Международной шкалы ставок фрахта танкеров и Американской тарифной сетки фрахта танкеров.

ИНДЕКС ЦЕН ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ показатель, выражающий относительное изменение среднего уровня цен экспортных (импортных) товаров во времени или в территориальном разрезе.

ИНДЕКС ЧАСТОТНОСТИ индекс, показывающий долю тарифных позиций, покрытых нетарифными ограничениями.

ИНДЕКС ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (ИЧР) (Human Development Index, HDI) специальный индекс, который объединяет три социальных показателя (уровень доходов – ВВП на душу населения, грамотность и продолжительность жизни населения) и является статистическим инструментом для сравнения уровней развития разных стран. Впервые ИЧР был предложен в 1990 г. группой исследователей Программы развития ООН. Кроме общего рассчитывается ИЧР для мужчин и женщин, различных этнических и социальных групп, регионов. На сегодняшний день ИЧР модифицирован в двух своих компонентах: в показателях образования и дохода (ВВП на душу населения). Показатель образования определяется как грамотность населения с учетом среднего числа лет обучения. В области доходов в качестве пороговой величины используется среднее

мировое значение ВВП на душу населения. Если страна находится выше среднемирового значения ВВП, то увеличение дохода на душу населения рассматривается в качестве уменьшения ее предельного вклада в человеческое развитие. По показателям ИЧР страны классифицируются на такие, которые имеют высокий уровень развития человеческого потенциала (ИЧР от 0,8 до 1,0), средний уровень развития человеческого потенциала (ИЧР от 0,41 до 0,79) и низкий уровень развития человеческого потенциала (ИЧР равен 0,4 и менее).

ИНДЕКС ЭКСПОРТНЫХ ЦЕН индекс, фиксирующий изменение базовых цен или цен ФОБ на основные товары экспорта.

ИНДЕКСАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ полное или частичное возмещение потерь в доходах, вызванных ростом цен на потребительские товары и услуги. Речь идет о механизме автоматической корректировки доходов отдельным социально незащищенным категориям населения, исходя из роста дороговизны. В мировой практике известны две основные формы И.д.н. – автоматическая и полуавтоматическая. При автоматической И.д.н. оплата труда и другие доходы повышаются пропорционально росту цен. Полуавтоматическую (договорную) И.д.н. проводят в странах ЕС следующим образом: на государственном уровне проводятся переговоры с участием работодателей, профсоюзов и представителей государственных органов с привлечением ученых-экспертов. Результатом переговоров являются рекомендации, устанавливающие нижний порог социальной защиты для заключения коллективных договоров. На каждом предприятии заключается свой коллективный договор, предусматривающий различные меры социальной защиты работников.

ИНДЕНТ-АГЕНТ агент по сбыту, ведущий за границей на комиссионной основе операции по продаже товаров, поступающих от иностранного поставщика.

ИНДИКАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ программирование экономическое, недирективное, рекомендательное, ориентирующее планирование на государственном уровне. Индикативные планы (планы-прогнозы) составляются, чтобы помочь хозяйствующим объектам ориентироваться, разрабатывая собственные планы, исходя из видения экономического будущего государственными органами и привлеченными ими научными организациями.

ИНДИКАТИВНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ концепция “мягкого” государственного регулирования экономических отношений, характерная для итальянских неолиберальных экономистов 1950-60-х гг. Согласно концепции И.п. государственное вмешательство должно носить характер страхования индивидуумов от рисков. При этом прямое вторжение правительства в экономику (усиление государственного сектора) нежелательно. Планирование экономики призвано не обеспечивать структурную перестройку хозяйства, а поддерживать его рациональное развитие с помощью основных ориентиров, двигаясь в направлении, в котором рыночная экономика будет действовать с наибольшей эффективностью.

ИНДИКАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ воздействие государства на народное хозяйство при помощи экономических рычагов. Такими рычагами являются государственные инвестиции, государственное потребление продукции частного и коллективного секторов,

государственная налоговая политика, регулирование производства через рынок ссудного капитала и государственное программирование и прогнозирование экономики.

ИНДОССАМЕНТ передаточная надпись на векселях, чеках, коносаментах и некоторых других ценных бумагах, которой оформляется передача прав по этим документам от одного лица (индоссанта) другому.

ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА всякая политика, которая строится на непосредственном участии и активной роли правительства в формировании структуры и организации промышленности с целью стимулирования экономического роста.

ИНДУСТРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО этап общественно-экономического развития, при котором наибольший вклад в стоимость материальных благ вносит переработка позаимствованных у природы ресурсов отраслями промышленности. Возникает в результате промышленной революции. В результате научно-технической революции трансформируется в постиндустриальное общество.

ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ ряд промышленно развитых стран Северной Америки, Западной Европы, Средиземноморья и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов на душу населения.

ИНДУЦИРОВАННЫЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ часть общих капиталовложений, определяемая потребностями общества в соответствующих товарах и услугах, на производство и получение которых используются эти капиталовложения.

ИНЖЕНЕРНО-КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ ФИРМА фирма, специализирующаяся на предоставлении инженерно-консультационных услуг на внутреннем и международном рынках.

ИНЖЕНЕР-РЕЗИДЕНТ специалист инженерно-консультационной фирмы, откомандированный для надзора за осуществлением оговоренного контрактом объема инжиниринговых услуг на месте реализации проекта и для непосредственного участия в работах.

ИНЖИНИРИНГ одна из форм международных коммерческих связей в сфере науки и техники, основное направление которой - предоставление услуг по доведению научно-исследовательских и опытно-

конструкторских разработок до стадии производства.

ИНЖИНИРИНГОВАЯ КОМПАНИЯ компания, специализирующаяся на предоставлении инжиниринговых услуг. И.к. пользуется статусом формально независимой, не подчиняющейся каким-либо промышленным, торговым или строительным фирмам. И.к., как правило, способна оказывать услуги одновременно в нескольких областях и привлекать к выполнению работ различных поставщиков оборудования и разные подрядные фирмы. Экономически выгодным является развитие экспортного инжиниринга на базе специализированных фирм. Это позволяет использовать научно-технический опыт для обеспечения дополнительных валютных поступлений даже в тех случаях, когда страна не обладает ресурсами для экспорта конечной продукции.

ИНЖИНИРИНГОВЫЕ УСЛУГИ см. ИНЖИНИРИНГ.

ИНКАССО вид банковской операции, заключающийся в получении банком денег по различным документам (векселям, чекам и т.п.) от имени своих клиентов и зачислении их в установленном порядке на счёт получателя средств. Поставщик обязан предъявить в банк на

И. Платёжные требования непосредственно вслед за отправкой продукции. При наступлении срока платежа и временном отсутствии средств у покупателя акцептованные им платёжные требования оплачиваются банком за счёт ссуды (если покупатель не имеет права на её получение, платёжные требования приобретают силу исполнительных документов). В 1978 г. Международной торговой палатой были разработаны "Унифицированные правила по инкассо".

ИНКАССО ЭКСПОРТНОЕ инкассо в международных расчетах по получению банком денег от юридических и физических лиц по различным товарным документам, связанным с экспортом товаров. Банк экспортера сразу же по выставлении товарных документов продавцом товара оплачивает ему стоимость отгруженной продукции с последующим получением соответствующих сумм от банка-импортера, который, в свою очередь, получает денежные средства от покупателя. Покупатель продукции в определенных случаях вправе требовать полного или частичного возврата взятых с него банком импортера средств; после восстановления на его счете соответствующей суммы возможные разногласия разрешаются непосредственно между поставщиком и получателем товара.

ИНКОТЕРМС (ICC official rules for the interpretation of Trade Terms, Incoterms) международные правила по толкованию наиболее употребительных во внешней торговле торговых терминов (условий поставки, связанных с погрузкой, транспортировкой, разгрузкой и страхованием товаров). Термины установлены Международной торговой палатой и точно определяют все права и обязанности сторон при заключении сделки. Каждый термин определяет разделение риска и ответственности между покупателем и продавцом, другие условия, среди которых наиболее важные: обеспечение экспортных и импортных лицензий, уточнение содержания и типа договорных документов, определение срока, вида и условий страховки, упаковки товара, оплата "проверочных" операций и другое. И. определяют права, обязанности и ответственность экспортеров и импортеров, касающиеся приведения в порядок платежей за доставку товаров в международных торговых сделках. Принцип разделения ответственности базируется на определении для каждого термина пункта, куда должен быть доставлен товар от продавца к покупателю за счет продавца. Обычно в этой "критической точке" обязанности по дальнейшему транспортированию товара и принятию на себя расходов и риска за дальнейшую доставку переходят от продавца к покупателю. Главная цель И. - универсальность и однозначность в описании обязанностей обеих сторон торгового договора, а основная задача - определить ситуацию, при которой считается, что продавец выполнил свои обязательства так, что товар можно считать поставленным. И. впервые опубликованы в 1953 г. Ныне действующая версия 2000 г., изложенная в публикации Международной торговой палаты № 560 "Официальные правила ИСС по толкованию торговых терминов", включает 14 терминов. При использовании И. в контрактах следует точно указывать, по какой редакции рассматривается толкование терминов, например: FCA Инкотермс-2000.

ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ экономическая модель развития страны, основанная на использовании высоких технологий, способствующих созда-

нию конкурентоспособной продукции для внешнего рынка.

ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР (ИНКУБАТОР) центр поддержки малого инновационного предпринимательства, где создается благоприятная среда для подготовки кадров новых конкурентоспособных фирм (помещение, оборудование, связь, маркетинг и др.), предоставляется финансирование из венчурных фондов. И.ц. получили широкое распространение в индустриально развитых странах (США, Германии, Великобритании и др.). По источникам финансирования И.ц. подразделяются на: государственные, университетские, корпоративные и частные. Средний срок пребывания вновь создаваемых фирм в инкубаторе – от одного до двух лет.

ИННОВАЦИЯ см. **НОВОВВЕДЕНИЕ**.

ИНОСТРАННАЯ ВАЛЮТА платежное средство другой страны, используемое на территории данной страны.

ИНОСТРАННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ конкуренция, с которой сталкиваются фирмы одной страны вследствие импорта товаров и услуг из других стран.

ИНОСТРАННАЯ ПОМОЩЬ материально-вещественная, научно-техническая, денежная помощь, содействие в осуществлении социально-экономических проектов и преодолении бедственных ситуаций, оказываемое государственными и негосударственными организациями и отдельными лицами одной страны другой стране.

ИНОСТРАННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ собственность международных организаций, иностранных государств, иностранных юридических лиц, иностранных граждан и лиц без гражданства.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ долгосрочные вложения капитала зарубежными собственниками в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли экономики; реализация вывоза предпринимательского капитала в стране-реципиенте.

ИНОСТРАННЫЕ ПОРТФЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ вклад инвестиций в акции, другие ценные бумаги и их финансовые производные, составляющие “портфель инвестиций”, в который не входят прямые инвестиции. К ценным бумагам, кроме акций, относятся облигации, бонды, векселя, переводные депозитные сертификаты, предпочтительные акции, банковские акцепты и рыночные долговые расписки.

ИНОСТРАННЫЕ ПРОЧИЕ ИНВЕСТИЦИИ инвестиции, не подпадающие под определение прямых и портфельных. Среди них выделяются торговые кредиты (предварительная оплата и предоставление кредитов для импортно-экспортных операций) и прочие кредиты, полученные не от прямых инвесторов, в том числе кредиты, полученные от международных финансовых организаций, банковские вклады и т.п.

ИНОСТРАННЫЕ ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ капиталовложения (учреждение новой фирмы за рубежом либо приобретение контрольного пакета акций ранее существовавшей зарубежной фирмы), дающие право преимущественного контроля и устойчивого влияния на деятельность предприятия в другой стране. Приобретение устойчивого влияния подразумевает установление долгосрочных отношений между прямым инвестором и указанным предприятием, а также довольно существенную роль инвестора в управлении этим предприятием. И.п.и. могут осуществляться в форме

взносов в уставный капитал, кредитов, полученных от зарубежного совладельца предприятия, в прочих формах (например, дополнительные акции, приобретенные прямым инвестором; реинвестированный доход; оборудование, переданное прямым инвестором организации и т.п.). Предприятие прямого инвестирования определяется как корпоративная или некорпоративная единица, в которой прямому инвестору принадлежит не менее 10% обычных акций или голосов акционеров (для корпоративных предприятий) либо эквивалент такого участия (для некорпоративных предприятий). **ИНОСТРАННЫЙ БАНК** банк, капитал которого частично или полностью сформирован за счет зарубежных вкладчиков (владельцев); он контролируется и служит их интересам. Деятельность И.б. в стране пребывания регламентируется национальным законодательством.

ИНОСТРАННЫЙ ВЕКСЕЛЬ банковский вексель, выдаваемый банками данной страны на своих зарубежных корреспондентов (иностранные банки).

ИНОСТРАННЫЙ ИНВЕСТИТОР иностранное физическое или юридическое лицо, правомочное осуществлять инвестиции в соответствии с законодательством страны своего местонахождения. К И.и. также относятся иностранные государства, международные организации.

ИНОСТРАННЫЙ КАПИТАЛ капитал во всех его формах (банковский и промышленный), принадлежащий зарубежным владельцам; как правило, он является частью функционирующего в данной стране капитала. **ИНОСТРАННЫЙ КОНТРАГЕНТ** иностранное лицо, фирма или организация, являющаяся противоположной стороной в коммерческой сделке.

ИНОСТРАННЫЙ ЗАЕМ см. **ВНЕШНИЙ ЗАЕМ**.

ИНОСТРАННЫЙ КРЕДИТ см. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ КРЕДИТ**.

ИНОСТРАННЫЙ ТОВАР товар, имеющий зарубежное происхождение, выпущенный в свободное обращение за пределами данной страны.

ИНСАЙДЕР

1. лицо, имеющее в силу своего служебного или семейного положения доступ к конфиденциальной информации о делах компании; должностное лицо, директор или один из основных акционеров корпорации с широким владением акциями и их ближайшие родственники. В эту группу также включаются те, кто добывает конфиденциальную информацию о корпорации и используют ее в целях личного обогащения;

2. физическое лицо - акционер, имеющий более 5% акций, директор (резидент, председатель и его заместитель), член совета, член кредитного совета (комитета), руководитель дочерних и материнских структур и другие лица, которые могут повлиять на решение о выдаче кредита.

ИНСПИРИРОВАННАЯ СПРОСОМ ИНФЛЯЦИЯ инфляция, вызванная повышением цен со стороны хозяйственных агентов в ответ на возросший спрос.

Кроме того, инфляция серьезно изменяет паритет покупательной способности валют. Для выяснения этого воздействия производят расчет коэффициентов корреляции влияния инфляции на паритет покупательной способности национальной валюты в целях его учета при выявлении степени достоверности соотношения данного валютного паритета данному уровню инфляции.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЕДИНИЦА хозяйственная единица, которая имеет право владеть активами, принимать на себя обязательства и заниматься хозяйственной деятельностью и операциями с другими хозяйственными единицами. Каждая И.е. должна либо вести учет хозяйственной деятельности, включая балансовые ведомости по активам и обязательствам, либо иметь возможность вести его по мере необходимости. Существуют два вида И.е.: физические лица или группы лиц, занятые в домашних хозяйствах, и юридические лица, представляющие корпорации, некоммерческие организации и государственные учреждения. И.е.-резиденты образуют пять секторов экономики: нефинансовые корпорации, финансовые корпорации, государственные учреждения, домашние хозяйства, некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА государственные меры, действия по формированию старых или трансформации имеющихся собственнических, трудовых, финансовых, социальных и других экономических институтов (экономических элементов социальной структуры, характеризующих устройство, формы организации и регулирования экономической жизни). Преобразования экономических институтов имеют место в процессе проведения экономических реформ, например, при переходе от централизованной экономики к рыночной.

ИНСТРУМЕНТЫ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ меры государственной торговой политики, направленные на расширение участия страны в международном разделении труда и стимулирование экономического роста.

ИНСТРУМЕНТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ набор экономических рычагов, которые либо непосредственно находятся в распоряжении правительства, либо на которые оно может косвенно влиять.

ИНТЕГРАЦИОННЫЙ МЕТОД метод учета долгосрочных инвестиций в акции других компаний, при котором инвестор отражает первоначальные инвестиции по себестоимости; соответствующая доля в прибыли сначала отражается дебетованием счета инвестиций и кредитованием счета поступлений, а затем при получении дивидендов дебетуются денежные средства и кредитуются счетом инвестиций; это один из немногих методов, когда поступления признаются без изменений в оборотном капитале, используется для учета влияющих, но не контролирующих инвестиций (представляющих от 20 до 50 процентов собственности инвестируемой компании).

ИНТЕГРАЦИЯ см. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ.

ИНТЕГРАЦИЯ ВЕРТИКАЛЬНАЯ см. ВЕРТИКАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ.

ИНТЕГРАЦИЯ ГОРИЗОНТАЛЬНАЯ см. ГОРИЗОНТАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ.

ИНТЕГРИРОВАННАЯ ПРОГРАММА ПО СЫРЬЮ международное соглашение, принятое в 1976 г. для стабилизации положения на рынках 18 сырьевых товаров, занимающих особо важное место в экспорте развивающихся стран. Основной инструмент программы - международные товарные соглашения, призванные предотвратить чрезмерные колебания цен на сырье путем создания буферных запасов и других механизмов изъятия товара с рынка, если цены опускаются ниже оговоренных в соглашении, и дополнительного пред-

ложения товара, если цены поднимаются выше оговоренных. В рамках программы устанавливаются экспортные квоты, осуществляются меры по развитию экспортного потенциала развивающихся стран. Программа требует значительных финансовых средств. Для их обеспечения был создан Общий фонд для сырьевых товаров.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ права, относящиеся к литературным, художественным и научным произведениям; изобретениям во всех областях человеческой деятельности; научным открытиям; некоторым видам промышленной собственности (товарным знакам, знакам обслуживания, фирменным наименованиям и обозначениям), а также к праву на защиту от недобросовестной конкуренции в международных соглашениях. Объектом охраны интеллектуальной собственности является право авторства на упомянутые объекты. Техническая сущность (или иное содержание), излагаемая в конкретном произведении, охраняется как промышленная собственность, однако предметная область такой охраны имеет ряд ограничений.

ИНТЕНСИВНОСТЬ КОНКУРЕНЦИИ характер и степень противостояния конкурентов в одной отрасли или на одном рынке. На конкурентную ситуацию влияют меры государственного регулирования отрасли - ограничения импорта, запреты на экспорт, установление цен (например арендной платы) и т.п., что способно как увеличить, так и уменьшить привлекательность отрасли.

ИНТЕРВЕНЦИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ одна из форм вмешательства центральных банков и казначейств в кредитно-финансовую и валютную сферу путем регулирования спроса и предложения на кредит, ценные бумаги, национальную и иностранную валюту путем увеличения объемов льготного кредитования.

ИНТЕРВЕНЦИЯ купля-продажа центральным банком валюты для воздействия на курс национальной денежной единицы; валютные интервенции финансируются за счет резервов, заимствований у МВФ и центральных банков, выпуска облигаций в иностранной валюте, денежной эмиссии.

ИНТЕРМОДАЛЬНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ взаимодействие нескольких видов транспорта в смешанных бесперегрузочных сообщениях с целью обеспечения высокого качества этих перевозок. Стали осуществляться с 1960-х гг. с развитием и внедрением контейнерной системы, судов горизонтальной погрузки-выгрузки (ро-ро), судов смешанного плавания типа "река-море".

ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ СОБСТВЕННОСТИ создание многонациональных или транснациональных акционерных компаний.

ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ЖИЗНИ развитие устойчивых экономических связей между странами, выход воспроизводственного процесса за рамки национальных границ. И.х.ж. обусловлена ростом производительных сил, углублением международного разделения труда. И.х.ж. лежит в основе усиления взаимозависимости экономик стран, которая выражается в международном обобществлении самого процесса производства и расширении рынка.

ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ см. ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ЖИЗНИ.

ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ общественно необходимые затраты труда на производство товара при среднемировых общественно нормальных условиях производства и среднемировом уровне производительности и интенсивности труда.

ИНТЕРНЕТ международная (всемирная) компьютерная сеть электронной связи, объединяющая региональные, национальные и локальные сети. Способствует значительному увеличению и улучшению обмена информацией, прежде всего коммерческой и научно-технической. Развитие И. способствует процессам глобализации.

ИНТЕРПОЛ (Interpol – Международная организация уголовной полиции – International Criminal Police Organization, ICPO) международная организация, основной задачей которой является объединений международных усилий в сфере борьбы с общеуголовной преступностью. Международная комиссия уголовной полиции создана в 1923 г. в Вене. Комиссия прекратила деятельность в 1938 г. Воссоздание И. в современном виде произошло лишь в 1946 г. Действующий устав принят в 1956 г. На настоящий момент И. объединяет 184 государства. Местонахождение центральных органов – Лион. В каждой из стран, входящих в Интерпол, созданы Национальные центральные бюро. Высшим органом управления является Генеральная ассамблея (проходит ежегодно) и избираемый президент Интерпола. Текущая работа возложена на исполнительный комитет и секретариат, которым руководит генеральный секретарь. С 1946 г. И. издается официальный журнал — «International Criminal Police Review».

ИНФЛЯЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ действие субъекта на потребительском, товарном, фондовом, валютном и др. рынках на основе предположения о высоких темпах инфляции на перспективу. Суть этих действий заключается в размещении своих денежных средств и других страдающих от инфляции ценностей в товарные запасы, стабильную конвертируемую валюту, недвижимость, помещение в банк на валютные депозиты и т.д., то есть в те ценности, рыночная стоимость которых не зависит от обесценивания национальной валюты.

ИНФЛЯЦИОННЫЙ КУРС курс национальной неконвертируемой валюты по отношению к свободно конвертируемой валюте, который определяется не столько размером национального богатства страны сколько гиперинфляционными процессами в стране.

ИНФЛЯЦИЯ ИЗДЕРЖЕК инфляция, обусловленная краткосрочным превышением совокупного предложения над совокупным спросом из-за резкого повышения цен на факторы производства. Такое повышение, как правило, вызывается неурожаем, значительным удорожанием экспортного сырья либо падением курса национальной валюты. И.и. в рыночной экономике сопровождается сокращением объема производства и ростом безработицы. При неизменном совокупном спросе это вызывает сокращение заработной платы и снижение других затрат на факторы производства, что в конечном итоге приводит к снижению цен. Если же увеличивается предложение денег и растут номинальные расходы бюджета, то увеличивается совокупный спрос, соответственно растет объем производства, сокращается безработица, но происходит дальнейший рост цен на конечную продукцию.

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ (ИСУ) формализованная система, представляющая собой совокупность математических методов, технических средств (компьютерной техники, средств связи, устройств отображения информации и т. д.) и квалифицированного персонала, задача которой – обеспечение руководящих работников информацией, необходимой им для принятия решений. Эффективная ИСУ принимает во внимание различия между уровнями управления, сферами действия, а также внешними обстоятельствами и дает каждому руководителю информацию только того типа и качества, которая ему необходима.

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО концепция постиндустриального общества; историческая фаза развития цивилизации, в которой главными продуктами производства являются информация и знания. Отличительные черты И.о.: увеличение роли информации и знаний в жизни общества; возрастание доли информационных коммуникаций, продуктов и услуг в валовом внутреннем продукте; создание глобального информационного пространства, обеспечивающего эффективное информационное взаимодействие людей, их доступ к мировым информационным ресурсам и удовлетворение их потребностей в информационных продуктах и услугах.

ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС процесс хранения, обработки и передачи данных с целью управления предприятием и его отдельными структурными подразделениями. И.п. подразделяются на три вида: 1) обеспечивающие выбор и формирование целей (целеполагание); 2) предназначенные для разработки программы действий (планирование); 3) обеспечивающие нормальное протекание управляемого процесса по заданной программе (регулирование).

ИНФРАСТРУКТУРА РЫНКА учреждения, фирмы, компании всех форм собственности, обеспечивающие взаимодействие между субъектами рыночных отношений. Инфраструктура товарного рынка включает предприятия оптовой и розничной торговли, аукционы, ярмарки, товарные биржи, торговые дома, посреднические фирмы, системы связи, специальные государственные органы регулирования рынка (антимонопольный комитет, инспекция по контролю за ценами и др.). Инфраструктура финансового рынка включает всю банковскую систему, фондовые биржи, валютные биржи, брокерские и страховые компании, аудиторские фирмы. Инфраструктура рынка труда включает биржи труда, государственные системы учета спроса на рабочую силу, переподготовки кадров, регулирование миграции, дотаций населению и др.

ИНЪЕКЦИИ В ЭКОНОМИКУ разовые инвестиции, поступающие в экономику в результате международного перелива капитала, крупных государственных закупок и кредитов.

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА см. **МОРСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА**.

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ операции, проводимые страной, испытывающей трудности с финансированием отрицательного сальдо платежного баланса, по согласованию и при поддержке ее зарубежных партнеров в целях снижения этого сальдо до уровня, который может быть профинансирован традиционными средствами.

ИСКОВАЯ ДАВНОСТЬ ПРИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗКАХ установленный законом срок для защиты в суде, арбитраже, третейском суде или в ином юридическом органе нарушенного права в связи с договором международной перевозки.

ИСКУССТВО ВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ изыскание наиболее эффективных методов перевода средств в другую страну.

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ЛИСТ в праве - документ, на основании которого осуществляется исполнение решений, приговоров, постановлений и определений судов, мировых соглашений, утвержденных судом, а также решений третейских судов по спорам между гражданами. И.л. выдается судом взыскателю, как правило, после вступления решения в законную силу. **ИСПОЛЬЗУЕМЫЙ КАПИТАЛ** сумма собственного капитала и долгосрочной задолженности. Иногда обозначает сумму долгосрочных внеоборотных активов и нетто оборотных активов. Хотя этот термин не используется в формах баланса, некоторые компании применяют его в отчетности по своей инициативе.

ИСПРАВИМЫЙ БРАК ПРОДУКЦИИ продукция, имеющая дефекты, которые исправлять технически возможно и экономически целесообразно. Потери от исправимого внутреннего брака состоят из расходов по его исправлению за минусом суммы ущерба, взыскиваемой с виновников. Потери от внешнего исправимого брака состоят из расходов по устранению дефектов изделий за минусом стоимости замененных деталей по ценам возможного их использования и сумм, взысканных с виновников брака.

ИССЛЕДОВАНИЕ ОПЕРАЦИЙ направление в экономико-математических методах, основанное на моделировании математических процессов и явлений. И.о. предполагает системный подход, состоящий в поиске существенных взаимодействий при оценке деятельности или стратегии любой части организации. Выводы И.о. в применении к конкретным системам делаются на основании моделей математических систем. В И.о. используются такие методы: математическое программирование; имитационное моделирование, теория массового обслуживания, теория случайных процессов, теория математической статистики, теория игр и др. Различают задачи И.о. следующих типов: распределения, управления запасами, замены, массового обслуживания, упорядочения и координации, выбора маршрута и др.

ИССЛЕДОВАНИЕ ТОВАРНОГО РЫНКА качественный и количественный анализ политических, экономических, научно-технических, социальных и иных факторов, оказывающих непосредственное или косвенное влияние на объем и эффективность продажи товара на конкретном рынке или сегменте рынка, в целях получения достоверной информации - для принятия оптимальных решений по разработке программ маркетинга и организации производственно-коммерческой деятельности предприятия - производителя и экспортера.

ИСТОЧНИКИ ПРАВА акты компетентных государственных органов, устанавливающие нормы права, внешние формы правотворческой деятельности государства, с помощью которой воля законодателя становится обязательной к исполнению. Основные виды источников права: 1) правовой обычай; 2) прецедент - сохранил свое значение в странах англосаксонской

правовой системы; 3) нормативный акт - самое важное место среди нормативных актов занимает закон; 4) нормативный договор - соглашение между различными субъектами права, в котором содержатся нормы права.

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ НАУКИ И ИННОВАЦИЙ первичные источники денежных средств на выполнение научных исследований и разработок и осуществление инновационной деятельности. Определяются по критерию прямой передачи средств, изначально предназначенных и фактически использованных на эти цели, применительно к текущим и капитальным затратам. В составе источников финансирования выделяют: собственные средства организаций (предприятий), выполняющих научные исследования и разработки или осуществляющих инновации (из прибыли либо за счет себестоимости выпускаемой продукции, работ, услуг); средства бюджета; средства внебюджетных фондов; иностранные источники - средства, получаемые организацией (предприятием) от юридических и физических лиц, находящихся вне политических границ государства, а также от международных организаций. Заемные средства (банковские, коммерческие кредиты и др.), предоставляемые на возвратной основе, в качестве первичных источников финансирования не рассматриваются.

ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ собственные и приравненные к ним средства, кредиторская задолженность, кредиты банка и прочие источники, используемые для создания оборотных производственных фондов.
ИФАД см. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОНД СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ**.

К

КАБОТАЖНОЕ ПЛАВАНИЕ (КАБОТАЖ) вид плавания морских судов, при котором перевозка грузов и пассажиров около берегов, вдоль побережья между портами одного государства. Различают большой каботаж - судоходство между портами в разных морях, и малый каботаж - судоходство между портами одного морского бассейна.

КАЗУС случай, случайное действие, имеющее внешние признаки правонарушения, но лишенное элемента вины, а поэтому ненаказуемое.

КАМБИЗМ

1. стратегия валютных операций, заключающаяся в поиске наиболее эффективных методов перевода средств в другую страну. К. связан прежде всего с портфельными инвестициями - вложениями средств в иностранную экономику;

2. определение направлений и структуры предоставляемого кредита с тем, чтобы должник был способен своевременно оплачивать проценты по кредиту и величина этих процентов при этом была максимальной.
КАМБИСТ лицо, занимавшееся вексельными операциями и торговлей иностранными монетами.

КАНАЛ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ совокупность фирм или отдельных лиц, участвующих в процессе продвижения товара от производителя к потребителю.

КАНЦЕЛИНГ предусмотренный charterом конечный срок, к которому судно должно прибыть в порт отправления и во всех отношениях быть готовым к по-

грузке. Нарушение К. дает право фрахтователю прекратить действие чартера.

КАПЕРСТВО

1. захват (с ведома своего правительства) судами, принадлежащими частным лицам, коммерческих неприятельских судов или судов нейтральных стран, занимавшихся перевозкой грузов в пользу воюющей страны. К. было запрещено в 1856 году;

2. в широком смысле - морской разбой.

КАПИТАЛ фактор производства, накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

КАПИТАЛ ПЕРВОГО УРОВНЯ базовый капитал по методике Базельского комитета. В его состав включались оплаченный уставный капитал (за вычетом акций банка, выкупленных у акционеров), резервный и другие фонды банка, нераспределенная прибыль прошлых лет и отчетного года. Исходя из принципа наращивания доходов и расходов, капитал уменьшался дополнительно на расходы будущих периодов и сумму созданных, но не отнесенных на прибыль резервов под возможные потери по ссудам, доходы будущих периодов в капитал не включались в связи с их сомнительным качеством. В соответствии с международными стандартами из К.п.у. вычитались нематериальные активы.

КАПИТАЛИЗАЦИЯ СТРАХОВАНИЯ способ страхования на дожитие, при котором размер страховой суммы непосредственно связан со страховыми взносами, выплаченными страхователем или внесенными за него третьим лицом, чаще всего работодателем. Данный вид страхования основан на учете, с одной стороны, уровня смертности и, с другой стороны, доходности денежных средств, помещенных на срочный вклад, то есть капитализации этих средств. К.с. эффективна в периоды валютной стабильности и небольшой инфляции.

КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЯ совокупность экономических ресурсов, направляемых на капитальное строительство и на воспроизводство основных средств.

КАПИТАЛЬНЫЕ ПОРТФЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ вложения капитала в портфель акций фирм, корпораций (без приобретения контрольного пакета), облигации и другие ценные бумаги иностранных государств, международных валютно-кредитных учреждений с целью получения повышенного дохода на капитал за счет налоговых льгот, изменения валютного курса и т.п.

КАПИТАЛЬНЫЕ ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ капитальные вложения в предприятия, обеспечивающие контроль над этими предприятиями. По определению МВФ капиталовложения считаются прямыми при наличии у иностранного вкладчика не менее 25% акций фирмы, а по данным США - не менее 10% акционерного капитала.

КАПИТАЛЬНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ трансферты, включающие передачу права собственности на основной капитал, связанные с приобретением или использованием основного капитала или предусматривающие аннулирование долга кредиторам.

КАПИТАНСКАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ формальное извещение фрахтователей, подаваемое капитаном в письменном виде, обычно вместе с нотисом о готовности к грузовым операциям. Путем подачи К.д. капитан судна

в рамках полномочий, предоставленных ему судовладельцем, использует марджин.

КАРАНТИННОЕ РАЗРЕШЕНИЕ НА ВВОЗ РАСТЕНИЙ

1. санитарный документ, содержащий сведения о том, какие товары, в каком количестве и при соблюдении каких условий могут быть ввезены в страну;

2. действующие правовые положения и международные договоры и соглашения по карантину растений.

КАРАНТИННОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО документ, выданный соответствующим учреждением страны-экспортера, удостоверяющий незараженность груза сельскохозяйственными вредителями и болезнями и его происхождение из благополучных в карантинном отношении районов.

КАРАНТИННЫЙ СЕРТИФИКАТ санитарный документ, удостоверяющий, что импортируемые растения, плоды и овощи не заражены вредителями и болезнями, оговоренными в контракте, и происходят из районов, благополучных в карантинном отношении.

КАРТЕЛЬ группа предприятий, выпускающая большую часть определённой продукции, объединённых соглашением о фиксировании цен и разделе рынка (с целью снижения конкуренции).

КАРТОЧКА ПЛАТЕЖА документ о движении денежных средств, формируемый банком импортера и отправляемый в государственный таможенный комитет при оплате импортируемого товара или возврате импортеру средств, ранее переведенных им в качестве предоплаты.

КАСКО борт транспортного средства (речного, морского, воздушного судна или автомобиля). Страхование К. предполагает возмещение ущерба только от повреждения или конструктивной гибели транспортного средства.

КАССОВАЯ СДЕЛКА

1. один из видов операций с ценными бумагами, совершаемых на фондовых биржах в самый кратчайший срок из всех возможных стандартных сроков;

2. разновидность валютных операций на валютном рынке, выполнение которых происходит непосредственно после заключения сделки или в ближайшие 2-3 дня.

КАТЕГОРИИ ПЕРСОНАЛА классификация работающих по найму, исходя из выполняемых ими функций. Наемные работники разделяются на две группы: рабочие и служащие. К рабочим относятся лица, осуществляющие функции преимущественно физического труда, непосредственно занятые в процессе создания материальных ценностей, поддержанием в рабочем состоянии машин и механизмов, производственных помещений и т.д. В группе служащих выделяются следующие категории: руководители, специалисты и другие работники, относящиеся к служащим. К руководителям относятся работники, занимающие должности руководителей предприятий и их структурных подразделений. К специалистам относятся работники, занятые инженерно-техническими, экономическими и другими работами, в частности агрономы, администраторы, бухгалтеры, инженеры, нормировщики, экономисты, энергетики, юрисконсульты и др. К служащим также относятся работники, осуществляющие подготовку и оформление документации, учет и контроль, хозяйственное обслуживание, в частности агенты, ар-

хивариусы, дежурные, делопроизводители, кассиры, секретари и др.

КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВЫХ СРЕДСТВ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ в Системе национальных счетов (СНС) выделены следующие категории финансовых средств, учитываемых в виде активов и пассивов: валюта и переводные депозиты (вклады); прочие депозиты (вклады); краткосрочные векселя и облигации; долгосрочные облигации; краткосрочные займы и ссуды, не указанные особо; коммерческие (торговые) кредиты и авансы; чистая сумма долевых средств домашних хозяйств в резервах компаний по страхованию жизни и в пенсионных фондах; прочие счета к получению (оплате); обыкновенные акции (долевые средства) корпораций; чистая сумма вкладов (долевых средств) предпринимателей в накоплении предприятий.

КАФ см. СТОИМОСТЬ И ФРАХТ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ).

КАЧЕСТВО совокупность объективно существующих свойств и характеристик, уровень которых обусловлен показателями, определяющими потребительную стоимость продукции. Известен ряд определений понятия К., данных известными специалистами, фирмами, международными организациями. Например, Международная организация по стандартизации (ИСО) определяет К. как совокупность свойств и характеристик продукции или услуг, которые придают им способность удовлетворять обусловленные или предполагаемые потребности. К. - конкретно-историческая категория, то есть система его показателей, разная для различных видов товаров, сама система не является раз или навсегда данной, а веса критериев могут изменяться. Показатели К. подразделяются на следующие основные группы: назначение, надежность, эргономические, эстетические, технологичность, транспортабельность, унификация, патентно-правовые, экономические, экологические. Такие показатели К. как экологичность и безопасность, как правило, подлежат обязательной сертификации.

КАЧЕСТВО ПО СПЕЦИФИКАЦИИ параметры качества, указанные в разделе приложения к договору "Спецификации". Спецификации содержат обычно необходимые технические параметры товаров или другого объекта продажи. Спецификации могут составляться экспертами, импортерами, различными ассоциациями и другими организациями (национальными и международными). В контракте в этом случае необходимо указать организацию, составившую раздел спецификаций, и привести основные показатели этих спецификаций.

КВАДРИПЛИКАТ в международных торговых сделках - штамп на 4-м экземпляре договора (документа). "КВАНТОС" разновидность опциона на форвардный валютный контракт для защиты от риска портфеля ценных бумаг; сумма контракта автоматически изменяется с изменением курса, а опционная премия включена в форвардный курс.

КВОТА

1. доля участия в производстве, сбыте, экспорте или импорте какого-либо товара;
2. стоимость или количественное ограничение импорта или экспорта, вводимое государственными органами на определенный период времени по отдельным товарам, услугам, странам и группам стран.

КВОТИРОВАНИЕ разновидность мер по регулированию внешнеэкономической деятельности, вводимых государственными и международными органами, по ограничению производства, экспорта и импорта товаров.

КВОТИРОВАНИЕ ИМПОРТА-ЭКСПОРТА количественные или стоимостные ограничения импорта и экспорта, вводимые государственными органами на определенный срок по отдельным товарам и услугам, странам и группам стран. Используется как нетарифное средство государственного регулирования экспортно-импортных операций.

КИОТСКИЙ ПРОТОКОЛ протокол к рамочной конвенции ООН об изменении климата; международное соглашение о сокращении выбросов парниковых газов в атмосферу для сдерживания глобального потепления. Подписан в 1997 г. в Киото (Япония). К.п. является одним из проявлений глобализации современной экономики, когда регулирование экономической деятельности перестает быть исключительной прерогативой национальных правительств и становится объектом межправительственных соглашений. В соответствии с К.п. индустриальные страны обязались на протяжении 2008-2012 гг. снизить выбросы парниковых газов (углекислый газ, метан, закись азота, фтористые углеводороды и гексафторид серы) по крайней мере на 5% по сравнению с 1990 г.

КЛАССИФИКАТОР систематизированный перечень каких-либо объектов, каждому элементу которого присвоен определенный код. Классификаторы разрабатываются как на уровне отдельных предприятий (организаций), так и на уровне государств. Существуют следующие уровни классификаторов: 1) международные - стандартные классификаторы, используемые по всему миру; 2) межгосударственные - классификаторы, используемые в рамках экономических союзов и других межгосударственных объединений: например, классификаторы используемые в ЕС, СНГ и т. д.

3) национальные, или межотраслевые - классификаторы, используемые в пределах государства. Не должны противоречить международным классификаторам;

4) отраслевые - классификаторы, используемые в рамках одной отрасли; 5) предприятий (системные) - классификаторы, принятые отдельным предприятием (организацией) для применения в рамках своей автоматизированной системы (АС), они содержат информацию, необходимую для решения задач в конкретной АС и отсутствующую в национальном или отраслевом классификаторе. во внешнеторговой практике К. используются, в частности, для заполнения таможенных деклараций. По своему статусу К. приравниваются к соответствующим категориям стандартов. Для описания состава, структуры и требований, предъявляемых к построению К., используются следующие термины и определения. Емкость К. - наибольшее количество позиций, которое он может содержать. Этот показатель позволяет оценить объем информации, который может быть закодирован в К., исходя из всех возможных кодовых комбинаций с учетом принятых методов кодирования и структуры кода. Резервная емкость К. - количество свободных позиций в нем. Характеризует возможность расширения К. путем внесения в него новых позиций. Позиция К. - это, как правило, наименование и код классификационной группировки или объекта классификации.

КЛАССИФИКАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИХ ДОКУМЕНТОВ группировка по определенным признакам бухгалтерских документов с целью их изучения и правильного использования. Такими признаками являются: назначение, порядок составления, способ отражения хозяйственных операций, место составления, качественные признаки. По назначению документы бывают распорядительные, оправдательные, комбинированные и документы учетного оформления. По порядку составления они подразделяются на первичные и сводные документы. В зависимости от порядка отражения хозяйственных операций они могут быть разовыми и накопительными документами. По месту составления различают внутренние и внешние документы. Внутренними являются документы, составленные на данном предприятии. Внешние документы поступают от других предприятий. По качественным признакам документы могут быть полноценными и неполноценными. Полноценным является такой документ, который составлен по установленной форме, имеет все обязательные реквизиты и правильно отражает действительно совершенную и законную хозяйственную операцию. Документ, не удовлетворяющий этим требованиям, является неполноценным. При применении сложной вычислительной техники бухгалтерские документы подразделяются по степени механизации учета на документы, составленные полностью или частично механизированным способом, а также заполняемые вручную.

КЛАССИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ МОРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ международная классификация опасных грузов в зависимости от степени опасности: коррозионные, взрывчатые, ядовитые и другие. В большинстве торгующих стран применяются дополнительные правила и инструкции по упаковке, маркировке, перемещению и хранению подобных грузов. Ставки страховой премии существенно варьируются в соответствии с классами грузов в этой классификации.

КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ ПРОГРАММЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН используемая при международных статистических сопоставлениях схема распределения валового внутреннего продукта, представляющая собой перечень важнейших классов и групп конечного использования валового внутреннего продукта, полученный в результате перераспределения статей системы национальных счетов.

КЛАССИЧЕСКАЯ БЕЗРАБОТИЦА согласно положениям Международной организации труда (МОТ) – безработица, при которой человек хочет работать, может работать, но нет рабочих мест.

КЛАСТЕР группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщики, производители, посредники) и связанных с ними организаций (образовательные заведения, органы государственного управления, инфраструктурные компании), действующих в определенной сфере и взаимодополняющих друг друга. Таким образом, под кластером понимается сеть независимых производственных и (или) сервисных фирм, включая их поставщиков, создателей технологий и ноу-хау (университеты, научно-исследовательские институты, инжиниринговые компании), связующих рыночных институтов (брокеры, консультанты) и потребителей, взаимодействующих друг с другом в рамках единой цепочки создания стоимости. В экономическую науку термин введен аме-

риканским ученым Майклом Портером, по мнению которого конкурентоспособность страны следует рассматривать через призму международной конкурентоспособности К. – объединений фирм различных отраслей, причем принципиальное значение имеет способность этих К. эффективно использовать внутренние ресурсы. Проанализировав конкурентные возможности более 100 отраслей в десяти странах, М. Портер пришел к выводу, что наиболее конкурентоспособные транснациональные компании обычно не разбросаны бессистемно по разным странам, а имеют тенденцию концентрироваться в одной стране, а иногда даже в одном регионе страны. Объясняется это тем, что одна или несколько фирм, достигая конкурентоспособности на мировом рынке, распространяют свое положительное влияние на ближайшее окружение: поставщиков, потребителей и конкурентов. А успехи окружения, в свою очередь, оказывают влияние на дальнейший рост конкурентоспособности данных компаний. В результате такого взаимовыгодного сотрудничества формируется К. – сообщество фирм, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга. Выделяют три вида К.:

- 1) региональные (регионально ограниченные объединения вокруг научного или промышленного центра);
- 2) вертикальные (объединения внутри одного производственного процесса, например, цепочка «поставщик – производитель – сбытовик – клиент»);
- 3) горизонтальные (объединение различных отраслей промышленности в один мегакластер, например, «химический кластер» или на еще более высоком уровне агрегации – «агропромышленный кластер»). Главная особенность К. – его инновационная ориентированность. Опыт США (поддержка и стимулирование образования инновационных К. – феномен Силиконовой долины) показывает, что инновационные (промышленные) К. могут формироваться на уровне региона, где высока концентрация взаимосвязанных отраслей. К. близок по сути термину «территориально-производственный комплекс», предложенному российским экономико-географом Н.Н. Колосовским в условиях плановой экономики СССР.

КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ совокупность математических методов, предназначенных для формирования информации о расстояниях или связях между объектами. Можно выделить два основных типа методов К.а. в зависимости от того, одновременно или последовательно отыскиваются кластеры. Среди первых широкое распространение получили так называемые вариационные методы, основанные на оптимизации того или иного показателя качества выявлений кластерной структуры, и агломеративные методы, основанные на последовательном объединении пар наиболее близких кластеров. Среди вторых можно отметить методы, основанные на явном определении понятия кластера, как правило, в терминах максимально допустимого “радиуса” или “порога существенности” связей. Одним из направлений практического применения К.а. является сегментация рынка в международном маркетинге.

КЛИРАНС выполнение установленных законом требований таможенных органов о порядке захода в порт и выхода из него судов, а также ввоза и вывоза из страны груза и багажа.

КЛИРИНГ

1. система безналичных расчетов, основанная на зачете взаимных требований и обязательств. Широко используется как во внутренних, так и в международных расчетах. Впервые начала применяться в расчетах между английскими банками в середине 18 в., что было вызвано узостью металлической базы обращения (недостатком золота) и развитием кредитных средств обращения. Развитие клиринговых расчетов, рост числа участвующих в расчетах банков привели к возникновению специальных банковских институтов, осуществлявших зачеты взаимных требований банков - расчетных палат (clearing house). Первая расчетная палата была учреждена в Лондоне (1775). Впоследствии такие палаты были организованы в Нью-Йорке (1852), в Париже и Вене (1872), в Берлине (1883) и др.;

2. процедуры регистрации, предоставления гарантий и окончательных расчетов по фьючерсным или опционным сделкам.

КЛИРИНГ С КОНВЕРТИРУЕМЫМ САЛЬДО ситуация в клиринговых расчетах, при которой предельная сумма взаимной задолженности превышает лимит и банк-кредитор немедленно сообщает банку-должнику, что по клиринговому счету образовалось сальдо в его пользу и что банк-должник обязан немедленно погасить это сальдо. Кредитору обычно предоставляется право выбора валюты, в которой должны быть погашена сверхлимитная задолженность по клиринговому счету.

КЛИРИНГ С ЛИМИТИРУЕМЫМ САЛЬДО клиринг, допускающий возникновение сальдо (разницы) взаимной задолженности в определенных пределах. В случае, когда разность задолженности превышает лимит, должник обязан погасить сальдо (сверхлимитную задолженность) в валюте либо товарами за счет превышения экспорта над импортом.

КЛИРИНГ С НЕКОНВЕРТИРУЕМЫМ САЛЬДО ситуация, при которой сальдо по клиринговому счету превышает согласованный между сторонами лимит взаимной задолженности и банк страны-кредитора извещает об этом банк страны-заемщика и просит принять меры к доведению фактической задолженности по клиринговому счету до лимита. Снизить сальдо по клиринговому счету можно либо увеличив экспорт товаров из страны, являющейся должником, либо уменьшив импорт товаров в эту страну.

КЛИРИНГОВАЯ ВАЛЮТА валютная единица, используемая в клиринговых расчетах; в ней ведутся счета в банках и производятся различные операции между странами, заключившими платежные соглашения клирингового типа (в рамках которых предусмотрено строгое сбалансирование - уравнивание взаимного товарообмена по стоимости); функционирует исключительно в безналичной форме в виде бухгалтерских записей на банковских счетах; источником является взаимное кредитование поставок товаров и оказание услуг странами-участниками платежного соглашения.

КЛИРИНГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩАЯ РАСЧЕТЫ ПО СДЕЛКАМ С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ организация, деятельность которой заключается в формировании специальных фондов для снижения рисков неисполнения сделок с ценными бумагами. Минимальный размер специальных фондов клиринговых организаций устанавливается комиссией по рынку ценных бумаг по согласованию с ЦБ.

КЛИРИНГОВАЯ ПАЛАТА см. РАСЧЕТНАЯ ПАЛАТА

КЛИРИНГОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ договор между странами о взаимном зачете встречных денежных требований и обязательств, возникающих во внешней торговле и других взаимоотношениях между ними, без перевода золота или иностранной валюты.

КЛИРИНГОВЫЙ РАСЧЕТ

1. межгосударственные расчеты, при которых все средства от экспортно-импортных операций аккумулируются на одной расчетной линии, в соответствии с заранее оговоренным курсом национальных валют;

2. расчеты посредством клиринговой (расчетной) палаты.

КЛИРИНГОВЫЙ СЧЕТ

1. счет, на котором отражаются операции, связанные с международными расчетами по межгосударственному договору о клиринге;

2. межбанковский счет в расчетном клиринговом центре.

КЛИРИНГС см. ОЧИСТКА ОТ ТАМОЖЕННЫХ ФОРМАЛЬНОСТЕЙ.

КЛУБ ВЗАИМНОГО СТРАХОВАНИЯ организация, создаваемая судовладельцами с целью страхования убытков, причиненных третьим лицам и не покрываемых договором морского страхования. Кроме того, К.в.с. принимает меры к предотвращению ареста застрахованных судов и оформляет в этих целях необходимые банковские гарантии.

КЛЮЧЕВАЯ ВАЛЮТА валюта, которая широко используется частными коммерсантами и инвесторами в международных платежах. Некоторые К.в. (например, доллар США и британский фунт стерлингов) являются резервными валютами (см. РЕЗЕРВНАЯ ВАЛЮТА). **КНИГА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА** форма учета государственных внутренних и в отдельных случаях внешних займов.

КОВЕР-ПОКРЫТИЕ

1. зачет "короткой" позиции покупкой ценных бумаг или фьючерсного контракта;

2. покрытие валютного риска;

3. покрытие фиксированных выплат по обязательствам из доходов компании;

4. нетто-активы компании в расчете на одну акцию или облигацию.

КОДЕКС ПОВЕДЕНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ предлагавшийся в 1970-80-е гг. на уровне ООН свод правил, которым должны следовать транснациональные корпорации и другие участники международных экономических отношений, ставящий их действия в определенные рамки. В частности, в нем содержались нормы невмешательства во внутренние политические дела и в межправительственные отношения. Попытки его введения встретили сопротивление ТНК, и в 1992 г. переговоры по выработке К.п.т.к. были прекращены. В 2002 г. 36 крупнейших ТНК все же подписали заявление о «корпоративном гражданстве», содержащее признание необходимости социальной ответственности бизнеса. Но это добровольное заявление пока остается скорее декларацией о намерениях, чем сводом конкретных обязательств.

КОДИФИКАЦИЯ способ систематизации законодательства. В отличие от инкорпорации, при К. не ограничиваются внешней обработкой нормативного материала, его расположением в определенном порядке, но

пересматривают заново все имеющиеся в соответствующих отраслях права нормы, отменяют устаревшие, вырабатывают новые, восполняют пробелы в законодательстве и т.п. В результате К. по отдельным отраслям права издаются Кодексы.

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ разновидность мер по регулированию внешнеэкономической деятельности в форме установления предельных объемов экспорта или импорта товаров в натуральном или стоимостном выражении. Количественные ограничения в виде квоты устанавливаются межгосударственными соглашениями, соглашениями между фирмами и ассоциациями. Они вводятся для временного ограничения торговли определенными видами товаров в отношении конкретных стран или конкретных производителей и продавцов товаров. Количественные ограничения в виде разрешенных контингентов экспорта и импорта товаров вводятся правительственными решениями в связи с установленными квотами или исходя из экономических интересов государства.

КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ ОБЪЕМНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ показатель, обладающий числовым измерением и выраженный в физических или денежных единицах (в штуках, единицах веса, объема, площади, в евро, долларах и т.п.). К количественным показателям относят объем производимой продукции в натуральном и в денежном измерении, величину издержек производства и обращения, выручку от реализации товаров и услуг, прибыль, доходы и расходы населения (страны, региона, семьи), объемы экспорта и импорта в натуральном и денежном измерении, величины внутреннего и внешнего долга, запасы сырья и многие другие аналогичные показатели.

КОЛЛЕКТИВНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ сотрудничество государств по поддержанию международного мира и подавлению актов агрессии. Термин К.б. вошел в практику международных отношений с 1922 г. в рамках Лиги Наций. После 2-й мировой войны принцип К.б. нашел свое юридическое закрепление и признание в Уставе ООН, др. международных договорах и документах (в частности, Хельсинкском Заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 г.).

КОЛЛЕКТИВНАЯ ВАЛЮТА валюта, используемая для международных расчетов в рамках межгосударственных организаций.

КОЛЛЕКТИВНЫЙ ПРОТЕКЦИОНИЗМ протекционизм, производимый интеграционными группировками стран по отношению к третьим странам.

КОЛЛИЗИОННАЯ НОРМА юридическая норма, указывающая право какого государства подлежит применению в отношении гражданско-правового характера, возникающего в условиях международной жизни. К.н. состоит из двух элементов - объема (указание на круг отношений, к которым эта норма применяется) и привязки (обозначает, какое право следует применять). Основными типами коллизионных привязок (формул прикрепления) являются: закон гражданства или постоянного местожительства, закон места совершения акта, закон суда и пр.

КОЛЛИЗИОННОЕ ПРАВО нормы международного частного права, определяющие, какой из двух сталкивающихся законов, отечественный или иностранный, должен быть применен в конкретном деле.

КОМИССИОНЕР посредник в сделках; физическое или юридическое лицо, совершающее за определенное вознаграждение сделку в пользу и за счет комитента, но от своего имени.

КОМИССИОННАЯ РИМЕССА плата, взимаемая комиссионером за операции по расчетам в различной иностранной валюте в международных расчетах. См. тж. РИМЕССА.

КОМИССИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ операции, выполняемые банками или посредническими фирмами по поручению клиентов за определенную плату (комиссию). К таким операциям относятся расчеты, гарантии, торговые сделки, операции с валютой, инкассирование векселей и чеков, прием на хранение ценных бумаг.

КОМИССИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ БАНКОВ операции, выполняемые банками по поручению клиентов за комиссионное вознаграждение. Комиссионно-расчетные операции связаны с осуществлением внутренних и международных расчетов: инкассовые, аккредитивные и переводные операции. К комиссионным операциям, непосредственно не связанным с расчетами, относится предоставление банковского акцепта и авалья по долговым обязательствам: банк дает согласие оплатить или гарантирует платеж по векселю. Банковская гарантия повышает надежность долгового обязательства. К торгово-комиссионным операциям относится купля-продажа банком по поручению клиентов ценных бумаг, валюты, драгоценных металлов. В сферу комиссионных операций входят также посредничество в размещении акций и облигаций, бухгалтерское обслуживание, предоставление консультаций и услуги по кредитным карточкам.

КОМИССИЯ ПО ТОВАРНОЙ ФЬЮЧЕРСКОЙ ТОРГОВЛЕ (КТФТ) независимый неведомственный регулирующий орган, уполномоченный и отчитывающийся перед конгрессом США. КТФТ состоит из пяти человек, включая председателя, каждый из которых назначается президентом США и утверждается конгрессом на срок в пять лет.

КОМИТЕНТ сторона в договоре комиссии, поручающая другой стороне (комиссионеру) совершить за вознаграждение (комиссию) одну или несколько сделок с товарами, векселями, иностранной валютой, акциями, облигациями и т.д.

КОМИТЕТ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ УЧЕТА (КМСУ) созданная в 1973 г. независимая организация частного сектора, основными задачами которой являются разработка и публикация международных стандартов учета и обеспечение их практического использования в мировом масштабе; общая работа по совершенствованию правил, стандартов и методов учета, которые находят отражение в документах финансовой отчетности. Государственные организации в КМСУ участия не принимают. Стандарты КМСУ не являются обязательными для принятия. Однако объективные тенденции развития мирового хозяйства увеличивают значение и авторитет этих разработок.

КОМИТЕТ РЕГИОНОВ (Committee of the Regions) консультативный орган Совета Министров ЕС и Европейской Комиссии, предоставляющий заключения по всем вопросам, затрагивающим интересы регионов. К.р., созданный согласно Договору о Европейском Союзе, начал свою деятельность в 1994 г. Состоит из

представителей региональных и местных органов, полностью независимых в выполнении своих обязанностей. В процессе принятия решений по вопросам, которые затрагивают местные и региональные интересы, а именно: образование, дела молодежи, культура, здравоохранение, социальное и экономическое сотрудничество, – консультации с К.р. обязательны. Амстердамский договор (вступил в силу в мае 1999 г.) расширил круг этих вопросов, включив в них охрану окружающей среды, распоряжение средствами из Европейского социального фонда, профессионально-техническое образование, трансграничное сотрудничество и транспорт. Кроме того, К.р. может готовить выводы и по собственной инициативе. Количество и распределение мест в Комитете регионов такие же, как в Европейском социально-экономическом комитете. Членом Комитета может быть лишь представитель выборных органов региональной или местной власти или лицо, политически подотчетное выборному органу. Местопребывание – Брюссель (Бельгия).

КОМИТЕТЫ В УПРАВЛЕНИИ группа внутри организации, которой делегированы полномочия для выполнения какого-либо задания или комплекса заданий. Существуют два основных типа комитетов: специальный и постоянный. Специальный К. – это временная группа, сформированная для выполнения определенной цели (например, Конгресс США часто создает специальные К. для изучения особых проблем). Постоянный К. – это перманентно действующая группа внутри организации, имеющая конкретную цель (например, Совет директоров).

КОММЕРЧЕСКАЯ ЗАГРУЗКА САМОЛЕТА (ВЕРТОЛЕТА) масса пассажиров и грузов (в тоннах), принятых на борт летательного аппарата в аэропорту. Определяется суммированием количества тонн почты и остальных грузов и количества тонн условной массы пассажиров, равной произведению числа пассажиров на значение средней массы пассажира и его личных вещей – 0,09 т на пассажира.

КОММЕРЧЕСКАЯ КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ совокупность ряда документов, отражающих различные стороны деятельности организаций, предприятий и объединений. Связана с подготовкой к оформлению, заключением и выполнением коммерческой сделки, носит официальный характер и может иметь юридическую силу, так как составляется от имени юридического лица (предприятия, кооператива, отдельного лица и т.п.). Коммерческие письма составляются на основе существующих стандартов. Унификация коммерческих документов, в том числе К.к. осуществляется по рекомендациям Рабочей группы по упрочению процедур международной торговли Комитета по развитию торговли ЕЭК ООН. В практике экономической деятельности используются несколько видов К.к., которые подразделяются на 2 группы: 1) группа простых писем (письмо-просьба, письмо-сообщение, письмо-приглашение, письмо-благодарность, письмо-подтверждение); 2) группа контрактных документов (запрос, ответ на запрос, письмо - предложение-оферта, ответ на предложение). Все виды коммерческой переписки передаются при помощи почты и с использованием современных средств передачи информации: телетайп, телефакс, электронная почта.

КОММЕРЧЕСКИЕ КРЕДИТЫ требования и обязательства, возникающие в результате предоставления

поставщиком кредита покупателю товаров и услуг или предварительной оплаты покупателем еще не полученных товаров и услуг.

КОММЕРЧЕСКИЙ АККРЕДИТИВ аккредитив, требующий следующих документов, в дополнение к платежному требованию: коммерческий счет, коносамент, страховой полис или сертификат. Эти документы рассматриваются в международной торговле как основные.

КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК юридическое лицо, которому на основании лицензии и действующего законодательства предоставлено право осуществлять на коммерческой основе банковские операции. К.б. создаются на паевых или акционерных началах и могут различаться: по способу формирования уставного капитала (с участием государства, иностранного капитала и др.), по специализации (например, агробанки, инновационные банки), по территории деятельности, видам совершаемых операций и т.д. Средства К.б. делятся на собственные (уставный фонд, резервный фонд и другие фонды, образованные за счет прибыли) и привлеченные (средства на счетах предприятий, их вклады и депозиты, вклады граждан и др.).

КОММЕРЧЕСКИЙ ГРАФИК основной документ, определяющий подачу судов под перевозку внешне-торговых грузов; составляется ежемесячно и является единственным документом, устанавливающим ответственность перевозчика за сроки подачи тоннажа установленного типа.

КОММЮНИКЕ официальное сообщение о результатах международных переговоров, о международном соглашении, о важных событиях во внутренней жизни страны – конференциях, совещаниях, постановлениях и т.п. В международных отношениях К. может носить характер одностороннего акта или совместного заявления участников переговоров с изложением как позитивных результатов переговоров, так и расхождений или особых мнений какого-либо из участников переговоров. Совместные К. не являются международными договорами, хотя и могут содержать постановления, которые участники рассматривают в качестве таковых. Если в К. о переговорах включено текстуально достигнутое соглашение, не имеющее иной официальной формы, то оно рассматривается как международный договор со всеми вытекающими отсюда последствиями.

КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ АКЦИЯМИ компания, чьи акции не могут быть свободно проданы иностранцам.

КОМПЕНСАЦИОННАЯ ТОРГОВЛЯ система торговли, при которой экспортер дает свое согласие на получение в счет платежа товаров из страны-импортера.

КОМПЕНСАЦИОННОЕ ПРЯМОЕ СОГЛАШЕНИЕ соглашение, предусматривающее взаимную поставку товаров на равную стоимость без расчетов в валюте. В отличие от бартерных сделок оно предполагает согласование цен взаимопоставляемых товаров, а также может предусматривать неконвертируемое сальдо, которое должно быть израсходовано в стране кредитора. В ходе переговоров партнеры определяют два списка взаимопоставляемых товаров, их количество и цены. **КОМПЕНСАЦИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ** вид внешнеторговых долгосрочных соглашений, при которых покупатель товара оплачивает его стоимость поставками других товаров или предоставлением услуг. При

заключении К.с. стороны обмениваются списками взаимопоставляемых товаров с указанием их количества и цены; эти списки прилагаются к соглашению и являются его неотъемлемой частью. К.с. могут предусматривать неконвертируемое сальдо, которое в зависимости от условий К.с. либо расходуется в стране кредитора, либо погашается в денежной форме.

КОМПЕНСАЦИОННЫЙ АККРЕДИТИВ

1. аккредитив, открываемый покупателем в пользу продавца под обеспечение безотзывного аккредитива, открытого лицом, которому покупатель перепродал товар;

2. кредит, открытый банком или другим финансовым институтом за счет другого кредита. Иностранному импортеру представляются соответствующие документы, на основании которых открывается кредит экспортеру.

КОМПЕНСАЦИОННЫЙ ЗАЕМ соглашение о предоставлении займа в иностранной валюте в обмен на заем в отечественной валюте, имеющее целью предотвратить или нейтрализовать валютный риск или валютные ограничения. При этом возможны потери из-за различия в процентных ставках по займу.

КОМПЕНСАЦИОННЫЙ КРЕДИТ кредит, предоставляемый друг другу двумя коммерческими фирмами разных стран в своей национальной валюте на равную сумму; служит для защиты от валютного риска средств в случае их заблокированности в государствах с нестабильной экономической или политической ситуацией.

КОМПЕНСАЦИОННЫЙ КРЕДИТ МЕЖДУНАРОДНОГО ВАЛЮТНОГО ФОНДА кредит, который предоставляется членам фонда на срок 3-5 лет для компенсации сокращения экспортной выручки, вызванного временными и не зависящими от страны-заемщика причинами, такими как стихийные бедствия, непредвиденное падение мировых цен и др.

КОМПЕНСИРУЮЩИЕ КАССОВЫЕ ОПЕРАЦИИ конверсионная операция (сделка) между уполномоченным банком и ЦБ, исполнение (дата валютирования) которой осуществляется сторонами на следующий день после ее заключения (T+1). В условия кассовой компенсирующей операции включается условие о том, что в качестве обменного курса используется официальный курс ЦБ, действующий на дату исполнения (дату валютирования) сделки.

КОМПЛЕКС МАРКЕТИНГА базисные элементы маркетинга, его основные составляющие, в число которых включают четыре стратегии: товарную, ценовую, коммуникационную (продвижения) и сбытовую (распространения). Четыре элемента К.м. часто называют "четыре "пи" маркетинга" - по первой букве их названий на английском языке: product, price, promotion, place. Таким образом, под факторами маркетинга понимают следующее: 1) сам продукт – его качество, торговая марка, упаковка и другие характеристики; 2) цена продукта – назначаемые оптовая и розничная цены, условия кредита; 3) место – информация о том, где продавать товар, каких сбытовиков и какие транспортные услуги использовать, какие запасы товара необходимо иметь; 4) продвижение продукта – комплекс маркетинговых коммуникаций. Эффективность каждого из факторов маркетинга компании и их соответствие рынку оцениваются путем маркетинговых исследований.

КОМПЛЕКС МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ система формирования спроса и стимулирования сбыта товаров или услуг, направленная на их продвижение на рынке. Включает рекламу, публичных рилейшнз, стимулирование сбыта и личные продажи.

КОМПЛЕКСНОЕ ИЗУЧЕНИЕ РЫНКА основа комплексной программы маркетинга по одному или нескольким товарам. Позволяет уменьшить коммерческий риск от внедрения новой продукции. Охватывает направления: изучение качества товара и оценка его конкурентоспособности; анализ емкости рынка или его сегмента; изучение основных каналов сбыта товара; оценка затрат по товародвижению; анализ экспортных рынков; прогноз состояния рынка.

КОМПЛЕКТНАЯ ПОСТАВКА поставка промышленного оборудования, объединенного в единый технологический комплекс, предназначенного для выпуска определенной продукции, готовой к потреблению или дальнейшей переработке. Основное оборудование, поставленное для промышленного объекта может быть доукомплектовано изделиями местных фирм. Контракт на экспорт комплектного оборудования содержит комплекс обязательств по поставке в соответствии с согласованным графиком, предоставлению заказчику дополнительных услуг по проектированию, монтажу и пуску оборудования в эксплуатацию.

КОМПРАДОР местный торговец, посредничающий между иностранным капиталом и национальным рынком развивающейся страны.

КОНВЕНЦИЯ ПО МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ ИСЧЕЗАЮЩИМИ ВИДАМИ ФЛОРЫ И ФАУНЫ многостороннее соглашение, призванное поставить под жесткий контроль международную торговлю растениями и животными, находящимися под угрозой исчезновения. Исчезающие виды растительного и животного мира подразделены на три категории: находящиеся на грани полного исчезновения (полностью исключены из сферы международной торговли); подверженные опасности, но не находящиеся на грани неизбежного исчезновения (торговля ими ограничивается разрешением страны-экспортера); виды, которым хотя и не грозит исчезновение во всемирном масштабе, но существует опасность на местном или региональном уровне. Страна-участник конвенции указывает, что необходимо включить в запретительный перечень, призывая тем самым правительства других стран обеспечить запрет на неограниченную торговлю этими видами.

КОНВЕНЦИЯ ПО ЦЕНАМ международное соглашение, устанавливающее взаимные права и обязанности государств, ратифицировавших его в области уровня цен на ту или иную продукцию.

КОНВЕРСИОННЫЕ КАССОВЫЕ ОПЕРАЦИИ сделки между уполномоченным банком и нерезидентом по продаже последнему местной валюты, исполнение (дата валютирования) которой осуществляется сторонами на следующий рабочий день после ее заключения (T+1).

КОНВЕРСИОННЫЙ МАРКЕТИНГ разновидность маркетинга, характерной чертой которого являются создание и формирование спроса при наличии неблагоприятных условий для предложения товаров и развитие его до уровня, соразмерного предложению товаров или услуг. Задачей К.м. является разработка плана мероприятий по преодолению негативного отношения

отдельных категорий граждан и предприятий к данному товару и вовлечению их в круг потенциальных потребителей. При этом особенно важна целенаправленная рекламная деятельность, организация разветвленной и доступной сети сервисного обслуживания и ремонта.

КОНВЕРСИЯ ВАЛЮТЫ обмен одной валюты на другую по действующему валютному курсу.

КОНВЕРСИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА средство сокращения общей величины внешней задолженности и облегчения условий по обслуживанию внешнего долга.

Порядок финансовых расчетов, установленный для многих стран-должников, предусматривает выполнение долговых обязательств перед кредиторами в виде векселей и акций, оцененных в национальной валюте.

КОНВЕРСИЯ ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ превращение внешней задолженности в долгосрочные иностранные инвестиции.

КОНВЕРТАЦИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА В АКЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ разрешение частным инвесторам финансировать инвестиции в государственные предприятия путем выкупа обязательств страны по внешнему долгу (со скидкой) на вторичных рынках, которые затем погашаются по номинальной стоимости в уплату за инвестиции.

КОНВЕРТИРУЕМАЯ ВАЛЮТА валюта, которая свободно обменивается на любую иностранную валюту; например валюта большинства развитых государств. Валюта с ограниченной обратимостью, то есть не по всем валютным операциям и не для всех владельцев, называется частично обратимой.

КОНВЕРТИРУЕМАЯ ЦЕНА ЦЕННЫХ БУМАГ цена ценных бумаг в конвертируемой валюте, определенная в момент эмиссии и служащая эквивалентом для последующих транзакций.

КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ

1. обратимость валюты в золото. В широком смысле - свободная обратимость валюты в любую другую валюту;

2. на рынке ценных бумаг - обратимость акций и облигаций в обычные или привилегированные акции (чаще той же компании).

КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ ПО КАПИТАЛЬНЫМ ОПЕРАЦИЯМ отсутствие ограничений на платежи и трансферты по международным операциям, связанным с движением капитала, таким как прямые и портфельные инвестиции, кредиты и капитальные гранты.

КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ ПО ТЕКУЩИМ ОПЕРАЦИЯМ отсутствие ограничений на платежи и трансферты по текущим международным операциям, связанным с торговлей товарами, услугами, межгосударственными переводами доходов и трансфертов.

КОНГЛОМЕРАТ объединение предприятий, действующих в различных отраслях экономики (не связанных между собой технологически). Формируется при участии коммерческих банков, страховых и инвестиционных компаний.

КОНДОМИНИУМ

1. в международном праве - совместное осуществление на данной территории государственной власти двумя или более государствами;

2. товарищество собственников жилых помещений в многоквартирных домах с установлением условий совместного владения и пользования межквартирными лестницами, лифтами, коридорами, крышами, техни-

ческими подвалами, внеквартирным инженерным оборудованием, придомовой территорией и другими местами общего пользования;

3. единый комплекс недвижимого имущества, включающий земельный участок в установленных границах и расположенное на нем жилое здание, иные объекты недвижимости, в котором отдельные части, предназначенные для жилых или иных целей (помещения), находятся в собственности граждан, юридических лиц, муниципальных образований (домовладельцев) - частной, государственной, муниципальной и иной форм собственности, а остальные части (общее имущество) находятся в их общей долевой собственности.

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

1. показатель межотраслевого баланса, который включает фонды потребления и накопления, а также возмещение выбытия основных фондов. Таким образом, К.п. меньше конечного продукта на сальдо внешней торговли;

2. показатель категории системы национальных счетов, характеризующий использование валового внутреннего продукта. Представляет собой стоимость товаров и услуг, предназначенных для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей. К.п. товаров и услуг охватывает К.п. домашних хозяйств, коллективное потребление органов государственного управления и частных некоммерческих организаций. К.п. по методологии системы национальных счетов оценивается следующим образом: 1) К.п. домашних хозяйств: товары, купленные на рынке, и аналогичные товары, полученные в качестве подарка из-за рубежа, - в ценах покупателей; сельскохозяйственные и продовольственные товары, произведенные для собственного потребления, и товары, полученные работниками в качестве оплаты за труд от работодателей, - в основных ценах; труд домашней прислуги - по фактической оплате; 2) К.п. коллективных услуг органов государственного управления и частных некоммерческих организаций - по фактическим текущим расходам.

КОНЕЧНОЕ ФАКТИЧЕСКОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ стоимость всех товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами-резидентами для индивидуального потребления (независимо от источника финансирования), и стоимость коллективных услуг, предоставляемых обществу органами государственного управления. Для домашних хозяйств К.ф.п. включает их расходы на покупку потребительских товаров (услуг) и стоимость индивидуальных товаров (услуг), полученных бесплатно от органов государственного управления и некоммерческих организаций (в качестве социальных трансфертов в натуральной форме). Для органов государственного управления К.ф.п. равно стоимости коллективных услуг. У некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, К.ф.п. отсутствует. Для экономики в целом показатели К.ф.п. и расходы на конечное потребление равны.

КОНЕЧНЫЙ ПРОДУКТ часть совокупного общественного продукта за вычетом производственного потребления предметов труда. По методологии системы национальных счетов (СНС) конечный продукт включает стоимость произведенных продуктов и услуг, используемых на конечное потребление и валовое капиталообразование, а также их экспорт.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ТОВАРА характеристика товара, отражающая его отличие от товаров-

конкурентов по степени соответствия общественной потребности и затратам на ее удовлетворение.

КОНКУРЕНТНАЯ ДЕВАЛЬВАЦИЯ девальвация национальной валюты с целью повышения конкурентоспособности национального экспорта.

КОНКУРЕНЦИЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ экономический процесс взаимодействия, взаимосвязи и соперничества производителей и поставщиков товаров и услуг с целью получения наиболее выгодных условий производства и сбыта.

КОНКУРСНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫХ АССИГНОВАНИЙ регламентированный экономический механизм распределения централизованных валютных ресурсов, предусматривающий конкурс предприятий по показателям эффективности использования этих ресурсов. К.р.в.а. - составной элемент регулирования внешнеэкономической деятельности, используемый государственными органами.

КОНОСАМЕНТ расписка, выдаваемая агентом транспортного предприятия (обычно судна или самолета) грузоотправителю, удостоверяющая принятие груза к перевозке и содержащая обязательство перевозчика выдать груз в пункте назначения держателю К. В торговом обращении К. - важнейший юридический документ, который удостоверяет наличие договора перевозки и конкретизирует его условия. К. является ценной бумагой, передача которой осуществляется по правилам передачи ценных бумаг (именной, ордерной К. или К. на предъявителя) и равносильна передаче груза. В К. указываются: наименование транспортного средства, перевозчика, отправителя, получателя, место приема или погрузки, назначение груза, его наименование, фрахт и другие причитающиеся перевозчику платежи, время и место выдачи К., число составленных экземпляров. Застрахованный К. включает в себя страховой полис.

КОНОСАМЕНТ С ОТМЕТКОЙ товарораспределительный документ, содержащий отметку о том, что фрахт оплачен.

КОНОСАМЕНТ Ф.Б.Л. основной перевозочный документ для смешанных перевозок ФИАТА (международная федерация экспедиторов). Является одним из видов сквозного коносамента. Выписывая К. Ф.Б.Л., экспедитор берет на себя ответственность оператора по смешанным перевозкам и обязан покрывать этот риск страхованием.

КОНСАЛТИНГ деятельность специальных компаний по консультированию производителей, продавцов, покупателей в области экспертной, технической и экономической деятельности.

КОНСАЛТИНГОВАЯ КОМПАНИЯ компания, которая предоставляет услуги по исследованию и прогнозированию рынка (товаров, услуг, лицензий, ноу-хау и т.п.); по оценке торгово-политических условий экспортно-импортных операций; по разработке и проведению маркетинговых программ и т.п., а в отечественной практике - также по регистрации фирм различных форм собственности. Консалтинговые фирмы могут иметь специализацию по региональному, отраслевому и другим принципам.

КОНСЕНСУС общее согласие по спорным вопросам, к которому приходят участники международных и деловых конференций, переговоров; К. может стать в последующем основой для подписания международного

договора или контракта. К. не обязательно предполагает полное единодушие.

КОНСИГНАЦИЯ форма комиссионной продажи товаров, при которой их владелец (консигнант) передает комиссионеру (консигнатору) товар для продажи со склада комиссионера. По договору консигнации товары отгружаются производителем или дилером агенту для реализации по наилучшей цене, но при этом они остаются собственностью отправителя. Обычные условия К. - хранение товара на складе посредника от 1 до 1,5 лет. Если за этот период товар не будет продан, то он возвращается собственнику (экспортеру) за его счет.

КОНСОЛИДАЦИЯ

1. использование прибылей, полученных от торговли спекулятивными акциями путем вложения капитала в более надежные акции;
2. замена национальной валюты в валютных резервах страны на новые международные денежные активы;
3. метод бухгалтерского учета, используемый при подготовке учета;
4. слияние или объединение двух и более фирм или компаний;
5. объединение нескольких долгов (займов) в один более долгосрочный с изменением ссудного (заемного) процента.

КОНСОЛИДАЦИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА предоставление кредиторам возможности переноса срока погашения внешней задолженности на более отдаленный период в соответствии с согласованными с заемщиком условиями.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС

1. сводная бухгалтерская отчетность о деятельности и финансовых результатах материнского и дочерних обществ в целом. Взаимный оборот ассоциированных внутри монополий компаний исключается из К.б. во избежание двойного счета;
2. сводный баланс, отражающий операции корпорации и ее филиалов.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ СЧЕТ счет, отражающий деятельность нескольких взаимосвязанных хозяйствующих субъектов и аккумулирующий операции, проводимые ими между собой (наряду с внешними операциями).

КОНСОРЦИУМ временное объединение компаний или банков для реализации единого проекта либо для проведения крупных финансовых операций. При этом все члены К. сохраняют юридическую самостоятельность.

КОНСУЛ должностное лицо, назначенное постоянным представителем в каком-либо населенном пункте (городе) другого государства для защиты правовых и экономических интересов своего государства и его граждан.

КОНСУЛЬСКИЙ СБОР плата, взимаемая с граждан, учреждений и организаций за официальные действия, выполняемые по их просьбе консульствами и другими органами министерства иностранных дел, по тарифам, установленным в соответствии с внутренним законодательством страны, назначающей консула.

КОНСУЛЬСКИЙ СЧЕТ-ФАКТУРА счет-фактура (инвойс), заверенный консулом страны импортера, часто требуется для грузов, экспортируемых в зарубежные страны для подтверждения происхождения товара, его цены и стоимости всей партии. Он может понадобиться

ся из-за языковых трудностей. Каждая страна может потребовать адекватные копии фактуры на своем собственном языке.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СТАТЬЕ IV двусторонние консультации со странами-членами в рамках статьи IV Статей соглашений об МВФ, главная форма надзора за экономической политикой, в рамках которой миссии МВФ ежегодно посещают страны-члены и проводят переговоры с министерством финансов, центральным банком, министерством экономики и другими экономическими ведомствами о развитии национальной экономики.

КОНСУЛЬТАЦИЯ

1. одна из форм международных переговоров. Проводится в целях координации политики государств в той или иной сфере их отношений, для решения конкретных международных проблем, вопросов, связанных с реализацией заключенного сторонами международного соглашения, или для контроля за соблюдением соглашения;

2. совет, даваемый специалистами.

КОНТЕЙНЕРНАЯ ТРАНСПОРТНАЯ СИСТЕМА вид бесперегрузочных интермодальных сообщений. Перевозка в контейнерах позволяет механизировать и тем самым ускорить погрузо-разгрузочные работы, снизить себестоимость перевозок, резко повысить производительность труда, обеспечить сохранность грузов, исключить перегрузки, ускорить оборачиваемость материальных ресурсов. Позволяет использовать каждый из видов транспорта в оптимальной для него сфере функционирования. Недостатки: высокая капиталоемкость, потребность в специализированных транспортных средствах, возникновение проблемы загрузки в порожнем направлении.

КОНТИНГЕНТ во внешней торговле - это устанавливаемая для некоторых товаров предельная норма их вывоза, ввоза или транзита в определенные страны, выраженная в весовых или стоимостных единицах.

КОНТИНГЕНТИРОВАНИЕ одна из форм государственного регулирования внешней торговли с помощью установления экспортных и импортных квот (контингентов). Тарифный контингент разрешает ввоз определенного количества товаров по пониженным пошлинам (или беспошлинно). Широко используется в современной зарубежной практике.

КОНТИНГЕНТИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ система государственного регулирования, при которой в течение определенного периода ограничивается ввоз или вывоз каких-либо товаров. Нередко сочетается с системой лицензионного регулирования торговли. При этом заранее устанавливаются и объявляются контингенты товаров, и в их пределах осуществляется выдача лицензий на импорт или экспорт.

КОНТИНЕНТАЛЬНЫЙ ШЕЛЬФ поверхность и недра морского дна подводных районов, простирающихся за пределы территориальных вод на всем протяжении естественного продолжения сухопутной территории.

КОНТРАБАНДА незаконное перемещение через государственную границу товаров и иных ценностей. К. считается: перемещение грузов через границу помимо таможенных пунктов или через них, но с сокрытием от контроля, а также хранение подобных товаров и систематическая торговля провезенными беспошлинно (или с пошлиной, но без права продажи) товарами. Во-

енная контрабанда - перевозка стратегических грузов под ложным наименованием.

КОНТРАКТ НА УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ

1. альтернативный вариант полной приватизации государственного предприятия; государство сохраняет право собственности за собой и выплачивает по контракту другой стороне определенное вознаграждение за управление предприятием;

2. контракт на внешнее управление предприятием, заключаемый с внешним управляющим либо собственником предприятия, либо органом, организующим его санацию.

КОНТРАКТ НА ФРАХТОВАНИЕ договор на перевозку товаров морским транспортом. Он может быть частью чартер-партии или их условия могут устанавливаться коносаментом на груз, принятый на борт судна.

КОНТРАКТ С ОПЛАТОЙ В ДЕНЕЖНОЙ ФОРМЕ

контракт, который предусматривает расчеты в определенной согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способов оплаты и форм расчета.

КОНТРАКТ С ОПЛАТОЙ В СМЕШАННОЙ ФОРМЕ

контракт, по которому на условиях целевого кредитования предприятия строятся «под ключ», и оплата затрат ведется частично в денежной, а частично в товарной форме. При этом заранее устанавливается доля продукции, которая будет поставляться с построенного предприятия.

КОНТРАКТ С ОПЛАТОЙ В ТОВАРНОЙ ФОРМЕ

контракт, который предусматривает продажу одного или нескольких товаров одновременно с увязкой покупки другого товара. К таким контрактам относятся товарообменные и компенсационные соглашения. Товарообменное (или бартерное) соглашение (или сделка) предусматривает простой обмен согласованных количеств одного товара на другой. В этом соглашении устанавливаются либо количество взаимопоставляемых товаров, либо оговаривается сумма, на которую стороны обязуются поставить товары. Простое компенсационное соглашение (или сделка), так же как и товарообменное соглашение (или сделка), предусматривает взаимную поставку товаров на равную стоимость.

КОНТРАКТЫ ТИПА ОПЦИОНОВ контракты, дающие покупателю за определенную плату право, которое не является его обязательством, купить или продать на основе стандартного контракта реальный или финансовый актив в период до определенной даты по зафиксированной цене.

КОНТРАКТЫ ТИПА ФОРВАРДОВ контракты, в соответствии с которыми стороны договариваются обменяться реальным или финансовым активом в количестве, определенном в контракте, в определенную дату по согласованной цене.

КОНТРИБУЦИОННАЯ СТОИМОСТЬ фактическая «чистая» стоимость имущества по окончании морского предприятия, с которой делаются взносы на покрытие общей аварии. При расчете К.с. учитываются стоимость груза, включающая в себя расходы на его страхование и фрахт, стоимость всех потерь и повреждений груза, сумма возмещения при общей аварии, а также все дополнительные расходы, произведенные в отношении этого имущества после общей аварии.

КОНТРИБУЦИОННЫЙ ДИВИДЕНД процентное отношение общей аварии к контрибуционной стоимости,

используемое при определении доли общей аварии, распределяемой пропорционально между грузом, судном и фрахтом.

КОНТРОЛЛИНГ систематическая оценка всех сторон деятельности организации в целом, ее подразделений, руководства и персонала с точки зрения своевременности и качественного выполнения запланированных показателей, выявления отклонений от плана и принятия безотлагательных решений, чтобы намеченные стратегические рубежи были достигнуты несмотря на изменения хозяйственной ситуации.

КОНТРОЛЬ ЗА ВЫПЛАТОЙ ПРОЦЕНТА снижение масштабов выплат по обслуживанию государственного долга, как внутреннего, так и внешнего, которые зависят от его размеров и уровня процентной ставки, по которой производились займы.

КОНТРОЛЬ ЗА ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РАСХОДАМИ сокращение государственных инвестиций.

КОНТРОЛЬ ЗА ПРОЧИМИ ВЫПЛАТАМИ снижение объемов выплат по системе социального страхования, пенсий, пособий, переводов в местные бюджеты, субсидий, расходов на образование, здравоохранение и прочих расходов.

КОНТРОЛЬ ЗА УРОВНЕМ ЗАРПЛАТ В ГОСУДАРСТВЕННОМ СЕКТОРЕ находящийся под прямым контролем правительства инструмент бюджетной политики, предусматривающий выполнение жестких инструкций относительно увеличения зарплаты государственным служащим.

КОНТРОЛЬ МАРКЕТИНГА представляет собой приемы определения эффективности мероприятий маркетинга. Предусматривает формулирование целей и задач контроля, использование различных форм и методов контроля. Контроль должен носить всесторонний, последовательный и объективный характер с учетом внешних условий, продаж и прибыльности фирмы, отношения покупателей к ее деятельности.

КОНТРОЛЬ НАД ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТОЙ контроль, который может установить правительство над спросом граждан и фирм данной страны на иностранную валюту и над валютными курсами с целью ограничить свои внешние платежи (устранить дефицит платежного баланса).

КОНТРОЛЬ НАД ПРОЦЕНТНЫМИ СТАВКАМИ директивное установление параметров процентных ставок.

КОНТРОЛЬ НАД УЧЕТНОЙ СТАВКОЙ установление процентной ставки рефинансирования центральным банком коммерческих банков, обычно на уровне выше рыночного и периодически пересматриваемого властями.

КОНТРСТАЛИЯ устанавливаемое соглашением сторон время (контрсталийное время), на которое судно может быть задержано в порту в ожидании погрузки или выгрузки сверх обусловленного договором для производства этих операций времени (сверх сталийного времени). В отличие от стоянки судна в течение сталийного времени, которая не оплачивается, поскольку учтена при калькуляции фрахта, К. оплачивается по специальной ставке - демереджу, размер которого предусматривается чартером. Задержка судна сверх К., если ее длительность ограничена, обычно дает право судовладельцу претендовать на возмещение фактических убытков, если иное не предусмотрено договором.

КОНФЕРЕНЦИЯ ООН ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ см. ЮНКТАД.

КОНФИРМАЦИОННЫЙ ДОМ специализированный торговый дом, выступающий посредником между иностранными покупателями и местными продавцами.

КОНЦЕНТРИРОВАННЫЙ МАРКЕТИНГ стратегия охвата рынка, когда фирма выбирает один или небольшое число сегментов рынка и концентрирует на них свои усилия по разработке единого комплекса маркетинга.

КОНЦЕПЦИЯ “ТРЕТЬЕЙ ВОЛНЫ” одна из концепций “постиндустриального общества”. Выдвинута Э. Тоффлером в работе “Третья волна” (1980). К. “т.в.” строится по принципу многофакторного отрицания черт и тенденций индустриального общества со стороны нарождающегося общества “третьей волны”. В области науки и техники “механическая” техника сменяется техникой, порождаемой наукой; в области социально-экономической стандартизацию сменяет индивидуализация, специализацию - комплексная интеграция, концентрацию - деконцентрация, максимизацию - минимизация, централизацию - децентрализация. В области социальной психологии и образа жизни общество “третьей волны” означает переход от индустриального индивида, ориентированного на производство и потребление, к индивиду, ориентированному на духовные ценности и творчество.

КОНЦЕПЦИЯ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВА ряд новейших экономико-социологических теорий, объясняющих современные процессы трансформации мирового хозяйства с многофакторных позиций.

В 1970-х годах наибольшую известность приобрела К.п.о. Д. Белла. Белл, отказавшись от однофакторных характеристик, требующих установления между ними причинно-следственных связей, располагает факторы по нескольким “осям”. По оси отраслевой структуры переход от индустриального к постиндустриальному обществу характеризуется переходом от доминирования промышленности к доминированию сферы услуг; по оси экономической власти - от господства собственников к господству носителей знаний и профессиональных умений; по оси науки - от господства прикладных наук к преобладанию теоретических и т.д.

При этом Белл не рассматривает четкую систему соотношений между “осями”, ограничиваясь указанием на то, что главенствующей остается политическая структура общества (формулирующая его основные цели). Подобный же “плюралистический” подход развернуто представлен в концепции “третьей волны” Э. Тоффлера и работах Дж. Несбита. Исходя из плюрализма факторов и отказываясь от анализа причинно-следственных зависимостей между ними, сторонники К.п.о. фактически отвергли возможность последовательных поисков общей основы (причины) трансформации современного общества от индустриальной системы к постиндустриальной. Это позволяет критикам К.п.о. подвергать сомнению сам факт перехода общества к новой глобальной системе и утверждать, что наблюдаемые перемены происходят в рамках все того же индустриального общества.

КОНЦЕРН многоотраслевое объединение, подчиненное единому руководству, организованное на принципе системы участия; наиболее распространенная современная форма объединения предприятий промышленности, транспорта, торговли, банков, научно-

исследовательских учреждений, учебных центров, испытательных полигонов на базе комбинирования и диверсификации производства.

КОНЦЕССИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ предприятие, организованное на основе договора о передаче в эксплуатацию на определенный срок принадлежащих государству или муниципалитетам природных богатств, предприятий и других хозяйственных объектов частным предпринимателям или иностранным фирмам.

КОНЦЕССИОННЫЕ СОГЛАШЕНИЯ контракт между правительством страны и иностранной фирмой, инвестирующей в эту страну.

КОНЪЮНКТУРА МИРОВОГО РЫНКА условия продажи на мировых товарных рынках, текущее состояние международной торговли.

КОНЪЮНКТУРНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ анализ сложившегося состояния рынка, определение тенденций к его изменению, позволяющие выработать наиболее оптимальную стратегию управления внешнеэкономической деятельностью. Важное место в К.и. отводится изучению и краткосрочному прогнозированию рыночной стоимости и объема выпуска товаров, динамики изменения производства на мировом рынке и в основных странах-производителях. Изучается спрос на новые товары и методы организации сбыта, уделяется внимание технической политике ведущих фирм в области создания новых видов товаров, ценообразования и их экспорта и импорта.

КОOMET (Euro-Asian Cooperation Of National Metrological Institutions – COOMET) организация сотрудничества государственных метрологических учреждений стран Центральной и Восточной Европы. Создана в июне 1991 г., в мае 2000 г. переименована в "Евро-азиатское сотрудничество государственных метрологических учреждений" (для упрощения вступления в КОOMET заинтересованных организаций не только европейских, но и азиатских стран). Региональная организация, открытая для присоединения к ней метрологических учреждений стран других регионов в качестве ассоциированных членов. Целями КОOMET являются: содействие эффективному решению вопросов единообразия мер, единства измерений и требуемой точности их результатов; содействие развитию сотрудничества национальных экономик и устранению технических барьеров в международной торговле; сближение деятельности метрологических служб евроазиатских стран с деятельностью аналогичных служб других регионов и, в частности, ЕВРО-MET. В настоящее время членами КОOMET являются метрологические учреждения Беларуси, Болгарии, Германии (ассоциированный член), Казахстана, Киргизии, КНДР (ассоциированный член), Кубы (ассоциированный член), Литвы, Молдавии, России, Румынии, Словакии, Узбекистана и Украины.

КООПЕРАЦИЯ

1. объединение физических лиц на основе добровольного членства для коллективного предпринимательства;
2. во внешнеэкономической деятельности – современная универсальная форма организации согласованного и/или совместного производства с участием иностранных партнеров двух или нескольких стран, основанная на распределении программ выпуска продукции, единстве коммерческих условий сотрудничества, взаимной

гарантии рисков, защите зарубежных инвестиций и промышленных секретов;

3. см. **КООПЕРИРОВАНИЕ**.

КООПЕРИРОВАНИЕ организация длительных прямых производственных связей между предприятиями на основе углубления их специализации. Как правило, по К. поставляются полуфабрикаты, детали и комплектующие изделия. Уровень производственного К. характеризуется коэффициентом К. – отношением стоимости покупных деталей, узлов и др., поступающих в порядке К. от специализированных предприятий-смежников, к полной себестоимости продукции предприятия-изготовителя, а также коэффициентом кооперированного снабжения – отношением затрат на оплату кооперированных поставок средств производства к общей сумме затрат на сырье и материалы.

КОПЕНГАГЕНСКИЕ КРИТЕРИИ (КРИТЕРИИ ВСТУПЛЕНИЯ В ЕС) условия, которые должны выполнить страны Центральной и Восточной Европы для вступления в ЕС: 1) политические – стабильность учреждений, которые гарантируют демократию, верховенство права, соблюдение прав человека и защиту прав меньшинств; 2) экономические – действующая рыночная экономика; 3) "членские" – обязательства, которые вытекают из факта вступления в ЕС, в частности признание его политических, экономических и монетарных целей. Впервые К.к. были оглашены в июне 1993 г. на заседании Европейского Совета в Копенгагене и затем подтверждены в декабре 1995 г. на Мадридском заседании Европейского Совета, который подчеркнул, кроме того, значение перестройки административных структур страны-заявителя и создание условий постепенной гармоничной интеграции в ЕС. Впрочем, ЕС оставляет за собой право определять момент, когда он будет готов принять новых членов.

КОРОТКАЯ ПОЗИЦИЯ ситуация, когда товар, валюта или ценная бумага были проданы и требуется покрыть ее соответствующей покупкой.

КОРПОРАТИВНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ предприятие (фирма), существующая как независимый юридический субъект, собственность которого разделена на паи. Корпоративная форма предпринимательской деятельности является преобладающей и соответствует современным тенденциям создания крупных объединений, развития международной торговли. Основные преимущества – ограниченная ответственность и высокая способность привлечения дополнительного капитала.

КОРПОРАТИВНЫЙ НАЛОГ вид прямого налога, выплачиваемого с прибыли предприятий по законодательно установленным ставкам.

КОРРЕКТИРОВКА ВАЛЮТНОГО КУРСА изменение курса национальной валюты с целью изменения относительных внутренних цен торгуемых товаров.

КОРРЕКТИРУЕМЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС курс, автоматически изменяемый в соответствии с изменением определенного набора экономических показателей.

КОРРУПЦИЯ прямое использование должностным лицом своего служебного положения в целях достижения корыстных личных и корпоративных целей. Одно из основных препятствий в налаживании честных международных экономических отношений. Согласно исследованиям специалистов Всемирного банка, К. является одной из главных преград (1-3 места по степени значимости) для внедрения бизнеса в развивающихся

странах. По данным рейтинга неправительственной международной организации Transparency International («Международная прозрачность»), обнародованным в 2006 г., Украина занимает 99 место из 163 стран по уровню К. в мире. Страны с наименьшим уровнем К. (первые 3 позиции в списке) – Финляндия, Исландия и Новая Зеландия.

КОСВЕННАЯ КОТИРОВКА выражение валютного курса единицы иностранной валюты через определенное количество единиц национальной валюты.

КОСВЕННАЯ РЕКЛАМА неявная реклама, рекламирование товаров и услуг посредством интервью, публикаций, радио и телепередач, в которых упоминается рекламируемый товар; при этом сообщаются сведения о предмете рекламы и его производителях.

КОСВЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ механизмы денежной политики, воздействующие на факторы, определяющие спрос и предложение денег и регулирующие преимущественно предложение денег центральным банком.

КОСВЕННЫЕ НАЛОГИ регулярные налоговые отчисления, выплачиваемые производителями при производстве, продаже, покупке и конечном использовании товаров и услуг, относимых на производственные расходы.

КОСВЕННЫЙ ИМПОРТ импорт комплектующих или полуфабрикатов, использованных в продукции, ввезенной в страну.

КОТИРОВАТЬСЯ

1. иметь обращение на бирже;
2. иметь ту или иную цену (о валюте, ценных бумагах, товарах);
3. иметь ту или иную оценку в глазах общества, какой-либо группы людей.

КОТИРОВКА установление курса иностранных валют, ценных бумаг или цен товаров на биржах в соответствии с действующими законодательствами нормами и сложившейся практикой и ситуацией на рынке.

КОТИРОВКА КУРСОВ регистрация на определенный период курса иностранной валюты или ценных бумаг на основе существующих на момент котировки рыночных курсов. К.к. широко публикуется.

КОЭФФИЦИЕНТ ОБСЛУЖИВАНИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА отношение величины затрат при погашении основного внешнего долга и выплат начисленных процентов к выручке от продажи за рубежом товаров и услуг.

КОЭФФИЦИЕНТ ФИНАНСОВОЙ ЗАВИСИМОСТИ характеризует зависимость фирмы от внешних займов. Чем больше К.ф.з., тем больше долгосрочных обязательств у компании и тем рискованнее сложившаяся ситуация, что может привести к банкротству фирмы, которая должна платить не только проценты, но и погашать основную сумму долга. Высокий уровень К.ф.з. означает также потенциальную опасность возникновения у фирмы дефицита денежных средств.

КОЭФФИЦИЕНТ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ коэффициент, который характеризует состояние и динамику финансовых ресурсов предприятий с точки зрения обеспечения ими производственного процесса и других сторон их деятельности. Для анализа финансовой устойчивости используются четыре основных показателя: коэффициент автономии, финансовой устойчивости, задолженности, маневренности оборотного капитала. Коэффициент автономии

(независимости) характеризует долю средств, вложенную собственниками в имущество, и определяет степень независимости от кредиторов, он равен источникам собственных средств к итогу актива. Оптимальные значения находятся в интервале 0,5-0,7. Коэффициент финансовой устойчивости (стабильности) показывает удельный вес источников финансирования, которые хозяйствующий субъект может использовать в своей деятельности длительное время. Он равен отношению суммы источников собственных средств и долгосрочных кредитов и займов к итогу актива баланса. В качестве рекомендуемого стандарта для данного коэффициента используется интервал значений 0,5-0,7. Коэффициент задолженности (финансового риска) определяется соотношением заемных и собственных средств хозяйствующего субъекта. В соответствии с мировой практикой рекомендуемым стандартом значений этого коэффициента является 0,5-1. Повышение задолженности к собственному капиталу более чем 1:1, рассматривается как рискованное. Коэффициент маневренности оборотного капитала характеризует вложение собственных средств в наиболее мобильные активы. Он равен отношению разности текущих активов и краткосрочных обязательств к источникам собственных средств.

КРАТКОСРОЧНАЯ ПРОГРАММА МАРКЕТИНГА программа маркетинга, обладающая большой детализацией и конкретностью программирования действий предприятия на короткий период.

КРАТКОСРОЧНЫЕ ЦИКЛЫ периоды времени, повторяющиеся каждые два-три с половиной года и являющиеся объективными причинами соответствующих экономических циклов. Введены Джозефом Китчином, который связывал продолжительность цикла, принятую равной трем годам и четырем месяцам, с колебаниями мировых запасов золота.

КРАТКОСРОЧНЫЙ КРЕДИТ кредит, который выдается на цели текущей деятельности на срок не более 12 месяцев (в отдельных случаях - до двух лет). Объектом краткосрочного кредита выступает, как правило, формирование оборотных средств предприятия.

КРЕДИТ НА КОМПЕНСАЦИОННОЙ ОСНОВЕ кредит, по которому погашение задолженности осуществляется не деньгами (валютой), а поставкой продукции предприятий, построенных за счет полученных ссуд.

КРЕДИТ НА СТРУКТУРНОЕ УРЕГУЛИРОВАНИЕ среднесрочный кредит, который МБРР с 1979 г. предоставляет развивающимся странам для достижения экономической самодостаточности; предназначается, прежде всего, для сокращения дефицита текущего платежного баланса страны-заемщика, которая также обязуется поощрять частный сектор, стимулировать экспорт и т.д.

КРЕДИТ С ВАРИАНТАМИ ВЫБОРА подтвержденная кредитная линия, открытая клиенту на определенный срок группой банков. Заемщик имеет возможность располагать денежными средствами в любой момент до истечения срока договора, то есть кредитная линия является «подтвержденной», за что банк получает комиссионные «за обязательство». Кроме того, заемщик имеет возможность выбирать при каждом получении («тираже») кредита заем в национальной или иностранной валюте, выбирать исходную процентную ставку, сроки предоставления кредита. Наряду с «подтвержденной» кредитной линией существует и «непод-

твержденная”, где условия каждого “тиража” кредита оговариваются специально.

КРЕДИТ С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКОЙ вид косвенного субсидирования экспорта. Фирмам и банкам выдаются за счет госбюджета льготные экспортные кредиты под низкие проценты. Часто предоставляются смешанные кредиты с участием государственного и частных капиталов. Осуществляют эту кредитную деятельность (а также страхование внешне-торговых операций) государственные или полугосударственные экспортно-импортные банки. К. с г.п. гарантируются не только по экономическим рискам (задержка платежа, неплатежеспособность), но и по рискам политическим (революция, национализация).

КРЕДИТ “СТЭНД-БАЙ” вид кредита, который предоставляется странам-членам Международного валютного фонда для определенных согласованных с МВФ целей на основе соглашений “стэнд-бай” на срок до 12 месяцев (в отдельных случаях - до трех лет). По соглашению “стэнд-бай” страна-член получает право автоматически и в любое время приобрести у МВФ иностранную валюту в обмен на национальную в пределах заранее согласованной суммы и в течение оговоренного срока.

КРЕДИТНАЯ ВОЙНА особая форма противоречий в сфере кредитных отношений, в том числе международных, когда обострение торгового соперничества проявляется в резком расширении использования кредитно-финансовых методов стимулирования экспорта.

КРЕДИТНЫЕ АУКЦИОНЫ механизм установления цены на кредиты ЦБ, который позволяет приблизить ее к рыночной.

КРЕДИТНЫЕ ОПЕРАЦИИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА предоставление кредитов со стороны ЦБ по устанавливаемой им ставке централизованного финансирования.

КРЕДИТНЫЙ РЫНОК рынок ссудных капиталов, который имеет два взаимосвязанных сегмента - национальный и международный; спрос и предложение кредита.

КРЕДИТОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ предоставление заемных средств для осуществления внешнеторговых сделок или для содействия экспорту и импорту товаров.

КРЕДИТОВАНИЕ ИМПОРТА см. **КРЕДИТОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ**.

КРЕДИТОВАНИЕ С УПЛАТОЙ ПРОЦЕНТА ситуация на рынке, когда продавцы, продающие ценные бумаги, валюту или товар, которых у них нет в наличии, имеют большой выбор кредиторов, тех, кто предоставит сертификаты на время, и требуют уплаты процентов на долговую сумму.

КРЕДИТОВАНИЕ ЭКСПОРТА см. **КРЕДИТОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ**.

КРЕСТ САМУЭЛЬСОНА (Samuelson cross) графическое представление модели доходов-расходов, предложенное американским экономистом П. Самуэльсоном.

КРИВАЯ СОВОКУПНОГО СПРОСА кривая, отражающая взаимосвязь между желаемыми или планируемыми расходами в экономике в целом на конечные товары и услуги и средним уровнем цен на них. К.с.с. имеет негативный наклон, означающий, что рост уровня цен приводит к сокращению в потреблении, инвестициях, правительственных расходах и чистом

экспорте, во всех компонентах, образующих реальный совокупный спрос. К.с.с. похожа на рыночную кривую спроса (см. **КРИВАЯ СПРОСА**), но, тем не менее, между ними есть существенные отличия. Во-первых, рыночная кривая спроса отражает изменения в цене на один продукт, предполагая, что цены на другие продукты неизменны. К.с.с., наоборот, отражает движение экономики вдоль кривой совокупного спроса в ответ на изменения в ценах на один или на все продукты и услуги, приводящие к изменению общего уровня цен. Во-вторых, рыночная кривая спроса отражает тот факт, что номинальный потребительский доход остается неизменным на протяжении всей кривой спроса. К.с.с., наоборот, отражает тот факт, что движение экономики вдоль кривой совокупного спроса в ответ на изменение общего среднего уровня цен может приводить к изменению номинального национального дохода.

КРИВАЯ СПРОСА предоставленная в графической форме зависимость величины спроса на товар (количество товара, которое могут и хотят приобрести покупатели по данной цене) от его рыночной цены при неизменности прочих (неценовых) факторов, влияющих на спрос. Обычно отражает общее известное правило: чем выше цена, тем ниже величина спроса, и наоборот. Крутизна кривой показывает степень такой зависимости и называется эластичностью спроса относительно цены. Форма кривой спроса зависит от характера потребностей в товаре. Для конкретно рассматриваемой группы товаров обычно характерен спектр различных кривых спроса.

КРИЗИС ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ положение, когда какая-либо страна или группа стран не может выполнить свои международные обязательства, погасить предоставленный кредит и выплатить проценты.

КРИТЕРИИ ВСТУПЛЕНИЯ В ЕС см. **КОПЕНГАГЕНСКИЕ КРИТЕРИИ**.

КРИТЕРИЙ ДИСКОМФОРТА показатель, исчисляемый путем суммирования статистических данных, характеризующих темп роста потребительских цен и уровень безработицы.

КРИТИЧЕСКАЯ ТОЧКА

1. количество единиц товара, подлежащее реализации для компенсации затрат на производство, рекламу, продажу;

2. пункт, в котором обязанность по дальнейшему транспортированию товара и принятию на себя расходов и риска за дальнейшую доставку переходят от продавца к покупателю. На понятии К.т. базируются принципы интерпретации международных торговых терминов Инкотермс.

КРОСС-КОТИРОВКА выражение курсов двух валют друг к другу, через курс каждой из них по отношению к третьей валюте, обычно доллару США.

КРУГОВАЯ ИНТЕГРАЦИЯ слияние компаний, выступающих на одном рынке, но не конкурирующих между собой.

КУРС

1. цена, по которой продаются и покупаются ценные бумаги;

2. валютный - цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран.

КУРС ДЛЯ СВЕДЕНИЯ термин, употребляемый на валютных и денежных рынках в случаях, когда дилер сообщает о курсе только для информации, а не для со-

вершения сделки. Иногда пользуются термином - индикационный курс.

КУРС ПЕРЕСЧЕТА валютный курс, зафиксированный в условиях контракта, и предназначенный для пересчета его стоимости из одной валюты в другую.

КУРС "СПОТ" наличный курс валюты, по которому производится расчеты по сделке на второй рабочий день после ее заключения.

КУРС "ФОРВАРД" курс срочных сделок, при которых реальная поставка валюты происходит через четкий период времени.

КУРСОВАЯ РАЗНИЦА ценовая разница, возникающая в результате изменения курса валют при ликвидации открытой валютной позиции или ее переоценке.

КУРСОВОЙ БЮЛЛЕТЕНЬ ВАЛЮТ таблица курсов иностранных валют на конкретную дату или за определенный период (например, месяц).

КУРСОВОЙ ДОХОД разница, возникающая при пересчете сумм по финансовым документам из одной валюты в другую, подсчитываемая в случае, если за отчетный период произошло изменение в соотношении курсов.

КУРСОВОЙ МАКЛЕР биржевой маклер, ведающий котировкой курсов ценных бумаг или валюты.

КУРСОВОЙ ПЕРЕКОС расхождение официального и рыночного курса валюты.

КУРСОВОЙ РИСК риск, возникающий из-за колебания рыночной стоимости валют.

"КЭШ ДАТА"

1. день валютной операции при условии совершения ее в день заключения;

2. валютная операция, совершаемая в день совершения сделки; сделка по купле-продаже валюты наличными "сейчас же на месте".

Л

ЛАГ см. **ЛИГА АРАБСКИХ ГОСУДАРСТВ**.

ЛАТЕНТНАЯ ЭКОНОМИКА разновидность теневой экономики, имеющей ярко выраженный криминогенный характер. Значительную часть Л.э. составляет скрытая хозяйственная деятельность, запрещенная законом, в том числе связанная с нарушением правил валютных операций, взяточничеством, приписками, кражами, обманом покупателей, спекуляцией, вымогательством.

ЛЕВЕРИДЖЛИЗ новый вид международного лизинга, в соответствии с условиями которого арендатор и лизинговая фирма создают доверительную компанию, которая приобретает оборудование у производителя и сдает его в долгосрочную аренду потребителю. Последний может воспользоваться налоговыми и амортизационными льготами и сократить расходы, связанные с арендой.

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ

1. разрешение деятельности какой-либо организации, придание юридической силы какому-либо акту, действию;

2. подтверждение подлинности имеющихся на документах подписей. Л., как правило, подлежат документы, составленные за границей или предназначенные для действия в зарубежном государстве. Производится в форме удостоверительной надписи консула.

ЛЕЙДЕЙС дата, ограничивающая срок наиболее ранней подачи судна под погрузку, до которой фрахтова-

тель не обязан принимать судно и не несет ответственности за его простой.

ЛЕНД-ЛИЗ система передачи (взаймы или в аренду) вооружения, боеприпасов, стратегического сырья, продовольствия и т.п.; поставки по Л.-л. осуществлялись США в страны-союзницы по антигитлеровской коалиции в период Второй мировой войны.

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ отмена или ослабление государственного контроля над разными видами экономической деятельности и экономическими параметрами (ценой, зарплатой, ставкой процента, обменным курсом); во внешнеэкономической сфере – постепенная отмена количественных ограничений (квот, таможенных пошлин и др.), установленных соответствующими государственными органами страны.

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ ЦЕН освобождение цен от административного контроля; свободное формирование цен по законам рыночной экономики, под влиянием конкуренции товаропроизводителей, а также спроса и предложения товаров.

ЛИБОР ставка по краткосрочным кредитам, предоставляемым лондонскими банками обычно на срок 3-6 месяцев. В отдельных случаях срок может варьироваться от одной ночи до 5 лет. Термин Л. применяется и в отношении аналогичных ставок на других межбанковских рынках.

ЛИГА АРАБСКИХ ГОСУДАРСТВ (ЛАГ) международная организация арабских стран, основанная в 1945 г. с целью защиты суверенитета ее членов. Члены ЛАГ: Египет, Ирак, Сирия, Ливан, Иордания, Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, Бахрейн, Оман, Объединенные Арабские Эмираты, Йемен, Ливия, Судан, Алжир, Тунис, Марокко, Мавритания, Сомали, Джибути, Коморские о-ва, Организация освобождения Палестины. Руководящий орган – Совет Лиги. Штаб-квартира – в Каире (Египет).

"ЛИДЗ ЭНД ЛЭГЗ" валютные операции, связанные с манипулированием сроками расчетов. Широко применяются при предполагаемых резких изменениях валютного курса, в особенности при девальвации или ревальвации, при значительных колебаниях процентных ставок, неустойчивости валютных позиций сторон, при возможном использовании валютных ограничений и др. Оформляются как договоренности сторон о пересмотре сроков сделки, также возможны при нарушении каких-либо позиций договора одним из партнеров.

ЛИЗ-БЭК новая форма международного лизинга. По условиям контракта лизинговая фирма приобретает за наличный расчет в другой стране комплект машин, оборудование у фирмы-изготовителя, а затем продает его этой же фирме в рассрочку.

ЛИЗИНГ долгосрочная аренда машин, оборудования, сооружений (лизинговая компания покупает оборудование и сдает его в аренду).

ЛИЗИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ установленные международными и национальными законодательными актами способы регулирования взаимоотношений трех сторон: лизинговой компании (лизингодателя), потребителя (лизингополучателя) и поставщика оборудования.

ЛИКВИДНОСТЬ способность своевременно погашать свои долговые обязательства.

ЛИКВИДНЫЕ СРЕДСТВА наличные деньги, счета в банках, ценные бумаги, легко реализуемые оборотные активы.

ЛИМИТЕД ограниченная ответственность (в пределах акционерного или паевого капитала). Общество не несёт ответственности по обязательствам своих акционеров. Противоположность – полное товарищество – отвечает по обязательствам всем своим имуществом.

ЛИМИТИРОВАННАЯ ПОЗИЦИЯ максимальный размер позиции на рынке срочных контрактов при игре на повышение или на понижение по отдельному наименованию товара, ценной бумаги, валюты, который, в соответствии с правилами биржевого регулирования допускается держать или контролировать одному лицу.

ЛИНЕЙНОЕ СУДОХОДСТВО вид транспортного обслуживания, регулярных морских перевозок с устойчивыми грузопотоками. При Л.с. движение судов организуется по закрепленной линии перевозок и по расписанию с оплатой по заранее объявленному тарифу.

ЛИНЕЙНЫЕ УСЛОВИЯ объем услуг, обычно предоставляемых грузовладельцами линий. Обязанности перевозчика определяются стандартными условиями коносаментов. Как правило, понятие Л.у. включает в ставку фрахта расходы по погрузке без ответственности фрахтователя за порты погрузки, выгрузки груза.

ЛИОНСКИЕ УСЛОВИЯ (Lyon terms) согласованные в декабре 1996 г. условия реструктуризации внешнего долга наименее развитых стран с высоким уровнем задолженности, которые будут применяться наряду с Неапольскими условиями на втором этапе реструктуризации, предусматривающие сокращение чистой текущей стоимости долга на 80% с выплатой оставшейся части в течение 40 лет при восьмилетнем льготном периоде.

ЛИХТЕР несамоходное морское судно, используемое для перевозки груза, а также для беспричастных грузовых операций при погрузке или разгрузке на рейде глубокосидящих судов, которые не могут войти в порт. Лихтерование - процесс такой разгрузки.

ЛИЦЕНЗИОННАЯ СИСТЕМА один из важных инструментов регулирования внешнеторговых операций. Предусматривает выдачу официальными учреждениями должным образом оформленных разрешений на ввоз или вывоз товаров по ходатайствам заинтересованных фирм (лиц).

ЛИЦЕНЗИОННАЯ ТОРГОВЛЯ основная форма международной торговли технологиями, включающая сделки с “ноу-хау”, патентами и лицензиями на изобретения. Базируется на лицензионных соглашениях, по которым владелец (лицензиар) передает покупателю (лицензиату) право на использование патента, торговой марки или др. ценностной значимости на определенный срок в обмен на оговоренное вознаграждение.

ЛИЦЕНЗИОННЫЕ ПЛАТЕЖИ вознаграждение лицензиару, выплачиваемое лицензиатом за использование предмета соглашения.

ЛИЦЕНЗИОННЫЙ ДОГОВОР соглашение о предоставлении прав на коммерческое и производственное использование изобретений, технических знаний, товарных знаков. Сторонами Л.д. являются лицензиар и лицензиат. Л.д., как правило, предусматривает, что лицензиар несет ответственность за новизну, эффективность и возможность беспрепятственно использовать изобретения или другие научно-технические знания, а

лицензиат обязуется обеспечить их использование, соблюдать соответствующие стандарты и уровень качества продукции, безвозмездно информировать лицензиара о всех изменениях и усовершенствованиях.

ЛИЦЕНЗИОННЫЙ ПАСПОРТ документ, обосновывающий возможность продажи объекта иностранному покупателю на условиях лицензионного соглашения. Содержит сведения об объеме технической документации, относящейся к объекту лицензии; затратах на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, связанные с его созданием; патентовании изобретений и промышленных образцов, входящих в объект лицензии и др.

ЛИЦЕНЗИОННЫЙ СБОР разновидность обложения импортеров и экспортеров при получении ими письменного разрешения официальных учреждений на провоз товаров через границу.

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

1. выдача разрешения (лицензии) на право проведения тех или иных операций (например, импорта или экспорта каких-либо товаров, осуществления определенных видов деятельности, определенных видов страхования и др.);

2. договор на передачу одним лицом (лицензиаром) другому лицу (лицензиату) права использовать имя, продукцию, технологию или услуги лицензиара в границах строго определенного рынка. Лицензиары увеличивают свои доходы сбором лицензионных платежей, расширяя в то же время область распространения товара и рынок. Лицензиат получает нужную ему технологию или имидж, связанный с лицензируемым товаром или услугой, обеспечивая себе стабильные доходы.

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ МАРКЕТИНГЕ см. МЕЖДУНАРОДНОЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ.

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА выдача разрешения на проведение банковской деятельности. Распространяется на ведение счетов клиентов и банков-корреспондентов; финансирование капитальных вложений по поручению клиентов; выпуск платежных документов и ценных бумаг; покупку, продажу и хранение государственных платежных документов и ценных бумаг клиентов и другие операции с ними; выдачу поручительства, гарантий и иных обязательств за третьих лиц; приобретение счетов клиентов на поставку товаров и оказание услуг, принятие кредитных и валютных рисков и инкассация дебиторской задолженности клиентов (факторинг); доверительные операции, включая привлечение и размещение средств, управление ценными бумагами и др. по поручению клиентов; оказание консультационных услуг, связанных с банковской деятельностью. Л.д.б. оформляется документом - лицензией на проведение банковских операций, которая выдается центральным банком.

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА мера оперативного регулирования внешнеэкономических связей государством. Применяется на определенные периоды времени по отдельным товарам (работам, услугам), включенным в перечень продукции общественного назначения, а также по отдельным странам и группам стран в тех случаях, когда этого требуют состояние платежных отношений или иные экономические и политические условия. Составным

элементом лицензирования экспорта и импорта является контингентирование экспорта и импорта, то есть установление централизованного экспортного контроля над ввозом и вывозом товаров в пределах определенных квот в течение определенного периода времени.

ЛИЦЕНЗИЯ право на применение или осуществление деятельности.

ЛИЧНАЯ ПРОДАЖА устная презентация товаров, услуг, идей, организаций и отдельных лиц в виде личной беседы с одним или несколькими перспективными потребителями с целью добиться от них необходимой потребительской реакции (покупка товара, восприятие идеи, вступление в организацию и т. п.).

ЛЛОЙДС ШИППИНГ ИНДЕКС полный алфавитный список морских судов всех стран, выпускаемых компаниями Ллойда.

ЛОГИСТИКА направление хозяйственной деятельности, предусматривающее управление материало потоками в сферах производства и обращения с целью повышения их эффективности. Внедрение логистической системы заключается в интеграции отдельных звеньев материалопродвижающей цепи – транспортировки, складирования и других операций, а также, передачи, хранения и обработки соответствующей информации – в единую систему, способную адекватно реагировать на изменения внешней среды.

ЛОГИСТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА адаптивная система с обратной связью, выполняющая те или иные логистические функции и логистические операции, состоящая, как правило, из нескольких подсистем и имеющая связи с внешней средой. В качестве Л.с. можно рассматривать промышленное предприятие, территориально-производственный комплекс, торговое предприятие, инфраструктуру экономики отдельной страны или группы стран и т.д.

ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ЦЕПЬ линейно упорядоченное множество физических и/или юридических лиц, осуществляющих логистические операции по доведению внешнего материального потока от одной логистической системы до другой или до конечного потребителя. В простейшем случае Л.ц. состоит из поставщика и потребителя, в более сложных случаях. Л.ц. может иметь древовидную структуру или, например, вид ориентированного графа.

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ обособленная совокупность действий, направленная на преобразование материального и/или информационного потока. Л.о. могут быть заданы множествами начальных условий, параметров внешней среды, альтернативных стратегий, характеристик целевой функции. Л.о. могут быть подразделены на внешние и внутренние.

ЛОГОС всеобщая закономерность; мировой разум, абсолютная идея.

ЛОКО

1. условие сделки, означающее, что цена, назначаемая продавцом за товар, не включает начислений, связанных с дальнейшей транспортировкой товара;

2. сделка купли-продажи иностранной валюты или ценных бумаг, расчет по которой наличными производится на той же бирже, где она была заключена.

ЛОМБАРДНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ выдача кредитов со стороны ЦБ под залог, в роли которого обычно выступают государственные или первоклассные частные ценные бумаги под процент выше рыночного.

ЛОНДОНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ БЬЮЧЕРСКАЯ БИРЖА одна из ведущих фондовых бирж мира, специализирующаяся на операциях с государственными ценными бумагами, валютой, установлении индексов акций.

ЛОНДОНСКАЯ ШКОЛА направление в политической экономии, сложившееся в конце XIX в. вокруг кафедры политической экономии Лондонского университета. Идейный основатель школы – У.С. Джевонс, его последователи – Э. Кеннан, Ф. Хайек и Л.Роббинс. Согласно концепции Л.ш., общество представляет собой совокупность хозяйственных индивидуумов, руководствующихся в своей деятельности чисто психологическими соображениями выгоды, а развитие общественного производства подчинено свободной игре рыночных сил. При этом частный рынок и механизм свободного действия рыночных сил трактуются как естественные и вечные категории. Джевонс изложил свое учение в работах: “Теория политической экономии” (1871), “Деньги и валютный механизм” (1875), “Исследование денежного обращения и финансов” (1884) и др. Одновременно с австрийской школой сформулировал теорию предельной полезности. Большое внимание уделял исследованиям в области денег и денежного обращения, придерживаясь количественной теории денег и денежного обращения. Стремился найти функциональные зависимости между уровнем рыночных цен, количеством благ и деньгами, модернизируя теорию спроса и предложения классической школы. Сторонник использования математических методов и статистики при экономических исследованиях движения цен, заработной платы, процента. Пытался связывать кризисы с возникновением темных пятен на солнце. Кеннан по всем основным вопросам экономической теории придерживался взглядов Джевонса. Его важнейшие работы: “История теорий производства и распределения в английской политической экономии” (1893), “Богатство” (1914), “Деньги” (1918). Основные работы другого представителя Л.Ш. – Хайека: “Цены и производство” (1931), “Денежная теория и торговый цикл” (1933), “Прибыль, процент и инвестиции” (1939), “Чистая теория капитала” (1941), “Индивидуализм и экономический порядок” (1948), “Конституция свободы” (1960). В области экономических теорий Хайек дает трактовку капитала как запаса товаров, который может быть воспроизведен, тем самым признавая капитал вечной категорией. Причину кризисов он видит в чрезмерных вложениях капитала и неправильной денежно-кредитной политике банков. Как средство регулирования экономики, особенно в периоды спадов и депрессии, предлагает снижение уровня потребления трудящихся и сокращение заработной платы, а также стимулирование добровольных сбережений. Хайек выступает за полную свободу предпринимательства, свободную игру рыночных сил, как противник всякого вмешательства в хозяйственную деятельность со стороны государства. Идейный последователь Хайека по всем экономическим проблемам – Роббинс. Его основные работы: “Опыт о природе и значении экономической науки” (1932), “Великая депрессия” (1934), “Экономическое планирование и международный порядок” (1937), “Экономические причины войны” (1939), “Экономические проблемы мира и войны” (1947).

ЛОНДОНСКИЕ УСЛОВИЯ действовавшие в 1991-1994 гг. согласованные в рамках Парижского клуба условия реструктуризации долгов наименее развитых стран, в соответствии с которыми страны-кредиторы могли списать до 50% чистой текущей стоимости долга.

ЛОНДОНСКИЙ КЛУБ консультационный комитет крупнейших частных банков-кредиторов, заседающий в связи с их переговорами с правительствами стран-должников по вопросам реструктуризации их частной задолженности, которые обычно ведутся одним из банков от лица и по поручению других банков, участвующих в консультативном совете.

"ЛЭССЭ-ФЭР" политика государственного невмешательства в экономику и свободы конкуренции.

ЛЮМПСУМ

1. провозная плата, взимаемая аккордно за все судно безотносительно к фактическому количеству перевозимого груза. Оплата Л. практикуется обычно в случаях, когда перевозится разнохарактерный груз, массу и объем которого заранее трудно определить, либо когда фрахтователи не могут гарантировать полное использование грузоподъемности или грузовместимости судна. Обычно фрахтователи, соглашаясь на фрахт Л., требуют включения в чартер данных о гарантированной грузоподъемности и грузовместимости судна, с тем чтобы лишить судовладельцев возможности ограничения количества принимаемого на судно груза, что в таких случаях является для них выгодным;
2. паушальная сумма;
3. Л. роялти - фиксированная арендная плата;
4. крупная сумма.

М

М-А МОДЕЛЬ модель неокейнсианской теории цикла, описывающая взаимодействия мультипликатора-акселератора. Рассмотрена американским экономистом П. Сэмюэльсоном в статье "Взаимодействие мультипликатора с принципом акселерации" (1939). Развита в работах Дж. Хикса, Дж. Дьюзенберри. Стандартная М-А м. строится на четырех уравнениях, описывающих формирование дохода из расходов и динамику трех его основных компонентов (фазовых потребительских расходов, фазовых расходов на инвестиции и автономных расходов). Основные характеристики М-А модели таковы: 1) если автономные расходы увеличиваются постоянными трендовыми темпами, траектория равномерного увеличения дохода характеризуется теми же темпами. Данная траектория считается показателем динамического равновесия; 2) в случае схода экономики с равновесной траектории роста, характер ее дальнейшего движения определяется коэффициентами модели. При некотором их сочетании происходят колебания относительно равновесной траектории; 3) амплитуда колебаний остается постоянной, если акселератор равен единице. При меньшей величине акселератора происходит постепенное затухание, при большей - увеличение размаха колебаний.

МААСТРИХТСКИЙ ДОГОВОР (ДОГОВОР О ЕВРОПЕЙСКОМ СОЮЗЕ) договор, проложивший путь к углублению европейской интеграции, в частности, путем внесения в Римский договор (см. РИМСКИЕ ДОГОВОРЫ) положений об Экономическом и монетарном союзе. В М.д. введено также название "Европей-

ский Союз", который объединил наднациональное Сообщество и два межгосударственных "столпа" политического сотрудничества: 1) общую оборонную политику; 2) сотрудничество в области правосудия и внутренних дел. Кроме того, М.д. ввел должность европейского омбудсмана, Комитет регионов, процедуру общего принятия решений, а также расширил сферу применения процедуры голосования квалифицированным большинством. Подписанный в Маастрихте 7 февраля 1992 г., М.д. вступил в силу 1 ноября 1993 г. Ратификация М.д. натолкнулась на значительные препятствия в некоторых странах ЕС. В частности, референдум в Дании 1992 г. отверг его; лишь повторный референдум следующего года открыл путь к ратификации М.д.

МАГАТЭ см. МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКЕ.

МАИГ см. МНОГОСТОРОННЕЕ АГЕНТСТВО ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ГАРАНТИЯМ.

МАК см. МОРСКАЯ АРБИТРАЖНАЯ КОМИССИЯ.

МАКЛЕР ПО ФРАХТОВАНИЮ СУДОВ агент, действующий по поручению владельцев судов при приобретении грузов или продаже площадей под них.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОРРЕКТИРОВКА процесс приспособления экономики к изменившимся внешним и внутренним условиям в результате как автоматического действия законов открытой экономики, так и целенаправленного осуществления определенной экономической политики.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРОГРАММА совокупность существующих экономических условий, поставленных экономических целей и инструментов их достижения.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОКАЗАТЕЛЬ статистические данные, к которым относятся сводные, обобщающие, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и др.

МАЛЫЙ БИЗНЕС принятое обозначение совокупности мелких и средних частных предприятий, прямо не входящих ни в одно монополистическое объединение и выполняющих подчиненную по отношению к монополиям роль в экономике. Основная часть внешнеэкономических связей также приходится на М.б. развитых стран.

МАНИФЕСТ

1. обращение общественных организаций, партий, групп лиц, имеющее программный характер;
 2. акт верховной власти в форме торжественного обращения к народу;
 3. документ, содержащий перечень коносаментов и предъявляемый таможенным органам, а также агентам и стивидорным компаниям в портах назначения.
- МАНЧЕСТЕРСКАЯ ШКОЛА направление экономической мысли, возникшее в конце 30-х гг. XIX в. в г. Манчестере (Великобритания). Выражала интересы предпринимателей, требующих полной свободы их деятельности и ограничения фискальной роли государства. Создатели и руководители школы - английские экономисты и политические деятели Р. Кобден и Дж. Брайт. Беря за основу учение физиократов и классической школы политической экономии о свободе торговли, теории М.ш. пошли дальше и выступили

за полную свободу частного предпринимательства. Теоретическая концепция базировалась на предположении, что между отдельными товаропроизводителями и обществом в целом нет противоречий и существует полная гармония интересов. Каждый товаропроизводитель, преследуя в хозяйственной деятельности свои личные интересы, работает в то же время на пользу общества. Полная экономическая свобода товаропроизводителей, конкуренция между ними, свободная игра рыночных сил являются, с точки зрения этой концепции, движущими силами экономического развития и надлежащего распределения национального дохода. По мнению М.ш., вмешательство государства в экономическую жизнь приводит к нарушению действия рыночного механизма и подрывает свободу конкуренции, поэтому государство не должно вмешиваться в сферу личного предпринимательства. Представители М.ш. выступали против монополий, ограничений, привилегий и каких-либо государственных мероприятий по регулированию предпринимательской деятельности, против правительственных ассигнований промышленности, запретительных таможенных пошлин, политики протекционизма, фабричного законодательства, ограничения рабочего дня и регулирования заработной платы как со стороны государства, так и со стороны профсоюзов. Во второй половине XIX в. М.ш. организационно распалась, но ее экономические идеи имели последователей в США, Германии, Франции, России.

МАР см. МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ.

МАРДЖИН условие договора морской перевозки груза, согласно которому в чартере для перевозки массовых навалочных или насыпных грузов оговаривается разница между минимальным количеством груза, которое судно обязано принять к перевозке, и максимальным, которое судовладелец имеет право требования от фрахтователя.

МАРЖА

1. разница между ставками по привлекаемым и предоставляемым кредитам; между ставками по кредитам, предоставляемым различным категориям заемщиков; суммой обеспечения, под которое предоставлен кредит и суммой выданного кредита и др.;
2. дополнительная доля по депозиту, залоговому обеспечению или допустимым колебаниям курса валюты;
3. в товарных сделках – это денежная сумма или залог, помещенный клиентом у брокера или в расчетной палате в целях страхования от возможных потерь по открытым фьючерским контрактам. М. не является частью платежа за товар. Поддерживаемая маржа – сумма, которую необходимо держать в депозите у брокера в течение всего времени сделки. М. возвращается после ликвидации биржевого контракта или идет в оплату поставки товара и вносится только при неблагоприятном изменении цен;
4. метод котировки форвардных валютных курсов;
5. иногда употребляется в том же значении, что и депозит.

МАРЖИНАЛИЗМ один из основных методологических принципов неоклассической политэкономии, основанный на использовании предельных величин в анализе экономических явлений (классическая политэкономия – от А. Смита до К. Маркса – оперировала, в основном, средними величинами, «нормальными

условиями», что не только задавало ей определенные содержательные границы, но и искажало в ее оценках реальную картину рынка, лишало экономические категории необходимого динамизма). В истории экономической мысли принцип М. явился ядром ряда экономических открытий последней трети XIX века, которые принято объединять общим термином «маржиналистская революция». В современной экономической теории основные категории М. (предельная полезность, предельная производительность и др.) используются в анализах спроса и предложения, в построениях моделей рыночного равновесия.

МАРКЕТИНГ система теоретических знаний и концепция ведения хозяйственной деятельности, ориентированная на удовлетворение нужд и запросов как отдельных лиц, так и общества в целом, что реализуется в процессе планирования и воплощения замысла, оценивания, продвижения и распространения идей, товаров и услуг с тем, чтобы создать условия для обменов, удовлетворяющих целям отдельных лиц и организаций.

МАРКЕТИНГОВАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА совокупность персонала, оборудования, процедур и методических приемов, которые предназначены для обработки, анализа и распространения в нужное время достоверной информации, необходимой для подготовки и принятия маркетинговых решений.

МАРКЕТИНГОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ цифровые данные, факты, оценки и сведения, используемые в маркетинговом исследовании. Различают два вида М.и.:

внешнюю и внутреннюю. Внешняя – информация, собираемая различными организациями и учреждениями для определенных целей, но используемая в маркетинге фирмы. Обычно она приобретается рыночными структурами на коммерческой основе, сюда входят данные государственных, общественных и научных учреждений, материалы средств массовой информации, рекламные публикации и т.п. Внутренняя информация собирается и разрабатывается самой фирмой. Она, в свою очередь, подразделяется на первичную информацию, собираемую специально для конкретных маркетинговых действий, и вторичную, собираемую для других целей, но используемую для маркетинговых нужд.

МАРКЕТИНГОВАЯ СЛУЖБА координирующий, планирующий и контролирующий орган производственно-сбытового управления, построенный на принципах маркетинга.

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ систематический сбор, обобщение и анализ данных по разным аспектам маркетинговой деятельности, которые представляют собой набор операций, связывающих посредством информации маркетингологов с рынками, чтобы способствовать принятию адекватных маркетинговых решений.

МАРКЕТОЛОГ специалист, который выполняет или организует выполнение одной или нескольких функций маркетинга (маркетинговые исследования, ценообразование, сбыт и т.д.).

МАССОВАЯ КОММУНИКАЦИЯ систематическое распространение сообщений (через печатные, аудио- и видеоканалы передачи информации) среди численно больших рассредоточенных аудиторий с целью информирования или оказания идеологического воздействия на людей.

МАСТЕРКАРД международная система кредитных карточек, принадлежащая группе банков разных стран.

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ШКОЛА одно из направлений политэкономии, отводящее математическим методам решающую роль в изучении экономических явлений. Возникла во 2-й пол. XIX в. (представители — Л. Вальрас, В. Парето, У. Джевонс, Ф. Эджуорт, Г. Кассель, К. Викасель). Теоретические построения М.ш. ориентируются на маржинализм. Основную задачу М.ш. видит в установлении количественных показателей, характеризующих поведение отдельных производителей и потребителей.

МАТЕМАТИЧЕСКИЙ МЕТОД В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ метод количественного анализа экономических явлений и процессов, используемый для планирования экономики и управления производством. Математические методы применяются для построения и качественного анализа сложных макромоделей развития экономики и ее отраслей; схем прогноза поведения экономической системы и учета социально-экономических факторов; производства, потребления и обмена; моделей ценообразования и технического прогресса и т.д. В экономических исследованиях применяются также методы математической статистики, которые используются в теории и практике планирования для организации, сбора и обработки экономической информации и для количественной оценки связей между экономическими явлениями. Статистические методы позволяют извлечь из кажущейся хаотичности накапливаемой информации основные тенденции и закономерности. Изучение динамики явлений, порождаемых воздействием большого числа факторов, основано на статистической теории случайных процессов. Прогноз развития экономики должен учитывать закономерности таких случайных процессов, как колебания рождаемости и смертности, изменение во времени товарооборота и прибылей, колебания спроса и предложения и т.д. Раздел статистики, называемый корреляционным анализом, изучает изменение вероятностных характеристик одной случайной величины или процесса при изменении другой случайной величины или другого процесса. Корреляционный анализ позволяет проверять экономические гипотезы о наличии и характере связей между различными случайными явлениями и процессами. Планирование экономики и управление производством проводятся, как правило, в условиях неполной информации. Раздел статистики, изучающий правила выбора решений в условиях неполной информации, называется теорией статистических решений. Основная задача этой теории — определить наилучшие в некотором, заранее заданном смысле, правила использования результатов наблюдений для выбора решения. К М.м. в э.и. также относят следующие разделы прикладной математики: математическое программирование, теорию игр, теорию массового обслуживания, теорию расписаний, теорию управления запасами и теорию износа и замены оборудования.

МВФ см. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД**.

"МЕДВЕДИ" биржевые спекулянты, играющие на понижение курса (цены) ценных бумаг, валют, товаров.

МЕЖБАНКОВСКИЕ ЛЬГОТНЫЕ СТАВКИ низший предел процентной ставки, устанавливаемый ЦБ для кредитных операций на межбанковском рынке, способствующий поддержанию ее на высоком уровне.

МЕЖВРЕМЕННАЯ ТОРГОВЛЯ повышенное текущее потребление за счет сокращения потребления в будущем (заимствование) или заниженное текущее потребление в пользу большего потребления в будущем (кредитование).

МЕЖГОСУДАРСТВЕННАЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА концентрация производства однородной продукции в рамках одной страны или небольшого количества стран с целью создания высокопроизводительного эффективного производства, снижения себестоимости продукции и повышения ее качества. Определяющими моментами развития М.с.п. являются: наличие запасов природных ресурсов, климатические условия (для сельскохозяйственного производства), производственная база и сложившийся уровень технического развития отрасли, уровень внутринациональной специализации.

МЕЖГОСУДАРСТВЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ специфический вид международных экономических организаций, характер и границы деятельности которых определяются составом их участников и главной функцией: согласованием действий стран-участниц по сотрудничеству в определенных областях. Деятельность М.э.о. финансируется за счет взносов стран-участниц.

МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНФЛЯЦИИ совместная антиинфляционная политика двух или нескольких государств путем координации основных методов регулирования экономики и денежного обращения.

МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЙ КРЕДИТ совокупность кредитных отношений, в которых заемщиком или кредитором выступает государство.

МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЙ СОВЕТ ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ, МЕТРОЛОГИИ И СЕРТИФИКАЦИИ СНГ (МГС) межправительственный орган СНГ по формированию и проведению согласованной политики по стандартизации, метрологии и сертификации. МГС создан в соответствии с "Соглашением о проведении согласованной политики в области стандартизации, метрологии и сертификации" (подписано в Москве 13 марта 1992 г.) для координации работ в области стандартизации, метрологии и сертификации, определения основных направлений межгосударственной стандартизации, метрологии, сертификации и аккредитации в указанных областях деятельности. МГС признан Международной организацией по стандартизации (ИСО) Региональной Организацией по стандартизации как Евро-Азиатский Совет по стандартизации, метрологии и сертификации (EASC) (Резолюция Совета ISO 26/1996). В Совет входят 12 государств — Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и Украина. Высшим органом МГС является заседание членов МГС, которое проводится два раза в год поочередно в государствах-участниках Соглашения. Рабочим органом МГС является Бюро по стандартам в составе группы экспертов и регионального Информационного центра. При Совете создано 270 межгосударственных технических комитетов по стандартизации (по состоянию на 01.07.2006 г.). Местопребыванием Бюро по стандартам является г. Минск (Беларусь).

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА (ИАТА) международная неправи-

тельственная организация, деятельность которой финансируется в основном за счет членских взносов авиакомпаний и сводится к регулированию коммерческой работы воздушных перевозчиков, разработке образцов перевозочных документов, условий перевозок пассажиров, почты, багажа и грузов, согласование тарифов и др. Штаб-квартира ИАТА находится в Монреале (Канада).

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ ПО СТРАХОВАНИЮ КРЕДИТОВ (МАСК) международная организация, которая образована в 1946 г. в Цюрихе; преемница одноименной организации, основанной в 1928 г. в Париже и существовавшей до 1939 г. Включает свыше 20 страховых компаний различных стран (Австрии, Бельгии, Великобритании, Италии, Франции, Германии и др.). Средства МАСК складываются из вступительных и ежегодных взносов, размер которых устанавливается на сессиях общего собрания. В отличие от Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций, в основном занимается страхованием краткосрочных кредитов (от 3 месяцев до 1 года).

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ (МАР – International Development Association, IDA) филиал Международного банка реконструкции и развития, образован по решению банка в 1960 г. специально для предоставления развивающимся странам (только членам МБРР) кредитов и займов на льготных условиях (иногда до 50 лет на беспроцентной основе). Средства МАР складываются из взносов по подписке и добровольных дополнительных взносов и даров, которые могут осуществлять все страны независимо от членства в МБРР. МАР имеет свой устав, но фактически управляется МБРР и нередко осуществляет совместное с банком кредитование проектов.

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ СУДОВЛАДЕЛЬЦЕВ (ИНСА) международная организация, созданная в целях содействия развитию сотрудничества в международном морском судоходстве по техническим, эксплуатационным, юридическим и др. проблемам. Членами ассоциации являются 9 стран, в том числе США, страны Восточной Европы, Куба, Индия. Имеет консультативный статус в ЮНКТАД, ИМО.

Ежеквартально издает “Бюллетень Международной ассоциации судовладельцев” на английском языке.

МЕЖДУНАРОДНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ система международных отношений, основанная на соблюдении всеми государствами общепризнанных принципов и норм международного права, исключающая решение спорных вопросов и разногласий между ними с помощью силы или угрозы. Принципы М.б. предусматривают утверждение мирного сосуществования в качестве универсального принципа межгосударственных отношений, обеспечение равной безопасности для всех государств, создание действенных гарантий в военной, политической, экономической и гуманитарной областях, недопущение гонки вооружений в космосе, прекращение всех испытаний ядерного оружия и полная его ликвидация; роспуск военных группировок; безусловное уважение суверенных прав каждого народа; справедливое политическое урегулирование международных кризисов и региональных конфликтов; укрепление доверия между государствами; выработка эффективных методов предотвращения международного терроризма; искоренение геноцида, апартеида, проповеди фашизма; исключение из международной практики

ки всех форм дискриминации, отказ от экономических блокад и санкций (без рекомендаций мирового сообщества); установление нового экономического порядка, обеспечивающего равную экономическую безопасность всех государств. Неотъемлемая часть М.б. – действенное функционирование закрепленного Уставом ООН механизма коллективной безопасности.

МЕЖДУНАРОДНАЯ БИРЖА биржа, обслуживающая потребности мирового рынка соответствующего товара; установленные валютный, торговый и налоговый режимы не препятствуют проведению арбитражных сделок с биржами других стран, участию в биржевой торговле лицам и фирмам-нерезидентам страны местонахождения биржи и свободному переводу прибылей по биржевым операциям.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ежегодная конференция, на которой обсуждаются валютные и финансовые вопросы; организована Американской банковской ассоциацией. Участниками могут быть только председатели правлений или исполнительные директора банков – членов ассоциации.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНО-КРЕДИТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ международная экономическая организация, созданная на основе межгосударственных соглашений с целью регулирования валютных и кредитных финансовых отношений.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА закрепленная в международных соглашениях форма организации валютно-финансовых отношений, функционирующих самостоятельно или обслуживающих международное движение товаров и факторов производства.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ГРУППА ПО БОРЬБЕ С ОТМЫВАНИЕМ «ГРЯЗНЫХ» ДЕНЕГ (ФАТФ – Financial Action Task Force on Money Laundering, FATF) независимая международная организация, созданная в июле 1989 г. на очередном саммите стран «большой семерки». В 1990 г. ФАТФ разработала 40 рекомендаций по реализации ее основной задачи – борьбе с отмыванием «грязных» денег. Для этого ФАТФ осуществляет постоянный контроль за соблюдением указанных рекомендаций входящими в нее странами, сотрудничает с международными финансовыми организациями, в частности МВФ и Всемирным банком. В октябре 2001 г. в связи с террористическими актами в США ФАТФ провела чрезвычайную сессию, на которой были выработаны специальные рекомендации и план по борьбе с финансированием террористической деятельности. ФАТФ стремится к увеличению количества входящих в ее состав стран и принимает меры по поддержке решающих те же задачи региональных организаций, существующих в Европе, Азиатско-Тихоокеанском регионе, Карибском бассейне, Южной Америке, Восточной и Южной Африке. В рамках ФАТФ действует Оффшорная группа банковских наблюдателей.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОММУНИКАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА определение в зависимости от складывающейся конъюнктуры на внешнем рынке, действий конкурентов, свойств товара, экспортных возможностей организации и других условий таких методов формирования спроса и стимулирования сбыта, которые должны обеспечить намеченный объем прибыли и решение других стратегических и оперативных задач.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОМПАНИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО БАНКА международная банковская группировка; в основном занимается кредитованием внешнеторговых сделок и финансированием международных проектов. Организована в 1970 г.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНВЕНЦИЯ любое международное соглашение, устанавливающее взаимные права и обязанности государств, ратифицировавших его.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНВЕНЦИЯ ПО ОХРАНЕ АВТОРСКИХ ПРАВ многосторонние международные договоры, устанавливающие обязательства государств-участников по охране авторского права на произведения, принадлежащие гражданам других стран-участников или впервые опубликованные в этих странах. Наиболее важными и представительными являются две конвенции: Всемирная (Женевская) конвенция об авторском праве и Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений. Первая из этих конвенций находится под эгидой ЮНЕСКО. Члены Женевской конвенции образуют международный союз по охране литературных и художественных произведений, административные функции которого выполняет Всемирная организация интеллектуальной собственности.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КООПЕРАЦИЯ ТРУДА основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОРПОРАЦИЯ форма структурной организации крупной фирмы, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

МЕЖДУНАРОДНАЯ МАКРОЭКОНОМИКА часть теории международной экономики, изучающая закономерности функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в целом в условиях глобализации рынков.

МЕЖДУНАРОДНАЯ МОРСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ИМО – International Maritime Organization, ИМО) созданная в 1959 г. международная межправительственная организация, входящая в число специализированных учреждений ООН. Цель – содействие сотрудничеству государств по техническим вопросам судоходства, соблюдение норм безопасности мореплавания и др. Высший орган ИМО – ассамблея, созываемая один раз в два года. В промежутках между сессиями деятельностью ИМО руководит совет, избираемый ассамблеей. Административный рабочий орган ИМО – секретариат со штаб-квартирой в Лондоне (Великобритания).

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАЛОГОВАЯ АССОЦИАЦИЯ основана в 1938 г. Зарегистрирована как юридическое лицо в Нидерландах (Роттердам). Согласно ее статусу, является “центром по изучению налогового права, финансовых и экономических аспектов налогообложения в разных странах мира, а также вопросов регулирования международных налоговых отношений”.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ постоянное объединение межправительственного или неправительственного характера, созданное на основе международного соглашения в целях содействия решению оговоренных в соглашении международных проблем. М.о. характеризуются: 1) наличием учредительного документа; 2) постоянным или регулярным характером деятельности; 3) использованием в качестве основного

метода деятельности многосторонних переговоров и обсуждения проблем; 4) принятием решений путем голосования или консенсуса; 5) обычно рекомендательным характером решений. Различают межправительственные, неправительственные, всемирные и региональные М.о.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ (ИКАО – International Civil Aviation Organization, ICAO) специализированное учреждение ООН, занимающееся вопросами международного сотрудничества в области гражданской авиации. Основана в 1944 г. Цель ИКАО – разработка международных стандартов в области гражданской авиации, повышение безопасности полетов, обобщение опыта подготовки кадров и др. Высший орган – ассамблея, созываемая один раз в три года. Штаб-квартира ИКАО находится в Монреале (Канада).

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПО СТАНДАРТИЗАЦИИ (ИСО – International Organization for Standardization, ISO) неправительственная организация, осуществляющая разработку международных стандартов и сотрудничество в области стандартизации. Основана в 1946 г. в Лондоне делегатами из 25 стран. В 2006 г. членами ИСО являлись 146 национальных институтов по вопросам стандартизации, которые представляли как малые, так и большие страны, как промышленно развитые, так и развивающиеся страны всех регионов мира. Украина – член ИСО с 1993 года.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА (МОТ – International Labour Organization, ILO) автономная международная организация, занимающаяся разработкой и согласованием международных стандартов в области рынка труда. Создана в 1919 г. в соответствии с Версальским договором в качестве самостоятельного учреждения, связанного с Лигой наций, с 1946 г. является специализированным учреждением ООН. МОТ содействует обеспечению достойного уровня жизни, условий труда, занятости. Особенностью МОТ, отличающей ее от других международных организаций, является трехсторонний принцип представительства в ее органах, который предусматривает наряду с представительством правительств стран-членов также представительство профсоюзов и организаций предпринимателей этих стран, при этом каждая из трех сторон является независимой от двух других. На середину 2006 г. в организации состоял 351 член (государства и территории). Штаб-квартира МОТ находится в Женеве.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ УГОЛОВНОЙ ПОЛИЦИИ см. ИНТЕРПОЛ.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПЕРЕДАЧА ТЕХНОЛОГИИ межгосударственное перемещение научно-технических достижений на коммерческой или безвозмездной основе.

МЕЖДУНАРОДНАЯ РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ комплекс взаимосвязанных мероприятий рекламного воздействия на целевую аудиторию, осуществляемых за пределами страны рекламодателя, распределенных во времени так, что одно рекламное мероприятие дополняет другое.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СБЫТОВАЯ ПОЛИТИКА определение в зависимости от складывающейся конъюнктуры на внешнем рынке, действий конкурентов, свойств товара, экспортных возможностей организа-

ции и других условий таких каналов распределения и методов сбыта, которые должны обеспечить намеченный объем прибыли и решение других стратегических и оперативных задач.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СДЕЛКА контракт (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества товарных единиц и/или оказанию услуг.

Международный характер сделки вытекает из того, что его субъектами (сторонами, партнерами) являются предприятия, находящиеся в разных странах. Контракт не будет считаться международным, если он заключен между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории одного государства, например, между филиалами и дочерними компаниями фирм разных стран, находящимися на территории одной страны. В то же время контракт признается международным, если он заключен между сторонами одной государственной (национальной) принадлежности, если их коммерческие предприятия находятся на территории разных государств.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАТИСТИКА отрасль статистики, изучающая уровень, структуру и тенденции социально-экономического развития разных стран. Основывается на обеспечении международной сравнимости социально-экономических показателей. Ведущую роль в М.с. играют специализированные статистические службы ООН.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАТИСТИКА ЦЕН раздел международной финансовой статистики Международного валютного фонда; статистика цен используется для корректировки уровня заработной платы, определения степени обоснованности установления официальных валютных курсов, анализа эффективности финансовых программ, экономической оценки ряда других аспектов деловой активности.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СЧЕТНАЯ ДЕНЕЖНАЯ ЕДИНИЦА искусственная валютная единица, представляющая собой условный масштаб, применяемый для соизмерения международных долговых обязательств, платежей, валютных резервов, депозитов и кредитов, определения курсовых соотношений валют, сопоставления показателей банковских балансов.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОВАРНАЯ ПОЛИТИКА определение в зависимости от складывающейся конъюнктуры на внешнем рынке, действий конкурентов, экспортных возможностей организации и других условий таких характеристик товара и товарной стратегии, которые должны обеспечить намеченный объем прибыли и решение других стратегических и оперативных задач.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА (МТП – International Chamber of Commerce, ICC) неправительственная международная организация, объединяющая заинтересованные в развитии экономических и финансовых связей национальные федерации предпринимателей, деловые круги и фирмы порядка 100 стран. Основана в 1919 г. Штаб-квартира находится в Париже (Франция).

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ сфера международных товаро-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ БУХГАЛТЕРОВ создана в 1977 г. Основная задача М.ф.б. заключается в разработке проблем, связанных с уровнем профессиональной подготовки бухгалтеров, этических норм бухгалтерского учета и аудита.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ФОНДОВЫХ БИРЖ организация, основанная с целью обеспечения равных прав для всех акционеров и координации структур рынков ценных бумаг. Основными задачами Федерации являются: регулирование торговли ценными бумагами, развитие техники и технологии биржевого дела, формирование политики воздействия на фондовый рынок. Расположена в Париже.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ (МФК – International Finance Corporation, IFK) филиал МБРР. МФК создана как филиал банка в 1956 г.; она является специализированным учреждением ООН и организационно сходна с МАР и МБРР. В отличие от них, в своей деятельности МФК ориентируется на предоставление кредитов частному капиталу без требования правительственных гарантий, но при условии высокой рентабельности и финансовой эффективности проектов. Помимо представления займов, МФК имеет право самостоятельно осуществлять инвестиционную деятельность с последующей перепродажей приобретенных активов частному капиталу. Обязательным условием предоставления займов и кредитов МФК является их дополняющий стимулирующий характер – доля средств МФК в общем объеме финансирования проекта не превышает 1/5, а 4/5 должны быть осуществлены частным капиталом. Штаб-квартира находится в Вашингтоне (США).

МЕЖДУНАРОДНАЯ ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ специфический вид международных экономических организаций, деятельность которых распространяется на область организации и осуществления совместной производственно-хозяйственной деятельности.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА определение в зависимости от складывающейся конъюнктуры на внешнем рынке, действий конкурентов, свойств товара, экспортных возможностей организации и других условий таких цен на товары или услуги, которые должны обеспечить намеченный объем прибыли и решение других стратегических и оперативных задач.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и финансирования, формирования международной экономической политики.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ образование, созданное на основе договора между правительствами или государственными органами, хозяйственными организациями заинтересованных стран для координации хозяйственных действий, кооперирования или совместной производственной деятельности в определенных отраслях экономики, науки и техники. М.э.о. создаются за счет долевого взноса, действуют на основе устава, имеют руководящие органы с равным представительством сторон участниц.

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКЕ (МАГАТЭ – International Atomic Energy Agency, IAEA) создано в 1957 г. для развития международного сотрудничества в области широкого использования атомной энергии. Члены – свыше 120 государств. Предоставление консультаций осуществляется МАГАТЭ через Международную систему ядерной информации в Вене (Австрия).

МЕЖДУНАРОДНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ И ЗАИМСТВОВАНИЕ международное движение капитала в виде выдачи и получения средств займа на срок, предусматривающие выплату процента за их использование.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ способ выхода компании на внешний рынок, заключающийся в том, что лицензиар вступает в соглашение с лицензиатом на зарубежном рынке, предлагая права на использование интеллектуальной собственности – технологии, товарного знака (марки), патента, торгового секрета или какой-то другой ценностной значимости в обмен на гонорар, лицензионный платеж или участие в распределении прибыли.

МЕЖДУНАРОДНОЕ МОРСКОЕ ПРАВО совокупность норм и принципов, определяющих правовой режим морских пространств и регламентирующих отношения между государствами в области различных видов мореплавания, эксплуатации и использования морей и океанов в мирное и военное время.

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАЛОГОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ соглашение, имеющее своей целью урегулирование вопросов налогообложения между различными странами.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ призвано осуществлять координацию хозяйственной деятельности своих участников в любой области народного хозяйства. Координируемая М.о. хозяйственная деятельность ведется его участниками на основе принадлежащего каждому из них имущества, которое сохраняет свою прежнюю принадлежность и местонахождение. Основной задачей М.о. служит организация научно-технической или производственной кооперации между его участниками, согласование их действий внутри объединения. В учредительных документах М.о. прямо указывается, что целью его создания является организация работ по сотрудничеству в определенной области науки, техники, производства. Основным источником покрытия расходов М.о. служат ежегодные взносы его участников в финансовый фонд М.о.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО совокупность юридических принципов и норм, регулирующих отношения между государствами и другими субъектами международных отношений, к которым относятся международные организации, государственно-политические образования, а также национально-освободительные движения. М.п. подразделяется на международное публичное право (именно его имеют в виду в большинстве случаев, говоря о М.п.) и международное частное право.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ совокупность международных договоров, регулирующих применение войны в качестве инструмента разрешения споров, отношения воюющих сторон между собой и с нейтральными государствами, а также ограничивающих методы и средства ведения войны. М.п.в.к. кодифицировано в Женевских

и Гаагских конвенциях, резолюциях Генеральной Ассамблеи ООН и других документах.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПУБЛИЧНОЕ ПРАВО совокупность отраслей международного права, которые регулируют отношения, обеспечивающие общий, публичный интерес. М.п.п. подразделяется на: морское право, дипломатическое право, право международных договоров, международное право вооруженных конфликтов, международное уголовное право и т.д.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА высшая степень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОВАРНОЕ СОГЛАШЕНИЕ многосторонний договор, применяемый в торговле сырьевыми товарами с целью предотвратить или смягчить резкие колебания цен, обеспечить разумную степень устойчивости этих цен в интересах потребителей и производителей.

МЕЖДУНАРОДНОЕ УГОЛОВНОЕ ПРАВО отрасль международного публичного права; система принципов и норм, регулирующих сотрудничество государств в предупреждении, расследовании и наказании в особом порядке за совершение преступлений, предусмотренных в международных договорах.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЧАСТНОЕ ПРАВО совокупность норм, регулирующих гражданско-правовые отношения (имущественные и связанные с ними неимущественные отношения, а также отношения семейно-правовые, трудовые и процессуальные), имеющие международный характер. В этих правоотношениях либо участвуют иностранные граждане и лица без гражданства, иностранные юридические лица и государства, либо рассматриваемые отношения связаны с территорией двух или нескольких государств, или объект таких правоотношений – вещь, находящаяся за границей. Нормы международного частного права регулируют, прежде всего, отношения в сфере международного экономического и научного сотрудничества. М.ч.п. содержит нормы двух видов: 1) прямо устанавливающие права и обязанности – нормы прямого регулирования; 2) нормы, указывающие лишь право какого государства должно быть применено к данному отношению, то есть содержащие отсылку к праву какого-либо государства.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО (МЭА – International Energy Agency, IEA) автономный орган ОЭСР, основанный в 1974 г. после начала нефтяного кризиса с целью предотвращения чрезвычайных ситуаций с поставками нефти в будущем. В состав агентства входит 26 индустриальных стран – основных потребителей нефти. Штаб-квартира находится в Париже (Франция).

МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭПИЗООТИЧЕСКОЕ БЮРО (МЭБ) международная межправительственная организация, основная задача которой – борьба с инфекционными болезнями животных в мире. Создано в 1924 г. Задачи М.э.б.: 1) координация исследований по пато-

логии и профилактике болезней, по которым необходимо международное сотрудничество; 2) сбор данных о ходе инфекционных болезней и информация правительств и ветеринарных органов стран об эпизоотиях и борьбе с ними; 3) изучение проектов соглашений, относящихся к ветнадзору за животными, и предоставление правительствам, подписавшим эти соглашения, возможности контролировать их выполнение. Штаб-квартира находится в Париже (Франция).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ БАНКОВСКИЕ ГРУППИРОВКИ крупнейшие объединения транснациональных банков; включают большинство крупных банков Западной Европы, некоторые американские и японские банки; появились на рубеже 1960-70-х гг. Ведущие банковские группировки: СФЕ, АБЕКОР, ЕБИК, “Европартнеры”, “Интер-Альфа”.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ совокупность валютно-денежных и расчетно-кредитных связей в мирохозяйственной сфере. Составная часть международных экономических отношений.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ-ЯРМАРКИ специфические формы международных рынков, цель которых облегчить подготовку и заключение внешнеторговых сделок. Являются важным инструментом маркетинговой, торгово-рекламной, коммерческой и технико-экономической деятельности. М. в-я. — это регулярный открытый рынок с демонстрацией образцов товаров, на котором потенциальные продавцы и покупатели проводят деловые переговоры, уточняют коммерческие позиции и подписывают контракты.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КРЕДИТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ отношения, которые охватывают сферу международного кредита, его формы, валютно-финансовые условия, сроки и стоимость предоставления кредитов, систему государственного регулирования, мировой рынок ссудных капиталов.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАЛОГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ отношения между странами по поводу взаимного регулирования пределов налоговой юрисдикции (сферы применения законодательства).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЛАТЕЖНЫЕ СРЕДСТВА средства погашения международных кредитных обязательств.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТЫ система регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникшим между государствами, организациями и гражданами, находящимися на территории разных стран, на основе экономических, политических, научно-технических, культурных и иных отношений.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВНЫЕ АКТИВЫ валютные активы государств (банков, транснациональных корпораций), представляющие собой резервы международных платежных средств.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ ПО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ПЕРЕВОЗКАМ

1. пограничные железнодорожные соглашения — соглашения, заключаемые между железными дорогами граничащих стран и касающиеся порядка и характера взаимоотношений между ними, то есть передачи грузов и подвижного состава, необходимой технической оснащённости станций, расчетов по взаимным услугам и некоторых других вопросов;
2. соглашение о международных перевозках КОТИФ — межправительственное соглашение в области желез-

нодорожных перевозок, регулирующее порядок осуществления железнодорожных перевозок в международном сообщении между европейскими странами. Участники КОТИФ являются все западноевропейские страны.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОПОСТАВЛЕНИЯ метод статистического изучения соотношений уровней и динамики социально-экономического развития стран. Применяются для приведения показателей различных экономик к сопоставимому виду. Наиболее полной по охвату стран является Программа международных сопоставлений (ПМС) ООН, разработанная по решению Экономического и социального совета ООН в конце 1960-х гг. с целью получения более достоверных, по сравнению с расчетами на базе валютных курсов, объемов показателей системы национальных счетов в сопоставимой валюте. Основными объектами сопоставлений являются показатель валового внутреннего продукта (ВВП), который исчисляется методом конечного использования, и его основные компоненты. Для целей сопоставлений ВВП разбивается по заданной классификации на большое число детализированных однородных первичных групп, внутри которых выбирается необходимое число товаров-представителей (репрезентантов). В процессе осуществления работ по международным сопоставлениям решается двуединая задача: во-первых, определяется паритет покупательной способности (ППС) для элиминации влияния различий в уровнях цен; во-вторых, определяются “реальные объемы”. Результаты ПМС используются в следующих областях: оценка уровней общеэкономического развития стран, благосостояния наций, выявление и сравнение эффективности национальных экономик, сравнение экономического и военного потенциалов, анализ финансовых возможностей стран (возможные взносы в бюджеты международных организаций и т.п.), разработка политики и объемов помощи развитым стран развивающимся странам, анализ конъюнктуры рынков (ёмкость рынков), международные сравнения уровней цен, изучение международной экономической интеграции, разработка экономических теорий (моделей развития и т.п.). Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Европейский Союз (ЕС) регулярно публикуют результаты ПМС в рамках своих национальных счетов. Эта информация в ЕС используется также и в административных целях: например, некоторые социальные выплаты поставлены частично в зависимости от величины реального ВВП на душу населения.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ В СТАТИСТИКЕ НАУКИ И ИННОВАЦИЙ комплекс рекомендаций ведущих международных организаций в области статистики науки и инноваций, обеспечивающих методологию их системного описания в условиях рыночной экономики и признанных в качестве международных статистических стандартов. Для координации усилий стран в 1957 г. в рамках Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) группа национальных экспертов по показателям науки и техники регулярно уточняет Руководство Фраскати, ставшее основным международным стандартом в данной области. Экспертами ОЭСР была подготовлена серия методологических руководств, образующих так называемую “Семью Фраскати”, в том числе по измерению и интерпретации данных баланса платежей за технологии

(1990 г.); сбору данных о технологических инновациях Руководство Осло (1992 г.); использованию патентных данных в качестве показателей науки и техники (1994 г.); измерению кадровых ресурсов науки и техники Канберрское руководство (совместно с Евростатом, 1995 г.). Активную роль в создании новых и уточнении существующих международных стандартов по статистике науки и инноваций играет Евростат – Статистическая служба ЕС. Евростатом была разработана Номенклатура для анализа и сопоставления научных программ и бюджетов (в настоящее время действует редакция 1992 г.), являющаяся основой для сбора данных о бюджетах, ассигнованиях на научные исследования и разработки по социально-экономическим проблемам в странах-членах ЕС, их обобщения и подготовки ежегодных докладов о государственном финансировании науки в ЕС. Классификация отражает глобальные задачи, для решения которых выделяются государственные ассигнования на научные исследования и разработки; она претерпевает изменения по мере трансформации целей государственной научно-технической политики стран-членов ЕС. Систематический сбор, анализ и публикацию статистических данных о науке и технике осуществляет отдел статистики ЮНЕСКО.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОВАРНЫЕ НОМЕНКЛАТУРЫ подробные перечни товаров, распределенные по какой-либо классификационной системе. В настоящее время применяются следующие номенклатуры: стандартная международная торговая классификация ООН (СМТК); номенклатура гармонизированной системы (НГС).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГИ конкурсная форма размещения заказов на закупку на мировом рынке оборудования или привлечения подрядчиков для сооружения или привлечения подрядчиков для сооружения комплексных объектов, выполнения других работ, включая оказание инжиниринговых (консультационных, строительных, технологических и т.п.) услуг. Условия конкурса объявляются заранее.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ система хозяйственных отношений между странами мира. Важнейшими формами М.э.о. являются международная торговля, миграция рабочей силы, вывоз капитала и международный кредит, международные валютные (расчетные) отношения, международное научно-техническое и производственное сотрудничество. Эти формы тесно связаны и взаимодействуют друг с другом. Лидирующей формой М.э.о. является международная торговля.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ один из способов разрешения международных споров с помощью избираемых по взаимному соглашению сторон арбитров. Обращение к М.а. является в принципе добровольным, порядок создания арбитража и его деятельности определяется самими спорящими сторонами, а его решения обязательны для них. Отдельное арбитражное соглашение или арбитражная оговорка в договоре (соглашении) исключает возможность обращения заинтересованных сторон в суд для разрешения спора, попадающего под действие этого соглашения или оговорки; поэтому если одна из сторон обратится в суд, то по просьбе другой стороны суд должен отказаться от рассмотрения спора.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АУКЦИОН способ продажи отдельных партий товаров (пушнины, шерсти, табака,

чая, цветов и др.) или предметов (произведения искусства, ювелирные изделия и др.), которые по очереди выставляются для осмотра и считаются проданными тому из присутствующих покупателей, который предложил наивысшую цену. Аукционный торг начинается с объявления номера партии товара (лота) или предмета и отправной цены. Присутствующие покупатели делают свои предложения цены, набавляя не ниже установленной для данного товара минимальной надбавки. На некоторых М.а. установлено право покупателя поручать (за особую плату) администрации аукциона отpravку товаров в указанное покупателем место. Общим условием всех М.а. является отсутствие ответственности продавца за качество выставленного для осмотра товара.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (МБРР – International Bank for Reconstruction and Development, IBRD) межправительственная финансовая организация, основной задачей которой является стимулирование экономического развития стран-членов, содействие развитию международной торговли, поддержание платежных балансов. Формально является специализированным финансовым учреждением ООН, фактически, согласно уставу банка и соглашению между ООН и МБРР, полностью независим в своих действиях от решений ООН. МБРР создан в 1945 г. на основе подписанного в 1944 г.

Бреттонвудского соглашения. Штаб-квартира банка располагается в Вашингтоне, а его президентом по традиции является гражданин США. Членство в МБРР открыто для любой страны, которая хочет стать одновременно и членом Международного валютного фонда. Членами МБРР являются 184 государства. Средства банка складываются из уставного капитала, образованного путем подписки стран-членов на его акции (контрольный пакет – у семи крупнейших индустриальных государств, наибольший процент – у США), заемных средств, которые он черпает на мировом рынке, ссудных капиталов путем выпуска облигаций, и доходов от собственной деятельности. Основная деятельность МБРР – предоставление долгосрочных кредитов (обычно около 20 лет по ставке в размере 10%) как государственным, так и частным предприятиям при наличии гарантий их правительств. Значительная часть кредитов направляется в региональные банки, которые перераспределяют средства. Общая сумма кредитов за годы деятельности превысила 150 млрд. долл. Высшим органом МБРР является совет управляющих, исполнительным – директорат во главе с президентом. При МБРР создано два филиала (см. МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ; МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ). **МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС** предпринимательская деятельность, связанная с использованием капитала в различных формах и преимуществ повышенной деловой активности; осуществляется в целях извлечения прибыли и распространяется на международную экономическую сферу.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК рынок, где осуществляются сделки по купле/продаже золота, иностранной валюты и срочные финансовые сделки. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД** (МВФ – International Monetary Fund, IMF) международная валютно-финансовая организация, созданная для содействия развитию международной торговли и валютного

сотрудничества путем установления норм регулирования валютных курсов и контроля за их соблюдением, многосторонней системы платежей и устранения валютных ограничений, а также для предоставления кредитных ресурсов своим членам при валютных затруднениях, связанных с неуравновешенностью платежных балансов. Как специализированный орган ООН МВФ был создан в июле 1944 г. на международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе, приступил к деятельности с марта 1947 г. Капитал фонда образуется из взносов стран-членов в соответствии с устанавливаемой для каждой страны квотой, которая определяется экономическим потенциалом страны и ее ролью в мировой экономике и международной торговле. Руководящие органы МВФ – совет управляющих и директорат. Совет – высший орган, решающий принципиальные вопросы, состоит из министров финансов или управляющих центральных экономических банков стран-членов, собирается раз в год. Директорат – исполнительный орган, регулирует повседневную деятельность фонда. Кредитные операции осуществляются только с официальными органами стран-членов: казначействами, центральными банками, валютными фондами. Предоставляются кредиты в форме продажи иностранной валюты на национальную валюту страны-заемщика и погашаются путем выкупа национальной валюты на иностранную валюту. При этом максимальный размер предоставляемых средств зависит в основном от размера квоты страны-заемщика. Членами МВФ являются 184 государства. Штаб-квартира – в Вашингтоне (США).

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДОГОВОР соглашение между государствами или иными субъектами международного права, устанавливающее их взаимные права и обязанности в политических, экономических или иных отношениях.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА концепция, разработанная американским экономистом Р. Верноном, которая утверждает, что некоторые виды продукции проходят цикл, состоящий из четырех этапов (внедрение, рост, зрелость и упадок), и что ее производство будет перемещаться в международном плане в зависимости от этапа цикла. Эти четыре этапа представляют собой некий континуум и не оторваны полностью друг от друга. В течение международного ЖЦТ производство инновационного товара перемещается из индустриально развитых в менее развитые страны с дешевой рабочей силой.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТРАКТ соглашение между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества товарных единиц и/или оказанию услуг. Международный характер контракта вытекает из того, что его субъектами (сторонами, партнерами) являются предприятия, находящиеся в разных странах. Контракт не будет считаться международным, если он заключен между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческими предприятиями, которые находятся на территории одного государства, например, между филиалами и дочерними компаниями фирм разных стран, находящимися на территории одной страны. В то же время контракт признается международным, если он заключен между сторонами одной государственной (национальной) принадлежности, ес-

ли их коммерческие предприятия находятся на территории разных государств.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНЦЕРН корпорация, имеющая иностранные дочерние фирмы. Цель создания М.к. состоит в получении высокой прибыли в странах со сравнительно низкими налоговыми ставками. М.к. возникли в порядке расширения национальных компаний. Капиталовложения М.к. делятся на трансконтинентальные и транснациональные. Создаются покупкой существующих предприятий или созданием новых на льготных условиях.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КООПЕРАТИВНЫЙ АЛЬЯНС (МКА) международное объединение национальных и региональных союзов кооперативов. Основан в 1895 г. Цели – развитие кооперативного движения, сотрудничество между кооперативными организациями различных стран. Объединяет организации 76 стран, свыше 540 млн. членов. Имеет консультативный статус при Экономическом и Социальном совете ООН (ЭКОСОС). Местопребывание – Женева.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КРЕДИТ кредит, выступающий в форме движения ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанного с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процента.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЛИЗИНГ вид финансового лизинга, заключаемый предприятиями и организациями разных стран. Лизинговая фирма покупает оборудование у иностранной (или национальной) фирмы и сдает его в аренду национальному (или иностранному) арендатору.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАРКЕТИНГ прикладная наука и учебная дисциплина, концепция международного бизнеса и практический вид деятельности, которые направлены на оптимизацию взаимодействия спроса и предложения посредством вещественных (материальными ценностями) и невещественных (услугами, ноу-хау) обменов между субъектами рынка, находящимися в разных странах.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАРКЕТИНГ-МЕНЕДЖМЕНТ управление международной деятельностью компании, построенное на принципах маркетинга, которое формализуется в виде маркетинг-плана, разработанного для реализации международных маркетинговых стратегий (товарной, ценовой, сбытовой и коммуникационной) на зарубежных рынках.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ форма управления заграничными подразделениями (управленческий процесс) со стороны основной компании с целью формирования, развития и использования ее конкурентных преимуществ на мировых рынках для получения прибыли путем рационального использования материальных и трудовых ресурсов. Базовыми принципами теории М.м. являются концепции абсолютных преимуществ, относительных преимуществ, международного жизненного цикла товара и прямых иностранных инвестиций.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК рынок за рубежом страны, включая зарубежных потребителей, производителей, промежуточных продавцов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК КАПИТАЛОВ составная часть международного рынка ссудных капиталов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ система отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами. Пред-

ставляет собой совокупность кредитно-финансовых учреждений и фондовых бирж, предоставляющих займы и кредиты иностранным заемщикам. Подразделяется на денежный рынок (краткосрочный) и рынок капиталов (средне- и долгосрочный). Основными операциями на М.р.с.к. являются предоставление и получение кредитов, эмиссия, купля/продажа ценных бумаг, преимущественно в виде облигаций (выделяют международный рынок ценных бумаг).

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СЕРВИТУТ ограничение суверенитета одного государства над какой-либо территорией в пользу другого государства или других государств.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОЮЗ АВИАЦИОННЫХ СТРАХОВЩИКОВ объединение страховых компаний, специализирующихся на страховании самолетов, грузов, пассажиров, экипажей и гражданской ответственности, связанной с эксплуатацией средств авиатранспорта. Основан в 1934 г. в Лондоне с целью разработки единой международной системы авиационного страхования. Средства формируются из членских взносов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОЮЗ МОРСКОГО СТРАХОВАНИЯ объединение национальных ассоциаций, специализирующихся на страховании морских судов, грузов и фрахта. Основан в 1874 г. в Берлине с целью развития и унификации этого вида страхования и защиты интересов членов организации. Средства формируются из членских взносов. Созываются ежегодные конгрессы.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОЮЗ СТРАХОВЩИКОВ КРЕДИТОВ неофициальное объединение государственных и находящихся под контролем правительств страховых обществ и учреждений, а также частных страховых компаний, регулирующих платежи по экспортным кредитам и прямым иностранным инвестициям.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОЮЗ СТРАХОВЩИКОВ ТЕХНИЧЕСКИХ РИСКОВ объединяет компании, специализирующиеся на страховании машин от поломок, послепусковых гарантийных обязательств, строительномонтажных и других технических рисков. Основан в Мюнхене. Средства формируются из членских взносов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТАНДАРТ документ, устанавливающий качественные характеристики товаров и применяемый во взаимной торговле стран мира. Общепризнанными являются стандарты, разработанные Международной организацией по стандартизации (ИСО). Международные стандарты серии 9000 по управлению качеством продукции приняты европейскими странами в качестве национальных. Концепция международного стандарта предполагает, что продукция и услуги должны: отвечать определенным потребностям, сфере применения или назначения; удовлетворять требованиям потребителя; соответствовать стандартам и техническим условиям; отвечать действующему законодательству и другим нормативным требованиям (по экологии, безопасности, экономии энергии и материалов и т.д.); предлагаться потребителю по конкурентоспособным ценам; обуславливать получение прибыли.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТОРГОВЫЙ СЕРТИФИКАТ свободно обращающаяся импортная лицензия; дает право покупателю в стране с неконвертируемой валю-

той продать в этой стране товары на оговоренную сумму в твердой валюте.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРАНЗИТ перевозки иностранных грузов, при которых пункты отправления и назначения находятся за пределами данной страны. Различают прямой М.т. – перевозка иностранных товаров под таможенным обеспечением, без помещения на таможенный склад; косвенный М.т. – перевозка иностранных товаров, поступающих на таможенные склады, а затем – за границу.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРАНСПОРТ услуги всех видов транспорта (морского, воздушного, наземного, речного и космического), оказываемые резидентами одной страны резидентам другой страны.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ КАПИТАЛ сращивание кредитно-финансовых монополий (банки, финансовые, инвестиционные, холдинговые, страховые компании, различные фонды и др.) с монополиями других отраслей и сфер, выходящее за национальные границы. Происходит на основе системы участия (владения ценными бумагами друг друга), распоряжения ценными бумагами по договоренности через трастовые фонды (отделения) банковских монополий, установления прочных долговременных связей и другими способами, включая личную унию. Организационно оформляется путем образования транснациональных финансовых групп (обычно возглавляются транснациональными банками (ТНБ) или холдинговыми компаниями), выделения внутри ТНК кредитно-финансовых подразделений, распространения деятельности ТНБ за пределы кредитно-финансовой сферы.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ЦЕНТР центр международного рынка ссудных капиталов. В первую очередь М.ф.ц. выступают Нью-Йорк, Токио, Лондон, Париж, Франкфурт-на-Майне, Цюрих, Люксембург; в развивающихся странах – Гонконг, Сингапур, Бахрейн и др. Для таких центров характерна высокая концентрация банков и других кредитно-финансовых институтов, либеральный налоговый и валютный режим для финансово-кредитных операций, мощные системы компьютеризированной связи. Усиливается специализация финансовых центров: например, Париж, Франкфурт-на-Майне, Цюрих специализируются на облигационных займах и сделках с акциями; Гонконг и Сингапур – на краткосрочных межбанковских кредитах; Бахрейн – на операциях с переводом нефтедолларов.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОНД целевой фонд денежных средств, создаваемый на основе межгосударственных соглашений стран.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОНД СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ (ИФАД – International Fund for Agricultural Development, IFAD) специализированное учреждение ООН. Создан в 1977 г. для оказания помощи в увеличении производства продовольствия путем мобилизации дополнительных ресурсов и предоставления их на льготных условиях развивающимся странам или межправительственным организациям – членам фонда. Ныне одна из основных целей ИФАД – финансирование проектов и программ, нацеленных на увеличение производства продовольствия. В Фонде участвуют 160 государств. Местопребывание – Рим (Италия).

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (МЦУИС – International Center for Settlement of Investment

Disputes, ICSID) созданная в рамках группы Мирового банка в 1966 г. автономная организация для урегулирования споров между правительствами и иностранными инвесторами.

МЕЖОТРАСЛЕВАЯ ТОРГОВЛЯ обмен между странами гомогенной продукцией различных отраслей.

МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ ЗАЕМ один из видов международного кредита, предоставление одной страной другой стране определенных средств в товарной или денежной форме на условиях срочности и возвратности за определенную плату.

МЕМОРАНДУМ

1. дипломатический документ, излагающий фактическую, документальную или юридическую сторону какого-либо вопроса. Обычно прилагается к ноте либо вручается лично представителю др. страны;

2. перечисление в страховых полисах, особенно морских, видов риска, страхование от которых не принимается;

3. таблица с перечнем франшиз, применяемых страховщиком.

МЕМОРАНДУМ КОМПАНИИ документ, вырабатываемый учредителями акционерного общества в Великобритании и США. М.к. регулирует внешние отношения компании. В нем отражаются цель деятельности компании, ее наименование, местонахождение органа управления, размер номинального капитала, размеры пая. Обязательным является указание на то, что участники компании несут ограниченную ответственность. Внутренние отношения общества регулируются другим документом - внутренним регламентом.

МЕНЕДЖЕР специалист по управлению производством и обращением товаров, наемный управляющий.

Менеджеры организуют работу на фирме, руководят производственной деятельностью групп сотрудников фирмы. Менеджер является должностным лицом фирмы, компании, в которой он работает, и входит в средний и высший руководящий состав фирм. Менеджер должен владеть методами и средствами управления коллективом на основе глубоких знаний его внутренних связей, координации деятельности работников в трудовом процессе. В настоящее время к менеджеру предъявляются также требования знания основ социологии, психологии, организации производства и т.д. В международной практике менеджмента выработан ряд правил, которыми следует руководствоваться менеджеру в своей управленческой деятельности. Это так называемые "десять золотых правил поведения руководителя": 1. Уметь определять важность и очередность выполняемых задач, выделять главное. 2. Самые существенные вопросы, от которых зависит будущее предприятия, решать самому. 3. Быть требовательным по отношению к подчиненным и к самому себе, не допускать безответственности и расхлябанности. 4. При необходимости действовать быстро и решительно. 5. Быть хорошо информированным по тем вопросам, которые входят в компетенцию руководителей. 6. Не заниматься второстепенными делами, доверять их исполнителям. 7. Действовать только в пределах возможного, избегать слишком рискованных и тем более авантюрных действий. 8. Уметь проигрывать, отступать. 9. Быть справедливым, честным, последовательным и твердым в своих действиях. 10. Находить удовольствие в работе, уважать и любить ее.

МЕНЕДЖМЕНТ

1. управление производством; совокупность принципов, методов, средств и форм управления производством, разработанных с целью интенсификации производства и увеличения прибыли;

2. наука об управлении человеческими отношениями в процессе производственной деятельности и взаимосвязей потребителей с производителями; изучает природу управленческого труда, причины и следствия, факторы и условия, при которых совместный труд людей становится полезным и эффективным;

3. руководство предприятия, фирмы, руководящий орган.

МЕРКОСУР (Mercado Comu'n del Cono Sur – MERCOSUR) субрегиональный торгово-экономический союз, в который входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай. Ассоциированные члены – Боливия и Чили. Название переводится с испанского как «Рынок Южного конуса» – общепринятого названия части территории Южной Америки, расположенной южнее 18° южной широты – «Южный конус». На эмблеме организации изображено созвездие Южного креста. Стратегическая цель МЕРКОСУР – создание объединения, способного гарантировать экономический рост его участников на основе интенсивной взаимной торговли и эффективного использования инвестиций, а также повышение международной конкурентоспособности экономик субрегиона. Попытки развивать в Южной Америке региональную экономическую интеграцию по образцу западноевропейского ЕС имеют долгую, но не очень удачную историю.

Еще в 1960-х гг. в Южной Америке впервые заговорили о создании зоны свободной торговли, а затем и Центральноамериканского общего рынка. В 1960 г. была создана Латиноамериканская ассоциация свободной торговли, LAFTA (с 1980 г. – Латиноамериканская ассоциация интеграции, LAIA), в которую вошли 10 стран (Аргентина, Бразилия, Мексика, Уругвай, Парагвай, Перу, Чили, Колумбия, Эквадор, Венесуэла и Боливия). Однако политические и экономические кризисы конца 1960-х гг. не позволили осуществить эти грандиозные планы. Из-за сильных различий между латиноамериканскими государствами дальнейшие попытки развития региональной экономической интеграции были направлены на объединение лишь некоторых стран, экономически наиболее близких друг к другу. Так, в 1969 г. внутри LAFTA образовалась более малочисленная Андская группа (Боливия, Колумбия, Эквадор и Чили; позже в эту группу вошла Венесуэла, но вышла Чили). Но и «большая» LAFTA, и «малая» Андская группа не смогли добиться особых успехов в развитии взаимной торговли. Новая волна внимания к интеграционным соглашениям поднялась в 1980-е гг., когда разочарование латиноамериканских стран в помощи США после Фолклендской войны Аргентины с Великобританией стимулировало их интерес к сближению на южноамериканской региональной основе. В 1986 г. Аргентина и Бразилия – две крупнейшие экономические державы Латинской Америки – выдвинули совместный проект развития экономического сотрудничества и последующей интеграции, провозгласив его открытым для присоединения других стран. Буферные государства между Бразилией и Аргентиной – Уругвай и Парагвай – вскоре откликнулись на эту инициативу. В марте 1991 г. был подписан четырехсторонний договор в г.

Асунсьоне (Парагвай) о создании таможенного союза и общего рынка МЕРКОСУР. Существующая в литературе путаница в датировке создания этого экономического союза связана с тем, что реально торговый блок оформился лишь к 1995 г. До этого шла непростая подготовительная работа. В 1994 г. в развитие Асунсьонского договора было заключено дополнительное соглашение, подтвердившее создание зоны свободной торговли и провозгласившее задачу последующего преобразования ее в таможенный союз. В 1995 г. этот договор вступил в силу – на внешних границах блока стали действовать общие таможенные тарифы на импорт товаров из третьих стран, охватившие примерно 85% всех видов ввозимых в страны МЕРКОСУР товаров. Престиж организации стал расти, и в 1996 г. в его ряды в качестве ассоциированного члена была принята Боливия, а в 2000 г. – Чили. Мексика, Венесуэла и Колумбия изучают возможности в перспективе вступления в этот блок. МЕРКОСУР является крупнейшим интегрированным рынком Латинской Америки, где сосредоточено 45% населения (более 200 миллионов человек), 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн. долл.), 40% прямых зарубежных инвестиций, более 60% совокупного объема товарооборота и 33% объема внешней торговли южноамериканского континента.

МЕРТВАЯ КОМИССИЯ плата за зафрахтованное, но неиспользованное место на судне.

МЕРТВЫЙ ФРАХТ плата за зафрахтованную, но не использованную кубатуру или грузоподъемность судна.

МЕРЧАНДАЙЗИНГ составная часть маркетинга; деятельность, направленная на обеспечение максимально интенсивного продвижения товара на уровне розничной торговли. Включает мероприятия, рассчитанные на то, чтобы заинтересовать сбытовую сеть в продвижении товара или услуги рекламодателя к потребителю.

МЕРЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОСТУПА НА РЫНОК инструменты торговой политики, ограничивающие или запрещающие иностранным фирмам-производителям услуг оперировать на местном рынке.

МЕРЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ограничения на ввоз и вывоз товаров, установленные из соображений экономической политики государства, которые могут включать в себя квотирование, лицензирование, установление минимальных и максимальных цен, а также другие меры регулирования взаимодействия национальной экономики с мировым хозяйством.

МЕТАЛЛИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ ДЕНЕГ теория, отождествляющая денежное обращение с товарным обменом и утверждающая, что золото и серебро по своей природе являются деньгами. М.т.д. возникла в средние века, одним из ее первых представителей был французский ученый XIV в. Н. Орем. В своем наиболее законченном виде была сформулирована меркантилистами, которые связывали ее с учением о деньгах как богатстве нации. В эпоху монополистического капитализма с развитием бумажных денег сторонники М.т.д. немецкие экономисты К. Книс, В. Лексис, А. Лансбург и др. уже не отвергали возможности обращения знаков денег, однако требовали обязательного их размена на металл. В этот период М.т.д. с ее трактовкой денег как чисто технического орудия об-

мена и представлением о золоте и серебре как деньгах по своей природе приобрела широчайшее распространение. Принципами М.т.д. обосновывались денежные реформы, направленные против инфляции. В конце XIX в. в практику денежного обращения и международных расчетов внедрились некоторые специфические формы, связанные с валютным подчинением ведущими империалистическими государствами менее развитых стран, и это обусловило отход от тех традиционных форм размена и внешних расчетов, на которые опиралась М.т.д. Так, например, еще в конце XIX в. появилась золотодевизная система денежного обращения, которая вопреки традиционным представлениям М.т.д. предусматривала не непосредственный размен кредитных денег на золото, а размен их на девизы ведущих государств. В современных условиях М.т.д. не пользуется популярностью.

МЕТОД БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА способ познания и отражения предмета бухгалтерского учета.

М.б.у. обеспечивает получение достоверных показателей о предмете бухгалтерского учета. Эти показатели делятся на две группы: одна из них характеризует объем, состав, размещение и использование средств предприятия, а другая - источники формирования средств и их целевое назначение. Между этими группами показателей существует постоянная тесная взаимосвязь, ибо они отражают одни и те же средства предприятия. Сколько имеется у предприятия средств, столько же и источников их формирования. Поэтому итоги указанных двух групп показателей всегда равны между собой.

МЕХАНИЗМ ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ совокупность форм и методов регулирования хозяйственной жизни тех или иных стран.

МИГРАЦИОННОЕ САЛЬДО разница между количеством людей, переселившихся за пределы данной страны (эмигранты), и количеством людей, переселившихся в данную страну из-за ее пределов (иммигранты).

МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ перемещение, переселение трудоспособного населения, вызванное причинами экономического характера. В зависимости от того, пересекаются ли при этом границы страны, различают миграцию внутреннюю и внешнюю. Внутренняя миграция рабочей силы (между регионами страны, из села в город) имеет важное экономическое значение, являясь формой перераспределения трудовых ресурсов как основного элемента производительных сил, а также фактором изменения состава и размещения населения; при этом численность населения страны не меняется. Внешняя миграция влияет на численность населения страны, увеличивая или уменьшая его на величину миграционного сальдо.

МИРОВАЯ ДЕРЖАВА см. СВЕРХДЕРЖАВА.

МИРОВАЯ СДЕЛКА соглашение между сторонами о прекращении возникшего между ними спора путем взаимных уступок: каждая сторона отказывается полностью или частично от каких-либо прав.

МИРОВАЯ ЦЕНА денежное выражение интернациональной стоимости реализуемого на мировом рынке товара.

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ

1. процедура достижения договоренности между должником и кредиторами относительно отсрочки и

рассрочки причитающихся кредиторам платежей или скидки с долгов;

2. соглашение сторон о прекращении судебного спора на основе взаимных уступок.

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО взаимосвязанные и взаимодействующие хозяйства разных стран мира, функционирующие по согласованным правилам; последовательное объединение хозяйств разных стран в единую мировую систему.

МИРОВОЙ ПОРЯДОК геополитическая структура мира (международных отношений), отражающая сложившийся баланс сил. Основывается на трех классических моделях – однополярного, биполярного и многополярного мира. Биполярный М.п. существовал после окончания 2-й мировой войны до распада СССР. См. тж. **БИПОЛЯРНЫЙ МИР**, **МНОГОПОЛЯРНЫЙ МИР**, **ОДНОПОЛЯРНЫЙ МИР**.

МИРОВОЙ РЫНОК система устойчивых товарно-денежных отношений между странами, связанными между собой участием в международном разделении труда. Зарождение М.р. относится к XVI-XVII вв., окончательное формирование – к рубежу XIX-XX вв. Нынешнее состояние мирового рынка характеризуется прежде всего тем, что, с одной стороны, снижается удельный вес традиционной коммерческой торговли, с другой – нарастает объем обмена технологиями, обслуживающими устойчивые производственно-технологические связи.

МИРОВОЙ РЫНОК РАБОЧЕЙ СИЛЫ сфера международных экономических связей, предполагающая регулярные, устойчивые операции по купле-продаже рабочей силы. М.р.с. предполагает перемещение трудовых ресурсов, реализацию их способности к труду в мирохозяйственных масштабах.

МИРОВОЙ РЫНОК СЫРЬЯ И ТОПЛИВА сфера или центры международной торговли соответствующими товарами, где осуществляются регулярные операции по их купле-продаже. Значительная часть сырьевых и топливных товаров реализуется через товарные биржи, которые представляют собой основную организационную форму М.р.с.т.

МИРОВОЙ РЫНОК ТЕХНОЛОГИЙ сфера международной торговли, связанная с устойчивыми систематическими операциями по купле-продаже технологических решений (лицензий "ноу-хау", проектов и документации).

МИРОВОЙ РЫНОК УСЛУГ сфера международного обмена результатами разнообразных видов деятельности и коммерческих занятий, связанных с удовлетворением широкого спектра потребностей людей. Услуги имеют ряд существенных отличий от товаров: 1) как правило, не осязаемы; 2) неотделимы от своего источника; 3) их производство и потребление в большинстве случаев неразрывны; 4) непостоянство качества; 5) несохраняемость. В ходе переговоров в рамках ГАТТ/ВТО учитывается более 160 видов услуг, объединенных в 12 секторов: 1) деловые услуги (46 видов); 2) услуги связи (25); 3) строительные и инженеринговые услуги (5); 4) дистрибьюторские услуги (5); 5) общеобразовательные услуги (5); 6) услуги по защите окружающей среды (4); 7) финансовые услуги, включая страхование (17); 8) услуги по охране здоровья и социальные услуги (4); 9) туризм и путешествия (4); 10) услуги в сфере организации досуга, культуры и спорта (5); 11) транспортные услуги (33); 12) прочие

услуги. В настоящее время на услуги приходится почти 2/3 мирового ВВП. Международный экспорт услуг растет быстрее международного экспорта товаров и его доля в совокупной международной торговле товарами и услугами достигает 1/5 части.

МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОРЯДОК мировой порядок, в установлении которого доминируют транснациональный капитал и подчиненные ему институты сложившихся международных экономических отношений. Наряду с международными корпорациями влияние на М.э.п. оказывают институты Бреттонвудской валютной системы и Всемирная торговая организация. **МИРОВЫЕ ДЕНЬГИ** платежные средства, используемые в международных расчетах. Развитие товарного производства и выход товарного обмена за пределы национальных границ являются материальной предпосылкой появления такой новой функции денег, как М.д. М.д. функционируют прежде всего как средство платежа и покупательное средство. Роль М.д. выполняют национальные деньги ведущих развитых стран (доллар США, евро, иена).

МИР-СИСТЕМНАЯ ГЕОПОЛИТИЧЕСКАЯ ШКОЛА заложена трудами И. Уоллерстайна, Ф. Броделя и П. Тейлора. Возникла как реакция на ограниченность традиционной силовой геополитики, акцентирует внимание на геоэкономике. Сторонники мир-системного подхода рассматривают единый мир-экономику как особый субъект международных отношений, определяющий политическое поведение государств.

МНОГОВАЛЮТНАЯ ОГОВОРКА см. **МУЛЬТИВАЛЮТНАЯ ОГОВОРКА**.

МНОГОВАЛЮТНАЯ ЭМИССИЯ заем или эмиссия облигаций, связанные с несколькими валютами. При этом эмиссия может быть осуществлена в одной определенной валюте, а погашение долга – в нескольких валютах.

МНОГОНАЦИОНАЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (МНК) форма международной корпорации, головная компания которой принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы находятся в различных странах мира. **МНОГОПОЛЯРНЫЙ МИР** мировой порядок, основанный на сосуществовании нескольких (более двух) геополитических полюсов (центров политической и экономической мощи). См. тж. **МИРОВОЙ ПОРЯДОК**.

МНОГОПРОФИЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ предприятие, осуществляющее несколько видов деятельности. В момент регистрации вновь образованное предприятие в соответствующих документах заявляет те виды деятельности, которыми оно намерено заниматься. При этом основной вид деятельности в списке заявляется первым.

МНОГОСТОРОННЕЕ АГЕНТСТВО ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ГАРАНТИЯМ (МАИГ – Multilateral Investment Guarantee Agency, MIGA) автономная организация группы Всемирного банка, осуществляющая страхование иностранных инвестиций. Создано в 1988 г. Цель МАИГ – предоставление гарантий на инвестиции, направляемые на производственные цели, преимущественно в развивающихся странах-членах. В составе МАИГ 134 государства-члена. Место пребывания – Вашингтон (США).

МНОГОСТОРОННИЙ ЗАЧЕТ

1. техника зачета взаимных требований и обязательств между компаниями одной группы в разных странах для уменьшения валютного риска и объема платежей;

2. метод зачета взаимных требований и обязательств между участниками одного рынка, например, фондовой биржи.

МНОЖЕСТВЕННОСТЬ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ законодательно установленное использование различных эффективных курсов национальной валюты в зависимости от видов валютных операций, участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

МОБИЛЬНЫЙ ФАКТОР фактор производства, свободно перемещающийся между отраслями.

МОДЕЛЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ экономическая модель, использующаяся при определении зависимости величины экспорта и импорта или всей внешней торговли от основных экономических показателей страны.

МОДЕЛЬ ДОХОДОВ-РАСХОДОВ разработанная Дж. Кейнсом модель автоматической корректировки доходов в односекторальной экономике через механизм мультипликации расходов в условиях неполной занятости, постоянства всех цен и отсутствия государственного сектора.

МОДЕЛЬ КЕЙНСА выведенная английским экономистом Дж. Кейнсом модель макроэкономического равновесия, основанного на связи между совокупными доходами и расходами. В этой модели макроэкономическое равновесие существует, если совокупные расходы равны стоимости текущего производства (продукции):

Вся произведенная продукция / Реальный ВВП = (Планируемые $P+G+I+ЧЭ$) / Планируемые совокупные расходы,

где P - потребительские расходы; G - правительственные расходы; I - инвестиции; $ЧЭ$ - чистый экспорт; ВВП - валовый национальный продукт.

МОДЕЛЬ КОНДРАТЬЕВА-УОЛЛЕРСТАЙНА модель, увязывающая геополитику с мировой экономикой. Она соотносит падения и взлеты мировых геополитических гегемоний с переструктуризацией мирового хозяйства, описываемой экономическими циклами большой конъюнктуры русского экономиста Н. Кондратьева. Американский ученый И. Уоллерстайн выделил следующие стадии «гегемонистского цикла». На первой стадии «восходящей гегемонии» обнаруживается геополитическое противоборство, когда великие державы соревнуются за право лидерства. Долгосрочное экономическое преимущество получает государство, где концентрируются новые технологические достижения, повышающие эффективность производства. На второй стадии происходит общий спад в мировой экономике, что ограничивает возможности для экспансии. Однако восходящая держава, обладая технологическими, производственными и торговыми преимуществами, способна защитить свои интересы и достигает гегемонной зрелости. К ней перемещается мировой финансовый центр и наступает «истинная гегемония». Гегемон, обладающий высокой конкурентоспособностью на внешнем рынке, выступает за открытость мировой экономики и свободную торговлю. Заключительная стадия «падения гегемонии» связана со снижением эффективности производства и усилением протекционистских мер в противостоянии с набирающими силу соперниками.

МОДЕЛЬ МАНДЕЛЛА-ФЛЕМИНГА модель целенаправленной корректировки открытой экономики, показывающая механизм одновременного достижения

внутреннего и внешнего баланса путем использования инструментов денежной и бюджетной политики в условиях различной политики в отношении международного движения капитала.

МОДЕЛЬ НЕЙМАНА модель, предназначенная для нахождения максимально возможного темпа роста экономической системы, а также пропорций и цен, соответствующих этому темпу; простейшая модель расширяющейся экономики. Предложена американским математиком Дж. фон Нейманом в 1937 г. Задается двумя неотрицательными матрицами A и B порядка $m \times n$. Матрица $A = (a_{ij})$ называется матрицей затрат, $B = (b_{ij})$ - матрицей выпуска. Коэффициент a_{ij} показывает величину затрат продукта или фактора i в производственном способе j , коэффициент b_{ij} - выпуск продукта i по способу j при единичной интенсивности его использования. Основным недостатком модели - неучет внешних факторов, ограничивающих рост экономики (главным образом невоспроизводимых ресурсов).

МОДЕЛЬ СФЕРЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ описание в математической экономике формирования спроса потребителей на товары и услуги в зависимости от внешних факторов.

МОДЕЛЬ ХЕКШЕРА-ОЛИНА макроэкономическая модель соотношения факторов производства, разработанная шведскими экономистами Эли Хекшером и Бертилом Олиным. Основана на тезисе о том, что страны, имеющие в избытке те или иные факторы производства (сырье, капитал, трудовые ресурсы), будут иметь сравнительные преимущества в экспорте тех товаров и услуг, производство которых основано на интенсивном использовании данных факторов производства.

МОДЕЛЬ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ модель, отражающая механизм формирования цен.

МОДУС ВИВЕНДИ

1. временное или предварительное соглашение по какому-либо международному вопросу, заключенное сторонами в расчете на его окончательное урегулирование в последующем. Документ, устанавливающий М.в., может представлять собой обычное соглашение, подписанное обеими сторонами; чаще всего М.в. устанавливается в форме обмена нотами;

2. фактическое состояние отношений, признаваемое заинтересованными сторонами.

МОМЕНТ ВВОЗА дата принятия таможенным органом таможенной декларации в отношении груза.

МОМЕНТ ПЕРЕХОДА ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ условие перевозок товаров, при котором учет экспорта и импорта ведется по моменту перехода их через государственную границу.

МОМЕНТ УЧЕТА В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ момент ввоза и вывоза товаров при водных, железнодорожных, автомобильных, воздушных перевозках. М.у. в т.д. ведется по дате разрешения таможенного органа на выпуск товара, проставленной на грузовой таможенной декларации. Датой ввоза и вывоза товаров, поставляемых трубопроводным транспортом, а также электроэнергии, поставляемой по линиям электропередач, считается дата приема-сдаточного акта, составленного на пограничных и контрольно-распределительных пунктах соответственно трубопровода и линий электропередач.

МОНДИАЛИЗМ геополитическая идеология Единого Мира, глобализации, объединения всех государств и

народов в единое планетарное образование с установлением «мирового правительства». Предусматривает упразднение расовых, религиозных, этнических и культурных границ, формирование мировой хозяйственной системы транснациональными субъектами предпринимательской деятельности.

МОНЕТАРИЗМ

1. одно из основных течений современного неоконсерватизма, сформировавшееся в 1970-е гг. наряду с теорией предложения. Главной особенностью М. является то, что основные проблемы современного рыночного хозяйства рассматриваются в нем через призму денежного обращения. Большинство монетаристских концепций опирается на методологические принципы, сформулированные лидером монетаристов – М. Фридменом. Основной принцип – соединение традиционного для неоклассического направления формально-логического способа научного анализа с расчетами на основе эконометрических моделей. Такие оценки должны обеспечивать связь между теоретическими заключениями и реальной действительностью. Важное значение в методологии М. придается разграничению экономики на реальный и денежный секторы. Реальный сектор, в котором действуют исключительно рыночные силы, отождествляется с производством и продажей товаров и услуг. Его характеризуют уровни и динамика инвестиций, занятости, цен и т.д. Денежный сектор является сферой деятельности государства. Монетаристы считают необходимым сделать денежный сектор "нейтральным" по отношению к реальному, дать рыночному механизму благоприятные условия функционирования, снабдить товарные рынки нужным количеством денег. Одним из самых сильных мест монетаристской теории является детальная проработка вопросов, связанных с организацией неинфляционной денежной политики. Ряд положений этой политики выдержали проверку практикой. Свидетельство тому – стабильно низкие темпы роста цен, сохранявшиеся в 1980-е гг. в экономике США, Великобритании и др. стран, где государство стремилось придать денежному регулированию монетаристскую ориентацию;

2. в узком смысле – экономическая теория, согласно которой количество денег в обращении является определяющим фактором формирования хозяйственной конъюнктуры и существует прямая связь между изменениями денежной массы в обращении и величиной валового национального продукта.

МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА см. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА.

МОНЕТАРНОЕ ЗОЛОТО золото пробы не ниже 995/1000, находящееся в хранилищах ЦБ или правительства, которое в любой момент может быть продано за иностранную валюту на мировом рынке или международным организациям.

МОНИТОРИНГ процедура, посредством которой регулярно анализируется среда маркетинга.

МОНОПОЛИЯ ситуация на рынке, которая характеризуется наличием небольшого числа продавцов (редко единственного), каждый из которых способен повлиять на общий объем предложения и на цену товара или услуги. При этом осуществляется определенный контроль над входждением в данную отрасль др. фирм как потенциальных конкурентов. Барьеры, ограждающие монополию, могут быть либо установлены государ-

ством (в форме патентов, тарифов, франшиз), либо обусловлены превосходством монополиста в используемой им технологии или управленческом ноу-хау, либо связаны с необходимостью огромных капиталовложений для ведения хозяйственной деятельности в данной отрасли.

МОРАТОРИЙ в гражданском праве это отсрочка исполнения обязательств, устанавливаемая государством на определенный срок или до окончания каких-либо чрезвычайных событий. Может распространяться на все обязательства (общий мораторий) или только на некоторые их виды, а также на отдельные категории должников. В международном праве мораторий означает договоренность государств об отсрочке или воздержании от каких-либо действий на определенный или неопределенный срок.

МОРСКАЯ АРБИТРАЖНАЯ КОМИССИЯ (МАК) арбитражный орган, в компетенцию которого входит рассмотрение споров, вытекающих из отношений по фрахтованию судов, их агентскому обслуживанию, морской перевозке грузов, буксировке судов и плотов, морскому страхованию, столкновению судов или повреждению ими портовых сооружений, а также из споров, вытекающих из причинения вреда морскому рыболовному промыслу.

МОРСКАЯ НАКЛАДНАЯ документ, который подтверждает наличие договора перевозки груза морским путем и принятие или погрузку груза перевозчиком, который он обязуется доставить грузополучателю, указанному в документе. Этот документ аналогичен именному или необоротному коносаменту, используемому в некоторых странах, например, в Канаде и США

МОРСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА район экономической деятельности, прилегающий к территориальным водам и находящийся за их пределами, в котором только прибрежное государство имеет право устанавливать особый правовой режим, предусмотренный Конвенцией ООН по морскому праву. Ширина М.э.з. составляет 200 морских миль, отсчитываемых от исходных линий, от которых отмеряется ширина территориальных вод. Устанавливается в целях сохранения и оптимального использования живых и др. ресурсов, а также защиты экономических интересов государства.

МОРСКОЕ ПРАВО см. МЕЖДУНАРОДНОЕ МОРСКОЕ ПРАВО.

МОРСКОЕ СТРАХОВАНИЕ основная часть транспортного страхования; охватывает страхование судов, грузов и фрахта.

МОРСКОЙ АГЕНТ агент, занимающийся агентированием морских судов.

МОРСКОЙ ПОРТ участок берега с прилегающим водным районом, с сооружениями и устройствами для погрузки-разгрузки и полного их обслуживания.

МОРСКОЙ ПРОТЕСТ оформленное в установленном порядке письменное заявление капитана судна с целью обеспечения доказательств для защиты прав и законных интересов судовладельца в тех случаях, когда во время плавания или стоянки судна имело место происшествие (авария), которое может явиться основанием для предъявления к судовладельцу имущественных требований.

МОРСКОЙ ФЛОТ совокупность судов, предназначенных для перевозки грузов и пассажиров по морским путям сообщения. При учете суда группируются по назначению, характеру перевозок, способу передвиже-

ния, материалу корпуса, виду двигателя. По назначению - транспортные, специализированные, технические, служебно-вспомогательные. По характеру перевозок различают пассажирские, грузопассажирские, грузовые (сухогрузные и наливные). По способу передвижения - самоходные и несамоходные. По материалу корпуса - металлические, деревянные, композитные, железобетонные. По видам двигателя - теплоходы, дизельэлектроходы, с турбинными двигателями и др. М.ф. определяется на дату и в среднем за отчетный период; выражается как числом судов, так и суммарной мощностью.

МСОП см. **ВСЕМИРНЫЙ СОЮЗ ОХРАНЫ ПРИРОДЫ**.

МУЛЬТИВАЛЮТНАЯ ОГОВОРКА разновидность защитной валютной оговорки, предусматривающая пересчет суммы платежа в случае изменения среднеарифметического курса наиболее устойчивых валют по отношению к валюте платежа. Применение М.о. позволяет избежать зависимости только от одной валюты; в расчет берется усредненный условный показатель, в результате величина валют цены и платежа определяется набором валют.

МУЛЬТИВАЛЮТНЫЙ КРЕДИТ международный кредит, предоставляемый и погашаемый в нескольких валютах. Сумма кредита пересчитывается в зависимости от изменения курсового соотношения между валютой платежа и группой валют, выбираемых по соглашению сторон. Число валют в наборе валютной корзины - от двух и более.

МУЛЬТИЛАТЕРИЗМ организация международных отношений, основанных на механизмах многосторонних соглашений, позволяющих каждой стране пользоваться привилегиями в отношениях со всеми партнерами.

МУЛЬТИПЛИКАТОР соотношение широких и резервных денег, показывающее, какое количество единиц широких денег создается в результате роста на единицу резервных денег, контролируемых ЦБ.

МУЛЬТИПЛИКАТОР БОЛЬШОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ коэффициент, показывающий изменение в уровне дохода большой страны в условиях соответствующего роста доходов в странах - ее торговых партнерах.

МУЛЬТИПЛИКАТОР ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ коэффициент, характеризующий воздействие добавочного экспорта товаров и услуг, зарубежных инвестиций на внешний доход.

МУЛЬТИПЛИКАТОР МАЛОЙ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ коэффициент, показывающий изменение в уровне дохода в результате роста инвестиций или экспорта.

МУЛЬТИПЛИКАТОРЫ специалисты, ориентированные на идентификацию перспективных сетевых структур (кластеров) в экономике страны и обеспечивающие для них обучение персонала.

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ органы местного самоуправления, обладающие правом принимать в рамках общих законов обязательные в пределах данного региона решения, вводить местные налоги и платежи, формировать и распределять местные бюджеты, осуществлять социальные меры, направленные на поддержку жителей региона.

МЦУИС см. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ**.

МЭА см. **МЕЖДУНАРОДНОЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО**.

МЯГКАЯ ВАЛЮТА валюта, неустойчивая по отношению к собственному номиналу, а также к курсам других валют, не обеспеченная золотом.

МЯГКАЯ ОБЛИГАЦИЯ облигация и заём стран с неустойчивой экономикой.

МЯГКОЕ ПРИЗЕМЛЕНИЕ плавное снижение курса валюты до экономически обоснованного уровня (после подъёма).

Н

НАДБАВКА дополнительная плата за изготовление изделий (товаров) с определенными требованиями (тропическое исполнение, экспортное исполнение, изготовление оборудования в сжатые сроки и т.д.).

НАДЗОР функция МВФ, предусматривающая право МВФ в соответствии со статьей IV его Статей соглашений осуществлять жесткое наблюдение за политической стран-членов в области установления валютных курсов и связанной с ней макроэкономической политики.

НАДЗОР ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ БАНКА комплекс мероприятий, который направлен на обеспечение регулярного наблюдения и периодических проверок финансово-хозяйственной деятельности и организации работы в банке и его учреждениях. Осуществляется в следующих формах: межгосударственный, государственный, аудиторский и учредительский надзор.

Межгосударственный надзор проводится в рамках различных объединений и группировок самостоятельных государств, которые, как правило, координируют денежно-кредитную, валютную и финансовую политику. Кроме того, он осуществляется также международными кредитно-финансовыми организациями. Государственный надзор включает внутриведомственный надзор (со стороны центрального банка и министерства финансов), который направлен на обеспечение стабильности, надежности и законности действий банков; межведомственный контроль, который осуществляется путем объединения усилий ряда заинтересованных министерств и ведомств; региональный контроль, который базируется на деятельности региональных комиссий по делам банков. Аудиторский контроль представляет собой форму независимого контроля за деятельностью банков и осуществляется в двух основных формах: внешний и внутренний. Внешний аудиторский контроль базируется на договорной платной основе, проводится специализированными аудиторскими организациями или физическими лицами, имеющими лицензию на частный аудит. Внутренний аудиторский контроль представляет собой форму управленческого контроля, для выполнения которого создается специальное подразделение - отдел внутреннего контроля. Его цель - минимизация риска в деятельности банка и максимизация прибыли. Учредительский надзор включает в себя контроль наблюдательного совета за деятельностью правления, контроль ревизионной комиссии за работой банка в целом и контроль со стороны акционеров банка.

НАЕМНАЯ ПЛАТА плата за наем, устанавливаемая на таком уровне, чтобы ее общая сумма была ниже цены, по которой можно купить данное оборудование на обычных коммерческих условиях. Н.п. рассчитывается

с новой цены оборудования, включая налоги и таможенные пошлины (транспортные расходы обеспечивает наниматель), с учетом расходов на техническое обслуживание и ремонт оборудования. Ставка Н.п. должна обеспечивать наймодателю получение прибыли не ниже средней нормы на вложенный капитал, а для нанимателя стоимость найма должна быть меньше стоимости банковского кредита на приобретение данного оборудования. Формы Н.п. используются различные: либо устанавливается постоянная ставка на весь срок действия договора, либо прогрессивно понижающаяся ставка в зависимости от длительности срока договора. Периодичность внесения Н.п. зависит от срока договора найма и может быть еженедельной, ежемесячной, ежеквартальной, полугодовой, годовой. При найме на срок менее месяца вся плата вносится при подписании договора. При найме, не требующим первоначального взноса, срок первого платежа обычно наступает после ввода оборудования в эксплуатацию, что дает возможность нанимателю расплачиваться текущей продукцией или путем отчисления части прибыли, получаемой от использования предмета найма.

НАИБОЛЬШЕЕ БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЕ применяемый в международных договорах (в основном в торговых) принцип, согласно которому каждое из договаривающихся государств обязуется предоставлять другому государству, его физическим и юридическим лицам такие же преимущества, привилегии и льготы, какие оно предоставляет или предоставит в будущем любому третьему государству, его физическим и юридическим лицам. Важной областью применения принципа Н.б. является таможенный режим (пошлины, налоги и другие сборы, правила и формальности, применяемые при таможенной обработке товаров и т.п.). В торговых договорах часто предусматривается режим Н.б. в отношении внутренних налогов и сборов, которыми облагается производство, обработка и обращение импортированных товаров; правового положения физических и юридических лиц иностранного государства, а также в отношении условий мореплавания и др.

"НАЛЁТЧИК" лицо, начинающее агрессивно скупать акции компании с целью получения контрольного пакета. В случае приобретения более 5% акций в США необходимо проинформировать Комиссию по ценным бумагам и биржам, соответствующую биржу, компанию - объект поглощения.

НАЛИЧНАЯ ОСНОВА УЧЕТА метод бюджетного учета, признающий поступления при получении наличных денег и расходы при выплате наличных. На этой основе данные фиксируются в рамках государственного сектора.

НАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ И ДЕПОЗИТЫ банкноты и монеты, находящиеся в обращении и используемые для производства платежей, депозиты до востребования, сберегательные, срочные и иные депозиты.

НАЛИЧНЫЕ ПРОТИВ ДОКУМЕНТОВ форма расчетов, при которой экспортёр получает платёж после предъявления в банк отгрузочных документов или импортёр получает документы на товар после его оплаты.

НАЛИЧНЫЙ ПЛАТЕЖ оплата авансом или немедленно после поставки товара по предоставлении продавцам документов. В международной торговле расчет наличными осуществляется чеками, переводами, аккредитивами, инкассо.

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС) (value-added tax, VAT) вид косвенного налога, взимаемого с общей суммы произведенной добавленной стоимости товара или услуги.

НАЛОГ НА ИМПОРТ применяемый в системе национальных счетов термин, обозначающий налоги на продукты (кроме НДС), которые подлежат уплате, когда товары поступают на экономическую территорию, пересекая фактическую или таможенную границу, или когда услуги оказываются резидентам нерезидентами.

НАЛОГ НА ОБМЕННУЮ ВАЛЮТУ налог, взимаемый при проведении операций по обмену иностранной валюты на национальную валюту и наоборот по унифицированным или дифференцированным валютным курсам.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ один из основных видов налогов. По удельному весу в формировании бюджетных доходов Н. на п. занимает ведущее место. Плательщиками Н. на п. являются все коммерческие организации, юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность. Некоммерческие организации, если они осуществляют предпринимательскую деятельность, также платят Н. на п., полученный от такой деятельности. Объектом обложения является валовая прибыль, уменьшенная или увеличенная в установленном порядке.

НАЛОГ НА ПРОДАЖУ общий налог с унифицированной ставкой, взимаемый со стоимости товаров, продаваемых в розничной и оптовой торговле.

НАЛОГ НА ПРОИЗВОДСТВО применяемый в системе национальных счетов термин, обозначающий группу налогов, непосредственно связанных с производством продуктов и услуг.

НАЛОГ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ налог, состоящий из налогов на продукты и других налогов на производство. Налоги на продукты – это налоги, взимаемые обычно за единицу товара или услуги, то есть пропорционально количеству или стоимости товаров или услуг, производимых, продаваемых или импортируемых экономическими резидентами. К ним относятся следующие наиболее распространенные налоги: налог на добавленную стоимость и налоги типа НДС; акцизы, налоги на отдельные виды услуг (на услуги транспорта, связи, страхования, на рекламу, развлечения, игры и лотереи, спортивные мероприятия и т.п.); налог на прибыли государственных предприятий, которым по закону предоставляется монополия на производство и распределение товаров (услуг) определенного вида в целях повышения дохода государства (прибыли фискальных монополий); налоги на импорт и экспорт, таможенные пошлины. Другие налоги на производство состоят из налогов (кроме налогов на продукты), которыми облагаются предприятия и организации в результате их участия в производстве. Такие налоги не включают налоги на прибыль или иные доходы, получаемые предприятием, и подлежат уплате в государственный бюджет независимо от рентабельности производства. К ним относятся: налоги на заработную плату или рабочую силу; налоги на землю, здания, сооружения; предпринимательские или профессиональные лицензии; налоги на использование основных фондов (основного капитала); налоги на финансовые операции и операции с капиталом; гербовые сборы; налоги на загрязнение окружающей среды; налоги на международные операции и др.

НАЛОГ НА СОБСТВЕННОСТЬ налог, включающий налог на недвижимость (землю, здания) и налог на движимую собственность (оборудование, запасы). Такой налог начисляется в пользу муниципальных властей и во многих странах является для них основным источником дохода.

НАЛОГ НА ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА один из видов налогов на имущество физических лиц. Относится к местным налогам.

НАЛОГ НА ФРАХТ налог, взимаемый в некоторых странах с фрахта, получаемого судовладельцем при вывозе из страны экспортных грузов.

НАЛОГ НА ЭКСПОРТ принятое в системе национальных счетов обозначение группы налогов на товары и услуги, которые подлежат уплате, когда товары покидают административную территорию или услуги оказываются резидентами нерезидентам.

НАЛОГ НА ЭКСПОРТ И ИМПОРТ ПО ВНЕШНЕ-ЭКОНОМИЧЕСКИМ ОПЕРАЦИЯМ вид налогообложения, одна из мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, направленная на ее стимулирование или сдерживание. Устанавливается в форме твердых ставок, как правило, в процентах к цене.

НАЛОГ ПИГУ налог, введенный английским экономистом Артуром Пигу, который показал, что в устранении социально значимых внешних эффектов рыночная система обнаруживает свои "провалы" или "фиаско", поскольку данные эффекты не имеют денежной меры оценки. Для разрешения конфликтов, вызываемых экстерналиями, им была предложена необходимость государственного вмешательства и обоснован специальный налог на тех, кто порождает внешние эффекты.

НАЛОГОВАЯ БАЗА стоимость или объем, на который накладывается налог.

НАЛОГОВАЯ ГАВАНЬ небольшое государство или территория, проводящая политику привлечения ссудных капиталов из-за рубежа путем предоставления налоговых и других льгот. Иногда пониженное налогообложение распространяется только на некоторые виды доходов: в Люксембурге существует льготный налоговый режим для банков; в Швейцарии и Лихтенштейне - для холдинговых, посреднических и торговых компаний; на Багамских островах - полное освобождение от подоходного налога. От центров "оффшор" Н.г. отличаются тем, что льготы здесь распространяются не только на иностранные, но и на местные компании. Всего в мире насчитывается более 70 Н.г. **НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА** набор инструментов бюджетно-финансовой политики, обеспечивающих финансирование операций правительства и являющихся одним из инструментов макроэкономической корректировки.

НАЛОГОВАЯ СТАВКА определенный законом процент налоговой базы, изымаемый государством в бюджет в качестве налога.

НАЛОГОВАЯ ТЕМАТИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА проверка, проводимая налоговыми органами по заданиям вышестоящих налоговых органов на основании оперативной информации, предоставленной органами налоговой полиции или иными правоохранительными органами в ходе встречных проверок. В ходе Н.т.п. исследуются отдельные вопросы финансово-хозяйственной деятельности, порядок бухгалтерского

учета отдельных операций и т.п., например, учет валютных операций, результатов внешнеэкономической деятельности, порядок налогообложения средств, полученных безвозмездно от других предприятий.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО совокупность юридических норм, устанавливающих виды налогов в данном государстве, порядок взимания и регулирующих отношения, связанные с возникновением, изменением и прекращением налоговых обязательств; институт финансового права. В ходе расширения и углубления интернационализации производства возникают разного рода противоречия между Н.з. сотрудничающих стран. Нередко деятельность одной фирмы попадает под двойное налогообложение - и страны иностранного инвестора, и принимающей страны. Аналогичное положение складывается и для физических лиц, когда граждане одной страны, имеющие собственность или получающие доход из другой, попадают под двойную налоговую юрисдикцию. Таким образом, двойное налогообложение приводит к тому, что доходы, извлекаемые юридическими или физическими лицами в одной стране и перевозимые затем в другую страну (предпринимательские прибыли, дивиденды, проценты, роялти и т.д.), облагаются налогами в обеих странах в соответствии с их законодательством. Однако, поскольку двойное налогообложение не способствует развитию торговых и других отношений между странами, то для его устранения принимаются либо односторонние меры, либо заключаются двусторонние и многосторонние налоговые соглашения. К многосторонним относятся, в частности, Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), Налоговая конвенция стран Андского пакта, директивы ЕС по налоговым вопросам, имеющие обязательную силу для членов этой организации.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ частичное или полное освобождение физических и юридических лиц от налогов. Н.л. являются одним из элементов налоговой политики и преследуют социальные и экономические цели. Во внешнеэкономической сфере Н.л. наиболее широко применяются для поощрения иностранных инвестиций. Наиболее распространены следующие виды Н.л.: необлагаемый налогом минимум дохода, налоговые скидки (для отдельных предприятий или отраслей), изъятие из основного дохода некоторых расходов (представительских расходов, безнадежных долгов), возврат ранее уплаченных налогов (налоговые амнистии), полное освобождение от уплаты некоторых налогов (обычно на какой-то срок для вновь созданных предприятий).

НАЛОГОВЫЙ ИММУНИТЕТ освобождение от обязанности платить налоги, предоставленное отдельным юридическим или физическим лицам в соответствии с национальным или международным правом.

НАЛОГОВЫЙ ИНОСТРАННЫЙ КРЕДИТ одна из форм одностороннего устранения двойного налогообложения; предоставляется в отношении подоходных налогов для доходов, полученных из зарубежных источников.

НАЛОГОВЫЙ ТАРИФ систематизированный перечень налоговых ставок, выраженных в твердых суммах или в процентах, по которым облагаются различные товары, предоставляемые услуги и т.д. Наиболее типичными Н.т. являются таможенные тарифы.

НАРУШЕННЫЕ ЗЕМЛИ участки земель, утратившие в связи с хозяйственной деятельностью первоначальную ценность и являющиеся источником отрицательного воздействия на окружающую среду в связи с нарушением почвенного покрова, изменением гидрологического режима и др. К Н.з. относятся карьерные выемки, выработки торфа, траншеи, деформированные поверхности шахтных полей (оседание, прогибы, провалы), отстойники и накопители, терриконы, хвостохранилища обогатительных фабрик и т.д.

НАРУШИТЕЛЬ В ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИИ юридическое или физическое лицо, уклоняющееся от использования ведомственных, региональных, государственных, международных и иных нормативных актов и указаний, регламентирующих природопользование или способствующих (принуждающих) к такому действию. К нарушителям следует также относить юридических и физических лиц (в том числе проектные организации и отдельных проектантов), преднамеренно (при знании последствий) или по преступному незнанию (при реальной возможности получения адекватной информации) направляющих процессы природопользования к возникновению в природе кризисного, критического и тем более катастрофического состояния.

НАТО см. ОРГАНИЗАЦИЯ СЕВЕРОАТЛАНТИЧЕСКОГО ДОГОВОРА.

НАТУРАЛИЗАЦИЯ приобретение иностранцем прав гражданства (подданства) данного государства.

НАУЧНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПАРК вид совместного предпринимательства, локализованного на определенной территории, в том числе с участием иностранных партнеров. Главной задачей Н-п. п. является содействие разработке, созданию (конструкторской и технической обработке) и производству промышленными сериями новых изделий в результате объединения усилий, финансовых средств и материальных ресурсов университетов, научно-исследовательских центров и промышленных фирм.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРОГРАММА комплекс взаимоувязанных по ресурсам, срокам и исполнителям мероприятий, обеспечивающих эффективное решение важнейших научно-технических проблем на приоритетных направлениях развития науки и техники. Отбор программ осуществляется, исходя из социально-экономических приоритетов, прогнозов, целей структурной политики, международных обязательств при соблюдении следующих условий: существенной их значимости для крупных структурных изменений, направленных на формирование нового технологического уклада; принципиальной новизны и взаимоувязанности программных мероприятий (проектов), необходимых для широкомасштабного распространения прогрессивных научно-технических достижений. Для руководства программой государственный заказчик создает научный совет, который несет ответственность за выбор научно-технических решений, уровень их реализации, полноту и комплексность мероприятий, необходимых для достижения программных целей; организует в установленном порядке конкурсный отбор исполнителей, экспертизу полученных результатов.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС (НТП) поступательное и взаимосвязанное развитие науки и техники, производства и сферы потребления.

НАФТА см. СЕВЕРОАМЕРИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ.

НАЦИОНАЛИЗАЦИЯ отчуждение имущества у частных лиц в собственность государства, осуществляемое на основании специального акта компетентного государственного органа. Она затрагивает преимущественно отрасли и производства, требующие больших и долгосрочных вложений, либо наиболее пострадавшие от мирового кризиса и ставшие нерентабельными, предприятия в которых находятся под угрозой закрытия. К широкой практике Н. отдельных производств или отраслей промышленности прибегали многие европейские государства после 2-й мировой войны; эта мера используется и до настоящего времени. Законодательство определяет порядок Н. как проводимой в общественных интересах меры с выплатой собственнику национализируемого имущества компенсации.

НАЦИОНАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ состояние защищенности жизненно важных национальных интересов в экономической, политической, военной, экологической, информационной и других областях от реальных и потенциальных угроз. Важнейшей составляющей национальной безопасности является сохранение традиционного духовно-нравственного уклада. Н.б. тесно связана с международной безопасностью, так как надежная безопасность государства может быть обеспечена лишь в рамках международной безопасности.

НАЦИОНАЛЬНАЯ БИРЖА биржа, обслуживающая, в основном, потребности внутреннего рынка, либо экспортеров или импортеров страны местонахождения. Валютный, налоговый и торговый режимы препятствуют проведению здесь арбитражных сделок либо участию в биржевой торговле лиц и фирм - нерезидентов страны местонахождения биржи.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ВАЛЮТА валюта, эмитируемая государством (государственным или центральным банком) для использования на территории данного государства при расчетах и платежах.

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО совокупность материальных благ, созданных трудом предшествовавших и нынешних поколений и вовлеченных в процесс воспроизводства природных ресурсов, которыми располагает общество; важная характеристика экономического потенциала страны. Н.б. в системе баланса народного хозяйства (БНХ) включает только материальные ресурсы: накопленные материальные блага, в которых воплощен труд, производственные и непроизводственные фонды, накопленное имущество населения, а также природные богатства, вовлеченные в экономический оборот. В системе национальных счетов (СНС) для характеристики национального богатства используется термин "экономические активы", существенным признаком которых является возможность получения их собственниками экономической выгоды. Экономические активы состоят из нефинансовых произведенных активов (основные фонды, функционирующие в отраслях, производящих товары и оказывающих услуги; запасы материальных оборотных средств и ценности) и финансовых произведенных активов (земля, недра и другие материальные произведенные активы, нематериальные произведенные активы). Отдельно учитываются также потребительские товары длительного пользования, прямые иностранные инвестиции и золотой запас. Объем национального богат-

ства определяется, как правило, в стоимостном выражении. Для изучения динамики физического объема национального богатства и его отдельных элементов используются сопоставимые цены.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ЭКВИВАЛЕНТ национальный эквивалент иностранной валюты, полученный путем пересчета суммы валюты в национальную денежную массу по курсу центрального банка страны.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД вновь созданная стоимость во всех отраслях сферы материального производства страны за определенный период, обычно за год. Представляет собой разницу между стоимостью валового общественного продукта и стоимостью израсходованных на его создание средств производства. Н.д. создается работниками сферы материального производства и называется произведенным Н.д. Используемый Н.д. определяется как сумма фондов потребления и накопления, он меньше произведенного Н.д. на сумму потерь в народном хозяйстве, а также на сальдо внешней торговли. По натуральной форме делится на предметы потребления и те средства производства, которые получены в результате расширения производства. По стоимости Н.д. распадается на стоимость необходимого продукта и стоимость прибавочного продукта. Его рост зависит от двух основных факторов: увеличения массы труда в сфере производства, то есть от роста численности производительных работников и роста производительности труда. Н.д. исчисляется в фактических ценах каждого года, а для изучения его динамики используются сопоставимые (неизменные) цены.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИСПОЛЬЗОВАННЫЙ ДОХОД стоимость материальных благ, предназначенных для непродовольственного потребления и накопления. Определяется как сумма фонда потребления и фонда накопления. Отличается от величины произведенного национального дохода на размер сальдо экспорта и импорта и величину возмещения потерь от стихийных бедствий и других народнохозяйственных потерь.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ установление в международных договорах и соглашениях нормативного положения о том, что юридические лица и граждане договаривающихся сторон при совершении внешнеторговых операций взаимно пользуются правами местных граждан (режим торговли, порядок оформления сделок и т.д.).

НЕАПОЛЬСКИЕ УСЛОВИЯ действующие с 1995 г. согласованные в рамках Парижского клуба условия реструктуризации долгов наименее развитых стран, в соответствии с которыми страны, получившие ранее льготы на основе Торонтских или Лондонских условий, могут получить дальнейшие льготы от кредиторов в виде списания 67% чистой текущей стоимости их долга.

НЕБАНКОВСКИЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТИТУТЫ весьма значительная группа организаций, занимающихся финансовым бизнесом, но не являющихся банками и не подпадающих под банковское регулирование.

НЕВАЛЮТИРОВАННЫЙ ПОЛИС полис, в котором указан только наивысший предел страхуемой суммы.

НЕВИДИМАЯ ТОРГОВЛЯ операции по купле-продаже различных услуг, оказываемых морским, автомобильным, воздушным транспортом при перевозке

грузов и пассажиров других стран; осуществление страховых и кредитных операций; сдача в аренду машин и оборудования, а также недвижимости за рубежом; организация иностранного туризма, т. е. операции, не регистрируемые таможенной статистикой.

НЕВИДИМЫЕ ОПЕРАЦИИ

1. статьи платёжного баланса, относящиеся к платежам и поступлениям по фрахту, страхованию, ценным бумагам, процентам, туризму, переводам, торговле услугами;

2. финансовые операции, связанные с перечислением денежных сумм, завуалированные под фиктивные контракты и сделки.

НЕВИДИМЫЙ ЭКСПОРТ (ИМПОРТ), доходы (расходы) государства, отражаемые в платежном балансе по всем видам внешних операций, кроме внешней торговли: лицензии, проценты по иностранным займам, некоммерческие переводы, перевозки грузов и пассажиров, страхование, научно-технический обмен, международный туризм.

НЕГОЦИАЦИЯ торговля или посредничество в международной торговле.

НЕДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫЙ МАРКЕТИНГ стратегия охвата рынка, когда фирма считает рынок однородным с точки зрения сбыта продукции и выходит на все сегменты сразу со стандартным комплексом маркетинга.

НЕЗАВИСИМО ПЛАВАЮЩИЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС курс, определяемый на основе соотношения спроса и предложения на валюту на валютном рынке при невмешательстве государства в этот процесс.

НЕЗАПРОГРАММИРОВАННОЕ РЕШЕНИЕ выбор, который приходится делать в новой или неопределенной ситуации, или в ситуации с неизвестными факторами воздействия.

НЕЗАЩИЩЕННЫЙ ПРОЦЕНТНЫЙ АРБИТРАЖ покупка валюты на рынке спот для осуществления инвестиции без использования механизмов хеджирования валютного риска.

НЕЙТРАЛЬНЫЙ РОСТ ТОРГОВЛИ увеличение физического объема международной торговли без изменения условий торговли между странами.

НЕКОНВЕРТИРУЕМАЯ ВАЛЮТА национальная валюта, функционирующая только в пределах одной страны и не обмениваемая на другие иностранные валюты.

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ услуги, направленные на удовлетворение потребностей человека как индивидуума и как члена общества. К ним относятся потребности в образовании, медицине, средствах сообщения, информации, духовном развитии, культурном досуге, социальной защите, внешней и внутренней безопасности. Различают Н.у., оказываемые отдельным лицам (личные или индивидуальные), группам лиц (коллективные) и обществу в целом.

НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЙ СТАНДАРТ денежная система, которая не устанавливает связи денежной единиц с весовым содержанием в ней какого-либо металла, исполняющего роль денежного эквивалента. Неметаллизм присущ современным денежным системам почти всех стран мира, применяющим неконвертируемые банкноты. Международный денежный режим также является неметаллическим в той мере, в какой отсылка к золоту - лишь вспомогательное средство, не предполагающее прямой связи денежных единиц с их золо-

тым содержанием. Н.с. не означает, что монеты не являются частью денежной массы. Они изготавливаются из различных сплавов, чья собственная стоимость не служит основанием для определения достоинства монеты.

НЕОБРАТИМАЯ ВАЛЮТА валюта, используемая только во внутреннем денежном обращении страны. **НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМ** современная разновидность институционализма, отличительной особенностью которой является технологический детерминизм как основа методологии. На базе технологического подхода ведущими представителями Н.

(Дж.Гэлбрейтом, Р.Хейлбронером, К.Эйрсом и др.) были созданы прогнозы и сценарии будущего, в которых предпринимались попытки преодолеть противоречия капиталистического хозяйства за счет научно-технического прогресса. Лидер Н. Дж.Гэлбрейт в своей широко известной книге "Новое индустриальное общество" (1967) дал классические характеристики основным категориям Н., таким как "индустриальная система", "техноструктура", "зрелая корпорация", "конвергенция двух мировых систем". Гэлбрейт развил и модернизировал идеи Т.Веблена о технологическом подходе в социально-экономических исследованиях, последовательно используя метод технологического детерминизма в своей концепции индустриального общества. Развивал взгляды Веблена и Р.Хейлбронер, усматривавший источник противоречий современной экономической жизни в столкновении научно-технической революции и стихии свободного рынка. Хейлбронер предсказывал, что научно-техническая интеллигенция как "авангард будущего общества" постепенно выйдет из-под эгиды бизнесменов и все в большей мере будет направлять общество на решения социальных проблем в духе своего мировоззрения. При этом Хейлбронер подчеркивал длительность подобной трансформации общества, считая, что новые учреждения социального и экономического контроля внутри старых институтов будут созревать медленно и на ранних этапах без четко сформулированной концепции сознательно созданного и управляемого общества.

НЕОКЛАССИЧЕСКАЯ ШКОЛА одно из магистральных направлений экономической мысли XX в., возникшее в результате "маржиналистской революции". Наряду с формированием концепции предельной полезности и предельной производительности, в начале века Н.ш. представила наиболее разработанную теорию рыночного предпринимательского хозяйства в условиях совершенной конкуренции. Особенно крупных успехов ее представители добились в исследовании проблем частичного и общего равновесия, достигаемого благодаря механизму свободного ценообразования и конкуренции. В первой трети XX в. Н.ш. обогатилась новыми положениями и концепциями: существенные сдвиги произошли в области теории стоимости, цен и капитала; сформировались более точные представления о роли денежной системы, ее влиянии на экономическую жизнь; были выдвинуты и развернуты концепции монополистического ценообразования и рынка; инструментарий экономистов расширился благодаря введению в экономическую теорию производственных функций; наконец, появился новый раздел экономической науки - теория благосостояния. В целом усилиями экономистов-неоклассиков уже к

концу 1930-х гг. микроэкономический анализ в основном приобрел тот вид, который характерен для соответствующих разделов современных курсов экономикс. Что же касается макроэкономики, то здесь достижения Н.ш. оказались намного скромнее. Родившись в период господства свободной конкуренции и отразив закономерности именно этой эпохи, неоклассическая теория, несмотря на попытки ее модернизации, в период 1920-1930-х гг. не смогла достаточно полно и глубоко приспособиться к реалиям государственного капитализма, что и обусловило ее кризис (после начала "великой депрессии"). Дальнейшее развитие Н.ш. происходило в условиях "неоклассического синтеза", то есть обогащения неоклассической системы общего равновесия кейнсианской макроэкономической теорией.

НЕОКОНСЕРВАТИЗМ одно из основных течений неоклассического направления экономической мысли второй половины 1970-х – начала 1980-х гг. Основными составляющими Н. являются монетаризм и теория предложения, сформировавшиеся в 1970-е гг. в работах американских экономистов. Принципиальные основы методологии и теории Н., заложенные работами И.Фишера, К.Викселя, Ф. фон Хайека, были развиты представителями Чикагской школы и, прежде всего, М.Фридменом. В центре проблематики Н. находится оптимизация рыночной экономики с помощью антиинфляционной политики и внедрения достижений НТП. Важную роль при этом Н. отводит экономическим функциям государства, поиску эффективного соотношения государственного регулирования с механизмами рыночной саморегуляции. Неоконсервативные теории опираются на такие постулаты неоклассики как принцип рационального поведения человека в рыночной экономике и модель свободной конкуренции (к ним добавляется аксиома о ведущей роли денег в современном рыночном хозяйстве). Из этого выведено общая методология теории Н. В первую очередь изучаются причины возникновения экономических проблем (высокой безработицы, низкой динамики роста, высокой инфляции), которые искажают мотивы рационального поведения, разрушают рыночные механизмы, снижают эффективность факторов производства. Затем выявляются возможности устранения этих причин, находятся способы преобразования системы государственного регулирования для мобилизации рыночного потенциала экономики, повышения эффективности производства и т.д. При этом методология Н. ориентируется на анализ долгосрочных тенденций развития экономики, что указывает на связь Н. с неокейнсианством. Практическим достижением неоконсерваторов стало доказательство необходимости перестройки системы государственного регулирования развитых стран в 1980-е гг. через мобилизацию созидательного потенциала рынка. Экономическая политика практически всех ведущих стран мира во второй половине 1970-80-х гг. строилась на этом принципе, а в США рекомендации неоконсерваторов стали основой экономических преобразований администрации президента Р. Рейгана.

НЕОЛИБЕРАЛИЗМ одно из основных направлений экономической мысли 2-й пол. XX в. Н. предпринял попытку создать собственное учение о народном хозяйстве на базе синтеза идей новой (молодой) исторической школы, неоклассики и традиционного либера-

лизма. Методологически Н. наиболее близок к новой исторической школе (особенно к трудам К.Бюхера и В.Зомбарта), для которой характерна трактовка процесса общественного развития как медленной, постепенной эволюции. В отличие от неоклассики, в методологическом инструментарии Н. маржинализм не занимает центрального места. Он лишь учитывается неолибералами как распространенный теоретический прием, но не применяется ими как важнейший инструмент исследования. В отличие от авторов неоклассических теорий роста и производственных функций, сосредоточившихся на исследовании количественных аспектов капиталистического воспроизводства, неолибералы ставили во главу угла качественные, институциональные проблемы. С традиционным либерализмом Н. роднит прежде всего идея индивидуальной свободы на основе всемерного укрепления и поощрения частной собственности на средства производства. Вместе с тем неолибералы, в отличие от своих предшественников, оценивали процессы хозяйственной жизни с макроэкономических позиций, а не с микроэкономических. Главную роль в разработке теории Н. сыграли немецкие экономисты, и в первую очередь В.Ойкен, заложивший его основы и создавший его методологию. Идеи Н. получили широкое распространение после 2-й мировой войны в ФРГ, а также в ряде других стран Запада. Складывался одновременно с кейнсианством. Оба учения выражали реакцию политической экономии на кризис 1929-1933 гг., подорвавший традиционные представления о саморегулируемости капитализма. Однако, если Дж. Кейнс объяснял недуги капитализма хроническим недостатком эффективного спроса, что при невмешательстве государства в экономику лишает этот строй достаточных стимулов к развитию, то основоположники Н. видели непосредственный источник всех бед в подрыве совершенной конкуренции и в монополизации хозяйства, нарушающей действие рыночных регуляторов производства. Политическая экономия Н. лежит в основе принципов деятельности Международного валютного фонда, Всемирного банка и Всемирной торговой организации.

НЕОПРОТЕКЦИОНИЗМ ограничения на международную торговлю, вводимые странами в дополнение к традиционным формам ограничения нежелательного импорта товаров. В числе приемов дополнительного давления на экспортеров товара в данную страну используются договорно-экономические механизмы "добровольного ограничения экспорта", "упорядоченных торговых соглашений", навязываемые экспортерам.

НЕОЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ основанная на традициях восточных культур модель развития, ставящая приоритет духовности над материально-практическими технологиями.

НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЙ КРЕДИТ кредит, при котором приобретает то, что "продается" (продовольствие, промышленные потребительские товары и др.). На погашение таких кредитов идет часть созданного в стране импортера национального дохода.

НЕРЕЗИДЕНТ

1. юридическое лицо, зарегистрированное в другой стране;
2. физическое лицо, постоянно проживающее в другой стране;

3. предприятия и организации, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств;

4. находящиеся в стране иностранные дипломатические и иные официальные представительства, а также международные организации, их филиалы и представительства;

5. находящиеся в стране филиалы и представительства иностранных компаний.

Режим налогообложения и законодательного регулирования для Н. может отличаться от режима для резидентов и часто определяется межгосударственными соглашениями.

НЕСОБСТВЕННАЯ (ВНЕШНЯЯ) ЦЕНА ОПЦИОНА превышение рыночной цены опциона над суммой, которую можно было бы получить, если использовать опцион и реализовать данный товар.

НЕСТАБИЛЬНАЯ ВНЕШНЯЯ СРЕДА внешнее окружение с высоким уровнем взаимосвязанности факторов, что влечет за собой сложность, подвижность и неопределенность среды.

НЕТАКСИРОВАННЫЙ ПОЛИС страховой полис, в котором оценка застрахованного имущества не носит окончательного характера и при полной гибели имущества должна быть доказана документально (посредством предъявления коносамента, счета-фактуры, актов сюрвейерского осмотра и других документов). Бремя доказательства размера ответственности страховщика по Н.п. полностью лежит на страхователе.

При Н.п. страхователь может в страховую сумму включить размер ожидаемой прибыли, и при возникновении убытка страхователь получает страховое возмещение в таком размере, как если бы морское предприятие было завершено.

НЕТАРИФНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ совокупность экономических и административных мер, выходящих за рамки таможенно-тарифной политики и используемые в качестве инструментария при регулировании внешней торговли. Существует пять видов мероприятий по Н.о.: участие государства во внешних торговых операциях; выработка таможенных и административных процедур (антидемпинговые пошлины, консульские формальности и т.д.); технические препятствия торговле (требования к таре, маркировка товаров и др.); специфические ограничения (импортные лицензии, экспортные сборы и др.); ограничение импорта, заложенное в механизме платежей и сборов (приграничный налоговый режим, импортные депозиты и др.).

НЕТОРГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ разновидность внешнеэкономических операций (внешнеторговых сделок), объектом которых являются не товарно-материальные ценности, а определенные виды услуг и формы деятельности. В частности, к Н.о. относятся: денежные расчеты за услуги связи, некоторые виды транспортных услуг, концертно-артистическая и гастрольная деятельность, погашение финансовых кредитов, оплата частных денежных переводов, спортивно-зрелищные мероприятия и т.д.

НЕТОРГОВЫЙ ПЛАТЕЖ международные расчеты по неторговым операциям, включая туризм, командировки, гастроли, содержание дипломатических представительств и т.д.

НЕТОРГУЕМЫЕ ТОВАРЫ товары, которые потребляются в той же стране, где и произведены, и не перемещаются между странами.

НЕТ-ТЕРМЗ условие фрахтования судна, по которому оно считается свободным от расходов по погрузке и выгрузке грузов.

НЕТТО

1. масса товара без тары и упаковки (чистый вес);
2. чистый доход за вычетом всех расходов;
3. чистая цена товара за вычетом скидок;
4. показатель в «чистоте» (например, чистая прибыль – нетто прибыль).

НЕТТО-БАЛАНС торговый баланс, в котором ценность экспорта равна ценности импорта.

НЕТТО-ПРИБЫЛЬ ИНОСТРАННОГО УЧАСТНИКА СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ часть прибыли совместного предприятия, получаемая иностранным участником при переводе за границу.

НЕТТО-СТАВКА основная часть страховых тарифов, предназначенная для формирования ресурсов страховых органов на выплату страхового возмещения и страховых сумм.

НЕФИНАНСОВАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ совокупность нефинансовых корпораций и квазикорпораций-резидентов, контроль за деятельностью которых осуществляется государством. Контроль над корпорацией понимается как возможность государства определять экономическую политику.

НЕФТЕДОЛЛАРЫ государственные доходы стран-экспортеров нефти от экспорта энергоресурсов.

НЕЭКВИВАЛЕНТНЫЙ ОБМЕН устойчивое нарушение пропорций между затратами на производство товаров и услуг и возмещение их при экспорте и импорте.

НИЖНИЙ УРОВЕНЬ СТАВКИ ПО ДЕПОЗИТАМ предписываемый денежными властями минимальный уровень процента, который коммерческие банки должны платить по депозитам.

НИОКР научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки.

НОВОВВЕДЕНИЕ (НОВАЯ ПРОДУКЦИЯ) впервые изготовленные изделия на основе передовых достижений науки и техники, соответствующие по своим экономическим и эксплуатационным свойствам лучшим мировым образцам и вполне удовлетворяющие новые потребности общества по сравнению с ранее выпускаемой продукцией аналогичного назначения. Основа инновационной модели развития стран.

НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ (НИС) группа развивающихся стран, которые добились значительных успехов в индустриализации, существенно расширили экспорт продукции обрабатывающей промышленности и по ряду показателей приближаются к нижнему эшелону развитых стран. По классификации ООН к НИС, в частности, относятся Аргентина, Бразилия, Гонконг, Малайзия, Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Мексика.

НОВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОРЯДОК (НМЭП) концепция перестройки международных экономических отношений, предусматривающая устранение любых проявлений неравноправия, диктата и дискриминации из системы мирохозяйственных связей. Концепция НМЭП включает следующие основные положения: признание суверенного равенства всех государств и развитие международного экономического сотрудничества; установление полного национального суверенитета над природными ресурсами и над всеми видами экономической деятель-

ности; ослабление колебаний цен на сырьевые товары, экспортируемые развивающимися странами, и сокращение их отрыва от цен на импортируемую ими продукцию обрабатывающей промышленности; расширение системы торговых преференций для развивающихся стран; нормализация функционирования международной валютной системы; принятие комплекса мер по сокращению технологического разрыва между развитыми и развивающимися странами; решение проблемы финансовой задолженности развивающихся стран; регламентация и контроль за деятельностью международных корпораций в этих странах.

НОЖНИЦЫ ЦЕН расхождение уровней и динамики цен международной торговли на отдельные группы товаров, в первую очередь на готовые изделия и топливно-сырьевые товары. Фактор, определяющий условия торговли, а также экономические выгоды партнеров с учетом структуры их импорта и экспорта. Используются для оценки эквивалентности обмена между развитыми странами - экспортёрами готовой продукции (машин, оборудования) и развивающимися странами - поставщиками сырья, топлива, сельскохозяйственного сырья.

НОМЕНКЛАТУРА ГАРМОНИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ ОПИСАНИЯ И КОДИРОВАНИЯ ТОВАРОВ (НГС) международная товарная номенклатура; разработана на основе Брюссельской таможенной номенклатуры (БТН) и Стандартной международной классификации ООН (СМТК) с использованием 12 международных и национальных классификационных систем. Разработана Советом таможенного сотрудничества; вступила в силу 1 января 1988 г.; в настоящее время применяется в таможенных тарифах большинством стран мира. НГС имеет шесть ступеней классификации: разделы (21), группы (96), подгруппы (33), товарные позиции (1241), подпозиции (3553) и субподпозиции (5019).

НОМИНАЛЬНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС курс между двумя валютами, цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

НОМИНАЛЬНЫЙ ПАРИТЕТ официально установленное соотношение между денежной единицей и принятым за эталон металлом либо другой валютой.

НОМИНАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС (НЭВК) индекс валютного курса, рассчитанный как соотношение между национальной валютой и валютами других стран, взвешенными в соответствии с удельным весом этих стран в валютных операциях данной страны.

НООСФЕРА букв. “сфера разума”; качественно новое состояние биосферы, в котором разумная деятельность человека становится главным, определяющим фактором ее развития. Термин Н. предложили в 1927 г.

французские ученые Э. Леруа и П. Тейяр де Шарден.

Учение о Н., созданное в 1930-х гг. российским и украинским ученым, академиком В.И. Вернадским, предвосхитило концепцию устойчивого развития Земли конца XX в. См. тж. **УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ**. **НОРМА ВЫРАБОТКИ** количество операций, изделий, которое должно быть изготовлено или выполнено в единицу времени (час, смену и т.д.) в определенных организационно-технических условиях одним рабочим или группой рабочих соответствующей квалификации. Н.в. является величиной, обратно пропорциональной норме времени. Устанавливается для работ с большой

повторяемостью в течение смены на рабочем месте. Для нормирования труда основных рабочих Н.в. применяется в тех случаях, когда в течение рабочей смены выполняется одна и та же работа при неизменном составе исполнителей.

НОРМА ЕСТЕСТВЕННОЙ УБЫЛИ размер допустимых естественных потерь в весе или объеме товара от усушки, утечки, утруски при перевозке, перевалке, хранении. В международной торговле общеприняты для ряда товаров потери веса в пути, за которые продавец не несет ответственности (например, 1,5% веса для какао-бобов).

НОРМА ОБСЛУЖИВАНИЯ зона работы или количество единиц оборудования, производственных площадей и других производственных единиц (число рабочих мест, рабочих и т.д.), которое должно обслуживаться одним работником или группой рабочих соответствующей квалификации при определенных организационно-технических условиях. Применяются для нормирования труда вспомогательных рабочих. В машиностроении, например, подобные нормы разрабатываются для рабочих таких профессий, как контролеры ОТК, наладчики, кладовщики и др. На основе централизованно разрабатываемых межотраслевых и отраслевых нормативных материалов предприятия определяют технически обоснованные Н.о. и численность рабочих с учетом своих конкретных особенностей.

НОРМА ПОГРУЗКИ-ВЫГРУЗКИ условия, определяющие количество единиц массы или объема груза, подлежащих погрузке-выгрузке за единицу времени.

Регулируются различными нормативными актами или на договорной основе. Устанавливаются отдельно для механизированного и немеханизированного способов погрузки-выгрузки и в зависимости от грузоподъемности подвижного состава и его типа. Н.п.-в. для негабаритных грузов устанавливаются по соглашению сторон. Н.п.-в. на различных видах транспорта общего пользования имеют свою специфику. На морском транспорте Н.п.-в. могут устанавливаться в целом для судна или на каждый рабочий люк, фиксироваться в чартерах в единице массы или объема за час, рабочий день, сутки; либо оговариваться, что грузовые операции должны производиться по обычаям портов. На автомобильном транспорте в основные Н.п.-в. также включено время, необходимое для маневрирования автомобилей и оформления перевозочных документов. В дополнительное Н.п.-в. включено время на взвешивание и перевешивание груза, обмер объема, пересчет грузовых мест и т.д.

НОРМА ПРОСТОЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ время, в течение которого с подвижным составом, прибывшим к месту погрузки-выгрузки, должны быть выполнены необходимые грузовые и технические операции. Н.п.т.с. регламентируются правилами перевозок и другими нормативными актами, действующими на соответствующих видах транспорта общего пользования. На морском транспорте Н.п.т.с. устанавливаются в виде стальной нормы времени: за досрочное освобождение судна из-под грузовых операций фрахтователь получает от судовладельца диспач.

НОРМА РАСХОДА МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ максимально допустимое количество сырья, материалов, топлива, расходуемое на изготовление единицы продукции установленного качества, выполнение технологических операций и т.д. Н.р. могут быть класси-

фицированы, например, по степени детализации, по объему нормирования и т.д. В общем виде Н.р. определяются как сумма чистого веса изделия и величины отходов производства и прочих потерь.

НОРМА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ нормированный уровень hozрасчетной рентабельности предприятия (объединения), отрасли. Рассчитывается как отношение прибыли к сумме производственных основных фондов и нормируемых оборотных средств либо к себестоимости продукции. Один из основных показателей эффективности затрат в условиях командной экономики. **НОРМАТИВ ДОХОДОВ** нормированный объем продаж (поступлений) в денежном выражении. Н.д. весьма разнообразны: доход из расчета на количество пассажиров, расстояние в милях автобусных перевозок, средний объем сбыта из расчета на одного заказчика и др.

НОРМИРОВАНИЕ В ЗАВИСИМОСТИ "ОТ КОШЕЛЬКА" повышение цены, в результате которого товар оказывается недоступным для низкооплачиваемых слоев населения.

НОРМИРОВАНИЕ РАСХОДОВ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ метод определения расходов на содержание бюджетных учреждений, финансируемых в сметном порядке.

НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА разработка норм времени, требующегося для выполнения конкретной операции или производственного задания.

НОРМИРОВАНИЕ ЦЕЛЕЙ метод определения значимости отдельных целей и подцелей при анализе дерева целей.

НОТА официальный дипломатический документ, которым оформляются различные вопросы отношений между государствами (заявление протеста, уведомление о каком-либо факте и т. д.).

НОТИС

1. извещение о поставке на биржу – письменное уведомление, предоставляемое продавцом на фьючерской бирже для выражения его намерения поставить реальный товар во исполнение биржевого контракта (против открытой им короткой позиции по срочной сделке). Различают передаваемый Н. – извещение, которое может быть вновь предъявлено к поставке сразу после того, как покупатель отказался принять поставку и продал ранее купленный контракт, и непередаваемый Н. – извещение, которое покупатель обязан получить, и, если он не хочет принимать поставку, то должен продать новый биржевой контракт и предъявить по нему полученное извещение;

2. письменное уведомление (данное капитаном фрахтователю или его агенту) о полной готовности судна к погрузке или выгрузке, после чего начинается отсчет стальных дней;

3. уведомление о намерении перестраховщика пересмотреть определенные положения договора или расторгнуть его на следующий год, высылаемое компании-перестрахователю, как правило, за три месяца до окончания года; статья договора перестрахования, предусматривающая подобное уведомление.

НОТЫ И КОММЕРЧЕСКИЕ БУМАГИ средне- и краткосрочные негарантированные расписки на предъявителя, выпущенные на свободный рынок со скидкой от объявленной стоимости.

НОУ-ХАУ (англ. know-how, букв. – знаю как) документально оформленные и охраняемые законодатель-

ством технические знания, опыт, навыки, секреты производства. Понятие Н.-х. в международной практике охватывает любую научную, техническую, производственную (включая системы организации и управления) информацию, имеющую коммерческую ценность в рыночном обороте. Условия охраны Н.-х. состоят в следующем. Во-первых, информация не должна быть известна третьим лицам, что служит необходимой предпосылкой ее коммерческой ценности. Во-вторых, она должна быть закрыта для свободного доступа к ней третьих лиц (на законном основании). В-третьих, владелец информации должен принимать надлежащие меры к охране ее конфиденциальности. Нарушение хотя бы одного из этих условий секретности лишает обладателя информации права на ее защиту. В то же время любое лицо, самостоятельно и добросовестно получившее такую информацию, вправе использовать ее без каких-либо ограничений. Защита прав владельца Н.-х. осуществляется средствами гражданского права. НТП см. НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС. НЭТ-ТЕРМЗ условие фрахтования судна, по которому оно считается свободным от расходов по погрузке и выгрузке грузов. Обычно вместо условия Н.-т. употребляется условие ФИО.

О

ОБЕСЦЕНЕНИЕ ДЕНЕГ падение покупательной способности денег по отношению к товарам или снижение их валютного курса.

ОБЗОР ДЕНЕЖНОЙ СФЕРЫ способ представления агрегатов денежной сферы, объединяющий балансы всех денежных институтов.

ОБЛИГАТОРНОЕ ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ

1. обязательная форма перестрахования, согласно которой все страховые компании, действующие на территории данной страны, в силу существующего законодательства обязаны передавать в предписанной доле государственной или иной перестраховочной компании все принимаемые на страхование риски. Такой вид перестрахований имеет целью максимально использовать емкость страхового рынка страны для предотвращения утечки валюты за границу по каналам перестрахования;

2. договор перестрахования, согласно которому оригинальный страховщик (цедент) должен передать, а перестраховщик принять все риски по данному виду страхования.

ОБЛИГАЦИЯ ценная бумага на предъявителя, дающая владельцу право на получение годового дохода в виде фиксированного процента (в форме выигрышей или оплаты купонов). О. подлежат погашению (выкупу) в течение обусловленного при выпуске займа срока. О. выпускают акционерные общества и государство.

ОБЛИГАЦИЯ "БУЛЬДОГ" разновидность облигаций с фиксированной процентной ставкой в фунтах стерлингов, выпущенных на лондонском рынке нерезидентами.

ОБЛИГАЦИЯ "ГЕЙША" облигация нерезидентов в иностранной валюте, выпущенная методом частного размещения в Японии.

ОБЛИГАЦИЯ "МАТАДОР" облигация в испанских песетах, выпущенная в Испании иностранным заемщиком.

ОБЛИГАЦИЯ "МАТИЛЬДА" облигация, выпущенная иностранным заемщиком в Австралии в австрийских долларах.

ОБЛИГАЦИЯ "РАЙ И АД" разновидность двухвалютных облигаций (доллар/иена), основная сумма которых изменяется в зависимости от изменения валютного курса.

ОБЛИГАЦИЯ "САМУРАЙ" иностранная облигация в японских иенах, публично эмитированная нерезидентом на внутреннем финансовом рынке Японии; могут приобретаться нерезидентами.

ОБЛИГАЦИЯ "СУШИ" еврооблигация в иностранной валюте, эмитированная японской компанией и предназначенная для покупки японскими инвесторами.

ОБЛИГАЦИЯ "ШОГАН" облигация с номиналом не в йенах, но эмитированная иностранным эмитентом в Японии и продаваемая на японском фондовом рынке. Следует отличать от облигации "самурай", номинал которой выражается в йенах, но которая на японском фондовом рынке может быть куплена лишь покупателями, имеющими постоянное местопребывание вне Японии.

ОБЛИГАЦИЯ "ЯНКИ" облигация, эмитированная в США иностранным заемщиком в американских долларах и зарегистрированная в Комиссии по ценным бумагам и биржам. Эмиссия такого рода облигаций не облагается налогом.

ОБМЕН ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА АКЦИИ обмен, обычно по цене ниже номинала, просроченных и иных долговых обязательств на акции компаний страны-должника.

ОБМЕН ОПЦИОНОВ стратегия арбитража на опционах, которая предусматривает, во-первых, покупку предмета опциона и, во-вторых, формирование синтетической позиции, призванной обеспечивать выгодную продажу и покупку опциона. Такая структура целесообразна в тех случаях, когда различие между курсом предмета опциона и синтетической позиции незначительно.

ОБМЕННЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОПЕРАЦИИ учитываемые в платежном балансе операции, в процессе которых одна из стран, участвующих во внешнеторговых операциях, передает стоимостные ценности, созданные национальной экономикой, а другая страна предоставляет взамен свой равный по стоимости продукт. Стоимостной объем как продукт обмена подразделяется на две категории – реальные ресурсы, включающие в себя товары, услуги и доходы, и финансовые средства.

ОБМЕННЫЙ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫЙ КУРС различные курсы обмена, установленные правительством страны для национальной валюты в зависимости от разновидностей операций, в которых она используется (перевод капитала, сделки по импорту предметов роскоши).

ОБМЕННЫЙ ФИКСИРОВАННЫЙ КУРС обменный курс между различными валютами, который устанавливается (фиксируется) правительством и поддерживается им путем скупки или продажи своей валюты для поддержки или понижения ее курса.

ОБМЕРНАЯ ТОННА условие, применяемое при фрахтовании судна и означающее, что судовладелец имеет право использовать ставку провозной платы, установленной договором из расчета за перевозку 1 метриче-

ской тонны груза, за использование фрахтователем под перевозку определённой кубатуры в трюмах судна.

ОБОРОТНЫЙ КАПИТАЛ

1. часть производительного капитала, стоимость которого полностью переносится на произведенный товар и возвращается в денежной форме после его реализации;

2. превышение текущих активов над краткосрочными обязательствами, позволяющее компании финансировать свои постоянные операции; фонды компании, которые могут быть быстро трансформированы в деньги.

О.к. формируется из денежных средств, легкорезализуемых ценных бумаг, дебиторской задолженности, материально-производственных запасов, готовой продукции, незавершенного производства, материалов, комплектующих изделий и расходов будущих периодов. В основе расположения составляющих О.к. лежит критерий ликвидности – способность превращения средств предприятия в денежную наличность – важный показатель деятельности компании, по которому оценивается стабильность ее финансового положения.

ОБРАЗЦЫ БЕЗ ЦЕНЫ предметы (включая сырье), обладающие незначительной стоимостью и служащие для демонстрации, ознакомления, проверки их качества, технических показателей, и виды для производства лабораторных испытаний, исследований, не предназначенные для продажи. Признаки таких образцов определяются рядом международных конвенций.

Например, стоимость предмета, не превышающая пяти долларов, намеренные дефекты предмета (перфорация, разрезы, неуничтожаемая маркировка), не позволяющие использовать этот предмет в иных целях, кроме как для демонстрации.

ОБРАТИМАЯ ВАЛЮТА валюта, которая может быть беспрепятственно обменена на другую валюту.

ОБРАТИМОСТЬ ВАЛЮТ возможность обмена (конверсии) валюты данной страны на валюты других стран по действующему валютному курсу. В странах с развитой рыночной экономикой под О.в. понимается возможность ее свободного обмена на иностранные валюты для всех категорий держателей в любой форме и во всех видах операций без ограничений. Валюта считается необратимой, если государство-эмитент (или его уполномоченный орган) запрещает (или ограничивает) операции по ее обмену на другие валюты. Валюты с промежуточными режимами называются частично обратимыми. В этих случаях обратимость распространяется на определенных держателей данной валюты и отдельные виды операций. Частичная обратимость может также иметь региональный характер, то есть ограничиваться определенным кругом стран, в частности рамками действующей валютной зоны.

ОБРАТНЫЙ ДЕМПИНГ завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.

ОБРАТНЫЙ ОБМЕН один из типов обменных сделок на вторичном рынке с целью снижения риска, связанного с колебаниями курса ценных бумаг или валюты, купленных в исходной валютной сделке, которая может быть заключена как с исходным, так и с новым партнером, но в любом случае носит не инвестиционный, а спекулятивный характер и преследует цель получения прибыли на разнице курсов.

ОБРАТНЫЙ ПРИТОК возвращение акций, выпущенных на международном рынке, в страны заемщиков в результате покупок национальными инвесторами.

ОБРАТНЫЙ СВОП своп, который проводится для нейтрализации процентных или валютных рисков по другому свопу; обычно операция на вторичном рынке свопов для реализации прироста капитала; может производиться с иным партнером, чем в первом свопе.

ОБРАТНЫЙ ФРАХТ фрахт, который судовладелец обязан оплатить перевозчику за обратную доставку груза в порт отправления, если он не может быть сдан в порту назначения по причинам, от перевозчика не зависящим.

ОБРАЩАЕМЫЙ КРЕДИТ разновидность среднесрочного и долгосрочного кредита, предоставляемого по плавающим процентным ставкам, когда один или несколько банков открывают клиенту кредитную линию (сроком 2-5 лет), финансируемую за счет краткосрочных ресурсов банков (сроком 3-6 месяцев). Процентная ставка по кредитам пересматривается банком при каждой операции рефинансирования и зависит от динамики и конъюнктуры рынка краткосрочных капиталов, так как к базовой процентной ставке на конкретном финансовом рынке прибавляется сумма банковской маржи (спрэда). С помощью О.к. банк оптимизирует уровень рисков: валютных, процентных и кредитных ставок. Крупные О.к. предоставляются, чаще всего, банковскими консорциумами, что также распределяет риск между банками. Банк, возглавляющий консорциум, получает комиссионные за руководство, которые добавляются к комиссионным за участие, получаемым каждым банком-членом консорциума.

ОБСЛУЖИВАНИЕ ВНЕШНЕГО ДОЛГА платежи государства-должника кредиторам в целях погашения основного долга и выплат начисленных процентов.

ОБСЛУЖИВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО ДОЛГА платежи государства-должника населению – держателям государственных ценных бумаг и институциональным кредиторам-резидентам в счет погашения основного долга и процентов.

ОБУСЛОВЛЕННЫЙ КРЕДИТ кредит (чаще всего предоставляемый международными организациями в иностранной валюте), предоставление которого сопровождается требованиями кредитора об определенном курсе экономической политики заемщика, о выполнении им рекомендуемых мероприятий в области экономического регулирования, реформенных преобразований.

ОБЩАЯ АВАРИЯ убытки, понесенные вследствие произведенных намеренно и разумно чрезвычайных расходов или пожертвований в целях спасения судна, фрахта или перевозимого на судне груза от общей для них опасности. В отличие от аварии, представляющей собой какое-либо происшествие на море (столкновение, кораблекрушение), О.а. – это лишь убытки, которые распределяются между сторонами, участвующими в общем морском предприятии (см. ДИСПАША). К О.а. относятся, например, убытки, вызванные: выбрасыванием груза за борт при тушении пожара на борту судна; преднамеренной, необходимой для спасения груза посадкой на мель; вынужденным заходом судна в порт-убежище при возникновении опасности. Общая стоимость имущества, участвующего в О.а. называется контрибуционной стоимостью.

ОБЩАЯ ТОРГОВЛЯ общий внешний торговый оборот государства, включая транзитные товары.

ОБЩЕЕ (МЕЖДУНАРОДНОЕ) РАВНОВЕСИЕ одно-временное уравнивание спроса и предложения на товар во внутренней и международной торговле (на внутреннем и мировом рынках).

ОБЩЕЕ СОГЛАШЕНИЕ соглашение с длительными сроками поставки; заключается на безвалютной основе на фирменном уровне. Такое соглашение может подписываться в форме общих протоколов, включающих списки взаимопоставляемых продукции и услуг. О.с. дает партнерам определенные преимущества. Во-первых, экспортеры получают возможность стабильного и, как правило, расширяющегося сбыта своей продукции на конкретном рынке. Во-вторых, вместо обязательства встречной закупки по каждой сделке в О.с. определяются категории товаров для обмена, их общий объем или меновое соотношение по стоимости. **ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВОК (ОУП)** правила, регулирующие отношения между организациями разных государств во внешнеторговой поставке.

ОБЩИЙ ГРУЗОВОЙ ТАРИФ таможенный тариф для разнономенклатурных грузов одной партии.

ОБЩИЙ РЫНОК единое экономическое пространство нескольких государств со свободным перемещением между странами-участницами объединения.

ОБЩИЙ ФОНД ДЛЯ СЫРЬЕВЫХ ТОВАРОВ международное финансовое учреждение в рамках Интегрированной программы для сырьевых товаров, представляющее собой финансовую базу для международных товарных соглашений. Основным инструментом программы являются международные товарные соглашения, призванные предотвращать чрезмерные колебания цен на сырье путем создания буферных запасов. Однако хранение буферных запасов требует больших финансовых средств. Объединение средств, предназначенных для регулирования рынка, дает экономию. В 1980 г. был создан общий фонд, который должен предоставлять займы международным товарным соглашениям для поддержания цен и т.п. Средства фонда складываются из обязательных взносов стран-участниц путем покупки ими акций этого своеобразного международного банка.

ОГОВОРКА условие в торговых и фрахтовых делах, в соответствии с которым регулируются взаимоотношения сторон при наступлении какого-либо обусловленного обстоятельства, либо в случае изменения в будущем обстоятельств, существовавших в момент заключения сделки.

ОГОВОРКА ДЖАСОНА в морском страховании риск, который не может быть предусмотрен.

ОГОВОРКА "ЗЕЛЕННОГО БОТИНКА" условие гарантийного соглашения, по которому эмиссионный синдикат имеет право купить дополнительные акции по цене первоначального предложения. Практикуется в США.

ОГОВОРКА ЗОЛОТАЯ одна из разновидностей защитных оговорок, включающихся в международные кредитные, платежные и торговые соглашения или контракты, в которой обычно фиксировалось золотое содержание валюты платежа с целью избежать потерь от возможного ее обесценения. С изменением золотого содержания денежной единицы менялась и сумма платежа в соответствующей валюте.

ОГОВОРКА О ВАЛЮТНОМ ОПЦИОНЕ условие, позволяющее заемщику возвращать основную сумму долга и выплачивать проценты по нему не в той валюте, в которой была предоставлена ссуда.

ОГОВОРКА О ВЫЧЕТЕ условие страхования, пункт в страховом договоре (преимущественно в морском), согласно которому страховщик оплачивает риск только в том случае, когда он превышает определенную сумму.

ОГОВОРКА О ЗАБАСТОВКЕ условие, определяющее взаимоотношения сторон, в случае забастовки в порту погрузки или выгрузки. Может предусматривать расторжение договора морской перевозки, в случае же оставления его в силе, фрахтователь выплачивает демередж.

ОГОВОРКА О ПРЕКРАЩЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ФРАХТОВАТЕЛЯ пункт договоров о фрахте, означающий, что ответственность снимается с фрахтователя в момент погрузки. Однако судовладелец может иметь право удержания груза в обеспечение получения платежа за фрахт.

ОГРАНИЧЕНИЕ ПЛАТЕЖЕЙ ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ ДОЛГА соотношение платежей по обслуживанию долга к доходам от экспорта, не превышающее определенного процента.

ОГРАНИЧЕНИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ устанавливаются государством или группами государств в сфере экспорта и импорта в качестве средств проведения внешнеэкономической политики, направленной на защиту интересов национальных товаропроизводителей и потребителей, обеспечение общегосударственных интересов и выполнение международных обязательств. Применяются следующие меры контроля и регулирования экспорта и импорта: таможенные экспортные и импортные тарифы, лицензирование и квотирование, ограничение и запрещение вывоза стратегического сырья, особый режим экспорта и импорта на специфические товары и т.д. В последние годы получила распространение так называемая "ограничительная деловая практика", характеризующаяся разного рода мерами, скоординированными действиями групп предприятий одной или нескольких стран в целях укрепления своих позиций на рынке, зачастую в ущерб другим предприятиям.

ОГРАНИЧЕНИЯ НА МАКСИМИЗАЦИЮ ПРИБЫЛИ регулирующие факторы, внешние воздействия, уменьшающие устремления фирм, корпораций к постоянной максимизации прибыли сверх сложившегося нормативного уровня. Важный элемент антимонопольного регулирования.

ОГРАНИЧЕННО ГИБКИЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее небольшие колебания валютного курса в соответствии с установленными правилами.

ОДНОПОЛЯРНЫЙ МИР мировой порядок, основанный на доминировании в международных отношениях одной сверхдержавы. В последнее время О.м. формируется на основе военно-политической и экономической мощи сверхдержавы США, выступающей в качестве «мирового жандарма». См. тж. **МИРОВОЙ ПОРЯДОК**.

ОДОБРЕННЫЙ ЧАРТЕР форма стандартного чартера, получившая одобрение со стороны Балтийской и международной морской конференции (БИМКО) и Генерального совета британского судоходства. Одобренная

форма является менее строгим вариантом согласованной формы чартера.

ОКЕАНСКАЯ НАКЛАДНАЯ см. **МОРСКАЯ НАКЛАДНАЯ**.

ОКЕАНСКИЙ КОНОСАМЕНТ коносамент, который покрывает перемещение товаров по воде и может быть выпущен в неуступаемой или уступаемой форме. Это коносамент о том, что груз будет выдан после представления одного подлинного экземпляра коносамента – таким образом остальные экземпляры теряют свою ценность. Коносамент выпускается в трех экземплярах, однако существует сильная тенденция в международной торговле – выпускать только один оригинал коносамента.

ОКНО ЛЬГОТНЫХ КРЕДИТОВ специальная программа или филиал международного банка развития для предоставления кредитов на льготных условиях наименее развитым странам.

ОКОНЧАТЕЛЬНЫЙ БРАК ПРОДУКЦИИ продукция, имеющая дефекты, которые технически исправлять невозможно, или их исправление экономически нецелесообразно. О.б.п. оценивается по себестоимости. Себестоимость этого брака за минусом ущерба, вызываемых с виновников, составляет потери от брака. **ОЛИГАРХИЯ** букв. «власть немногих»; политическое и экономическое господство небольшого числа лиц, представляющих финансовый, торговый и промышленный капитал.

ОЛИГОПОЛИЯ термин, обозначающий ситуацию на рынке, когда несколько крупных конкурирующих фирм монополизируют производство и сбыт основной массы продукции в отрасли.

ОНКОЛЬ одна из форм кредита, предоставляемого банками, при котором заемщик получает право постепенно пользоваться открытым ему в банке на неопределенный срок кредитом. Обычно обеспечивается залогом товаров, векселей и ценных бумаг. От обычной ссуды онкольный кредит отличается тем, что сумма долга и сумма обеспечения носят текущий характер, и тем, что по требованию каждой из сторон О. может быть прекращен в любой момент. При О. заем производится постепенно, по востребованию лимита. Заемщик по онкольному кредиту платит банку проценты лишь за фактически взятые суммы по онкольному счету. Во внешней торговле онкольная сделка – это сделка на поставку товара с последующей фиксацией цены. По такой сделке цена определяется на основе котировки соответствующей биржи в дни по выбору покупателя.

ОПЕРАЦИИ НА ОТКРЫТОМ РЫНКЕ купля или продажа ценных бумаг или других финансовых инструментов центральным банком в целях регулирования общего уровня ликвидности.

ОПЕРАЦИИ ПО ПЕРЕПРОДАЖЕ операции, осуществляющиеся торговым посредником, которого чаще всего именуют купцом. Сделка осуществляется купцом от своего имени и за свой счет, то есть он сам выступает стороной договора как с экспортером, так и с конечным покупателем, и на какой-то период становится собственником товара. Поскольку отношения между экспортером и купцом прекращаются после выполнения сторонами своих обязательств, купец, будучи собственником товара, сам может реализовать его по своему усмотрению на любом рынке и по лю-

бой цене, а потому для экспортера он, строго говоря, не посредник, а покупатель.

ОПЕРАЦИИ ПОСРЕДНИЧЕСКИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ операции на международном рынке, совершаемые по поручению продавца или покупателя независимыми внешнеэкономическими фирмами-посредниками на основе отдельных поручений или специальных соглашений.

ОПЕРАЦИИ ТЕКУЩЕГО ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА операции по покупке и продаже товаров и услуг за рубежом, а также односторонние зарубежные переводы, суммарный объем которых равен сумме торгового баланса, баланса экспорта-импорта услуг и сальдо односторонних переводов.

ОПЕРАЦИОННЫЙ ДЕФИЦИТ дефицит, рассчитанный путем переноса платежей процента по правительственному долгу из расходов в раздел финансирования.

ОПЛАТА ФРАХТА определяется чартером. В практике торгового мореплавания обычно применяются следующие способы расчетов по фрахту: 1) в зависимости от количества груза: а) за погруженное количество груза, когда коносамент в плане. О.ф. является окончательным доказательством перевезенного количества груза; б) за доставленное количество груза, когда груз при выгрузке пересчитывается и фрахт оплачивается за пересчитанное, то есть фактически доставленное, количество груза; 2) в зависимости от времени оплаты: а) полная О.ф. по доставке и выгрузке груза, то есть по выполнении судовладельцами своих обязательств; б) полная О.ф. при подписании коносамента, то есть авансирование фрахта; в) промежуточные варианты, то есть частичная О.ф. при подписании коносамента или через обусловленный период времени после их подписания с доплатой остатка в последующий период рейса либо по его завершению.

"ОПОРА НА ВЕТЕР" тактика официальных валютных интервенций, при которой власти покупают валюту в противовес господствующей тенденции движения курса в целях сглаживания курсовых колебаний.

ОПТАЦИЯ в международном праве – это выбор гражданства лицами, имеющими гражданство двух или более государств, производимый на основании соглашения заинтересованных стран или их национального законодательства. Чаще всего осуществляется при территориальных изменениях и образовании новых государств по специальным соглашениям, предоставляющим гражданам договаривающихся государств права О. Дети, как правило, при О. следуют гражданству родителей.

ОПТИМАЛЬНАЯ ПОСТАВКА объем партии поставки товаров и изделий народного потребления, отгружаемый поставщиком по заказу потребителя и обеспечивающий для потребителя минимальное значение суммы двух составляющих – транспортно-заготовительных расходов и затрат на формирование и хранение запасов.

ОПТИМАЛЬНАЯ СТАВКА ТАРИФА уровень тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

ОПТИМАЛЬНАЯ ЦЕНА цены, получаемые в процессе расчета оптимального плана с использованием методов математического программирования (на основе объективно обусловленных оценок).

ОПТИМАЛЬНОЕ ВАЛЮТНОЕ ПРОСТРАНСТВО поддержание фиксированного валютного курса между ограниченной группой стран и плавающего валютного курса с остальными странами.

ОПТИМАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ совокупность методов и средств, позволяющих выбрать из множества возможных вариантов развития хозяйственного объекта наилучший (оптимальный), обеспечивающий наиболее эффективное использование ресурсов. Составление оптимального плана развития хозяйственно-го объекта основано на решении задачи математического программирования, в которой отыскивается условно-экспериментальное (максимальное или минимальное) значение функции (называемое целевой функцией или критерием оптимальности плана). На основе критерия оптимальности может быть принят определенный вариант плана.

ОПТОВАЯ ФИРМА торговое предприятие, закупающее за свой счет продукцию крупными партиями и поставляющее ее как на внутренний, так и на внешний рынок. Поставщиками оптовой фирмы являются национальные предприятия и экспортеры. Может иметь собственное производство и собственную розничную сеть.

ОПТОВЫЙ РЫНОК составная часть рынка, охватывающая формирование хозяйственных связей на начальной стадии движения товаров от изготовителя к потребителю. Характеризуется большим объемом продаж.

ОПЦИОН

1. ценные бумаги, дающие их владельцу право купить или продать в течение установленного срока определенное количество акций, других ценных бумаг по фиксированной цене. Продавец О. принимает на себя обязательства, по которым он в зависимости от вида О. должен либо приобрести у покупателя соответствующие акции, другие ценные бумаги, либо продать их ему. Покупатель О. принимает решение о том, реализовать купленное им право или нет, в зависимости от движения курсов акций в период действия О. Направления движения биржевого курса, прогнозируемые покупателем и продавцом, противоположны, поэтому оба рассчитывают получить прибыль. Если О. будет реализован, доход продавца составит сумма, которую покупатель оплатил за О. (премия). Важно правильно оценить возможный курс предмета О. в будущем. О. существуют двух видов: пут – на продажу и колл – на покупку;

2. условие в договоре морской перевозки (чартере), предусматривающее право выбора фрахтователем порта погрузки или разгрузки или груза для перевозки, а также право замены обусловленного в договоре груза другим;

3. условие, включаемое в биржевые сделки на срок, по которому одной из сторон предоставляется право выбора между отдельными, взаимоисключающими условиями сделки или изменения ее первоначальных условий;

4. предоставляемое компаниями своим высшим служащим право покупки акций по твердой цене.

ОПЦИОН НА АКЦИИ контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательства, купить или продать определенное количество индивидуальных акций, корзину акций или индекс акций по согласованной цене до наступления определенной даты.

ОПЦИОННЫЙ ЗАЕМ форма займа или договорного обязательства, при которой кредитору в определенных пределах предоставляется право выбора условий погашения займа (например, потребовать от заемщика погасить заем или часть его в валюте, отличной от той, в которой он был предоставлен, и т.п.).

ОПЦИОННЫЙ СЕРТИФИКАТ вид ценных бумаг, дающий право в конкретный отрезок времени по определенной цене покупать или продавать другие ценные бумаги (акции и облигации) или определенную иностранную валюту.

ОПЦИОНЫ АМЕРИКАНСКОГО СТИЛЯ опцион, который может быть исполнен в любой день до его истечения или непосредственно в день истечения.

ОПЦИОНЫ ЕВРОПЕЙСКОГО СТИЛЯ опцион, который может быть исполнен только в день его истечения.

ОПЫТНО-СТАТИСТИЧЕСКАЯ НОРМА норма, величина которой определяется на основе статистических данных о средней фактической выработке и заработной плате за прошедший период, а также исходя из опыта нормировщиков.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВАЯ СТРУКТУРА ФИРМЫ вид и способ структурного построения предприятия, компании, корпорации, предусмотренный законами и другими правовыми нормами страны, зависящий от формы собственности, масштаба предприятия, формирования его капитала, характера соединения и соподчинения составных частей предприятия.

ОРГАНИЗАЦИЯ АРАБСКИХ СТРАН ЭКСПОРТЕРОВ НЕФТИ (ОАПЕК) международная организация арабских стран, созданная в 1968 г. для защиты своих национальных интересов и проведения согласованной политики. Ее члены: Алжир, Бахрейн, Египет, Ирак, Кувейт, Ливия, Катар, Саудовская Аравия, Сирия, Тунис и ОАЭ.

ОРГАНИЗАЦИЯ АМЕРИКАНСКИХ ГОСУДАРСТВ (ОАГ) создана 30 апреля 1948 г. на 9-й Межамериканской конференции в Боготе (Колумбия) на базе Панамериканского союза, существовавшего с 1889 г. В состав ОАГ входят: Аргентина, Барбадос, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Гаити, Гватемала, Гондурас, Доминиканская Республика, Колумбия, Коста-Рика, Мексика, Никарагуа, Панама, Парагвай, Перу, Сальвадор, США, Тринидад и Тобаго, Уругвай, Чили, Эквадор, Ямайка. До 1962 г. Куба как член ОАГ принимала участие в её работе. На Генеральной ассамблее ОАГ в апреле 1971 г. учрежден институт постоянных наблюдателей ОАГ, которыми стали ряд стран Западной Европы, Канада, Япония, Израиль. Высший орган ОАГ – Генеральная ассамблея министров иностранных дел, исполнительный орган – Постоянный совет ОАГ. Штаб-квартира расположена в Вашингтоне.

ОРГАНИЗАЦИЯ АФРИКАНСКОГО ЕДИНСТВА (ОАЕ) объединение африканских государств, созданное в мае 1963 г. на конференции в Аддис-Абебе. В ОАЕ входили 53 государства. Цели ОАЕ: укрепление единства и координация действий африканских стран, содействие экономическому развитию стран Африки. 9 июля 2002 г. ОАЕ была официально преобразована в Африканский союз (АС).

ОРГАНИЗАЦИЯ ВАРШАВСКОГО ДОГОВОРА см. ВАРШАВСКИЙ ДОГОВОР.

ОРГАНИЗАЦИЯ ЗА ДЕМОКРАТИЮ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ см. ГУАМ.

ОРГАНИЗАЦИЯ "ИСЛАМСКИЙ КОНГРЕСС" (ОИК, Организация "Исламская конференция") основана в 1969 г. Объединяет большую часть мусульманских государств и Организацию освобождения Палестины. По уставу деятельность ОИК направлена на укрепление "мусульманской солидарности" и сотрудничества между государствами-членами. Штаб-квартира расположена в Джидде (Саудовская Аравия).

ОРГАНИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ МЕТРОЛОГИЧЕСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ СТРАН ЕВРОПЫ см. ЕВРОМЕТ.

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ (ООН – United Nations, UN) крупнейшая международная организация государств, созданная в целях поддержания и укрепления мира, безопасности и развития сотрудничества между государствами. Основы её деятельности и структура разрабатывались в годы 2-й мировой войны ведущими участниками антигитлеровской коалиции. Устав ООН, предварительно разработанный на конференции в Думбартон-Оксе в 1944 г. представителями СССР, США, Великобритании и Китая, подписан 26 июня 1945 г. государствами-участниками учредительной Сан-Францисской конференции 1945 г. и вступил в силу 24 октября 1945 г. Предшественником ООН была Лига Наций, задуманная при схожих обстоятельствах во время 1-й мировой войны и учрежденная в 1919 г. в соответствии с Версальским договором «для развития сотрудничества между народами и для обеспечения мира и безопасности». Название Объединенные Нации, предложенное президентом Соединенных Штатов Франклином Д. Рузвельтом, было впервые использовано в Декларации Объединенных Наций 1 января 1942 г. В настоящее время в ООН входят 192 государства. Из международно признанных независимых государств в ООН не входит лишь Ватикан. Главные органы ООН: Генеральная Ассамблея ООН, Совет Безопасности, Экономический и Социальный совет, Совет по опеке, Международный суд и Секретариат. Штаб-квартира расположена в Нью-Йорке. Официальными языками ООН являются английский, испанский, китайский, русский и французский; в Генеральной Ассамблее, Совете Безопасности, Экономическом и Социальном советах официальным является также арабский язык.

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ПРОМЫШЛЕННОМУ РАЗВИТИЮ см. ЮНИДО.

ОРГАНИЗАЦИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ПАЛЕСТИНЫ (ООП) создана в 1964 г. на первой сессии Палестинского Национального Совета с целью освобождения Палестины и создания независимого арабского палестинского государства. Объединяет большинство организаций Палестинского движения сопротивления и общественных палестинских организаций. Высший орган ООП – Национальный совет Палестины (НСП). ОРГАНИЗАЦИЯ ПО БЕЗОПАСНОСТИ И СОТРУДНИЧЕСТВУ В ЕВРОПЕ (ОБСЕ) орган, созданный в 1995 г. для поддержания мира и безопасности в Европе. Предшественником ОБСЕ было Совещание по безопасности и сотрудничеству в Европе, заключительный акт которого, определяющий принципы поведения государств на континенте, был подписан 1

августа 1975 г. в Хельсинки (Финляндия) руководителями европейских государств.

ОРГАНИЗАЦИЯ СЕВЕРОАТЛАНТИЧЕСКОГО ДОГОВОРА (НАТО – North Atlantic Treaty Organization, НАТО) военно-политический союз, созданный на основе Североатлантического договора, подписанного 4 апреля 1949 г. в Вашингтоне США, Великобританией, Францией (с 1966 по 1996 гг. не являлась членом НАТО), Бельгией, Нидерландами, Люксембургом, Канадой, Италией, Португалией, Норвегией, Данией, Исландией. В 1952 г. к НАТО присоединились Турция и Греция (в 1974 г. объявила о выходе из военной организации блока, сохранив, однако, своё представительство в ряде её органов), в 1955 г. – ФРГ, в 1982 г. – Испания, в 1999 г. – Чехия, Польша и Венгрия, в 2004 г. – Болгария, Румыния, Словакия, Словения, Литва, Латвия, Эстония. Согласно Североатлантическому договору: «Договаривающиеся стороны преисполнены решимости защищать свободу, общее наследие и цивилизацию своих народов, основанные на принципах демократии, свободы личности и законности. Договаривающиеся стороны преследуют цель укрепления стабильности и повышения благосостояния в Североатлантическом регионе. Договаривающиеся стороны полны решимости объединить свои усилия с целью создания коллективной обороны и сохранения мира и безопасности». В рамках НАТО создано объединенное военное командование. Высшим органом НАТО является Североатлантический совет, который состоит из представителей всех государств-членов в ранге послов и проводит свои заседания не реже одного раза в неделю под председательством Генерального секретаря НАТО. Штаб-квартира расположена в Брюсселе. Официальные языки НАТО – английский и французский. ОРГАНИЗАЦИЯ СТРАН-ЭКСПОРТЕРОВ НЕФТИ (ОПЕК – Organization of Petroleum Exporting Countries, ОПЕК) международная организация, созданная для проведения согласованной политики на мировом рынке нефти. ОПЕК как постоянно действующая организация была учреждена на конференции в Багдаде 10-14 сентября 1960 г. Первоначально в состав ОПЕК вошли Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия и Венесуэла. К этим пяти странам, основавшим организацию, позднее присоединились ещё восемь: Катар (1961), Индонезия (1962), Ливия (1962), Объединённые Арабские Эмираты (1967), Алжир (1969), Нигерия (1971), Эквадор (1973-1992), Габон (1975-1994). Министры энергетики и нефти государств-членов ОПЕК дважды в год проводят встречи для оценки международного рынка нефти и прогноза его развития на будущее. На этих встречах принимаются решения о действиях, которые необходимо предпринять для стабилизации рынка. Решения об изменениях объёма добычи нефти в соответствии с изменением спроса на рынке принимаются на конференциях ОПЕК. Страны-члены ОПЕК контролируют около 2/3 мировых запасов нефти. На их долю приходится 40% от всемирной добычи и половина мирового экспорта нефти. Штаб-квартира ОПЕК первоначально находилась в Женеве (Швейцария), затем 1 сентября 1965 г. переместилась в Вену (Австрия).

ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕНТРАЛЬНОАМЕРИКАНСКИХ ГОСУДАРСТВ (ОЦАГ) создана в 1951 г. для полити-

ческого, экономического и культурного сотрудничества. Объединяет Гватемалу, Гондурас, Коста-Рику, Сальвадор, Никарагуа. Высший орган – Совещание глав государств-членов ОЦАГ, основной – Совещание министров иностранных дел, постоянный – Центральноамериканское бюро (в Сан-Сальвадоре).

ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО ДОГОВОРА (СЕНТО – Central Treaty Organization, CENTO) военно-политическая организация на Ближнем и Среднем Востоке. Создана в 1955 г. в составе Великобритании, Турции, Ирака (вышел из организации в 1958 г.), Ирана и Пакистана. После выхода из организации в марте 1979 г. Ирана и Пакистана по инициативе правительства Турции прекратила свою деятельность в августе 1979 г.

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА (ЧЭС – Organization of Black Sea Economic Cooperation, BSEC) субрегиональное объединение 11 стран Черноморского региона (Албания, Армения, Болгария, Греция, Грузия, Молдова, Россия, Румыния, Турция, Украина, Азербайджан). С 1992 до 1998 гг. называлась просто «Черноморское Экономическое Сотрудничество» – ЧЭС, причем эта аббревиатура так и закрепилась в средствах массовой информации и официальных документах. Цель – более тесное экономическое сотрудничество стран-участниц, свободное передвижение товаров, капиталов, услуг и рабочей силы и интеграция экономик этих стран в мировую экономическую систему. Создана в 1992 г., штаб-квартира – в Стамбуле. Точкой отсчета истории ЧЭС считается 1990 г., когда президент Турции Тургут Озал выступил с инициативой создания «Черноморской зоны процветания и сотрудничества» с участием СССР, Турции, Румынии и Болгарии. К моменту подписания первого документа об образовании этой организации – Стамбульской декларации 1992 г. «О Черноморском экономическом сотрудничестве» – исчез СССР и кардинально изменилась геополитическая карта региона. В качестве основного «локомотива» при реализации идей Тургута Озала в 1992 г. выступили Россия, Турция и Украина. К ним присоединились Армения, Грузия, Азербайджан, Молдова, Румыния и другие балканские страны: Греция, Болгария, Албания. Однако в первые же годы существования ЧЭС возникли проблемы с реализацией поставленных задач. Не хватало финансовых ресурсов. Так, хотя в Стамбульской декларации заявлялось о необходимости учреждения Черноморского банка торговли и развития (ЧБТР), фактически работа по его созданию началась лишь в 1995 г., когда ЕС выделил 250 тыс. экю на разработку бизнес-плана банка. Соглашение о создании ЧБТР, подписанное и ратифицированное всеми участниками, вступило в силу 24 января 1997 г. Уставной капитал ЧБТР – 1,35 млрд. долл. Стратегия развития нового объединения разрабатывалась в ходе саммитов, проходивших в Бухаресте (1995), Москве (1996) и Ялте (1998). В Ялте произошло официальное закрепление термина «Организация ЧЭС» и был подписан Устав ОЧЭС, после чего она получила статус международной региональной организации. Условно выделяются четыре компонента организационной структуры ОЧЭС: 1) межправительственный (саммиты и сессии Совета министров иностранных дел); 2) предпринимательский (Деловой совет ЧЭС – орган координации предпринимательских инициатив); 3) финансовый

(Черноморский банк торговли и развития); 4) академический (формируется единая региональная академическая сеть государств Черноморского бассейна, которую предполагается интегрировать с аналогичными европейскими сетями). ЧЭС – это организация, которая представляет исполнительную ветвь власти стран-участниц. В ЧЭС есть совет высших должностных лиц, периодически собираются президенты, премьер-министры и министры иностранных дел, есть исполнительный орган в Стамбуле. Первоочередная задача ЧЭС – развитие экономического сотрудничества в регионе Чёрного моря, продвижение различных совместных интеграционных проектов от глобальных, начиная с региональной «зоны свободной торговли», до более мелких – таких как транспортный коридор, так называемое кольцо вокруг Черного моря, а также различные энергетические проекты: «голубой поток», транспортировка нефти, электроэнергетика. Создание зоны свободной торговли предполагает свободное перемещение не только товаров и услуг, но и капиталов и рабочей силы. А это означает необходимость гармонизации законов в каждой стране-участнице ОЧЭС. Для этого существует Парламентская Ассамблея ЧЭС (ПАЧЭС). Развитие крупных проектов требует соответствующего финансового инструментария, для чего в 1999 г. начал работать ЧБТР. Турция и Украина придают особое значение ОЧЭС как организации, повышающей их вес в переговорах о будущем возможном вступлении в ЕС. Россия пока не ставит перед собой такие цели, однако, как и другие участники, заинтересована в обеспечении своего участия в проектах, которые касаются развития совместного рынка энергоносителей, транспортной инфраструктуры, пограничного сотрудничества и т.д. Население входящих в ОЧЭС стран составляет более 330 млн. человек. Регион богат ресурсами, имеет мощную производственную базу, квалифицированную рабочую силу. О перспективах организации говорит тот факт, что статус наблюдателей в ней имеют Франция, Германия, Австрия, Египет, Израиль, Италия, Польша, Словакия, Тунис, а также такие международные организации, как Конференция энергетической хартии, Черноморский клуб. ОЧЭС сотрудничает с Евросоюзом, организациями Балтийского региона. Одно из принципиальных отличий от других региональных интеграционных группировок (СНГ, ГУУАМ, ЕврАзЭС) – ОЧЭС объединяет страны, которые вовлечены в другие институционально крепко развитые международные структуры. Поэтому ОЧЭС сконцентрирована на экономическом аспекте интеграции, не распыляя свое внимание и ресурсы на сферы политики и обороны. В частности, это связано с тем, что ряд входящих в нее стран имеют взаимные территориальные претензии. Однако экономические интересы, черноморская идентичность оказывают положительное объединяющее воздействие на отношения этих государств.

ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И РАЗВИТИЯ (ОЭСР, Organization for Economic Co-operation and Development – OECD) международная экономическая организация развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики. Предшественницей ОЭСР была Организация европейского экономического сотрудничества (Organisation for European Economic Co-operation - OEEC), созданная в

1948 г. для координации проектов экономической реконструкции Европы в рамках плана Маршалла. Соглашение о создании ОЭСР первоначально подписали 20 стран 14 декабря 1960 г. В 1960-90-е гг. состав и географические рамки ОЭСР расширились, и сейчас в организацию входят 30 государств, в том числе большинство государств – членов ЕС, а также США, Канада, Япония, Австралия, Новая Зеландия, Мексика, Южная Корея. В работе ОЭСР принимает участие на правах отдельного члена Европейская Комиссия (орган ЕС). На долю стран ОЭСР приходится около 2/3 мирового ВВП. Руководящим органом ОЭСР является совет представителей стран – членов организации. Все решения в нём принимаются на основе консенсуса. Официальные цели ОЭСР – координация экономической политики и согласование программ помощи развивающимся странам. ОЭСР известна многочисленными социально-экономическими исследованиями, которые осуществляют около 200 различных комитетов. Штаб-квартира находится в Париже (Франция).

ОРДЕР

1. письменный приказ, предписание; документ на выдачу, получение чего-либо (например, товара) или произведение каких-либо операций;
2. сертификат, дающий держателю право покупать ценные бумаги на заранее установленной цене в определенный период; обычно выпускается вместе с акциями;
3. опцион для покупки акций, выпущенных акционерным обществом;
4. распоряжение фрахтователя о следовании судна в тот или иной порт погрузки или выгрузки;
5. письменное поручение внешнеторговых организаций на фрахтование судна или его части под морскую перевозку груза; содержит основные реквизиты, необходимые для заключения фрахтовой сделки.

ОРДОЛИБЕРАЛИЗМ немецкая ветвь неолиберализма, объединявшая видных немецких экономистов вокруг редактора ежегодника "Ordo" В. Ойкена, работавшего с 1927 г. в университете Фрейбурга. Наибольшую известность получили учение теоретиков фрейбургской школы о строе конкуренции и концепция социального рыночного хозяйства. Ордолибералы выделяли два основных направления государственной экономической политики: формирование хозяйственного строя и воздействие на процесс воспроизводства. Содержанием первого направления является регулирование монополии и конкуренции, соотношение частной и государственной собственности, прямых и косвенных мер вмешательства в экономику, установление правовых норм хозяйствования. Ко второму относится весь комплекс государственных мероприятий, регулирующих экономический рост. Смысл ордолиберального учения сводится к тому, что "государство в сущности ограничивается формированием экономического строя, тогда как само по себе регулирование и ход хозяйственного процесса происходят спонтанно". Центральное место в концепции ордолибералов отводилось созданию "функционально способной системы цен совершенной конкуренции", которую, по их мнению, "нужно сделать важным критерием каждого мероприятия хозяйственной политики". Конкуренция характеризовалась О. как "государственный институт", постоянно оберегаемый от посягательств монополий.

ОРИГИНАЛ в международных торговых сделках – штамп на первом экземпляре документа.

ОСНОВНАЯ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА перспектива необратимого технологического отставания, скатывания страны на задворки мирового экономического развития, ведущих к социальному регрессу и дезинтеграции общества.

ОСНОВНОЙ ПОСТАВЩИК поставщик, являющийся для данного потребителя важнейшим или единственным источником снабжения сырьем и материалами определенного наименования, комплектующими изделиями данного вида и т.п. Работа с одним поставщиком, или одноканальная система снабжения характерна, например, для машиностроительных фирм, работающих по системе Канбан (см. СИСТЕМА КАНБАН) и выпускающих сложную наукоемкую продукцию.

ОТДЕЛЕНИЯ некорпорированные предприятия, находящиеся в полном или совместном владении инвесторов и непосредственно или косвенно принадлежащие прямому инвестору.

ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ВЕКСЕЛЬ вексель, обязательства по которому возлагаются на резидентов данной страны.

ОТКЛОНЕНИЕ ТОРГОВЛИ переориентация местных потребителей с закупки товара у более эффективного внеинтеграционного источника поставки на менее эффективный внутриинтеграционный источник, произошедшая в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

ОТКРЫТАЯ ПОЗИЦИЯ складывающееся на определенный момент времени несоответствие покупок и продаж фондовых и валютных ценностей или биржевых товаров одного вида.

ОТКРЫТАЯ СИСТЕМА совокупность взаимосвязанных элементов, взаимодействующая с окружающей средой в каком-либо аспекте: информационном, энергетическом, вещественном. Поведение О.с. определяется ее начальным состоянием, изменением характеристик ее элементов или структуры, связей между ними, а также внешними управляющими и возмущающими воздействиями.

ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА экономика, широко интегрированная в мировую хозяйственную систему, участвующая в международном разделении и интеграции труда, в которой не существует ограничений на перемещение товаров и услуг при экспорте и импорте или эти ограничения минимальны.

ОТКРЫТОЕ МОРЕ в международном праве – часть Мирового океана, расположенная за пределами территориальных вод какого-либо государства и находящаяся в общем пользовании всех государств. Пользование его водами осуществляется на основе общепризнанного в международном праве принципа свободы О.м., устанавливающего, что никакое государство не вправе распространять свою власть на О.м. и воздушное пространство над ним. Этот принцип закреплен и конкретизирован Женевской конвенцией 1958 г. об О.м. Все государства имеют право на торговое и военное мореплавание в О.м., рыболовство, морской промысел и т.д.

ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ международные торги, к участию в которых приглашаются все желающие фирмы и организации.

ОТКРЫТЫЙ АЭРОПОРТ международный аэропорт, в котором экипаж, пассажиры, грузы, почта и бортприпасы при условии, что они остаются в пределах зоны, установленной для перевозки воздушным транспортом в пункт, находящийся за пределами территорий данного государства, могут высаживаться или выгружаться, оставаясь на борту или перегружаться на другое воздушное судно без уплаты таможенных налогов или пошлины и без проверки (за исключением особых случаев).

ОТКРЫТЫЙ ПОЛИС страховой полис, который охватывает страхование повторяющиеся риски страхователя в течение определенного срока или по определенному контракту. О.п. обычно не устанавливает каких-либо общих лимитов ответственности, а только лимиты ответственности по каждой отправке груза или для грузов, складированных в одном месте в ожидании отправки. По своему назначению условиям О.п. соответствует генеральный полис. На практике это, как правило, полис страхования морских грузов, когда страхователь соглашается страховать любые маршруты судна (судов) держателя полиса или любой груз, доставляемый определенным грузоотправителем.

ОТКРЫТЫЙ ФАКТОРИНГ вид дополнительных услуг фактор-фирмы своим клиентам в области экспорта. При О.ф. экспортер обязан указать на своих счетах, что требование продано фактор-фирме в стране покупателя. Как и в системе "скрытого" факторинга, фактор-банк гарантирует своему клиенту стопроцентное получение суммы своих счетов при условии, что предел кредитования согласован между фактор-банком и клиентом.

ОТКРЫТЫЙ ЧАРТЕР договор фрахтования, в котором не указаны ни род груза, ни порт назначения.

ОТНОСИТЕЛЬНАЯ ЦЕНА цена, измеренная в сравнении с ценой на товар-эталон, принятый за единицу. В качестве цены товара-эталоны, как правило, принимают цены на товары, являющиеся базовыми при формировании всей системы цен в соответствующем секторе экономики (например, цена 1 т нефти в производственном секторе и цена 1 кг бескостной говядины в потребительском секторе). Исходя из конкретных условий и задач анализа, за эталон может быть взят любой другой товар.

ОТНОСИТЕЛЬНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО концепция, основателем которой является английский экономист Д. Рикардо; утверждает, что общий объем производства может быть увеличен благодаря внешней торговле даже в том случае, если одна страна обладает абсолютным преимуществом в производстве любой продукции (см. **АБСОЛЮТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО**).

Теория О.п. справедлива по отношению к любому количеству товаров и любому количеству стран, а также для анализа торговли между отдельными районами, областями одного государства. В случае О.п. специализация стран на отдельных товарах зависит от сопоставления уровней, существующих в каждой из стран зарплат.

ОТНОШЕНИЕ ОБЩЕЙ СУММЫ ЗАДОЛЖЕННОСТИ К СОБСТВЕННОМУ КАПИТАЛУ показатель соотношения внешних и собственных источников финансирования. Предполагается, что задолженность не должна превышать собственный капитал. Для анализа представляет интерес не структура задолженности, а именно доля в ней краткосрочных долгов, а также за-

долженность по выплате налогов, зарплаты, различных отчислений.

ОТСТАВАНИЕ РЕАКЦИИ период времени, в процессе которого местные потенциальные производители нового товара осознают наличие спроса на него, убеждаются в том, что страна-новатор получила солидную выгоду от экспортной монополии и, наконец, имитируют данный товар.

ОТТОК КАПИТАЛА величина нетто (чистая величина) кредитов, выданных иностранным заемщикам, и средств, использованных для покупки реальных или финансовых активов у иностранных продавцов.

ОТЧЕТ О ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЯХ балансовые таблицы, составляемые с целью сравнения общей суммы доходов, поступивших в страну из-за рубежа с общей суммой платежей, произведенных резидентами данной страны за границей. Конкретные экономические операции как зарегистрированная форма проявления внешнеэкономической деятельности в платежном балансе отражаются в виде двух проводок, имеющих одинаковое числовое значение: кредит и дебет. В графу "кредит" заносятся: экспорт товаров и услуг; получаемый доход; увеличение пассивов или уменьшение активов. В графе "дебет" производятся следующие проводки: импорт товаров и услуг; перечисленный доход; уменьшение пассивов или увеличение активов. При балансировании внешнеэкономических доходов и платежей учитываются не только коммерческие операции, но и продажа и покупка резервных активов, иностранная помощь.

ОФЕРТА предложение одной стороны другой заключить договор, которое содержит все существенные условия договора или порядок их определения. Сторона – инициатор О. называется оферентом, а сторона, которой предлагают О., – акцептантом.

ОФИЦИАЛЬНАЯ ТАБЛИЦА ОБМЕНА ВАЛЮТ официальная таблица, по которой центральным банком устанавливается соотношение обмена единицы одной валюты на единицу другой валюты.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ РЕЗЕРВЫ совокупность валовых иностранных активов центрального банка и ликвидных валютных резервов правительства, которые могут быть использованы властями страны для осуществления внешних платежей.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

1. банк или другой финансовый институт, уполномоченный правительством или центральным банком на совершение валютных операций, сделок с ценными бумагами или товаром на соответствующих рынках;
2. торговый посредник, получивший от иностранной компании формальное право продавать ее продукцию на зарубежном рынке.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПОТОЛОК ЗАИМСТВОВАНИЯ устанавливаемый органами законодательной власти предельный абсолютный объем внешней задолженности в течение каждого финансового или календарного года, который исполнительные органы не имеют права превышать.

ОФФШОРНАЯ ЗОНА страны и территории, предоставляющие льготные налоговые, таможенные и иные условия функционирования юридических лиц. В них создаются и функционируют так называемые оффшорные компании, владельцами которых являются нерезиденты. О.з. называют также оффшорными центрами или налоговыми гаванями.

ОФФШОРНАЯ КОМПАНИЯ иностранная компания, зарегистрированная в оффшорной зоне.

ОФФШОРНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ страховая компания, обладающая специальным статусом; как правило выведенная из-под национального регулирования страховой деятельности (по месту пребывания) либо расположенная в оффшорном финансовом центре (зоне оффшорного бизнеса), обладающем особым правовым статусом (проводимые здесь страховые операции не подпадают под национальное регулирование страховой деятельности или имеют ряд существенных льгот). Как правило, создание О.с.к. имеет целью минимизировать налоги за счет налоговых льгот, предоставляемых иностранным страховщикам в оффшорных финансовых центрах.

ОФФШОРНЫЙ БИЗНЕС форма предпринимательской деятельности, основанная на использовании налоговых льгот, предоставляемых в так называемых оффшорных зонах.

ОФФШОРНЫЙ ЦЕНТР небольшие государства и территории, проводящие политику привлечения иностранных ссудных капиталов и, в отличие от налоговых гаваней, предоставляющие налоговые и другие льготы только для финансово-кредитных операций с иностранными резидентами в иностранной валюте. Наиболее известные О.ц. – Гибралтар, острова Джерси и Гернси, Теркс и Каикос (Британское Содружество), Британские и Виргинские острова, Багамы и др.

ОХОТНИЧЬЕ-СОБИРАТЕЛЬСКОЕ ОБЩЕСТВО (ДОАГРАРНОЕ ОБЩЕСТВО) характеризуется присваивающей экономикой. При этом экологическая ниша воспроизводства людей существенно не расширяется, так как отсутствуют эффективные искусственные средства её расширения. Для таких обществ характерны очень небольшая плотность населения (как правило, заметно меньше 1 человека на кв. км.), небольшие размеры общин (как правило, 20-30 человек), незначительная социальная дифференциация. Впрочем, по последнему показателю охотничье-собирательские общества демонстрируют между собой значительные отличия. Так для австралийских аборигенов было характерно ярко выраженное неравенство мужчин и женщин, а также старших и младших мужчин. Такие охотничье-собирательские общества называют "неэгалитарными". С другой стороны, для охотников-собирателей Африки (пигмеев, бушменов, хадза) характерно достаточно определённое равенство всех членов общин. Такие охотничье-собирательские общества называют "эгалитарными".

ОЧИСТКА ОТ ТАМОЖЕННЫХ ФОРМАЛЬНОСТЕЙ принятая в международной практике упрощенная формулировка системы таможенных операций, в зависимости от выполнения которых внешнеторговые сделки относятся к категории специализированной или общей торговой системы. О. от т.ф. – это не только выполнение таможенных процедур, но и выплаты как таможенных пошлин, так и импортных налогов. Ввезенные из-за рубежа товары, за которые уплачены импортные пошлины и налоги, поступают на внутренний рынок на тех же условиях, что и отечественные продукты и изделия. Внешнеторговый поток, очищенный таможенными операциями от отклонений внешнего рынка, называется "товары для использования или потребления в импортирующей стране".

ОЭСР см. **ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И РАЗВИТИЯ**.

П

ПАБЛИК РИЛЕЙШНЗ система методов формирования и поддержания общественного мнения о товарах, услугах, идеях, организациях и отдельных лицах. Включает множество методов, среди которых наиболее часто используются пресс-релизы, интервью, пресс-конференции, «круглые столы», церемонии открытия, презентации, благотворительные акции, спонсорство.

ПАДАЮЩАЯ ВАЛЮТА валюта, обесценивающаяся в отношении собственного номинала и устойчивых валют.

ПАДЕНИЕ КУРСА снижение курса ценных бумаг, валюты.

ПАКЕТНАЯ ПЕРЕВОЗКА транспортирование грузов, сформированных из отдельных мест в таре или без тары, скрепленных между собой с помощью универсальных или специальных пакетирующих средств на поддонах или без них. Средства крепления грузов в пакеты должны иметь пломбы с наименованиями грузоотправителя, контрольные ленты.

ПАКТ одно из наименований международного договора.

ПАРАДОКС ЛЕОНТЬЕВА мнимое несоответствие модели Хекшера-Олина действительности, выявленное американским экономистом русского происхождения В. Леонтьевым при анализе внешней торговли США за 1947 г. Полученные В. Леонтьевым данные на основе использования метода "затраты-выпуск" по двум факторам производства – капиталу и труду, свидетельствовали, что в послевоенный период американский экспорт по сравнению с импортом был более трудоемким и менее капиталоемким. П.Л. показал, что корректный экономический анализ по модели Хекшера-Олина имеет не двухфакторный, а многофакторный вид. Этот вывод подтвердили более поздние исследования.

ПАРАДОКС МЕТЦЛЕРА обнаруженная американским экономистом Л.Э. Метцлером закономерность: импортный тариф может привести к падению, а не увеличению внутренней цены на импортный товар в случае сильного падения его относительной цены на мировом рынке в результате введения тарифа.

ПАРАДОКС ЭРРОУ разработанная американским экономистом К. Эрроу теорема о невозможности, при некоторых предпосылках, сведения индивидуальных функций полезности группы независимых и равноправных лиц в общую функцию полезности этой группы. Сформулированная К. Эрроу в рамках теории экономики благосостояния, эта теорема доказывала невозможность в "нормальных условиях" формирования общественной целевой функции потребления.

ПАРАЛЛЕЛЬНАЯ ВАЛЮТА валюта, обслуживающая платежные потребности внутри страны и имеющая хождение наравне с национальной валютой.

ПАРАЛЛЕЛЬНАЯ СДЕЛКА разновидность товарообменных операций на базе двух контрактов, связанных обязательством экспортера произвести контрпокупку в течение оговоренного срока (2-3 года).

ПАРАЛЛЕЛЬНОЕ ОБРАЩЕНИЕ ВАЛЮТ использование одной или нескольких иностранных валют в денежной системе государства наряду с национальной

валютой, признаваемой законным платежным средством.

ПАРИЖСКАЯ КОНВЕНЦИЯ ОБ ОХРАНЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ основное международное соглашение в области изобретений, промышленных образцов и товарных знаков. Конвенция обеспечивает взаимное признание и охрану объектов промышленности. П.к. об о.п.с. не является единообразным патентным законом для всех стран-участников конвенции или международным законом о товарных знаках и промышленных образцах. Она учитывает национальное законодательство, и поэтому присоединение той или иной страны к конвенции не устраняет необходимости данного государства от патентования своих изобретений в других странах, а создает более льготные условия для такого патентования. Конвенция призвана облегчить условия взаимного патентования и охраны изобретений и иных видов промышленной собственности одной страны в других странах-участницах. Конвенция способствует облегчению патентной охраны промышленного экспорта и закреплению рынка за изделиями, в отношении которых были сделаны заявки и получены патенты. Такая охрана позволяет предприятиям и фирмам других стран не только производить аналогичные изделия в стране, где им обеспечена соответствующая охрана, но и ввозить туда подобные изделия.

ПАРИЖСКИЙ КЛУБ созданная в 1956 г. межправительственная организация ведущих стран-кредиторов, ныне объединяющая 19 стран. Его цель – пересмотр условий внешних займов развивающихся стран для избежания одностороннего моратория. Клуб практикует продление сроков погашения долга или его части, списание 30-60% задолженности наименее развитых государств, продажу их долгов третьим странам или международным организациям.

ПАРИТЕТ

1. равенство, одинаковое положение, равноправие сторон;

2. соотношение между денежными единицами различных стран либо по количеству золота, которое представляют данные денежные единицы (валютный или монетный П.), либо по их покупательной силе (П. покупательной силы);

3. цена на ценную бумагу, эквивалентная номинальной стоимости. Имеет большое значение, если проводятся операции по облигациям, так как является показателем риска погашения.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ соотношение между двумя (или несколькими) валютами по их покупательной способности к определенному набору товаров и услуг. В зависимости от товарной номенклатуры набора П.п.с. может быть частным (по определенной товарной группе) или общим (по всему общественному продукту).

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ ПО ФОРМУЛЕ ЛАСПЕЙРЕСА международный индекс, показывающий соотношение уровня цен двух стран с учетом сложившейся структуры национальной экономики.

ПАРИТЕТ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ ПО ФОРМУЛЕ ПААША соотношение уровня цен единого набора товаров-представителей собственной страны и иностранного государства, обобщенное в виде паритета валют с помощью показателей

структуры экономики зарубежной страны-соизмерителя.

ПАРИТЕТ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК такой уровень процентных ставок внутри страны и за рубежом, при котором равные по размеру депозиты в каждой из них дают одинаковый доход при переводе в одну валюту. **ПАРИТЕТНЫЙ КУРС** расчетный курс в международном платежном обороте, основанный на паритете валют.

ПАССАЖИРООБОРОТ ТРАНСПОРТА объем работы транспорта по перевозкам пассажиров. Единицей измерения является пассажиро-километр, то есть перемещение пассажиров на расстояние в 1 км. Определяется суммированием произведений количества пассажиров по каждой позиции перевозки на расстояние перевозки; исчисляется раздельно по видам транспорта, сообщениям перевозок, другим признакам.

ПАССИВНЫЕ ПРОГРАММЫ оценка возможных последствий текущей и планируемой экономической политики и тенденций развития макроэкономических переменных, которые были бы желательны для достижения поставленных целей.

ПАТЕНТНАЯ ЕВРОПЕЙСКАЯ СИСТЕМА международная система, основанная на Конвенции о выдаче Европейских патентов (Мюнхен, 1973 г.) и Конвенции о европейском патенте для Общего рынка (Люксембург, 1975 г.). Основу системы составляет Европейская патентная организация (ЕПО) – региональная организация, в задачу которой входит выдача европейских патентов на основе норм, общих для всех стран-участников ЕС. Основная цель – упрощение делопроизводства по патентным заявкам в Европе в том смысле, что вместо нескольких патентных заявок на разных языках предоставляется возможность подать одну заявку на одном языке и проводить одно делопроизводство в одном ведомстве для приобретения патентов в отношении нескольких европейских государств. Система выдачи патентов построена на принципах сосуществования с национальными патентными системами государств, входящих в Сообщество. В число органов П.е.с. входят Административный совет и Европейское патентное ведомство. Место пребывания – Мюнхен (Германия). Периодически издается Европейский патентный бюллетень и Официальный вестник Европейского патентного ведомства.

ПАТЕНТНАЯ КООПЕРАЦИЯ организационная форма сотрудничества, которая возникла для упрощения порядка зарубежного патентования в международном масштабе.

ПАТЕНТНАЯ ОГОВОРКА условие экспортного контракта, в соответствии с которым продавец обязуется поставить патентно чистый товар (на момент заключения контракта), а покупатель должен не позднее соответствующего срока, в случае поступления информации, сообщить продавцу о правах и притязаниях третьих лиц.

ПАТЕНТНЫЙ ФОРМУЛЯР технический документ, определяющий состояние объекта техники по критериям охраны промышленной собственности. Содержит информацию о патентоспособности и патентной чистоте объекта техники. Составляется на объекты техники, которые подлежат реализации за рубежом или экспонированию на международных выставках.

ПЕНСИОННЫЙ ФОНД государственный либо негосударственный страховой фонд, созданный для страхования по старости.

ПЕРВИЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ информация, полученная в результате проведенных специально для решения конкретной маркетинговой проблемы полевых (внекабинетных) маркетинговых исследований. Основными методами сбора П.и. являются наблюдение, опрос и эксперимент.

ПЕРВИЧНЫЙ ДЕФИЦИТ дефицит, рассчитанный вообще, за исключением платежей процента по правительственному долгу, с целью исключить влияние на бюджет проблем, возникших в предыдущие годы, и оценить фискальную позицию только текущего года.

ПЕРВИЧНЫЙ ДОХОД доход, полученный в процессе производства его участниками. В балансе народного хозяйства (БНХ) П.д. учитывались только в сфере материального производства. Сумма их по всем отраслям этой сферы равнялась величине произведенного национального дохода. В БНХ к П.д. относились заработная плата и прибыль, полученные на предприятиях; налог на добавленную стоимость и акцизы, входящие в выручку от реализации продукции; налоги на производство; платежи по социальному страхованию и социальному обеспечению, включаемые в себестоимость продукции; штрафы, уплачиваемые предприятиями в бюджет; пошлины на импортную продукцию; доходы от личного подсобного хозяйства. В системе национальных счетов (СНС) в составе П.д. учитываются аналогичные доходы, создаваемые институциональными единицами всех отраслей экономики.

ПЕРВИЧНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ хозяйственная деятельность, связанная со сбором или добычей материалов, предоставляемых природой. Включает сельское хозяйство, рыболовство, аквакультуру, лесное хозяйство, заготовку дикорастущих плодов и трав, добычу полезных ископаемых.

ПЕРЕВОДНЫЙ ВЕКСЕЛЬ см. ТРАТТА.

ПЕРЕВОЗКА И СТРАХОВАНИЕ ОПЛАЧЕНЫ ДО (...УКАЗАННОЕ МЕСТО НАЗНАЧЕНИЯ) Carriage and insurance paid to (...named place of destination) (CIP) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он поставяет товар назначенному им же перевозчику, но помимо этого продавец должен оплатить стоимость перевозки, которая необходима для доставки товара в указанное место назначения. От продавца также требуется обеспечить страхование против рисков покупателя от гибели или повреждения товара при перевозке. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховую премию. Согласно CIP от продавца требуется обеспечить лишь минимальное страховое покрытие. Данное условие требует, чтобы продавец очистил товар от пошлины на экспорт. Условие CIP может использоваться вне зависимости от вида транспорта, включая и смешанный (мультимодальный) транспорт.

ПЕРЕВОЗКА ОПЛАЧЕНА ДО (...УКАЗАННОЕ МЕСТО НАЗНАЧЕНИЯ) Carriage paid to (...named place of destination) (CPT) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он поставяет товар назначенному им перевозчику, но помимо этого продавец должен оплатить стоимость перевозки, которая необходима для доставки товара в указанное место

назначения. Это означает, что покупатель несет все риски и любые другие расходы, имевшие место после поставки товара перевозчику. Под перевозчиком понимается любое лицо, которое по договору перевозки обязуется выполнить или же обеспечить выполнение перевозки каким-либо видом транспорта или путем их комбинации. Если для перевозки до указанного места назначения последовательно используются несколько перевозчиков, то риски переходят в тот момент, когда товар поставлен первому перевозчику. Данное условие требует, чтобы продавец очистил товар от пошлины на экспорт. Условие CPT может использоваться вне зависимости от вида транспорта, включая и смешанный (мультимодальный) транспорт.

ПЕРЕДАТОЧНАЯ ВЕДОМОСТЬ

1. документ, составляемый на пограничной станции для передачи груза иностранной железной дороге, в котором содержатся сведения о грузах, находящихся в передаваемых вагонах;

2. передаточный документ, содержащий подробные сведения о составе передаваемого имущества, ценностей, в том числе внутри одного предприятия от одного подразделения другому, всего или в единице грузового места. Может быть приложением к другим товаропередаточным документам.

ПЕРЕКВАЛИФИКАЦИОННЫЕ ТОРГИ первый этап двухстадийных международных торгов, которые обычно проводятся при размещении заказов на поставку сложного оборудования или сооружения сложных объектов.

ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ГОСУДАРСТВА совершение действий по ввозу на таможенную территорию государства или вывозу с этой территории товаров или транспортных средств любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, использование трубопроводного транспорта и линий электропередач. К указанным действиям относятся: при ввозе товаров или транспортных средств на таможенную территорию государства и при ввозе с территории свободных таможенных зон и со свободных складов на остальную часть таможенной территории государства – фактическое пересечение таможенной границы; при вывозе товаров или транспортных средств с таможенной территории государства и при ввозе товаров или транспортных средств с остальной части таможенной территории государства на территорию свободных таможенных зон и на свободные склады – подача таможенной декларации или иное действие, непосредственно направленное на реализацию намерения соответственно вывезти либо ввезти товары или транспортные средства.

ПЕРЕНОС ПЛАТЕЖЕЙ перенос сроков платежей основной части долга, процентов по долгу или всех платежей по обслуживанию долгана более поздний срок по сравнению с изначально согласованным.

ПЕРЕОФОРМЛЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТИ изменение условий существующего договора или заключение нового соглашения, предусматривающего замену первоначально согласованных сроков платежей на новые.

ПЕРЕОЦЕНЕННАЯ/НЕДООЦЕНЕННАЯ ВАЛЮТА валюта, реальный валютный курс которой растет быстрее/медленнее, чем ее курс, рассчитываемый на основе паритета покупательной способности.

ПЕРЕПРОДАЖА ТОВАРА, КУПЛЕННОГО НА УСЛОВИЯХ СИФ (CIF re-sale contract) перепродажа

первоначальным импортером товара, купленного на условиях СИФ и находящегося в пути. Перепродажа оформляется посредством индоссамента отгрузочных документов: коносамента, спецификации, счета-фактуры и страхового полиса. При этом перекупщик платит согласованный процент прибыли первоначальному импортеру. Все условия первоначально заключенного договора в части ответственности сторон остаются в силе.

ПЕРЕПРОДАЖА ТОВАРОВ ЗА ГРАНИЦЕЙ внешне-экономическая операция, которая в руководстве МВФ по платежному балансу определяется как сделка, в результате которой "товары приобретаются, а затем вновь продаются, не пересекая границ национальной экономики, в пределах которой проживает их временный владелец".

ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ ВНЕ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ таможенный режим, при котором отечественные товары вывозятся без применения к ним мер экономической политики и используются вне таможенной территории страны с целью их переработки и последующего выпуска продуктов переработки в свободное обращение на таможенной территории страны с полным или частичным освобождением от таможенных пошлин и налогов, а также без применения к товарам мер экономической политики

ПЕРЕРАБОТКА ТОВАРОВ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ таможенный режим, при котором иностранные товары используются в установленном порядке для переработки на таможенной территории страны без применения мер экономической политики и с возвратом сумм ввозных таможенных пошлин и налогов при условии вывоза в соответствии с таможенным режимом экспорта продуктов переработки за пределы таможенной территории страны. Переработка товаров на таможенной территории производится при наличии лицензии таможенного органа страны.

ПЕРИФЕРИЯ пространство, удаленное от полюсов политической и экономической мощи. «Периферия» мирового хозяйства представлена развивающимися странами. В последнее время выделяется также полупериферия. Сюда включают постсоциалистические страны, новые индустриальные страны (НИС). В геополитике противоположно понятию «центр».

ПЕРСОНА ГРАТА в дипломатической практике – глава дипломатического представительства, который имеет агреман, а также любой другой иностранный дипломат, которому разрешен въезд в данную страну.

ПЕРСОНА НОН ГРАТА в дипломатической практике – лицо, которому отказано в агремане, а также дипломатический представитель или какой-либо другой иностранный дипломат, которого правительство страны пребывания объявило нежелательным.

ПЛАВАЮЩИЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения курс, на который государство может при определенных условиях оказывать воздействие путем валютных интервенций.

ПЛАН МАРШАЛЛА программа помощи в восстановлении Западной Европы со стороны США, осуществлявшаяся в период с 1948 по 1952 гг. Программа получила название по имени ее разработчика – государственного секретаря США А. Маршалла. Эта программа была призвана воспрепятствовать развалу Европы, способствовать созданию развитой экономики

западноевропейских стран. Основными направлениями помощи стали субсидии и кредиты, составившие десятую часть общего объема вложений в восстанавливаемую экономику стран. Помощь предусматривала принятие некоторых обязательств со стороны стран Европы, в частности речь шла о восстановлении нормального функционирования внешней торговли. При проведении этой программы в жизнь учитывались американские интересы. Так, например, выбор товаров для импорта оставался за США и не всегда соответствовал запросам европейских стран, то же касалось и финансирования закупок оборудования. Кроме того, США имели определенные льготы в виде доступа к источникам сырья, приобретения товаров. В целом программа может рассматриваться как образцовая, т. к. она была основана на совпадении долгосрочных интересов партнеров, связанных с развитием производства и торговли, позволила создать основу для дальнейшего развития, подготовила создание мощного экономического потенциала, который впоследствии привел к вытеснению европейскими странами США из лидеров по некоторым экономическим показателям.

ПЛАНИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ планирование, строящееся на основе оценки многонациональной внешней среды, определением будущих мировых возможностей и опасностей, формулировкой глобальных целей и стратегии предприятия в свете оценки внешних условий и внутреннего обследования сильных и слабых сторон предприятия. П.м.д. включает формулирование краткосрочных и долгосрочных целей и задач, распределение ресурсов – людей, капиталов, технологии, информации – в международном масштабе для достижения глобальных целей предприятия.

ПЛАТЕЖ ЗА ПРАВО НА ПОЛЬЗОВАНИЕ НЕДРАМИ, АКВАТОРИЕЙ И УЧАСТКАМИ МОРСКОГО ДНА платеж, выступающий в форме сборов за право на поиск и оценку месторождений полезных ископаемых, их разведку и разработку; за право на использование отходов горнодобывающих и перерабатывающих производств; за право строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых.

ПЛАТЕЖНОЕ СОГЛАШЕНИЕ межгосударственное соглашение, определяющее и регулирующее организацию взаимных расчетов и платежей между участниками этих соглашений. На основе межгосударственных соглашений заключаются межбанковские соглашения о порядке расчетов между странами, условиях предоставления и погашения кредитов и др. По договоренности сторон расчеты между ними могут производиться в СКВ (П.с. неклирингового характера); на основе П.с. чисто клирингового характера, то есть путем взаимных требований; на основе СКВ и клиринга (платежно-клиринговые соглашения).

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС соотношение платежей, поступивших в данную страну из-за границы, и платежей, произведенных ею за границей в течение определенного периода времени. Включает платежи по внешнеторговым операциям (торговый баланс) услугам (международные перевозки, страхование и пр.), неторговым операциям (содержание представительств, командирование специалистов, международный туризм), а также платежи в виде процентов по кредитам

и в виде доходов от капиталовложений. П.б. включает движение капиталов: инвестиций и кредитов.

ПЛАТЕЛЬЩИК ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ граждане страны, иностранные граждане и лица без гражданства и юридические лица, обращающиеся за совершением юридически значимых действий или выдачей документов. Если за совершением юридически значимого действия или за выдачей документа одновременно обратилось несколько лиц, государственная пошлина уплачивается в полном размере одним из них или несколькими лицами в согласованных между ними долях.

ПЛЕБИСЦИТ всенародное голосование. П. отличается от референдума тем, что его результаты не являются основанием для принятия закона, тогда как референдум предполагает обязательное законодательное решение по его результатам. В международных отношениях чаще применяется при отторжении либо при присоединении чужих территорий для определения волеизъявления народа о его государственной принадлежности (см. тж. ОПТАЦИЯ).

ПОДЛЕЖАЩИЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЮ ДОХОД ГРАЖДАН доход в денежной или натуральной форме, полученный гражданами, имеющими постоянное местожительство в стране, как на ее территории, так и за ее пределами, в соответствии с действующим законодательством на дату исчисления налога. Доходы граждан, не имеющих постоянного местожительства в стране, подлежат обложению налогом, если эти доходы получены из страны.

ПОДОРОЖАНИЕ ВАЛЮТЫ увеличение стоимости валюты при режиме плавающего валютного курса.

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ вид прямого налога, который выплачивается физическими лицами по законодательно определенным ставкам.

ПОДРАЗУМЕВАЕМЫЙ ДЕФЛЯТОР ВВП один из измерителей инфляции, представляющий собой частное от деления номинального ВВП на реальный ВВП.

ПОДРЯД ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ форма экономического и технического сотрудничества, при которой сооружение объекта в стране заказчика осуществляется по контракту иностранной фирмой-подрядчиком, который несет полную административно-хозяйственную ответственность за объект. Право собственности на материально-технические ресурсы и объект в период его сооружения и гарантийной эксплуатации находится у иностранного подрядчика. В обязанности заказчика обычно входит предоставление исходных данных, выделение строительной площадки, обеспечение объектов водой и электроэнергией, оплата счетов подрядчика.

ПОДРЯДНОЕ ПРОИЗВОДСТВО способ выхода на внешний рынок, состоящий в том, что зарубежное предприятие принимает на себя обязательства изготавливать на собственных мощностях продукцию, приобретение которой гарантируется отечественной фирмой в соответствии с заключенным договором.

ПОДТОВАРНЫЙ КРЕДИТ кредит, используемый в расчетах между продавцом и покупателем во внутреннем и международном торговом оборотах. Выплаты по ним производятся против товарных документов.

ПОДХОД ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА подход, при котором валютный курс определяется совокупным спросом и предложением валюты.

ПОДХОД С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ АКТИВОВ подход, при котором валютный курс определяется соотношением доходности вложений денег в различные активы внутри страны и за рубежом, приносящих доход, прежде всего в банковские депозиты и ценные бумаги.

ПОЗИЦИЯ

1. открытая позиция — еще не реализованное обязательство продавца или покупателя на бирже. Отсюда длинная или короткая позиция означает нерезализованную сумму обязательств (контрактов) соответственно, по покупке и продаже;

2. определенные месяцы поставки товара, в которые сконцентрирована торговля на бирже, с целью активизации оборота и привлечения максимального числа торговцев;

3. финансовое положение компании, банка;

4. нетто-остаток средств банка в иностранной валюте;

5. ценные бумаги и другие финансовые активы, которыми банк или брокер владеет или должен кому-то.

ПОЗИЦИЯ "АУТРАЙТ" срочная валютная позиция, образовавшаяся в результате обычной форвардной сделки.

ПОКАЗАНИЕ КАПИТАНА письменное заявление капитана, вручаемое им таможенному органу по прибытии судна из иностранного порта и при отходе его в рейс с заходом в иностранный порт. П.к. содержит необходимые сведения о судне, грузе и грузовых документах.

ПОКАЗАТЕЛЬ РЕЗУЛЬТАТОВ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ показатель, входящий в набор показателей, характеризующих результаты внедрения новых или усовершенствованных продуктов и технологических процессов и делящиеся на две группы показателей. Первая группа охватывает показатели удельных весов инновационной продукции в общем ее объеме (в том числе экспортной), новой (вновь внедренной) продукции; усовершенствованной продукции; прочей инновационной продукции. При исчислении указанных показателей учитываются инновации, введенные в течение предыдущих трех лет. Вторая группа охватывает показатели, характеризующие влияние инноваций на результаты деятельности предприятий, которые определяются суммой прибыли от реализации инновационной продукции и ее долей в общей сумме прибыли: объемами продаж инновационной продукции на внешнем и внутреннем рынках и их долями в общих объемах продаж; доступом к новым рынкам сбыта; долей на традиционных рынках сбыта. Сюда входят также показатели, характеризующие снижение издержек производства в результате внедрения инноваций (затраты на оплату труда, материалы, энергию и др.), повышение фондоотдачи и пр.

ПОКРЫТИЕ ПО СРОЧНОЙ СДЕЛКЕ страховка против ценового риска, срочный контракт, заключаемый для страхования от непредвиденного изменения валютного курса.

ПОКРЫТЫЙ АККРЕДИТИВ аккредитив, при открытии которого банк-эмитент переводит одновременно валютные средства, являющиеся обеспечением и источником платежа по данному аккредитиву. При отсутствии предварительного перевода средств аккредитив считается непокрытым. Валютное покрытие является обязательным по валютному законодательству ряда стран (Греция, Турция).

ПОКУПАТЕЛЬСКИЙ КРЕДИТ

1. разновидность финансирования покупки, когда покупатель берет в банке ссуду, чтобы расплатиться с продавцом;

2. средне- или долгосрочный кредит, который предоставляется банком продавца иностранному покупателю на сумму до 85% контракта.

ПОЛЗУЩАЯ ФИКСАЦИЯ механизм установления валютного курса как процента колебаний вокруг центрального паритета, предусматривающий регулярное его изменение на определенную величину.

ПОЛИС ЛЛОЙДА страховой полис, выданный андеррайтером синдиката корпорации страховщиков Ллойд. Является одним из наиболее авторитетных документов этого рода в международной практике страхования.

П.Л. использует определенные общепринятые (предусмотренные нормами обычного права) формулировки прав и обязанностей сторон, возникающих в связи с заключением тех или иных договоров страхования в системе корпорации Ллойд.

ПОЛИТИКА ДОХОДОВ см. **НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА**.

ПОЛИТИКА ИЗМЕНЕНИЯ РАСХОДОВ экономическая политика управления спросом, предусматривающая маневрирование инструментами денежной и бюджетно-финансовой политики в целях достижения макроэкономического баланса.

ПОЛИТИКА ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ импортная политика страны, когда все товары и отовсюду ввозятся на одинаковых условиях, обычно освобождаясь от импортного обложения.

ПОЛИТИКА ПЕРЕКЛЮЧЕНИЯ РАСХОДОВ экономическая политика управления спросом, предусматривающая маневрирование валютным курсом для переключения расходов между иностранными и национальными товарами с целью достижения макроэкономического баланса.

ПОЛИТИКА РАСХОДОВ набор инструментов бюджетно-финансовой политики, обеспечивающих целенаправленное распределение бюджетных средств и являющихся одним из инструментов макроэкономической корректировки.

ПОЛИТИКА РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДЛОЖЕНИЯ государственная политика, направленная на усиление заинтересованности и способности реального сектора производить товары и услуги при существующем уровне номинального совокупного спроса.

ПОЛИТИКА УЧЕТНОГО ПРОЦЕНТА регулирование учетного процента центрального эмиссионного банка в операциях с коммерческими банками и параллельное движение процентных ставок других кредитных учреждений. Направлена на поддержание курса национальной и подрыв курсов других валют. При ухудшающейся хозяйственной конъюнктуре учетные ставки понижаются, что удешевляет кредиты и стимулирует расширение кредитных операций и инвестиционного спроса в стране. При экономическом подъеме центральные банки стремятся ограничить спрос на кредит путем повышения учетного процента.

ПОЛНАЯ КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ отсутствие какого бы то ни было контроля и каких-либо ограничений и по текущим, и по капитальным операциям. Полная конвертируемость предполагает также отсутствие ограничений на экспорт или импорт товаров и услуг, которые могут повлиять на их цену.

ПОЛНОЕ ВЛАДЕНИЕ способ выхода на внешний рынок, когда фирма самостоятельно вкладывает средства в производство в другой стране либо путем покупки существующих предприятий, либо создавая за рубежом совершенно новые филиалы и дочерние компании.

ПОЛНЫЙ ГРУЗ условие чартера, согласно которому фрахтователь обязан предъявить для погрузки столько груза, сколько заказано капитаном в пределах чартерного марджина. Нарушение этого условия и обусловленный им недогруз судна дают судовладельцу право на получение мертвого фрахта за разницу между полным и фактически погруженным грузом.

ПОЛОЖЕНИЯ О СТАНДАРТАХ АУДИТА нормативные документы Совета по стандартам аудита при Американском институте дипломированных независимых бухгалтеров – главного органа, отвечающего за разработку стандартов аудита.

ПОЛУЧАТЕЛЬ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ резидент, указанный в качестве получателя в товаросопроводительном или транспортном документе, представленном таможенному органу на территории страны импортера. Получатель может не совпадать с импортером.

ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ ПО ДОГОВОРУ КОММЕРЧЕСКОЙ КОНЦЕССИИ индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, которые согласно договору коммерческой концессии обязаны: использовать при осуществлении предусмотренной договором деятельности фирменное наименование и (или) коммерческое обозначение правообладателя; обеспечивать соответствие качества производимых им на основе договора товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг качеству аналогичных товаров, работ или услуг, производимых, выполняемых или оказываемых непосредственно правообладателем; соблюдать инструкции и указания правообладателя, направленные на обеспечение соответствия характера, способов и условий использования комплекса исключительных прав тому, как он используется правообладателем, в том числе указания, касающиеся внешнего и внутреннего оформления пользователем при осуществлении предоставленных ему по договору прав; оказывать покупателям (заказчикам) все дополнительные услуги, на которые они могли бы рассчитывать, приобретая (заказывая) товар (работу, услугу) непосредственно у правообладателя; не разглашать секреты производства правообладателя и другую полученную от него конфиденциальную коммерческую информацию.

"ПОЛЮСА РАЗВИТИЯ" И "ЦЕНТРЫ РОСТА" теоретическая концепция, согласно которой развитие производства в рыночных условиях не является равномерным во всех отраслях, а всегда можно выделить наиболее динамично развивающиеся пропульсивные отрасли, которые стимулируют развитие всей экономики и представляют собой "полюса развития". Процесс концентрации производства сосредоточивает пропульсивные отрасли в определенном месте (районе) – "центре роста" (например, Силиконовая долина в США или Бангалор в Индии). Автором концепции является французский экономист Ф. Перру (1950), а ее пространственную интерпретацию разработал французский географ Ж. Будвиль.

ПОПРАВКА ДЖЕКСОНА-ВЭНИКА к Закону США 1974 г. о торговле, внесенная в период «холодной вой-

ны» сенаторами Джексон и Вэник. Она увязывала предоставление СССР режима наибольшего благоприятствования с вопросом эмиграции из СССР. По отношению к России эта поправка действует по сегодняшний день. Поэтому режим наибольшего благоприятствования предоставляется ей на основе ежегодной временной приостановки Президентом США ее действия. По отношению к Украине поправка отменена.

ПОРТ

1. участок территории берега водоема (моря, озера, водохранилища, реки и т.п.) с близлежащей акваторией, оборудованный для стоянки, ремонта, погрузки и разгрузки судов;

2. населенный пункт, на территории которого находится комплекс портовых сооружений.

ПОРТОВЫЙ СБОР платеж, взимаемый в портах с судов и грузов, исчисляемый по установленным и официально публикуемым тарифам. Он поступает на баланс самих портов либо в бюджет государства или местного органа власти для покрытия затрат, направленных на строительство, реконструкцию и эксплуатацию портовых территорий, их благоустройство. Перечень П.с. определяется в каждой стране, а иногда и в отдельном порту. По принадлежности П.с. делятся на государственные и местные. По условиям взимания П.с. подразделяются на обязательные и необязательные. Под обязательными понимаются такие сборы, которые взимаются независимо от того, воспользовался клиент какими-либо услугами порта или нет. В большинстве портов мира начисление таких сборов происходит по твердым ставкам, установленным с основного размера судна, количества принятого или выгруженного груза, числа перевозимых пассажиров. Необязательные сборы взимаются только при оказании судну заказанных им конкретных услуг. К основным сборам, взимаемым с судов в портах мира, могут быть отнесены: маячный, тоннажный, корабельный, навигационный, якорный, причальный, доковый, канальный, ледовый, речной, шлюзовый, таможенный, грузовой. Кроме перечисленных, в портах взимается целый ряд мелких, целевых сборов (санитарный, больничный, сбор за чистку причалов и др.).

ПОРТО-ФРАНКО административная территория (порт или приморская область), в пределах которой разрешается импорт и экспорт товаров без уплаты пошлин.

ПОРТФЕЛЬ ЗАКАЗОВ совокупность заказов, которыми располагает фирма на данную дату или на определенный период. П.з. – составляющий критерий при анализе конъюнктуры мировых рынков соответствующих товаров.

ПОРТФЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ вложения капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.

ПОРУЧЕНИЕ БРОКЕРУ НА ОТГРУЗКУ поручение предприятия-экспортера порту на отгрузку экспортного груза морским транспортом. Содержит все необходимые для перевозчика данные по условиям поставки и обращения с грузом.

ПОРУЧЕНИЕ-НАРЯД поручение предприятия-импортера порту на отгрузку импортных товаров получателю. Содержит все необходимые данные для правильной переотправки груза из порта.

ПОРЯДОК УЧЕТА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ В ПЛАТЕЖНОМ БАЛАНСЕ при состав-

лении платежного баланса рекомендуется считать операцию (сделку) завершенной, как правило, лишь после перехода прав собственности, то есть в момент проведения операции (сделки) по бухгалтерским книгам заинтересованных сторон. При регистрации операций (сделок) учитываются также сроки выполнения контрактов и обязательств, отгрузок и поставок товаров в момент пересечения ими таможенной границы или предоставления услуг и т.д.

ПОСОЛ чрезвычайный и полномочный глава дипломатического представительства за границей, высший дипломатический класс.

ПОСОЛЬСТВО

1. возглавляемый послом постоянный орган внешних отношений государства, пребывающий на территории другого государства (как правило, в столице);

2. здание или комплекс строений, где пребывают и действуют посол и его подчиненные;

3. временная специальная миссия данного государства, действующая в особо важных случаях на территории другой страны по ее приглашению.

ПОСРЕДНИК-ПОВЕРЕННЫЙ физическое или юридическое лицо (фирма, организация), которое на основании договоров поручения с продавцами или покупателями товаров (доверителями) подыскивает для них контрагента и заключает с ними контракты от имени и за счет доверителей. Подписанные контракты передаются доверителям для исполнения. Посредникам-поверенным нередко поручается изучать рынок и информировать доверителей, вести рекламу товаров, организовывать протокольные мероприятия, принимать на себя обязательства "делькредере" и т.д.

ПОСРЕДНИЧЕСКАЯ ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА различные торговые фирмы, компании, выполняющие по поручению производителей-экспортеров товаров функции посредников на международных рынках на основе заключенного между ними соглашения или отдельного поручения.

ПОСРЕДНИЧЕСТВО операция между созданием продукции и доведением ее до потребления. К П. относится деятельность по содействию заключению контрактов между поставляющей и потребляющей стороной. В условиях рыночных отношений посредник заполняет четко выраженный разрыв в цепи "производство – потребитель". Институт П., наряду с маркетинговой и рекламной деятельностью, имеет глубокие и широко развитые формы, традиции в мировом сообществе, а также и достаточную нормативную основу. Посреднические операции совершаются по поручению поставщика или потребителя независимыми физическими лицами или специализированными предприятиями и фирмами. Многие вновь создаваемые предприятия принимают посредническую деятельность как одну из основных целевых задач в уставной деятельности. Обычно подобные предприятия называются брокерскими, маклерскими, дилерскими и агентскими фирмами или предприятиями. Посреднические операции охватывают поиск партнеров, подготовку договорной и контрактной документации, совершение договоров по поручению клиентов, транспортно-экспедиционные операции, кредитно-финансовое обслуживание, страхование, рекламные услуги, послепродажное обслуживание на период освоения или гарантийного срока, анализ рынка сбыта продукции и т.д. Обычный процент вознаграждения за П. – от 5 до 12% прибыли. На

практике используются и другие формы и системы: система линейного вознаграждения – агент получает определенный процент с оборота без каких-либо изменений в зависимости от объема реализации; система депрессивного вознаграждения уменьшается в зависимости от прироста объема реализации; система прогрессивного вознаграждения – с ростом объема увеличивается процент отчисления (такая система стимулирует агента на увеличение объема реализации продукции); вознаграждение на базе прибыли – основой расчета вознаграждения является прибыль поставящего предприятия; специальные виды вознаграждений, например, краткосрочное резкое увеличение процента вознаграждения по реализации данного вида продукции. Правильный выбор методики вознаграждения агента в зависимости от обстоятельств и политики сбыта продукции – важный этап в организации и рациональном использовании помощи посредников.

ПОСТАВКА БЕЗ ОПЛАТЫ ПОШЛИНЫ

(...УКАЗАННОЕ МЕСТО НАЗНАЧЕНИЯ) *Delivered duty unpaid (...named place of destination) (DDU)* – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он поставяет товар покупателю, не очищенным от пошлин на импорт и не разгруженным с каких-либо прибывших транспортных средств в указанном месте назначения. Продавец должен нести риски и расходы, связанные с поставкой товара в указанное место назначения, за исключением "пошлины". "Пошлина" включает в себя риски и ответственность за прохождение таможенных формальностей, оплату формальностей, таможенных пошлин, налогов и других сборов. Такая "пошлина" должна возлагаться на покупателя, равно как и любые расходы, вызванные его неспособностью вовремя очистить товар для импорта. Однако, если стороны желают, чтобы продавец выполнил таможенные формальности и нес связанные с этим расходы и риски, а также некоторые расходы, которые подлежат оплате после импорта товара, то это должно быть четко разъяснено в контракте путем добавления соответствующей формулировки на этот счет.

ПОСТАВКА НА ГРАНИЦЕ (...УКАЗАННЫЙ ПУНКТ ПОСТАВКИ НА ГРАНИЦЕ) *Delivered at frontier (...named place) (DAF)*

– торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, не разгруженным, очищенным от пошлин на экспорт, но не очищенным от пошлин на импорт, в указанном пункте и месте на границе, но перед поступлением товара на таможенную границу соприкасающейся страны. Термин "граница" можно применять к любой границе, включая и границу страны экспорта. Поэтому очень важно, чтобы граница, о которой идет речь, была точно определена путем указания пункта и места в самом условии. Термин DAF может использоваться вне зависимости от видов транспорта в тех случаях, когда товар должен быть поставлен на наземную границу.

ПОСТАВКА С ОПЛАТОЙ АККРЕДИТИВОМ поставка, при которой банк, по поручению покупателя, берет на себя обязательство в течение определенного срока оплатить продавцу стоимость товара. Банк обязан оплатить товар после предъявления продавцом всех

оговоренных соглашением документов. Подобный вид оплаты используется в международном бизнесе в тех случаях, когда продавец не желает нести финансового риска. При оформлении контракта продавец обычно оговаривает форму оплаты при помощи безотзывного аккредитива.

ПОСТАВКА С ОПЛАТОЙ ПОШЛИНЫ

(...УКАЗАННОЕ МЕСТО НАЗНАЧЕНИЯ) *Delivered duty paid (...named place of destination) (DDP)* – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он поставяет товар покупателю, очищенным от пошлины на импорт и не разгруженным с каких-либо прибывших транспортных средств в указанном месте назначения. Продавец должен нести все расходы и риски, связанные с доставкой товара в указанное место назначения, включая, где это применимо, и "пошлину" (этот термин включает в себя риски и ответственность за прохождение таможенных формальностей, оплату формальностей, таможенных пошлин, налогов и др. сборов). В то время как условие франко-завод (EXW) представляет собой минимум обязательств продавца, условие DDP представляет собой максимум его обязательств. Термин DDP не должен использоваться, если продавец не в состоянии, прямо либо косвенно, получить лицензию на импорт. Если стороны желают исключить из обязательств продавца некоторые из расходов, оплачиваемых при импорте товаров (например, НДС), то это должно быть разъяснено путем добавления слов: "Поставка с оплатой пошлины, НДС не оплачен" – "*delivered duty paid, VAT unpaid*". Термин DDP может использоваться вне зависимости от вида транспорта.

ПОСТАВКА С ПРИСТАНИ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ) *Delivered ex-quay (...named port of destination) (DEQ)* – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на пристани (причале) в указанном порту назначения, не очищенным от пошлины на импорт. Продавец должен нести все расходы и риски, связанные с доставкой товара в указанный порт назначения и с разгрузкой товара на пристань (причал). Согласно DEQ, от покупателя требуется очистить товар от пошлины на импорт и оплатить все формальности, пошлины, налоги и др. сборы на импорт. Это требование является изменением по сравнению с предыдущими версиями Инкотермс (до 2000 г.), которые требовали от продавца принятия мер по таможенной очистке товара для импорта. Если стороны желают включить в состав обязательств продавца все расходы, которые подлежат оплате при импорте, или же их часть, то это должно быть разъяснено путем добавления в договор купли-продажи ясной формулировки на этот счет. Условие DEQ можно использовать только для тех случаев, когда поставка товара производится морским или речным транспортом или же смешанным транспортом с разгрузкой товара с судна на пристань в порту назначения. Термин DEQ заменил использовавшийся до 1990 г. термин EXQ (ex quay).

ПОСТАВКА С СУДНА (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ) *Delivered ex ship (...named port of destination) (DES)* – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет

свое обязательство по поставке, когда товар предоставлен в распоряжение покупателю на борту судна, не очищенным от пошлины на импорт, в указанном порту назначения. Продавец должен нести все расходы и риски, связанные с доставкой товара в указанный порт назначения до момента разгрузки. Условие DES можно использовать только в том случае, когда товар должен быть поставлен в порт назначения морским или речным транспортом или же смешанным транспортом на судне. Термин DES заменил использовавшийся до 1990 г. термин EXS (ex ship).

ПОСТИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ переход от индустриального общества к постиндустриальному, начавшийся в развитых странах в середине XX в., а в остальных группах стран – позже.

ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВО общество, в экономике которого в результате научно-технической революции приоритет перешел от преимущественного производства товаров к производству услуг, доминирующим производственным ресурсом является информация и знания, научные разработки становятся главной движущей силой экономики, наиболее ценными качествами являются уровень образования, профессионализм, обучаемость и креативность работника. Постиндустриальными странами называют, как правило, те, в которых на сферу услуг приходится значительно более половины ВВП.

ПОСТОЯННЫЕ ДОЛЛАРЫ в США – доллары, используемые в качестве эталона стоимости при сравнении стоимости денег по различным годам. В качестве П.д. обычно выступают доллары и ассоциированная с ними валюта любого произвольно выбранного года.

ПОСТОЯННЫЙ ВВОЗ режим, по которому после сдачи объекта заказчику ввезенные таким образом оборудование, материалы, транспортные средства и т.д. становятся собственностью заказчика. При постоянном ввозе взимается таможенная пошлина.

ПОСТОЯННЫЙ ДЕМПИНГ продолжительный экспорт товаров по цене ниже справедливой.

ПОСТФОРДИЗМ современная организация производства, связанная с переходом от разделения труда "по вертикали", основанного на принципе "экономии масштаба" (фордизм), к разделению труда "по горизонтали", базирующемуся на принципе доставки "точно в срок" и обеспечивающему гибкую рыночную ориентацию и специализацию.

ПОТЕНЦИАЛЬНОЕ АКТИВНОЕ САЛЬДО такое сочетание дохода и процентной ставки, которое ведет к положительному сальдо платежного баланса при фиксированном валютном курсе, а при плавающем курсе заставляет его снижаться.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ДЕФИЦИТ такое сочетание дохода и процентной ставки, которое ведет к дефициту платежного баланса при фиксированном валютном курсе, а при плавающем курсе заставляет его снижаться.

ПОТЕРИ ОТ ПРОСТОЯ потери, вызванные простоем оборудования и рабочих. Сюда относятся: заработная плата рабочих за время простоя или доплата, когда рабочие во время простоя использовались на менее квалифицированных работах; расход энергии и топлива во время простоя и др. Простои могут быть по внутренним (по вине предприятия) и внешним причинам (задержка подачи электроэнергии, неполучение от поставщиков сырья и материалов и др.). Простои оформ-

ляются простыми листами, рапортами или актами. Потери от внутренних простоев в цехах списываются на общецеховые расходы. Потери по внешним причинам уменьшаются на суммы, взысканные с поставщиков, по вине которых вызваны простои, и относятся на общепроизводственные расходы. На общепроизводственные расходы относятся также потери от простоя всего предприятия.

ПОТОКИ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ схема функциональной и статистической взаимозависимости основных секторов экономики и источников их финансирования.

ПОТОКИ, НЕ СОЗДАЮЩИЕ ДОЛГА потоки капитала, связанные с прямыми и портфельными инвестициями, которые означают инвестирование в собственность предприятий и не приводят поэтому к созданию внешней задолженности страны.

ПОТОКИ, СОЗДАЮЩИЕ ДОЛГ международное движение ссудного капитала, приводящее к росту или сокращению внешней задолженности отдельных стран.

ПОТОЛКИ МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ применяются для сдерживания роста денежной массы через сокращение физического объема межбанковских кредитов. Кредитные квоты устанавливаются как доля от капитала, существующих кредитов или объемов депозитов. Использовались в западноевропейских странах до конца 1980-х гг. Применяются в некоторых развивающихся странах.

ПОТОЛОК ЗАЙМСТВОВАНИЯ ИЗ-ЗА РУБЕЖА введение государством законодательных ограничений на максимально допустимые объемы внешнего долга и ежегодных зарубежных займов в целях финансирования бюджета.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ ПРАВО самостоятельное направление права, представляющее собой совокупность норм, правил и инструкций, направленных на защиту потребителей на рынке товаров и услуг. Во многих странах существуют правительственные учреждения, занимающиеся защитой прав потребителей: во Франции – Министерство по делам потребителей, в Великобритании – Ведомство генерального директора по вопросам частной торговли, в США – Федеральная комиссия по торговле, в Украине – Государственный комитет по вопросам технического регулирования и потребительской политики (Госпотребстандарт). Кроме того, создаются ассоциации, кооперативы и движения потребителей, которые, в свою очередь, образуют международные объединения, например, "ЕВРОКО-ОП" – Европейское сообщество потребительских кооперативов.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ РАВНОВЕСИЕ вариант потребительского бюджета, при котором потребитель, ограниченный размером своего бюджета, не может увеличить совокупную полезность своего бюджета, перераспределяя средства на покупку различных благ. Его формирование учитывает то, что всегда есть такой набор жизненно необходимых товаров, без которых обойтись нельзя.

ПОТРЕБЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ НАСЕЛЕНИЕМ статистический показатель, определяемый с учетом как прямого, так и косвенного потребления населением всех производимых и импортируемых в страну продуктов, независимо от вида потребления и способа продажи продуктов населению по следующим группам: мясо и мясные продукты в пере-

счете на мясо; молоко и молочные продукты в пересчете на молоко; яйца, рыба и рыбопродукты; сахар, кондитерские изделия; масло растительное; картофель; овощи и бахчевые; хлебные продукты.

ПОЭТАПНОЕ АКЦИОНИРОВАНИЕ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОНТРАКТНЫХ И АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ метод акционирования, при котором государство (в лице соответствующего органа) заключает контракт на управление или договор об аренде либо с руководителями данного предприятия (администрацией), либо с советом трудового коллектива, иностранными юридическими лицами с правом приобретения акций предприятия (или их части) по заранее оговоренной цене по окончании срока аренды или контракта. Этот метод единственно приемлемый, когда предприятие является крупным монополистом и поэтому должно быть разукрупнено в целях развития конкуренции.

ПРАВИЛА КОНКУРЕНЦИИ международно согласованные нормы по контролю за ограничительной деловой практикой и защите конкуренции. Согласование производится в рамках международных организаций: ЕС, ВТО, ООН, ОЭСР. В зависимости от статуса международной организации и степени обязательства ее решений для стран-членов различен характер и оформление П.к. В одних случаях (ООН) они носят рекомендательный характер, например, Кодекс поведения транснациональных корпораций, Кодекс согласованных на многосторонней основе справедливых принципов и правил для контроля за ограничительной деловой практикой. В других (ВТО, ЕС) – это статьи международных договоров, соблюдение которых обязательно.

ПРАВИЛО ВАЛЬРАСА стоимость импорта страны равна сумме стоимости экспорта и чистых зарубежных продаж активов и процентов по ним. Сформулировано швейцарским экономистом Л. Вальрасом.

ПРАВИЛО ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ доход на иностранные инвестиции в национальной валюте равен сумме/разности процентной ставки за рубежом и процента обесценения/роста курса национальной валюты.

ПРАВИЛО ТИНБЕРГЕНА для достижения определенного количества экономических целей необходимо использовать такое же или большее количество инструментов макроэкономической политики. Сформулировано нидерландским экономистом Я. Тинбергеном.

ПРАВИЛО ТОРГУЕМЫХ/НЕТОРГУЕМЫХ ТОВАРОВ повышение совокупного спроса приводит к увеличению производства неторгуемых товаров, сокращению производства торгуемых товаров и росту импорта. Снижение совокупного спроса приводит к увеличению производства торгуемых товаров, сокращению производства неторгуемых товаров и росту экспорта.

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ КРЕДИТ кредит, который предоставляется правительственными кредитными учреждениями. П.к. предоставляется на более льготных условиях, чем частный, может быть беспроцентным, на срок в несколько десятков лет, с большим льготным периодом перед выплатой кредита, может быть в виде субсидий (даров), то есть безвозвратным. Чаще всего является целевым (на приобретение определенных видов товаров, на осуществление конкретных объектов экономического развития) или имеет связывающую оговорку, определяющую в общем виде

цели кредита. Кредиты международных и региональных организаций предоставляются через МВФ, группы МБРР, через региональные банки развития стран "третьего мира", Европейский инвестиционный банк и другие кредитно-финансовые институты ЕС.

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ СЕКТОР все правительственные единицы, образованные в результате политического процесса, осуществляющие монопольную власть в стране в интересах экономического, социального и политического развития, направленную преимущественно на предоставление общественно необходимых услуг.

ПРАВИТЕЛЬСТВО исполнительный орган власти в правовом государстве, осуществляющий интересы общества в соответствии с законом и под контролем парламента. При президентской форме правления П. формируется президентом, а при парламентской – формируется партийным большинством парламента. П., кроме исполнительной функции, обладает и законодательной инициативой.

ПРАВО ВЫХОДА НА ВНЕШНИЙ РЫНОК предоставляется всем предприятиям и организациям, продукция (товары, работы, услуги) которых обладает конкурентоспособностью на внешнем рынке, а ее продажа не ограничена государством (как, например, продажа военной техники или других стратегических товаров).

ПРАВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРОВ отрасль международного права, нормы которой определяют условия действительности, порядок заключения, действия, изменения и прекращения международных договоров. П.м.д. распространяется на все виды международных договоров независимо от их наименования, формы объекта и процедуры заключения.

ПРАВО УДЕРЖАНИЯ ИМУЩЕСТВА ЗА МОРСКИЕ ДОЛГИ в установленных законом обстоятельствах некоторые лица имеют право требовать наложения ареста на судно и (или) груз, чтобы обеспечить себе возмещение причитающихся им денежных сумм. К этим лицам относятся: держатели бодмерейных облигаций; капитан; команда судна; владелец другого судна поврежденного при столкновении.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ДОГОВОР ФРАХТОВАНИЯ предварительная договоренность о фрахтовании, которая впоследствии заменяется чартером.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ СЧЕТ-ФАКТУРА выдается импортеру и содержит цены, на основании которых покупатель подтверждает (или не подтверждает) сделку.

ПРЕДЕЛЬНАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА размер прироста совокупного дохода в результате использования дополнительной единицы труда.

ПРЕДЕЛЬНАЯ СКЛОННОСТЬ К ИМПОРТУ изменение в уровне импорта в результате получения дополнительной единицы дохода.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ЗАМЕЩЕНИЯ такое количество единиц товара 2, которым нужно пожертвовать, чтобы получить дополнительную единицу товара 1 и при этом обеспечить сохранение существовавшего уровня потребления.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ТРАНСФОРМАЦИИ количество единиц товара 2, производством которого надо пожертвовать, чтобы получить дополнительную единицу товара 1.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЕНЕГ экзогенная переменная, регулируемая денежными властями и показывающая выпуск денег в обращение (денежную массу).

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОПЦИОНА финансовые ценности, на которые распространяется действие опциона или срочной сделки. Предметом опциона, в частности, могут быть твердопроцентные ценные бумаги, иностранная валюта, акции и т.д.

ПРЕДМЕТЫ РОСКОШИ предметы, без которых можно обойтись в жизни, товары изысканного вкуса, доступные по цене только состоятельным людям, семьям. На такие товары импортного производства иногда устанавливают повышенные ставки таможенных пошлин.

ПРЕДНАМЕРЕННЫЙ ДЕМПИНГ временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.

ПРЕДОПЛАТА платеж в иностранной валюте, произведенный импортером во исполнении его обязательств по контракту на импорт товаров в пользу иностранной стороны по контракту или ее приказу до отгрузки товара в адрес получателя. Предоплата может быть частичной (аванс), то есть покрывать только часть стоимости товара, подлежащего отгрузке.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ МОНОПОЛИЯ рыночная ситуация, когда одна фирма или несколько фирм занимают господствующее положение в отрасли.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО инициативная самостоятельная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода, осуществляемая от своего имени, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица. П. предполагает имущественную ответственность в пределах, определяемых организационно-правовой формой предприятия (государственное, открытое акционерное общество, закрытое акционерное общество, товарищество, индивидуальное частное предприятие, производственный кооператив, муниципальное, унитарное предприятие). Предприниматель может осуществлять любые виды хозяйственной деятельности, не запрещенные законом, включая коммерческое посредничество, торговую, закупочную, консультационную и иную деятельность, а также операции с ценными бумагами. Формами П. являются частное предпринимательство и коллективное предпринимательство, осуществляемое на основе собственности граждан, а также имущества, полученного и используемого на законном основании. П. может осуществляться: без применения наемного труда; с применением наемного труда; без образования юридического лица; с образованием юридического лица.

Предприниматель имеет право: создавать для осуществления своей деятельности любые виды предприятий, организация которых не противоречит действующим законодательным актам; приобретать полностью или частично имущество государственных предприятий и предприятий, основанных на других формах собственности, иное имущество и имущественные права; участвовать своим имуществом, полученным на законном основании, в деятельности других хозяйствующих субъектов; использовать по соглашению имущество юридических лиц и граждан; нанимать и увольнять работников на условиях контрактов, установленных законодательством; самостоятельно уста-

навливать формы, системы и размеры оплаты труда и другие виды доходов лиц, работающих по найму; самостоятельно формировать программу хозяйственной деятельности, выбирать поставщиков и потребителей, устанавливать цены и тарифы; открывать счета в учреждениях банков; осуществлять все виды расчетов, кредитных и кассовых операций; свободно распоряжаться прибылью (доходом) от предпринимательской деятельности, остающейся после уплаты налогов и внесения других обязательных платежей; получать любой не ограниченный по размерам личный доход; пользоваться в установленном порядке государственной системой социального обеспечения и страхования; обжаловать в установленном порядке действия государственных и других органов, ущемляющих его права и интересы; выступать участником внешнеэкономических отношений в порядке, установленном законодательством; осуществлять валютные операции в порядке, установленном законодательством. Предприниматель, осуществляющий свою деятельность без образования юридического лица, отвечает по своим обязательствам, связанным с этой деятельностью, всем имуществом, за исключением того имущества, на которое в соответствии с законодательством не может быть обращено взыскание.

ПРЕДПРИЯТИЕ ПРЯМОГО ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ предприятия, находящиеся под контролем институциональных единиц-нерезидентов; филиалы корпораций-нерезидентов; корпорации, находящиеся под контролем иностранных правительств или групп единиц-нерезидентов; некорпоративные отделения предприятий-нерезидентов, занятые производством на данной экономической территории на долговременной основе.

ПРЕДПРИЯТИЕ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ акционерное или неакционерное предприятие, в котором прямому инвестору - резиденту другой страны принадлежит более 10% обыкновенных акций и голосов (в акционерном предприятии) или их эквивалент (в неакционерном предприятии).

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСКИЕ РАСХОДЫ расходы, связанные с коммерческой деятельностью предприятия по приему и обслуживанию представителей других предприятий, включая иностранных, прибывших на переговоры с целью установления и поддержания взаимовыгодного сотрудничества.

ПРЕМИРОВАНИЕ НА БАЗЕ ДИНАМИКИ КОТИРОВКИ АКЦИЙ программа премирования работников компании, когда размер вознаграждения увязывается с динамикой котировки обыкновенных акций; программа отсроченного премирования, когда на личные счета менеджеров и работников начисляются суммы, определяемые разницей между текущей стоимостью акций компании на момент прерывания трудового контракта и их стоимостью в момент поступления на работу.

ПРЕСТИЖНАЯ РЕКЛАМА рекламная деятельность с целью формирования долговременного позитивного образа организации, фирмы.

ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫЙ РЕЖИМ льготный экономический режим, предоставленный одним государством другому без распространения на третьи стороны. Чаще всего применяется в виде скидок на таможенные пошлины или их отмены на ввозимые товары льготного кредитования, страхования внешнеторговых и валют-

ных операций, предоставления финансовой и технической помощи.

ПРЕФЕРЕНЦИИ льготы, предоставляемые в торговле (например, в виде снижения таможенных тарифов), способствующих развитию страны.

ПРИБРЕЖНАЯ ЗОНА прибрежная морская полоса в 12 морских миль, установленная для прибрежных государств Морской конвенцией, одобренной ООН в апреле 1982 г.

ПРИБРЕЖНАЯ ТОРГОВЛЯ торговля по морской границе, которую ведут предприятия и организации, расположенные в приграничных районах сопредельных государств, на основе соглашений между этими государствами (обычно это часть более широких соглашений, регулирующих внешнюю торговлю между ними) о предоставлении особого льготного режима государственного регулирования торговли между приграничными районами.

ПРИБЫЛЬ ОТ ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЫ доход государства в форме обязательного сбора, взимаемого в определенных пропорциях как с покупателя, так и с продавца иностранной валюты.

ПРИБЫЛЬ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ (ВЫПОЛНЕНИЯ РАБОТ, ОКАЗАНИЯ УСЛУГ) составная часть балансовой прибыли, связанная с получением финансового результата от основных видов деятельности. Определяется раздельно по каждому виду деятельности. Финансовый результат равен разнице между выручкой от реализации продукции (выполнения работ, оказания услуг) в действующих ценах и затратами на ее производство и реализацию. Выручка принимается в расчет без налогов на добавленную стоимость, акцизов, экспортных пошлин и других вычетов, предусмотренных законодательством.

ПРИБЫЛЬ "ПИК АП" прибыль, полученная в результате свопа облигациями, а также валютного или процентного свопа.

ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА средства (чаще всего оборотные), не принадлежащие предприятию, полученные со стороны, но временно до их возврата участвующие в хозяйственном обороте в качестве источника формирования оборотных средств. В условиях рыночной экономики это, в основном, кредитные средства.

ПРИГРАНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ вид международного товарообмена, осуществляемого торговыми организациями и фирмами приграничных районов сопредельных государств на основе соглашений о торговле и платежах, ежегодных протоколов.

ПРИЗОВОЕ ПРАВО совокупность международно-призовых норм, регламентирующих захват воюющими сторонами торговых судов и грузов в море. В отличие от правил сухопутной войны, согласно международным обычаям и решениям ряда конференций, признается правомерным захват военными кораблями в морской войне частной собственности неприятеля. Допускается также захват торговых судов нейтрального государства, если они перевозят контрабанду или оказывают противнику другие (военные) услуги. Имущество торговых судов (приз) объявляется собственностью захватившего его государства по решению особых судебных органов (призовых судов), специально учреждаемых на время войны (в Великобритании и США призовое разбирательство проводится в рамках общей судебной системы).

ПРИНИМАЮЩАЯ СТРАНА страна, в которой международная корпорация имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, созданные на основе прямых инвестиций.

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЙ КУРС официальный фиксированный курс, вводимый государством в условиях валютных ограничений для обмена валюты данной страны на иностранную.

ПРИНЦИП ВЗАИМНОСТИ принцип международного права, в соответствии с которым государства предоставляют друг другу на своей территории аналогичные права и несут аналогичные обязанности. В международном частном праве П.в. состоит в представлении государством иностранным юридическим и физическим лицам определенных прав и привилегий на своей территории при условии, что и его юридические и физические лица получают такие же права и привилегии на территории соответствующих государств. В международном воздушном праве П.в. наиболее четко проявляется при заключении двухсторонних межгосударственных соглашений о воздушном сообщении. В соответствии с такими соглашениями договаривающиеся стороны получают на территории друг друга на основе взаимности равные коммерческие права.

ПРИНЦИП «КАСКАДА» постепенное перемещение производств, в первую очередь, ресурсоемких, из развивающихся стран с растущей их ценой в географически близкие развивающиеся страны, где эти сравнительные преимущества сохраняются.

ПРИНЦИП «ЛЕСТНИЦЫ» постепенный переход местной промышленности от производства простейших товаров к освоению изделий с более высоким технологическим компонентом.

ПРИНЦИП СУБСИДИАРНОСТИ

1. в общественных отношениях – приоритет прав и интересов личности перед правами и интересами любой общности;
2. в региональной политике – четкое распределение прав и обязанностей по вертикали с делегированием полномочий на тот территориальный уровень, где они могут исполняться наиболее эффективно.

ПРИНЦИП ЭФФЕКТИВНОЙ РЫНОЧНОЙ КЛАССИФИКАЦИИ каждый инструмент экономической политики должен быть максимально задействован в решении тех задач макроэкономической корректировки, где его использование наиболее эффективно.

ПРИБРЕЖНАЯ ТОРГОВЛЯ вид международного товарообмена, осуществляемого торговыми организациями и фирмами приграничных районов сопредельных государств на основе соглашений о торговле и платежах, ежегодных протоколов.

ПРИЗОВОЕ ПРАВО совокупность международно-призовых норм, регламентирующих захват воюющими сторонами торговых судов и грузов в море. В отличие от правил сухопутной войны, согласно международным обычаям и решениям ряда конференций, признается правомерным захват военными кораблями в морской войне частной собственности неприятеля. Допускается также захват торговых судов нейтрального государства, если они перевозят контрабанду или оказывают противнику другие (военные) услуги. Имущество торговых судов (приз) объявляется собственностью захватившего его государства по решению особых судебных органов (призовых судов), специально учреждаемых на время войны (в Великобритании и США призовое разбирательство проводится в рамках общей судебной системы).

- ПРИСПОСОБЛЕНИЕ ЭКОНОМИКИ**
1. в документах Международного Валютного Фонда – проведение макроэкономической политики, включающей денежную, бюджетно-финансовую и др., с целью приведения экономики своей страны в соответствие с условиями мирового рынка;
 2. процесс адаптации экономики к изменениям технологий, спроса, внешнеторговой обстановки и др., сопровождающийся отраслевым перераспределением ка-

питалов и рабочей силы, переходом на выпуск новой конкурентоспособной продукции.

ПРИТОК КАПИТАЛА приобретение активов страны иностранными покупателями, а также займы в иностранных банках фирмами, деловыми предприятиями и отдельными гражданами данной страны.

ПРИЧАЛЬНЫЙ ЧАРТЕР договор фрахтования, по которому судно считается прибывшим в момент его поставки к обусловленному в чартере причалу, то есть в зависимости от того, какое место назначения предусмотрено при подписании чартера. Он может быть "причальным", "доковым", "портовым" и т.п.

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА ПОЛИТИКИ в теории открытой макроэкономики – определение набора экономических инструментов, которые правительство должно и готово использовать, и набора целей, для достижения которых они предназначены.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ ЭКСПОРТНОГО МАРКЕТИНГА один из завершающих этапов комплексного изучения внешних рынков, результаты которого экспортеры закладывают в основу программ своей деятельности.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РЫНКА оценка перспектив развития конъюнктуры рынка, изменения рыночных условий на предстоящий период. Результаты П.р. учитываются в программах маркетинга, при определении возможных масштабов реализации продукции, ожидаемых изменений условий сбыта и продвижения товаров. Основная цель прогноза – определить тенденции изменения факторов, воздействующих на конъюнктуру рынка. Среднесрочное и долгосрочное П.р. основывается на системе прогнозов – конъюнктуры рынка, соотношения спроса и предложения, ограничений по защите окружающей среды, международной торговли. При среднесрочном и долгосрочном прогнозировании, как правило, пренебрегают временными и случайными факторами воздействия на рынок. Наибольшую сложность представляет прогнозирование внешнего рынка, что обусловлено высокой динамичностью, многофакторным и противоречивым характером формирования, а потому и неопределенностью, трудной предсказуемостью внешнеэкономических связей.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕН осуществление прогнозных расчетов, определяющих общую ценовую динамику в целом и в отдельных секторах экономики. При оценке динамики цен на перспективу требуют определения следующие составляющие ожидаемого изменения цен: фоновый уровень цен, сезонная составляющая их изменения, событийная составляющая (например, варианты развития политической ситуации), остаточная составляющая, включающая возможные неучтенные факторы. П.ц. осуществляется с использованием двух основных методов: 1) экспертная разработка прогнозных оценок; 2) использование метода математического моделирования на базе стандартных пакетов по факторного прогнозирования экономических показателей, влияющих на перспективную динамику цен (курс иностранных валют относительно внутренней валюты, среднедушевые доходы населения, динамика цен в производственном секторе, уровень безработицы в стране и так далее).

ПРОГНОЗНЫЕ (ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ) ЗАПАСЫ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ ориентировочные запасы, определенные на базе теоретических расчетов и выборочных геологических изысканий.

ПРОГРАММА ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ЕС (ЕС Internal Market Program) действовавшая в период с 1985 по 1992 гг. программа создания общего рынка товаров и услуг.

ПРОГРАММА МАРКЕТИНГА система взаимосвязанных мероприятий, определяющих действия предприятия (производителя и экспортера) на заданный период времени по всем блокам маркетинга. Формируется на основе комплексного исследования рынка, выявления запросов покупателей, стратегии и тактики маркетинга.

ПРОГРАММА МЕЖДУНАРОДНЫХ СОПОСТАВЛЕНИЙ ООН программа, предназначенная для проведения в мировом масштабе статистического обследования уровня национальных цен по единой схеме и унифицированной системе счетоводства, позволяющей собирать и обобщать данные о расходах страны на потребление и накопление в соответствии с единой товарной номенклатурой. Позволяет странам-участницам ее реализации определить свои экономические позиции по отношению к другим государствам мира. Объектом обследования по данной программе является показатель Системы национальных счетов – валовой внутренний продукт (ВВП).

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ООН (ПРООН – United Nations Development Programme, UNDP) организация при ООН по оказанию помощи развивающимся странам. ПРООН оказывает помощь правительствам в проведении изысканий и исследований природных ресурсов, в создании учебных заведений, в развитии энергетических ресурсов, предоставляет консультационные и экспертные услуги, обучает специалистов, поставляет оборудование и т.д. Помощь ПРООН безвозмездна. ПРООН была создана в 1965 г. в результате слияния Специального фонда ООН, учрежденного в 1958 г. и расширенной программы технической помощи, основанной в 1949 г. Финансовые средства ПРООН образуются из добровольных вкладов участников организации, которыми могут быть страны-члены или наблюдатели ООН и других крупных международных организаций. В настоящее время таких стран более 200. ПРООН составляет и ежегодно публикует Доклад о развитии человека (Human Development Report), одним из главных показателей которого служит индекс человеческого развития (см. ИНДЕКС ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ). Штаб-квартира организации – в Нью-Йорке.

ПРОГРАММА ТАСИС программа ЕС, предназначенная для содействия развитию рыночной экономики и демократии в странах СНГ и Монголии путем технической поддержки, т.е. безвозмездного предоставления «ноу-хау». Органом, отвечающим за управление П. ТАСИС, назначена Еврокомиссия.

ПРОГРАММЫ ИНТЕРРЕГ программы ЕС, предназначенные для финансирования проектов трансграничного сотрудничества в Европе с целью нивелирования различий в экономическом развитии между приграничными регионами ЕС.

ПРОГРАММЫ СТРУКТУРНОЙ АДАПТАЦИИ программы, предложенные Всемирным банком и МВФ с целью оздоровления экономики развивающихся стран и проведения эффективной макроэкономической политики. Включают повышение эффективности государственных инвестиций, либерализацию торговли,

жесткие налоговые и финансовые меры, улучшения климата для иностранных инвестиций.

ПРОДАЖА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ финансирование дефицита бюджета за счет займов у частного (банковского и небанковского) сектора.

ПРОДАЖА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ВНЕШНЕМУ ДОЛГУ форма продажи государством-кредитором долгов с малой вероятностью возврата частным банкам, финансовым консорциумам и отдельным фирмам со значительной скидкой.

ПРОДАЖА ЦЕННЫХ БУМАГ НА СРОК БЕЗ ПОКРЫТИЯ продажа ценных бумаг, биржевых товаров и валюты без покрытия. Осуществляется в надежде на снижение цен, позволяющее продавцу покрыть такую продажу с прибылью до момента поставки.

ПРОДВИЖЕНИЕ ТОВАРА НА РЫНОК любая форма сообщений, используемых предприятием для информации, убеждения, напоминания о своих товарах и услугах. Формы сообщений: фирменные названия, упаковка, витрины магазинов, прямые почтовые послания, объявления и т.д. Деятельность по продвижению включает рекламирование, персональные продажи, паблисити, стимулирование сбыта, выставки, презентации и т.д.

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ООН (ФАО – Food and Agriculture Organization, FAO) международная организация под патронажем ООН, цель которой – развитие сельского хозяйства, рыболовства и лесного хозяйства. Основана в 1945 г. Девиз организации: «помогаем построить мир без голода». Координирует международные усилия по борьбе с голодом. Помогает развивающимся странам и странам в переходном периоде модернизировать и улучшить сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство. ФАО оказывает техническое содействие и продовольственную помощь, а также подготавливает прогнозы и статистические данные по вопросам развития мирового сельского хозяйства. ФАО объединяет свыше 180 государств и ЕС в качестве коллективного члена. Штаб-квартира ФАО находится в Риме (Италия).

ПРОДУКТОВЫЙ ВЕКсель список всех находящихся на складе грузов, которые корабль берет на борт для употребления во время рейса. Он должен быть предъявлен представителям таможен для таможенной очистки.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВЕННОГО ТРУДА важнейшая экономическая категория и один из обобщающих показателей эффективности общественного производства. Рассчитывается как отношение произведенного национального дохода к среднегодовой численности занятых в сфере материального производства. П.о.т. – интенсивный фактор развития экономики. Ее уровень зависит от множества производственных факторов, а динамика – от изменения фондоотдачи и фондовооруженности. С переходом к международной методологии уровень производительности определяется отношением валового внутреннего продукта в рыночных ценах к среднегодовой численности активного населения.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КЛИМАТ совокупность характерных признаков предприятия в том виде, в каком они воспринимаются и оцениваются его работниками. П.к. определяют на основе объективных данных, таких как текучесть кадров, неявки на работу, частота по-

ступления жалоб, а также субъективных оценок, полученных с помощью опросов; для этих случаев разработаны стандартизованные и структурированные методики. На П.к. влияют многочисленные факторы: межличностные отношения, взаимоотношения внутри рабочих групп или подразделений, отношение к руководителям и их поведение (стиль руководства), организационные моменты – организация труда и заработной платы, возможности для получения информации и участие в принятии решений, загрузка, а также моменты, внешние по отношению к данному предприятию. Состояние П.к. может оказывать существенное влияние на успех предприятия, так как он во многом определяет удовлетворенность трудом и отношение к предприятию. Отсюда его непосредственное воздействие на производительность труда.

ПРОИЗВОДСТВО С НУЛЕВЫМ ЗАПАСОМ технология производства и материально-технического обеспечения, предполагающая значительное сокращение производственных и товарных запасов, а в перспективе и их ликвидацию. Практически эта концепция реализована фирмами, применяющими элементы системы Канбан («точно в срок»).

ПРОКАТ СУДНА найм судна без экипажа, фрахтователь несет все расходы по его использованию и выплачивает наемную плату судовладельцу. Этот вид фрахтования судов на время широко используется при приобретении судов в рассрочку. В таком случае договор проката является также договором покупки, и фрахтователь становится владельцем судна после завершения расчетов.

ПРОМЕЖУТОЧНАЯ ТАМОЖНЯ таможенная государственного транзита, где производится частичная догрузка или выгрузка транспортных средств или контейнеров, следующих по процедуре таможенного транзита.

ПРОМЫШЛЕННАЯ КООПЕРАЦИЯ ВО ВНЕШНЕ-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ современная универсальная форма организации согласованного и/или совместного производства с участием иностранных партнеров двух или нескольких стран, основанная на распределении программ выпуска продукции, единстве коммерческих условий сотрудничества, взаимной гарантии рисков, защите зарубежных инвестиций и промышленных секретов.

ПРОМЫШЛЕННАЯ ПОЛИТИКА активное вмешательство государства в распределение ресурсов между отраслями и в организацию отраслей с целью формирования определенной структуры промышленности. **ПРОМЫШЛЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ** права на изобретения, товарные знаки и промышленные образцы. В международном сообществе права на П.с. защищаются положениями Парижской конвенции по охране промышленной собственности 1883 г. Государства – участники конвенции образуют Союз по охране промышленной собственности, сохраняя при этом национальный правовой режим. Объектами охраны П.с. являются патенты, полезные модели, товарные знаки, знаки обслуживания, фирменные наименования и указания происхождения или наименования происхождения. Понятие П.с. распространяется не только на промышленность и торговлю, но также на все продукты промышленного и природного происхождения. В отношении охраны П.с. граждане каждой страны Союза пользуются во всех других странах Союза теми же преимуществами, что и собственные граждане. Их

права так же охраняются и они пользуются теми же законными средствами защиты от всякого посягательства на их права. Вопрос о том, где находится местожительство или местонахождение предприятия не имеет значения. Любое лицо, надлежащим образом (в соответствии с национальным законодательством) подавшее заявку на патент, полезную модель, товарный знак и др. в одной из стран, пользуется правом приоритета в других странах в течение определенных сроков (12 месяцев для патентов на изобретения и 6 месяцев для промышленных образцов и товарных знаков). **ПРОМЫШЛЕННОЕ КОМПЕНСАЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО** сотрудничество, которое осуществляется на основе компенсационных международных экономических договоров долгосрочного действия. Такие договоры заключаются между организациями и правительствами двух или нескольких стран на создание (в счет кредита) промышленных, сельскохозяйственных и иных объектов с последующими расчетами за использованный кредит, включая проценты, путем поставок продукции, производимой на созданном предприятии (прямая компенсация) или конкретной продукции, производимой на других предприятиях (косвенная компенсация). Собственником компенсационного объекта является страна-заказчик, на чьей территории этот объект создается.

ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРАВО совокупность правомочий исключительного характера на широкий круг различных по своей природе объектов. В ряде международных соглашений и законодательстве некоторых государств именуется собирательным термином "промышленная собственность".

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ОБРАЗЕЦ новое художественно-конструкторское решение изделия, определяющее его внешний вид, соответствующее требованиям технической эстетики, пригодное к созданию промышленным способом и дающее положительный эффект. П.о. – один из видов промышленной собственности, закрепленных в Парижской конвенции 1883 г.

ПРОПУЛЬСИВНАЯ ОТРАСЛЬ передовая отрасль хозяйства для "длинного" цикла экономической конъюнктуры, которая наиболее динамично развивается и способна изменить экономику района, иногда даже коренным образом, предоставив ему новую хозяйственную функцию. Для лидирующей группы современных стран П.о. – это виды деятельности, связанные с информатикой, микроэлектроникой, биотехнологией и генной инженерией, банковской сферой и др. Вместе с тем для каждой конкретной страны и региона пропульсивными могут стать ведущие отрасли предыдущих циклов – горная, химическая и металлургическая промышленность, текстильное и швейное производство, автомобилестроение, транспорт.

ПРОРОГАЦИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ договор, устанавливающий подсудность, то есть определяющий, суд или арбитражный суд какой страны компетентны разрешать споры по внешнеторговым сделкам.

ПРОРОГАЦИЯ

1. отсрочка заседаний парламента по решению главы государства (монарха или президента республики);
2. в международном праве – договорное определение подсудности.

ПРОСРОЧКА ПЛАТЕЖЕЙ ПО ЗАДОЛЖЕННОСТИ способ чрезвычайного финансирования платежного баланса в рамках которого страны – с согласи креди-

тора или без него – просто не платят причитающиеся суммы по внешним обязательствам.

ПРОТЕКТОРАТ

1. форма завуалированного колониального господства, устанавливаемая в результате неравноправного договора и характеризующаяся сохранением в зависимой стране внешних признаков государственности при полном ее подчинении государству-протектору;

2. государство или территория, находящиеся в такой зависимости.

ПРОТЕКЦИОНИЗМ экономическая политика государства, направленная на поощрение развития национальной экономики и ее защиту от иностранной конкуренции путем введения высоких пошлин на ввозимые в страну товары, ограничения или полного запрещения ввоза отдельных товаров, а также с помощью ряда других мер.

ПРОТЕКЦИОНИЗМ В ОТНОШЕНИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ФЛАГА элемент государственной политики, направленный на повышение конкурентоспособности морского флага своей страны.

"ПРОТИВ ВСЕХ РИСКОВ" термин морского страхования, который с юридической точки зрения означает "застраховано от всех возможных видов риска".

ПРОЦЕНТНАЯ НОМИНАЛЬНАЯ СТАВКА ставка процента, выраженная в валюте по текущему курсу без поправок на инфляцию.

ПРОЦЕНТНАЯ ПЛАВАЮЩАЯ СТАВКА процентная ставка по средне- и долгосрочным кредитам, размер которой не фиксируется на весь срок кредита, а периодически пересматривается через согласованные кредитом и заемщиком промежутки времени. Время, в течение которого ставка остается на неизменном уровне (обычно 3-6 месяцев) называется процентным периодом. П.п.с. складывается из базовой ставки (часто используется либор) и маржи (или спреда), которая является предметом договоренности между заемщиком и кредитором и остается неизменной весь срок кредита. Причина появления П.п.с. – высокие темпы инфляции и резкие колебания величины ссудного процента. В данном случае весь процентный риск несет заемщик. Применяется также на мировом рынке ценных бумаг и в практике ряда национальных рынков ссудного капитала, где часто называется изменяющейся, переменной ставкой. Например, ставка процента по депозитным сертификатам, выпущенным на обычный срок 360 дней с процентной ставкой несколько превышающей текущую процентную ставку по 90-дневным депозитным сертификатам, пересматривается каждые 90 дней. **ПРОЦЕНТНАЯ ТРАТТА** тратта, оформленная с условием, что траттасодержатель выплачивать определенный процент с даты оформления документа до срока окончания расчета по нему. В течение многих лет процентная оговорка применялась в связи с экспортными поставками в страны Азии и Африки, вследствие чего она также известна под названием колониальная оговорка.

ПРОЦЕНТНЫЙ АРБИТРАЖ сделка, сочетающая в себе валютную и депозитную операции, направленная на регулирование банками и фирмами валютной структуры своих краткосрочных активов и пассивов с целью получения прибыли за счет разницы в процентных ставках по различным валютам.

ПРОЦЕНТНЫЙ ОПЦИОН контракт на поставку или получение определенного процентного дохода на обусловленную сумму в будущем на условиях опциона.

ПРОЦЕНТНЫЙ ПАРИТЕТ соотношение между двумя валютами в случае, когда разница в процентных ставках прямо отражается в размере дисконта или премии форвардного курса валюты.

ПРЯМАЯ КОТИРОВКА ВАЛЮТЫ котировка, при которой иностранная валюта выражается в определенном количестве национальных денежных единиц котирующего.

ПРЯМОЙ ИНВЕСТИТОР государственные и частные организации, физические и юридические лица, а также их объединения, владеющие предприятием с прямыми инвестициями за рубежом.

ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ группа статей финансового счета платежного баланса, отражающих устойчивое влияние со стороны институциональной единицы-резидента одной экономики (прямого инвестора) на институциональную единицу-резидент другой экономики (предприятие прямого инвестирования).

ПРЯМЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ механизмы денежной политики, непосредственно влияющие на цены (процентные ставки) или количества (размеры кредитов) и регулирующие предложение денег коммерческими банками.

ПРЯМЫЕ НАЛОГИ регулярные налоговые отчисления, выплачиваемые центральным или местным органам государственной власти физическими и юридическими лицами со всех видов получаемых доходов, включая прибыль и доходы от собственности.

ПРЯМЫЕ ФОРВАРДЫ сделки по обмену двумя валютами на основе контрактов, предусматривающих расчеты спустя более чем два рабочих дня.

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ ЦИКЛА концепция, объясняющая смену фаз экономического цикла субъективно-психологическими факторами. Широкое распространение концепция получила в последней трети XIX в. в работах У. Джевонса, представителей австрийской школы и М. Вальраса. Джевонс исходил из того, что циклические кризисы представляют явления чисто психологического порядка; развитие цикла определяется, по его словам, сменой настроения уныния, оптимизма, ажиотажа, разочарования и паники. С этого времени переход от одной фазы хозяйственного цикла к другой в западной экономической литературе стал объясняться, прежде всего, периодической сменой настроений оптимизма и пессимизма. Среди различных вариантов П.т.ц. особую известность получила концепция кембриджской школы, наиболее детально разработанная А. Пигу. Главной причиной циклических колебаний производства служат, по его мнению, изменяющиеся предположения предпринимателей относительно развития конъюнктуры. В фазе циклического подъема предприниматели постепенно обретают уверенность в дальнейшем расширении рынка. Это настроение постепенно распространяется среди большей части предпринимателей, в результате производство расширяется быстро и накопление "ошибок оптимизма" влечет за собой кризис перепроизводства. Падение цен и рост числа банкротств вызывают массовую смену настроений, "ошибки пессимизма" ведут к дальнейшему углублению экономического кризиса и т.д. Один из вариантов П.т.ц. представляет концепция, связывающая изменения в психологии предпринима-

телей с кредитно-денежной политикой банков: введение льготных условий по ссудам порождает оптимистические настроения, а переход к кредитным ограничениям влечет за собой распространение пессимистических оценок (Р. Хоутри, Ф. Хайек, А. Ган и др.). Усилившееся влияние стокгольмской школы (К. Виссэль, Э. Линдаль, Э. Лундберг, Б. Улин), а также некоторых американских экономистов (Ф. Найт и др.) привело к модификации П.т.ц.: в работах этих авторов основное значение придается процессу формирования расчетов предпринимателей на будущее и оценке факторов хозяйственного риска. Среди современных теорий экономического цикла преобладающую роль играют кейнсианские концепции, готовые признать, что периодические колебания конъюнктуры неизбежны и проистекают из самой природы "организованных рынков капиталовложений". Конечные причины смены фаз цикла и в кейнсианских концепциях сводятся к чередованию волн "чрезмерно оптимистических и пессимистических" настроений. Важное место в концепциях Кейнса экономического цикла занимают оценки предпринимателем предельной эффективности капитала, которые зависят "от не поддающейся контролю и руководству психологии делового мира". Особенности индивидуальной и коллективной психологии предпринимателей (а также потребителей) играют значительную роль и в некоторых неоклассических концепциях экономического цикла (Р. Харрод, Л. Дюприе и др.). Так, Харрод непосредственно связывает колебания экономической активности с изменениями предельной склонности к потреблению. По мере развития циклического подъема и увеличения доходов, считает он, потребители склонны расходовать на покупку товаров все меньшую часть дохода; это тормозит расширение производства и является одной из причин наступления экономического кризиса. Вместе с тем в неоклассических концепциях важная роль отводится ожидаемым изменениям рыночных ставок ссудного процента в предстоящий период. Экономико-математические модели хозяйственного цикла пытаются учесть в качестве особого фактора суждения предпринимателей о возможном расширении или сокращении рыночного спроса. При этом некоторые из авторов, например Дж. Дьюзенберри, предполагают, что при оценке перспектив предприниматель вообще не учитывает сравнительно небольших прошлых изменений рыночного спроса или колебаний цен.

ПСИХОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ область психологии, изучающая индивидуальные психологические особенности человека, определяющие характер и результаты его управленческой деятельности. Принципы и методы П.у. применяются при подборе и расстановке кадров, распределении заданий, функций, полномочий, осуществлении контроля. Использование методов П.у. позволяет формировать коллектив с учетом психологических особенностей людей, создавать и поддерживать определенный психологический климат в коллективе.

ПУБЛИКУЕМАЯ ЦЕНА цена, сообщаемая в специальных и фирменных источниках информации. К публикуемым относятся: 1) справочные цены, публикуемые в периодической печати, бюллетенях, каталогах, прейскурантах, которые используются как базисные цены контрактов; 2) биржевые котировки, аукционные цены – цены конкретных сделок на биржах и аукцио-

нах; 3) средние экспортные и импортные цены, полученные на основе данных внешнеторговой статистики. Требуют корректировки на разрыв во времени между заключением сделок и фактической поставкой.

ПУНКТ термин, используемый для обозначения изменений в ценах на акции, облигации, в курсах валют, процентных ставках. Так, на фондовой бирже США один П. равен 1 доллару, на рынке облигаций один П. эквивалентен 1%.

ПУТЕШЕСТВЕННИК человек, находящийся менее года в стране, в которой он не является резидентом, если он не является сотрудником правительственного учреждения (посольства, военной базы) другой страны или членом его семьи и не работает на резидента.

ПУТЬ СБЫТА путь продукта от места производства до конечного потребителя по всей сбытовой цепи. Последняя включает все звенья, участвующие в сбыте – самостоятельные и несамостоятельные. К несамостоятельным звеньям относятся сбытовые подразделения производственного предприятия (в том числе коммивояжеров, а также внешние склады), к самостоятельным – торговые предприятия, торговые агенты и представители. Экономически и юридически самостоятельных агентов сбыта иногда именуют "посредниками в сбыте", это прежде всего оптовые и розничные торговцы. Выбор и формирование П.с. представляют собой весьма важные решения в концепции маркетинга. При этом учитывают такие факторы, как вид и сложность товара, необходимость в его рекламе, состав покупателей и характер конкуренции. Условно проводят различие между прямым и непрямым сбытом; во втором случае, в отличие от первого, П.с. протекает через розничную и/или оптовую торговлю. Политика в области П.с. включает решения о числе звеньев сбытовой цепи, которое варьирует в зависимости от характера сбыта, а также о том, должен ли сбыт носить всеохватывающий или избирательный характер.

Р

РАВНОВЕСНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС курс валюты, обеспечивающий достижение равновесия платежного баланса при условии отсутствия ограничений на международную торговлю, специальных мотивов для притока или оттока капитала и чрезмерной безработицы.

РАЗВЕДАННЫЕ ЗАПАСЫ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ общие извлекаемые ресурсы, конкретизируемые с помощью геологических изысканий и территориально зафиксированные.

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ РЫНКИ рынки акций развивающихся стран и стран с переходной экономикой, характеризующиеся высокими темпами роста, повышенным риском, низким уровнем рыночной капитализации и формирующимся механизмом правового регулирования.

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ социально-экономический тип стран, объединяющий государства, отстающие в индустриальном развитии. Подразделяются на Р.с. с высоким, средним и низким уровнем доходов.

РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА совокупность мероприятий, направленных на развитие человеческого потенциала предприятия. Основными сферами Р.п. являются: 1) повышение квалификации сотрудников как ядро Р.п. Речь идет о расширении знаний – специальных, об-

щих, об окружающей среде; способностей (технических и аналитических), а также изменений установок. Эту работу проводят на рабочем месте и вне его, в виде семинаров; 2) планирование карьеры; 3) меры по структуризации работ, направленных на приспособление рабочих мест к установленным целям. В связи с быстрыми изменениями внешней среды и технологий, которые ведут к быстрому устареванию зданий и способностей, значение Р.п. в последние годы резко возросло. Это связано также с дальнейшим преобразованием Р.п., при котором работника рассматривают в качестве капитала предприятия. Тем самым Р.п. превращается в инструмент конкурентной борьбы и стратегического менеджмента.

РАЗДЕЛ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА классификация внешнеэкономических балансовых ведомостей на высшем уровне. В платежном балансе МВФ выделяются два раздела: текущий счет и счет капитала. Текущий счет статистически характеризует внешнеэкономические операции с реальными ресурсами (товарами, услугами, доходами). Счет капитала отражает внешнеэкономические операции в форме финансирования потоков этих реальных ресурсов из-за границы в национальную экономику и наоборот.

РАЗНАРЯДКА НА ОТГРУЗКУ

1. документ, который организации, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью, посылают в порт на отгрузку импортируемых товаров получателю. В нем указываются название и дата прибытия судна, номер коносамента, номер заказа, наименование груза, число мест, вес брутто, станция и железная дорога назначения, грузополучатель, его почтовый адрес и т.д.;

2. документ, содержащий указание одной стороны договора (покупателя, контрагента) другой (поставщику) об отгрузке или отпуске предусмотренной договором продукции третьему лицу (получателю), не участвующему в договоре.

РАЗНОВИДНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА различные пути проникновения предприятий на международные рынки: прямой и опосредованный экспорт; подрядное производство; управленческий контракт; лицензирование (в т.ч. франчайзинг); создание совместных предприятий; прямое инвестирование.

РАЗНОСТЬ НА ЛЬГОТНОМ ТАРИФЕ выигрыш, полученный за счет уплаты льготных таможенных пошлин.

РАЗОВАЯ ЛИЦЕНЗИЯ разрешение на импорт и экспорт товаров по каждой отдельной сделке, выдаваемое на срок, необходимый для ее осуществления, но не выше одного года.

«РАЗРУШАЮЩИЙ РОСТ» наращивание развивающимися странами производства и экспорта сельскохозяйственной и минеральной продукции, что приводит к дальнейшему снижению мировых цен на сырьевые товары и сокращению валютных поступлений, необходимых для экономического развития.

РАЗЪЯСНИТЕЛЬНО-ПРОПАГАНДИСТСКАЯ РЕКЛАМА рекламная деятельность по разъяснению и отстаиванию какой-либо конкретной идеи. В маркетинге Р.-п.р., как правило, выполняет роль промежуточной рекламы, предвзятой непосредственное рекламирование того или иного товара (например, разъяснение необходимости использования данного типа товара).

РАМБУРС в международной торговле – это оплата купленного товара, как правило, через посредство банка.

РАМБУРСИРОВАННЫЙ БАНК банк-корреспондент, производящий расчеты с банком импортера, если последний не имеет корреспондентских счетов у банка экспортера.

РАСПОРЯДИТЕЛЬ ТОВАРА лицо или организация, имеющие право распоряжаться товаром по своему усмотрению или чьему-либо поручению. Распоряжение товаром предусматривает возможность его передачи, использования на основании соответствующих документов без физического получения. В международной практике придается важное значение обстоятельству его передачи в распоряжение покупателя или перевозчика.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ ПРАВ ЗАИМСТВОВАНИЯ финансовые операции Международного валютного фонда (МВФ) по представлению или ликвидации на счетах центральных банков стран-членов МВФ средств в форме особых резервных активов – специальных прав заимствования. Распределение (или аннулирование) специальных прав заимствования – международная внешнеэкономическая операция, аналогичная односторонним трансфертам, когда резидент получает или отдает финансовые активы. Эти активы поступают на счет национального банка строго в соответствии с величиной ранее произведенного взноса в МВФ. Перехода прав собственности не происходит.

РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ экспортная лицензия, которая дает возможность экспортерам осуществлять многократные поставки утвержденных товаров в рамках долгосрочной программы внешней торговли.

РАСТОРЖЕНИЕ ДОГОВОРА прекращение действия договора по инициативе одной из сторон. Может быть средством защиты стороны, побужденной к заключению договора вследствие введения в заблуждение. В международном праве Р.д. носит название денонсации либо аннулирования.

РАСХОДЫ НА КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ расходы, произведенные домашними хозяйствами-резидентами на приобретение товаров или услуг, которые используются для удовлетворения собственных потребностей. Эти товары и услуги могут быть куплены на рынке или предоставлены бесплатно в виде трансферта. Таким образом, указанные расходы домашних хозяйств отличаются от фактического потребления домашних хозяйств на величину трансфертов, предоставляемых им в натуре. Определение данного показателя при наличии в домашнем хозяйстве некорпоративного предприятия предполагает исключение из потребительских расходов этого предприятия расходов на деловые цели. Товары или услуги, приобретенные для использования в бартерных сделках, включаются в расходы домашних хозяйств в условно исчисленной стоимости. Вознаграждение натурой, полученное наемными работниками, включается в эти расходы, в отличие от товаров и услуг, необходимых для работы (инструмент, оборудование, спецодежда и т.п.) и входящих в промежуточное потребление предприятий. Стоимость товаров и услуг, произведенных некорпоративным предприятием и потребленных в домашнем хозяйстве, которому оно принадлежит, исчисляется условно. Аналогично

определяется стоимость товаров и услуг, произведенных и потребленных самим домашним хозяйством.

РАСХОДЫ НА КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ЗА ГРАНИЦАМИ ГОСУДАРСТВА расходы на приобретение потребительских товаров и услуг резидентами, находящимися вне пределов экономической территории страны. В системе национальных счетов рассматривается как импорт товаров и услуг.

РАСХОДЫ НА ОБОРОНУ статья расходной части государственного бюджета, за счёт средств которой осуществляется текущее содержание вооружённых сил страны.

РАСЧЕТ ЦЕНЫ ПО ЭКСПОРТУ внутренний документ, составляемый во внешнеторговом предприятии для обоснования эффективности намечаемой экспортной операции. В нем указываются основные показатели качества данного товара в сравнении с известными предложениями конкурентов и определяется достижимый уровень экспортной цены в иностранной валюте с определенным базисом поставки, исходя из реальных цен внешнего рынка в сопоставлении с внутренней ценой плюс транспортные и иные расходы.

РАСЧЕТНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОВАРНАЯ ПАЛАТА расчетная палата, производящая клиринговые операции для Лондонской товарной биржи, Австралийского рынка опционов, Сиднейской биржи срочных сделок и Гонконгской товарной биржи.

РАСЧЕТНАЯ ПАЛАТА подразделение биржи, отвечающее за ежедневное урегулирование биржевых операций клиентов и др. связанных с ними операций.

Осуществляет: 1) регистрацию сделок; 2) клиринг; 3) платежи по результатам клиринга. Р.п. выступает как покупатель для каждого продавца и продавец для каждого покупателя.

РАСЧЕТНЫЙ БАЛАНС соотношение денежных требований и обязательств данной страны по отношению к другим странам, возникших в результате ее экономических и иных связей с другими странами. Требования возникают в результате экспорта товаров (услуг) и предоставления кредитов, обязательства – в результате импорта товаров (услуг) и получения иностранных кредитов.

РАТИФИКАЦИЯ утверждение верховным органом государственной власти международного договора, подписанного уполномоченным представителем государства. При Р. оформляется специальный документ – ратификационная грамота.

РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ преимущественная ориентация внешнеэкономических связей страны на свой и соседние регионы мира.

РЕАЛЬНАЯ ДЕВАЛЬВАЦИЯ снижение реального курса национальной валюты при режиме фиксированного валютного курса, происшедшее с учетом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

РЕАЛЬНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

РЕАЛЬНЫЙ ОБМЕННЫЙ КУРС относительная цена торгуемых товаров, выраженная через цену неторгуемых товаров.

РЕАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТИВНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС номинальный эффективный валютный курс с поправкой на изменение уровня цен или других показателей

издержек производства, показывающий динамику реального валютного курса данной страны к валютам стран – основных торговых партнеров.

РЕВАЛОРИЗАЦИЯ ВАЛЮТЫ замена национальной денежной единицы.

РЕВАЛЬВАЦИЯ ВАЛЮТЫ законодательное повышение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

РЕВЕРС 1) письменное обязательство одного лица другому, в котором даются определенные гарантии, например, выкупить данный в залог вексель и др.; 2) механизм для изменения движения в обратном направлении (например, движение нефти по нефтепроводу Одесса-Броды в обратном проектному решению, направлении).

РЕВЕРС СПРОСА ситуация, при которой в силу сильного внутреннего спроса страна импортирует товары, для производства и экспорта которых она наделена относительно лучшими факторами производства по сравнению с ее торговыми партнерами.

РЕВЕРС ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА ситуация, при которой один и тот же товар оказывается капиталоемким в капиталоизбыточной стране и трудоемким в трудоизбыточной стране.

РЕВОЛЬВЕРНЫЙ КРЕДИТ возобновляемый кредит, применяемый на национальных и мировом рынках ссудных капиталов, которые предоставляются в пределах установленного лимита задолженности и сроков погашения автоматически без дополнительных переговоров между сторонами кредитного соглашения.

РЕГИОНАЛИЗАЦИЯ процесс формирования и развития межгосударственных политических и экономических объединений на основе социокультурной близости. Р. выступает одновременно как субъект глобализации (интернационализации) и как ответ на внешние и внутренние вызовы (региональные организации ЕС, АСЕАН, АТЭС и др.).

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА сфера деятельности государства по управлению политическим, экономическим, социальным, культурным и экологическим развитием регионов, которая отражает взаимоотношения между государством и регионами и регионов между собой.

РЕГИОНАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА система объективной и своевременной экономико-статистической информации, построенная по территориальному признаку. В зависимости от масштаба Р.с. охватывает статистические исследования региональных групп стран, стран, областей и районов стран, городов. Для жизнедеятельности, экономической интеграции и разработки методов эффективного управления в сфере межрегионального взаимодействия одной из приоритетных является задача сравнительного анализа индикаторов экономического и социального развития регионов.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ГРУППИРОВКИ (ОБЪЕДИНЕНИЯ) политические и экономические объединения (блоки) стран. В мире насчитывается свыше 100 Р.г., крупнейшими из которых являются ЕС, НАФТА, АТЭС, МЕРКОСУР и др. Часто между Р.г. возникают торговые войны за рынки сбыта.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ РЫНОК рынок, ограниченный определенной территорией. Региональные рынки могут образовываться как по административным, так и по другим признакам, объединяющим территории. Р.р. межгосударственный образуется группой государств,

имеющих специфические формы и условия экономического обмена, глубокие разделение и интеграцию труда.

РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК УЧАСТНИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ процедура, обеспечивающая систематический учет всех предприятий и организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, их внешнеторговых операций, создание условий для получения ими консультационных и информационных услуг.

РЕГИСТРАЦИЯ ЦЕН метод сбора информации о ценах на товары (услуги), вошедшие в сформированные наборы товаров (услуг), представителей в производственном и потребительском секторах экономики. Осуществляется на выборочной репрезентативной совокупности базовых предприятий.

РЕГИСТРОВАЯ ВМЕСТИМОСТЬ МОРСКОГО СУДНА объем помещений морского судна, выраженный в регистровых тоннах. Различают валовую регистровую вместимость (брутто) и чистую регистровую вместимость (нетто). Валовая вместимость – объем всех помещений судна – характеризует его как сооружение. Чистая вместимость – объем коммерчески эксплуатируемых помещений судна.

РЕГЛАМЕНТ

1. правила, регулирующие порядок какой-либо деятельности, например внутренний регламент акционерного общества, регламент собрания и т.п.;

2. название некоторых секций международных конгрессов, например, Венский регламент 1815 г.

РЕГРЕСС ВЕКСЕЛЯ требование о возмещении уплаченной суммы или убытков, применяемое при протесте векселя.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА деятельность государства по поддержанию национальной валюты. Методы Р.в.к. зависят от его целей. Для краткосрочного Р.в.к. наиболее характерна валютная интервенция, осуществляемая национальным банком, повышенная норма резервирования по валютным счетам, ограничения по открытой валютной позиции на валютной бирже, а также законодательные меры по ослаблению или ужесточению вмешательства государства во внешнеэкономическую деятельность предприятий. В плане долгосрочного Р.в.к. меры принимаются в соответствии с валютной политикой государства и предусматривают стимулирование производственных инвестиций, расширение экспорта, улучшение платежного баланса, снижение инфляции и др.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ система мер, сочетающая прямое законодательное регулирование экспортной и импортной деятельности предприятий с экономическими рычагами (налоги, таможенные пошлины, декларирование товаров, обязательная продажа части валюты и т.д.), призванная защитить и улучшить структуру внутреннего рынка.

РЕГУЛИРОВАНИЕ КУРСА действия, направленные на ограничение колебаний валютного курса и/или курса государственных и прочих ценных бумаг на бирже. Осуществляются центральным банком или самими эмитентами (через своих акционеров или самими банками). При необходимости рыночные агенты активно продают или покупают валюту (ценные бумаги) на открытом рынке, чем меняют соотношение спроса и предложения, а следовательно, активно влияют на

уровень цен. Депозитные кассы и страховые компании, инвестиционные компании и пенсионные фонды также выполняют регулируемую роль, приобретая акции с низкой котировкой и продавая их по высокому курсу. Эти операции должны сопровождаться высококвалифицированным анализом уровня валютных и портфельных рисков.

РЕГУЛИРУЕМАЯ ВАЛЮТА понятие, включающее экономические теории, обосновывающие пути и методы государственного вмешательства в экономику стран через денежно-кредитную сферу.

РЕГУЛЯРНОЕ СУДОХОДСТВО как и при линейных перевозках, на том или ином направлении грузопотока закрепляется определенный тоннаж, но в данном случае он действует только от порта погрузки до порта назначения, без промежуточных заходов для дозагрузки. Движение судов регулярное и согласовывается с клиентурой. Перевозки осуществляются по специальному графику. Р.с. организуется для выполнения внешнеторговых контрактов на покупку или продажу большой партии однородного груза, который должен быть поставлен за относительно непродолжительное время.

РЕЖИМ НАИБОЛЬШЕГО БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ торгово-политический режим, когда товары и услуги страны, которой предоставлен подобный режим, должны пользоваться на рынке страны-импортера условиями во всех отношениях не худшими, чем товары и услуги любого другого государства.

РЕЗЕРВНАЯ ВАЛЮТА

1. валюта страны, в которой центральные банки других государств накапливают и хранят резервы средств для международных расчетов;

2. национальные кредитные деньги ведущих государств, которые используются для обслуживания международных расчетов.

РЕЗЕРВНАЯ ПОЗИЦИЯ в Международном валютном фонде – сумма международных и резервных средств, эквивалентная квоте его членов и займам, предоставленным ими МВФ в рамках дополнительных кредитных соглашений. Размер Р.п. каждого члена определяет величину возможных кредитов и условий их предоставления.

РЕЗЕРВНАЯ СИСТЕМА государственная система денежных и валютных резервов и специальных фондов, призванных в чрезвычайных или непредвиденных обстоятельствах нормализовать денежное и валютное обращение.

РЕЗЕРВНАЯ ТРАНША в Международном валютном фонде – разница между величиной квоты страны и суммой ее валюты в распоряжении МВФ; в пределах резервной квоты страна может автоматически получать иностранную валюту в обмен на национальную; резервная квота и кредиты МВФ расцениваются как резервная позиция страны и входят в ее официальные резервы.

РЕЗЕРВНОЕ СОГЛАШЕНИЕ соглашения между МВФ и государством-членом, дающие возможность этому государству заимствовать валюты из МВФ на определенную сумму и на заранее известный срок. Р.с. – это решение фонда открыть государству-члену кредитную линию, которая может быть использована в любой момент в течение всего срока действия Р.с. без дополнительных формальностей. Руководство МВФ принимает решение о заключении соглашения после

получения меморандума или заявления о намерениях за подписью управляющего центрального (национального) банка или министра финансов. В этом документе содержится перечень экономических и финансовых мер по стабилизации внутренней экономики и снижению риска невозврата кредита.

РЕЗЕРВНЫЕ АКТИВЫ крупные элементы финансового счета в статистике платежного баланса, которые играют значительную роль в анализе состояния внешнеэкономических расчетов страны. Р.а. состоят из внешних активов страны, которые находятся под контролем органов денежно-кредитного регулирования и в любой момент могут быть использованы этими органами для прямого финансирования дефицита платежного баланса. В категорию Р.а. включаются следующие компоненты: монетарное золото, специальные права заимствования, резервная позиция в МВФ, активы в иностранной валюте и прочие требования.

РЕЗЕРВНЫЕ ОФИЦИАЛЬНЫЕ ОПЕРАЦИИ покупка и продажа иностранной валюты центральным банком страны.

РЕЗЕРВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ устанавливаемый центральным банком уровень денежных резервов, который коммерческие банки должны поддерживать на счетах в центральном банке и наличными в своей кассе.

РЕЗИДЕНТ юридическое или физическое лицо, зарегистрированное или постоянно проживающее в данной стране; на Р. в полной мере распространяется режим национального налогообложения и законодательного регулирования.

РЕИМПОРТ обратный ввоз в страну товаров, ранее вывезенных за границу и не подвергшихся там переработке (например, непроданных на иностранном аукционе с консигнационного склада, забракованных и возвращенных иностранным покупателем).

РЕИМПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ коммерческая деятельность, направленная на ввоз из-за границы ранее вывезенных туда отечественных товаров.

РЕЙСОВЫЙ ПОЛИС термин морского страхования, обозначающий полис, страхующий груз и корабль в течение определенного рейса.

РЕЙСОВЫЙ ЧАРТЕР договор фрахтования судна для совершения рейсов (или одного рейса) между определенными портами или районами погрузки и разгрузки. Платежи за фрахт производятся за фрахтовую тонну.

РЕКАПИТАЛИЗАЦИЯ обмен долгов на облигации должников или предоставление новых кредитов с целевым назначением оплаты прошлых долгов.

РЕКЛАМА любая оплаченная обезличенная форма представления и продвижения товаров, услуг, идей, организаций и отдельных лиц.

РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ совокупность мероприятий по рекламированию товаров или услуг, проводимых в определенный период времени по заранее разработанной программе и подчиненных единой цели. Каждая Р.к. проходит три этапа – подготовительный, основной, заключительный. На подготовительном этапе определяется цель рекламной кампании, проводится изучение товара, исследование рынка, включая деятельность конкурентов, разрабатываются рекламная идея и рекламная концепция, определяются адресат, время и место организации рекламной кампании, рекламные средства и объем финансовых затрат. Специалисты различают на основном этапе рекламной кам-

пании начальную стадию (создание положительного мнения о товаре, внедрение в память потребителя его названия и вида), конкурентную (сравнение рекламируемого товара с аналогичными, ему подобными) и сохранную, или поддерживающую, стадию (сохранение соответствующего уровня продажи с минимальной затратой усилий и средств). На заключительный период проводится анализ подготовки и организации рекламной кампании, подводятся итоги, разрабатываются рекомендации на будущее. Международная Р.к. проводится в других странах за пределами страны рекламодателя.

РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО специализированная фирма, предоставляющая услуги по составлению проектов и проведению рекламных мероприятий.

РЕМИТИРОВАНИЕ способ погашения задолженности в иностранной валюте, при котором должник покупает на валюту своей страны иностранную валюту (тратту, чек, перевод) на национальном валютном рынке и пересылает ее кредитору в погашение задолженности перед ним.

РЕМОНТ ЗА ГРАНИЦЕЙ ДВИЖИМЫХ ТОВАРОВ импорт товаров в страну, где осуществляется их ремонт для того, чтобы затем реэкспортировать.

РЕНТА доход, не связанный с предпринимательской деятельностью и регулярно получаемый рэнтье в форме процента с предоставляемого в ссуду капитала, а землевладельцем – в форме земельной ренты со сдаваемого в аренду земельного участка.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ показатель экономической эффективности производства, рассчитываемый как отношение прибыли к затратам или себестоимости продукции. Комплексно отражает использование материальных, трудовых и денежных ресурсов и природных богатств.

РЕОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА процедура упорядоченного изменения условий погашения долга, согласованная между кредитором и должником и проводящаяся по причине неспособности должника погашать свои долговые обязательства в первоначально согласованные сроки.

РЕПАТРИАЦИЯ ЗАЙМОВ возвращение в страну облигаций займов, размещенных среди иностранных держателей за границей. Осуществляется путем скупки этих облигаций выпустившим их государством или его гражданами.

РЕПОРТ

1. биржевая срочная сделка по продаже ценных бумаг с обязательством последующего выкупа через определенный срок по новому, более высокому курсу;

2. на валютном рынке – сочетание наличной сделки по продаже иностранной валюты на национальную валюту с одновременным заключением сделки на ее покупку через определенный срок по более высокому курсу.

РЕПРЕССАЛИИ в международном праве – принудительные меры, применяемые одним государством в ответ на неправомерные действия другого государства.

РЕСТИТУЦИЯ возвращение изъятой тоталитарными режимами собственности прежним владельцам (в форме денежной компенсации либо в виде ценных бумаг, либо в натуре).

РЕСТРИКЦИЯ

1. ограничение производства, продажи и экспорта, проводимое монополиями с целью взвинчивания цен на товары и получения высокой прибыли;

2. ограничение кредитов, предоставляемых центральным банком какой-либо страны коммерческим банкам, что приводит к общему сокращению кредитов промышленным и торговым предприятиям, к сжатию производства или снижению темпов его роста.

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ДОЛГА принимаемые по согласию должников и кредиторов меры, направленные на поддержание платежеспособности должников в средне- и долгосрочной перспективе.

РЕТОРСИИ в международном праве – ограничительные меры, принимаемые государством в ответ на аналогичные меры другого государства (например, ограничение прав иностранцев – граждан другого государства, повышение таможенных пошлин на товары этого государства). Р. – ответ на правомерные действия одного государства, наносящие ущерб интересам или престижу другого государства.

РЕФАКЦИЯ

1. скидка с цены или веса товара при торговой сделке, производимая в связи с утечкой или порчей товара (см. тж. **ДИСКОНТ**);

2. скидка с тарифа, предоставляемая грузоотправителю по особому соглашению при наличии большого количества груза. Р. распространена во внешнеторговых сделках с зерном.

РЕЦИПИЕНТ физическое, юридическое лицо или государство, получающее платежи. Например, Р. называют государство – получателя зарубежных инвестиций.

РЕЭКСПОРТ вывоз из страны ранее импортированных в нее товаров (как правило, сырьевых) для перепродажи их другим странам. Товары реэкспортируются как в неизменном виде, так и после несущественной обработки (сортировки, переупаковки и т.д.). Предметом Р. являются чаще всего шерсть, кожа, каучук, цветные металлы, энергоносители, пищевые продукты и др. В ряде случаев к Р. относят приобретение и продажу за границей товара без его переработки и без завоза в свою страну.

РЕЭКСПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ коммерческая деятельность, связанная с вывозом за границу ранее ввезенного в страну товара, который в реэкспортирующей стране не подвергался переработке, или отгрузка товара в другую страну без завоза в страну экспортера.

РЕЭМИГРАЦИЯ возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

РИМЕССА в международных расчетах – платежный документ (тратта, чек, денежный перевод) в иностранной валюте, приобретаемый должником за национальную валюту у третьего лица и пересылаемый им своему иностранному кредитору в погашение задолженности.

РИМЕТИРОВАНИЕ способ погашения задолженности в иностранной валюте с помощью римессы.

РИМСКИЕ ДОГОВОРЫ два основополагающих евроинтеграционных договора, подписанные в Риме 25 марта 1957 г.: Договор об учреждении Европейского экономического сообщества и Договор об учреждении Европейского сообщества по атомной энергии. Р.д. подписали страны-учредительницы – Бельгия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Федеративная Республика Германия и Франция. После переименования Европейского экономического сообщества в Европейское Сообщество, согласно Договору о Европейском Союзе, соответствующий Р.д. начали называть “Договором об учреждении Европейского Сообщества”, и когда гово-

рят «Римский договор» в единственном числе, чаще всего понимают именно его.

РИМСКИЙ КЛУБ неправительственная научно-исследовательская международная организация, предельная численность членов (ученых, представителей политических и деловых кругов) которой была определена в 100 человек, призванная разрабатывать сценарии будущего развития человечества в его взаимоотношениях с природой (природными ресурсами и биосферой в целом) с целью преодоления негативных тенденций. Внес значительный вклад в изучение перспектив развития биосферы и пропаганду идеи гармонизации отношений человека и природы. Р.к. создан в 1968 г. по инициативе итальянского менеджера (фирма «Фиат») и общественного деятеля Аурелио Печчеи. По заказу Р.к. был выполнен ряд работ по моделированию развития человечества, самые известные из которых «Пределы роста» (1972), «Человечество на перепутье» (1974), «Пересмотр международного порядка» (1976). В 1978-1980 гг. Р.к. широко обсуждались такие проблемы, как переработка отходов, использование энергии, организация общества, достижение изобилия и благосостояния. Важную роль сыграл доклад «Нет пределов обучению» (1980). Основные пути решения проблем энергоснабжения были намечены в 1994 г. Э. Вайцзеккером и соавторами в подготовленном обстоятельном докладе «Фактор четыре».

РИСК

1. возможность наступления событий с отрицательными последствиями в результате определенных решений или действий;

2. вероятность понести убытки или упустить выгоду; неуверенность в получении соответствующего дохода или убытка. Существует множество классификаций Р., например, капитальный Р. – риск того, что невозврат кредитов ухудшит состояние капитала банка и ему придется выпускать новые акции; кредитный Р. – риск невозврата кредита; Р. поставки – риск недопоставки финансового инструмента; валютный Р. – риск потерь из-за изменения валютного курса; процентный Р. – риск уменьшения дохода по активу и роста расходов по обязательству из-за изменения процентных ставок; Р. ликвидности – риск нехватки наличности и краткосрочных активов для выполнения обязательств; операционный Р. – риск того, что будет нарушена работа операционных систем банка, и он не сможет вовремя выполнять обязательства; Р. политический – политическая нестабильность в стране приведет к невыполнению обязательств по кредитам; Р. платежной системы – риск того, что банкротство или неспособность функционировать крупного банка вызовет цепную реакцию в банковской системе;

3. в экономической психологии термину Р. соответствуют ряд значений, в том числе: как мера ожидаемого неблагоприятного последствия при неуспехе в деятельности, определяемая сочетанием вероятности неуспеха и степени неблагоприятных последствий; как действие, в той или иной степени грозящее субъекту потерей; как ситуация выбора между двумя возможными вариантами действия: менее привлекательным, но более надежным, более привлекательным, но менее надежным;

4. в страховании – это вероятность наступления страхового случая, а также возможный размер ущерба от него. Изучение степени Р. на основе теории вероятно-

стей служит основой для установления размера страховых платежей страхователей.

РИСК МОРАЛЬНОГО ИЗНОСА вероятность того, что товар полностью или частично утратит свою потребительную стоимость до того, как он выработает свой ресурс или придет в негодность в результате физического износа. Р.м.и. наиболее высок у наукоемкой машиностроительной продукции и является одним из факторов быстрого развития лизинга этой продукции.

РИСК ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ УБЫТКОВ максимальная сумма, которую банк может потерять в результате банкротства заемщика, изменения валютного курса, процентных ставок.

РИСКОВЫЙ КАПИТАЛ см. **ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ**

РИЭЛТОР торговец недвижимостью

РОЗНИЧНАЯ ФИРМА ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ фирма, самостоятельно осуществляющая разнообразные экспортно-импортные операции, имеющая широкую сеть филиалов, дочерних компаний и закупочных контор за рубежом.

РОЗНИЧНЫЙ КОНГЛОМЕРАТ корпорация свободной формы, объединяющая несколько предприятий разнородных направлений и форм розничной торговли под единым владением с частичной интеграцией функций распределения и управления.

РОЯЛТИ

1. периодический лицензионный платеж за использование изобретений, патентов, ноу-хау, выпуск книг, прокат кинофильмов и т.д. (исчисляется, как правило, в процентах от стоимости продаж);

2. рентная плата за право разработки природных ресурсов, вносимая предпринимателем собственнику земли или недр.

РУБРИКАТОР словарь рубрик в виде иерархической классификации, предназначенный для формирования справочно-информационных изданий и информационного поиска.

РУКОВОДСТВО ПО ВЕДЕНИЮ СЧЕТОВОДСТВА международное руководство по ведению бухгалтерского учета, являющееся стандартизированной системой финансовой отчетности, разработанной Центром ООН по транснациональным компаниям. Общепринятый в мире эталон для обобщения первичной финансовой информации в виде сводно-экономических балансовых таблиц - Системы национальных счетов (СНС) ООН.

РУКОВОДСТВО ПО СОСТАВЛЕНИЮ ПЛАТЕЖНО-ГО БАЛАНСА рекомендации МВФ по составлению платежного баланса на основе единых методологических концепций и классификационных схем странам, являющимся его членами. Издается Департаментом статистики МВФ с учетом положений Системы национальных счетов ООН, рекомендаций Совета таможенного сотрудничества и т.д. В руководстве излагаются методы составления балансового статистического отчета за определенный период, в котором фиксируются:

1) операции с товарами, услугами и доходами между данной страной и другими странами мира; 2) переходы прав собственности, изменения национальных запасов монетарного золота, финансовые требования и обязательства национальной экономики по отношению к мировому хозяйству; 3) односторонние трансферты, а также контрпроводки, необходимые (с точки зрения учета) для уравнивания проводок по тем из ука-

занных выше операций и трансформаций, которые не компенсируются в виде взаимных зачетов. Составление платежного баланса обеспечивает проведение статистического учета или аналитических исследований. Дебетовые или кредитовые проводки по каждому виду товаров, услуг, доходов и движению капиталов показываются раздельно, а также совокупными итоговыми показателями. Так, вместо товарного экспорта (кредит) и товарного импорта (дебет) может быть показано активное или пассивное торговое сальдо (чистый кредит или дебет соответственно). Официальный документ Департамента статистики МВФ используется национальными статистическими службами экономически развитых государств для: выявления эффективности внешнеэкономических связей страны в соответствии с общепризнанными нормами; составления счета внешнеэкономических операций как составного раздела национального счетоводства, осуществляемого по сопоставимой с другими странами методологии (СНС ООН); выполнения информационных обязательств, обусловленных соглашением стран-членов МВФ.

РУКОВОДСТВО ФРАСКАТИ ("ПРЕДЛАГАЕМАЯ СТАНДАРТНАЯ ПРАКТИКА ДЛЯ ОБСЛЕДОВАНИЙ ИССЛЕДОВАНИЙ И ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ РАЗРАБОТОК") официальные рекомендации Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по статистике научных исследований и разработок. Первая версия рекомендаций была принята в качестве единой методики проведения статистического обследования научных исследований и разработок в странах-членах ОЭСР на совещании в 1963 г. в г. Фраскати (Италия). С этого момента подобные обследования приобрели регулярный характер; они служат базой не только для национальных оценок, но и для международного сопоставления показателей персонала и затрат на научные исследования и разработки, сравнительного анализа их организации и финансирования, научно-технической политики. С конца 1980-х гг. Р.Ф. стало важнейшим международным стандартом по статистике научных исследований и разработок. Оно определяет основные понятия, относящиеся к научным исследованиям и разработкам, их состав и границы; систему институциональных и функциональных классификаций: подходы к измерению численности персонала, занятого научными исследованиями и разработками, и затрат на эти цели; процедуры проведения обследований; рекомендации по оценке и анализу бюджетных ассигнований на научные исследования и разработки, методологии расчета дефляторов и валютных паритетов.

РЫНОК ЕВРОВАЛЮТ международный рынок валют стран Западной Европы, где операции осуществляются в валютах этих стран. Р.е. является одним из секторов еврорынка, где осуществляются также масштабные кредитные операции и сделки с ценными бумагами.

РЫНОК ЕВРОДЕПОЗИТОВ устойчивые валютно-финансовые отношения по формированию вкладов в иностранной валюте в крупных коммерческих банках капиталистических стран за счет средств, образующихся на рынке евровалют.

РЫНОК ЕВРОДОЛЛАРОВ общеевропейский рынок американских долларов, который образуют несколько сотен банков-посредников, находящихся в крупнейших финансовых центрах Европы. На Р.е. осуществ-

ляются преимущественно межбанковские кредитные и депозитные операции с долларами США.

РЫНОК ЕВРОКРЕДИТОВ устойчивые кредитные связи по предоставлению международных займов в евровалюте крупными коммерческими банками развитых стран. В качестве заемщиков евровалют выступают, в основном, транснациональные корпорации и крупные национальные монополии, нуждающиеся в кредитах для финансирования масштабных проектов и мероприятий, а также государства с ощутимым дефицитом платежных балансов.

РЫНОК ЕВРООБЛИГАЦИЙ устойчивые отношения по долговым обязательствам при долгосрочных займах в евровалютах, оформляемые в виде облигаций заемщиков. В последних содержатся данные о сумме долга, условиях и сроках его погашения, порядке получения процентов в соответствии с купонами.

РЫНОК ЗОЛОТА особый центр, где происходит регулярная продажа золота. Представлена объединениями банков и специализированных фирм по торговле золотом, его очистке и изготовлению слитков. Главные международные Р.з. – Лондон и Цюрих. Цена золота на этих рынках выступает как его мировая цена.

РЫНОК ИНЖЕНЕРНО-КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ общий объем инжиниринговых услуг, предоставляемых на мировом рынке.

РЫНОК МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ сфера международной торговли, характеризующаяся устойчивым, масштабным обменом продукцией машиностроения.

Как мировой товарный рынок он отличается рядом особенностей; по существу, представлен большим числом крупнейших фирм, являющихся продуцентами и экспортерами соответствующих видов машин и оборудования. Специфика его связана с множественностью видов продукции машиностроения, ее довольно высокой взаимозаменяемостью, многообразием исполнения, различием качественных характеристик, технико-экономических параметров изделий.

РЫНОК "СВОПОВ" финансовый рынок, на котором должники обмениваются своими долговыми обязательствами с целью улучшения их структуры по срокам и условиям погашения. Такие операции позволяют обеим сторонам либо повысить ликвидность обязательств, либо выиграть за счет изменения во времени процентных ставок по обязательствам или валютных курсов.

РЫНОК СПОТ – рынок, на котором товары реализуются за наличный расчет и с немедленной поставкой.

РЫНОК ТРУДА сфера формирования спроса и предложения на рабочую силу. Р.т. возможен при условии, что рабочий является собственником своей способности к труду. Через Р.т. осуществляется продажа рабочей силы на определенный срок.

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ текущая стоимость товаров, услуг, в том числе биржевых товаров, фондовых ценностей и валюты, определяемая на основе спроса и предложений на рынке в каждый конкретный момент времени.

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ ФИРМЫ рыночная стоимость собственного капитала, обязательств фирмы, стоимостная оценка "места на рынке" и так называемого "гудвилла". Кроме того, играет роль множество факторов: от весомости внутрифирменных НИОКР до соответствия продукции тенденциям мировой эконо-

мики, от экологии до силы ее лоббистов в правительстве и т.д.

РЫНОЧНАЯ ЦЕНА сумма в рамках конкретной сделки, которую продавец добровольно принимает от покупателя, который добровольно ее отдает.

РЫНОЧНЫЙ ДИСКОНТ в практике валютного и товарного рынков: в срочных валютных сделках – скидка с курса валюты по наличным операциям; скидка с установленной ранее цены товара, предоставляемая одному или группе покупателей.

РЫНОЧНЫЙ ЗАЛОГ обязательство должника, легко реализуемое в случае необходимости (например, акции повышенного спроса, привлекательная недвижимость, конвертируемая валюта и др.).

РЭНДЖ ряд портов, расположенных на определенном отрезке береговой полосы (например, порты атлантического побережья США). Термин применяется при морских перевозках грузов; упоминание Р. в чартере дает право фрахтователю направить судно в любой безопасный порт, находящийся на этой береговой полосе.

РЭНДЖ ФОРФАРД гибрид форвардной и опционной валютных сделок: клиенту гарантируются пределы колебаний курса, внутри которых он может немного выиграть или проиграть, но в целом риск ограничен и не требуется выплачивать премию.

С

С ЗАВОДА (...С УКАЗАНИЕМ МЕСТА) см. **ФРАНКО-ЗАВОД (...С УКАЗАНИЕМ МЕСТА)**.

САБЛЕТ передача чартера для исполнения одним фрахтователем другому с обязательным условием ответственности основного фрахтователя за выполнение принятых на себя по договору обязательств.

САЛЬДО БАЛАНСА БАНКА результат соотношения между остатками активной и пассивной частей баланса банка на определенную дату или за определенный период. Дебетовые остатки показываются в активе, кредитовые – в пассиве. С.б.б. может составляться ежедневно по балансовым счетам первого порядка и внебалансовым счетам. На их базе определяется С.б.б. за период. Используется при анализе финансовых результатов деятельности банков и банковских учреждений. При наличии международных платежных отношений С.б.б. является разностью между поступлениями и расходами, связанными с нерезидентами.

САЛЬДО БЮДЖЕТА разность между суммой поступлений в бюджет и общей суммой его расходов.

САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ разность между экспортом и импортом страны, обычно в стоимостном выражении. При превышении экспорта над импортом – положительное С., в обратном случае – отрицательное.

САЛЬДО ТОРГОВОГО БАЛАНСА см. **САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ**.

САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ способность системы самостоятельно, без воздействия извне, реагировать на внешние воздействия, нарушающие ее нормальное функционирование. Саморегулирование достигается с помощью обратной связи и осуществляется в форме самонастройки и самоорганизации.

САНИТАРНОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО документ, удостоверяющий незараженность ввозимых товаров. Требуется соответствующими карантинными органами или

таможней для предотвращения заноса в страну ввоза различных заболеваний, переносчиками которых могут быть сырье животного происхождения, свежие фрукты и овощи, растения и т.п. Выдается органами санитарного надзора в стране отгрузки товара.

САЗЕ см. **СОВЕТ АРАБСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЕДИНСТВА**.

СБЫТ

1. реализация готовой продукции;
2. функция предприятия по продаже его продукции; включает логистику, взаимоотношения с внешней сбытовой сетью и налаживание отношений с покупателями. Эту работу выполняет отдел С. (торговый отдел), который занимается также получением и обработкой заказов, обслуживанием покупателей и расчетами с ними. Для организации взаимоотношений с покупателями часто используют коммивояжеров и торговых представителей (агентов). Организационные формы С. могут включать членение соответствующих отделов и должностей по территориям, покупателям, продуктам и функциям. Совокупность организационных и управленческих мер, относящихся к С., образует "систему С."

СВЕРХДЕРЖАВА государство, обладающее силовым (политическим и экономическим) превосходством над другими странами мира. В Древнем мире С. были Римская и Китайская империи. С. XX в. (СССР и США) были лидерами двух мировых противостоящих друг другу группировок стран, установив тем самым биполярный мировой порядок.

СВЕРХКОНТРАСТАЛИЯ

1. время задержки судна сверх обусловленного времени контрасталии;
2. условие договора морской перевозки, определяющее время задержки судна сверх обусловленной чартером контрасталии.

СВЕРХУРОЧНЫЕ

1. работы сверх установленной продолжительности рабочего времени; допускаются в исключительных случаях. Предельное количество часов С. определяется действующим законодательством;
2. в морском праве – сверхурочное время производства погрузочно-разгрузочных работ на судне. Как правило, в чартерах обуславливается оплата С. стороной, их заказавшей.

СВИДЕТЕЛЬСТВО О КОНТРОЛЕ КАЧЕСТВА ТОВАРОВ документ, выдаваемый компетентным органом и подтверждающий качество описанных в нем товаров в соответствии с национальными или международными стандартами, или с законодательством страны-импортера, или с условиями контракта. См. тж. **СЕРТИФИКАТ КАЧЕСТВА**.

СВИДЕТЕЛЬСТВО О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА

документ, удостоверяющий страну происхождения или вывоза товаров, выдается таможенными властями этой страны или другими органами, уполномоченными национальным законодательством. Используется как наряду, так и вместо заявления товаровладельца о стране происхождения товара, которое может быть сделано в транспортных или коммерческих документах, либо в таможенной декларации. В отличие от такого заявления, С.о п.т. (или сертификат) выдается органом, не зависимым от импортера или экспортера товаров. Представление С.о п.т. необходимо в случаях, предусмотренных законодательством страны ввоза или

международными договорами для применения к товарам льготного режима или режима наибольшего благоприятствования в отношении таможенного обложения, либо мер фитосанитарного или ветеринарного характера.

СВИДЕТЕЛЬСТВО ОБ УПЛАТЕ ФРАХТА накладная, подписанная агентом владельца судна, которую получает капитан и которая предписывает ему принять на борт перевозимые морем грузы.

СВИДЕТЕЛЬСТВО ТАМОЖНИ О ПОЛНОЙ ВЫГРУЗКЕ ГРУЗА сертификат, выдаваемый чиновником таможни капитану торгового судна, в котором указывается, что у него нет никаких претензий по поводу заполнения декларации о судовом грузе и что после осмотра корабля на нем не было обнаружено никакого груза, не зарегистрированного в декларации.

СВИТЧ

1. ликвидация обязательства с одними ценными бумагами или валютами и заключение сделок по другим;
2. переуступка третьей стороне остатка на клиринговом или другом двустороннем счете по курсу со скидкой против официального;

3. операция по использованию заблокированного счета.
СВИФТ общество международных межбанковских телекоммуникаций – система электронной передачи информации по международным расчетам. Начала вводиться с 1973 г., с 1977 г. вступила в действие. Через терминальные устройства банки связаны с центральными пунктами системы С. и друг с другом. В результате этой связи сокращается процесс передачи информации о произведенных расчетах.

СВОБОДА ПОЛЕТОВ один из важнейших принципов современного международного воздушного права, являющийся производным от принципа свободы открытого воздушного пространства.

СВОБОДА ТОРГОВЛИ политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

СВОБОДНАЯ ЗОНА особая территория крупного морского порта, ж-д. узла, аэропорта, выделенная из таможенной территории страны для свободного и беспошлинного ввоза иностранных товаров.

СВОБОДНАЯ ПРАКТИКА разрешение, выдаваемое санитарно-карантинными властями порта после того, когда судном будут выполнены формальности, предусмотренные международными санитарными правилами.

СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА (СЭЗ) специальная экономическая зона, зона свободной торговли, зона свободного предпринимательства и т.д. – ограниченная часть национально-государственной территории, на которой действуют особые льготные экономические условия для иностранных и национальных предпринимателей (льготы таможенного, арендного, валютного, визового, трудового режимов и т.д.), что создает условия для развития промышленности и инвестирования иностранного капитала. В конце 1980-х гг. в индустриально развитых странах действовало около 600 подобных зон, через которые осуществлялось почти 8% мировой торговли. Затем практика создания СЭЗ была перенята развивающимися, прежде всего новыми индустриальными, странами. Такие зоны создаются для решения внешнеторговых, общеэкономических, социальных и научно-

технических проблем. Условно могут быть разбиты на следующие виды: 1) свободные торговые зоны, вольные порты, беспошлинные склады и т.д. – базируются на смягчении таможенных пошлин; 2) экспортные промышленные зоны – базируются на применении льготного таможенного и налогового режимов, в т.ч. и для иностранного капитала; 3) банковские и страховые зоны – основаны на льготном режиме осуществления указанных операций; 4) технологические зоны (технополисы) – обеспечивают на основе применения льгот разработку и внедрение современных технологий; 5) комплексные зоны (свободные города, особые зоны) – ставят перед собой широкие задачи и используют элементы разных видов зон. Отличительной особенностью СЭЗ может быть, например, изолированность от остальной территории страны (въезд через пропускные, а провоз товаров – через таможенные пункты).

СВОБОДНО ВДОЛЬ БОРТА СУДНА

(...УКАЗАННЫЙ ПОРТ ОТГРУЗКИ) Free alongside ship (...named port of shipment) (FAS) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар размещен вдоль борта судна в указанном порту отгрузки. Это означает, что с этого момента все расходы и риски гибели или повреждения товара должен нести покупатель. По условию FAS от продавца требуется очистить товар от пошлины на экспорт. Это требование является изменением предыдущих версий Инкотермс (до 2000 г.), которые требовали от покупателя принятия мер по таможенной очистке товара для экспорта. Однако, если стороны желают, чтобы товар для экспорта очистил покупатель, то это должно быть разъяснено путем добавления в договор купли-продажи отдельной формулировки на этот счет. Условие FAS можно использовать только для морского или речного транспорта.

СВОБОДНО ИСПОЛЬЗУЕМАЯ ВАЛЮТА валюта, которая широко используется для осуществления платежей по международным сделкам и активно продается и покупается на главных валютных рынках.

СВОБОДНО КОНВЕРТИРУЕМАЯ ВАЛЮТА (СКВ) валюта стран, полностью отменивших валютные ограничения как для нерезидентов (иностранцев физических и юридических лиц), так и для резидентов (физических и юридических лиц данной страны), является обратимой и может обмениваться на любую иностранную валюту (американский доллар, канадский доллар, швейцарский франк).

СВОБОДНО НА БОРТУ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ ОТГРУЗКИ) (FOB) Free on board (...named port of shipment) (FOB) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар переходит через поручни судна в указанном порту отгрузки. Это означает, что с этого момента все расходы и риски гибели или повреждения товара должен нести покупатель. Условие FOB требует, чтобы продавец очистил товар от пошлины на экспорт. Условие FOB можно использовать только для морского или речного транспорта.

"СВОБОДНО ОТ ЗАХВАТА И АРЕСТА" оговорка, исключаящая из условий морского страхования военный риск. Содержится во всех обычных формах морского полиса и подчёркивает отсутствие ответственно-

сти страховщика за убытки, причинённые войной, военными действиями, враждебными актами.

"СВОБОДНО ОТ ПОГРУЗКИ И ВЫГРУЗКИ" условие договора морской перевозки грузов. Означает, что судовладелец свободен от затрат по погрузке и выгрузке. **СВОБОДНЫЙ РЫНОК** рынок, на котором цены устанавливаются только согласно спросу и предложению, независимо от влияния каких-либо внешних факторов. **СВОБОДНЫЙ ТОВАР**

1. товар, который имеется в достаточном количестве для удовлетворения потребностей всех желающих;
2. товар, который не имеет спроса, или тот, предложение которого превышает спрос.

СВОДНАЯ СМЕТА смета, составляемая в смешанных ценах для объектов, сооружаемых за рубежом, то есть смета во внутренних ценах страны и в иностранной валюте.

СВОЙСТВЕННЫЙ ТОВАРУ ПОРОК внутреннее свойство товара, служащее причиной ущерба без воздействия внешних факторов. Убытки, возникающие вследствие внутренних свойств, обычно исключаются из ответственности страховщиков, если, однако, они не включены в объем ответственности по специальному соглашению. Повреждения в результате естественных свойств груза не попадают под понятие "риска". **СВОП**

1. временная покупка с гарантией последующей продажи;
2. операции по обмену обязательствами или активами для улучшения их структуры, снижения рисков и издержек, получения прибыли;
3. одновременная обменная операция по ценным бумагам. С. с целью продления срока – продажа ценной бумаги и покупка другой с более длительным сроком до погашения;
4. операция по обмену национальной валюты на иностранную с обязательством обратного обмена через определенный срок; осуществляется обычно между центральными банками;
5. см. СДЕЛКА "СВОП";
6. разность в процентных ставках по двум валютам на один и тот же срок.

СВОП "ЦИРК" простой процентный своп, заключающийся в обмене процентными платежами в разных валютах.

СВОП-КУРС цены одновременной покупки и продажи банками иностранной валюты при условии расчетов по ним на разные даты.

СВОПЫ НА АКЦИИ обмен потенциальной прибылью от инвестиций в акции на потенциальную прибыль от инвестиций в другие акции или в неакционерные активы, такие как процентная ставка по депозитам или ценным бумагам.

СДЕЛКА "СВОП" операция беспроцентного обмена валютами в определенном отношении на определенный срок. Согласно этой сделке, осуществляется немедленная поставка друг другу валюты по курсу "spot" и заключается контрсделка на определенный срок по курсу "форвард" с теми же валютами в прежнем объеме. При такой сделке одна из сторон выплачивает дисконт (депорт), а другая сторона получает премию (репорт) при условии, что возникла разница между отношением этих курсов в двух крайних точках.

СДЕЛКА С ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ФИКСАЦИЕЙ ЦЕНЫ сделка с реальным товаром, при которой в момент заключения контракта стороны фиксируют лишь премию к биржевой котировке, а фьючерс устанавливается впоследствии до истечения срока поставки товара в любой момент времени по выбору либо покупателя, либо продавца. При этом фьючерсный контракт одной стороны не передается другой. Применяется чаще всего в тех случаях, когда экспортер или импортер по какой-либо причине не может использовать механизм фьючерсной биржи. Экспортеры заключают подобные сделки, когда ожидают повышения цен, а импортеры – когда прогнозируют понижение цен на фьючерсной бирже.

СДЕЛКА "СПОТ" обмен двумя валютами на основе простых стандартизированных контрактов с расчетами по ним в течение до двух рабочих дней.

СДЕЛКА "ШИПМЕНТ" срочная сделка за наличный расчет, в соответствии с которой продавец должен поставить определенного качества товар, валюту на определенную дату в будущем. Цена поставки может быть зафиксирована в любой момент до наступления ее поставки.

СДР см. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА ЗАИМСТВОВАНИЯ.

СЕВЕРОАМЕРИКАНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (НАФТА) (North-American Free Trade Area – NAFTA) экономическое сообщество Северной Америки, созданное на основе соглашения между Канадой, США и Мексикой, подписанного в 1992 г. и вступившего в силу с 1 января 1994 г. Ему предшествовало подписание в 1988 г. американско-канадского соглашения о свободной торговле. Соглашение о НАФТА ставит целью в течение 15 лет не только полностью ликвидировать таможенные барьеры, но и создать единый континентальный рынок со свободным передвижением товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

СЕВЕР-ЮГ разделение стран в мировом хозяйстве по уровню социально-экономического развития. На развитие – Север и отставшие – Юг.

СЕГМЕНТАЦИЯ (СЕГМЕНТИРОВАНИЕ) РЫНКА упорядочение информации о внутренней неоднородности рынка по отношению к определенным признакам (географическим, демографическим, социально-экономическим, поведенческим и др.), в результате чего рынок разделяется на части (сегменты), каждая из которых считается однородной по характеру реакции на тот или иной товар (услугу) и, следовательно, требующей применения определенного инструментария маркетинга. Одно из важнейших условий повышения эффективности деятельности в международном маркетинге.

СЕГРЕГАЦИЯ – деление больших групп населения на подгруппы по уровню благосостояния, расе, вероисповеданию, языку.

СЕКВЕСТИРОВАНИЕ РАСХОДОВ ограничение бюджетных расходов размерами поступлений в бюджет от текущих доходов, внутреннего и внешнего финансирования.

СЕКРЕТ ПРОИЗВОДСТВА см. НОУ-ХАУ.

СЕКТОР ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ совокупность всех домашних хозяйств, включающих в себя принадлежащие им некорпоративные предприятия, и квазикорпорации, образованные домашними хозяйствами. В

зависимости от вида доходов (наибольшего источника доходов) можно различать следующие подсекторы С.д.х.: работодатели; работники наемного труда; лица, работающие по найму; получатели доходов от собственности и трансфертов. Другой способ деления на подсекторы связан с определением рода занятий, отрасли труда, образования и квалификации лица, признанного главой домашнего хозяйства. Наконец, подсекторы С.д.х. могут формироваться в соответствии с размером общего дохода, числом членов или местом его расположения.

СЕКТОР НЕФИНАНСОВЫХ КОРПОРАЦИЙ совокупность нефинансовых корпораций, занимающихся производством товаров и услуг с целью получения прибыли, и некоммерческих организаций, занятых нерыночным производством. В зависимости от того, кто осуществляет контроль над корпорациями, различаются три подсектора С.н.к.: государственные нефинансовые корпорации; национальные частные нефинансовые корпорации; иностранные нефинансовые корпорации. С.н.к. вносит наибольший вклад в производство валового внутреннего продукта, но не участвует в конечном потреблении.

СЕКТОР (СФЕРА) ПРОИЗВОДСТВА качественная квалификация отраслей и видов деятельности, в которой к первичным относят отрасли, непосредственно использующие природные ресурсы – сельское и лесное хозяйство, рыбную ловлю, охоту, добывающую промышленность; ко вторичным – все отрасли обрабатывающей промышленности и строительство; к третичным – транспорт, торговлю, другие виды производственных, распределительных и личных услуг; к четвертичным – управление, просвещение, науку, культуру.

СЕКТОР ФИНАНСОВЫХ КОРПОРАЦИЙ совокупность финансовых корпораций и некоммерческих организаций, основным видом деятельности которых является финансовое посредничество. В С.ф.к. включаются центральный банк; коммерческие банки, прочие финансовые посредники (инвестиционные фонды, лизинговые организации и так далее); финансовые вспомогательные учреждения (фондовые биржи), маклеры и брокеры по операциям с ценными бумагами и т.д.; страховые корпорации и пенсионные фонды. Следует различать государственные, национальные частные и иностранные корпорации.

СЕКТОР ЭКОНОМИКИ совокупность институциональных единиц-резидентов, имеющих сходные экономические цели, функции и поведение. Так, сектор нефинансовых корпораций объединяет корпорации, занятые рыночным производством; сектор финансовых корпораций охватывает институциональные единицы, занятые финансовым посредничеством, сектор государственных учреждений представляет собой совокупность юридических лиц, занятых нерыночным производством, сектор домашних хозяйств включает в основном потребляющие единицы; сектор некоммерческих организаций, обслуживающий домашние хозяйства, выполняет функцию предоставления последним нерыночных услуг.

СЕЛЕКТИВНЫЙ РИСК риск допущения ошибки в формировании портфеля инвестиций при выборе конкретных видов ценных бумаг из-за неверной оценки их инвестиционных качеств.

СЕМЕЙНЫЙ ПОДРЯД система организации сельскохозяйственного производства в КНР, в рамках которой земля передается крестьянам в аренду, фиксированная часть урожая реализуется ими государству, а оставшейся продукцией они распоряжаются по своему усмотрению.

СЕРЕБРЯНАЯ ВАЛЮТА полноценная серебряная монета в обращении или денежная единица, непосредственно разменная на серебро.

СЕРТИФИКАТ ИНКОРПОРАЦИИ

1. в США – лицензия на функционирование в качестве корпорации, выдаваемая властями штата; регистрация С.и. требуется и в случае открытия филиала иностранной компании;

2. в Великобритании – свидетельство о регистрации, выдаваемое новой компании регистрационной палатой после проверки уставных документов; до получения этого документа банки не могут открывать компании счета.

СЕРТИФИКАТ КАЧЕСТВА (СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ) один из наиболее распространенных сопроводительных документов, удостоверяющий качество поставляемого товара. Содержит показатели безопасности и качества, технические характеристики, предусмотренные договором. Выдается предприятию-изготовителю либо экспортеру нейтральной стороной, обычно – специально уполномоченным органом по сертификации. По требованию покупателя либо таможенных органов продавец представляет такой сертификат. С.к. составляется в нескольких экземплярах, из которых обычно один следует с грузом, другой предъявляется вместе со счетом и другими документами для оплаты.

СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ документ, удостоверяющий, из какой страны происходит импортируемый товар, и тем самым оказывающий влияние на размер пошлины или предоставление льгот, предусмотренных торговыми соглашениями.

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ см. **СЕРТИФИКАТ КАЧЕСТВА**.

СЕРТИФИКАЦИОННЫЙ ЦЕНТР экспертная структура, в задачи которой входит установление соответствия технических и потребительских качеств определенных видов продукции нормам национальных или международных стандартов.

СЕРТИФИКАЦИЯ ПОСРЕДНИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ система специальной (государственной) регистрации фирм и организаций, осуществляющих посреднические внешнеэкономические операции.

СЕТЕВАЯ СИСТЕМА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ответственность перевозчика при смешанной перевозке в случае, когда известны участки пути, где произошла утеря или повреждение груза. С.с.о. регламентируется нормами международного и национального права, применимыми к тому виду транспорта, на стадии перевозки которым был причинен ущерб.

СЕТЛМЕНТ особый район города, не подлежащий юрисдикции местных властей, в котором проживают иностранные подданные.

"СЕШЕН КЛОУЗ" условие о переуступке, в соответствии с которым фрахтователю предоставляется право передачи чартера другим фрахтователям для исполнения.

СИБОР (SIBOR – Singapore Interbank Offered Rate) ставка по межбанковским депозитам в иностранной валюте на рынке Сингапура.

СИЛИКОНОВАЯ ДОЛИНА местность в Калифорнии (США), в которой возникло много венчурных предприятий, установивших тесные связи с станфордским (Сан-Франциско) и калифорнийским (Беркли) университетами на основе кластерной модели.

СИЛЬНАЯ ВАЛЮТА конвертируемая валюта с устойчивым или повышающимся курсом, которая широко используется в международных экономических отношениях.

СИНДИКАТ БАНКОВ

1. группа инвестиционных банков или финансовых институтов, гарантирующая покупку (размещение) оптом у эмитента новых выпущенных ценных бумаг и их предложение для перепродажи инвесторам;

2. группа банков, создаваемая для мобилизации на рынке евровалют среднесрочного займа для правительственных, финансовых и других органов.

СИНЕРГИЯ – эффект повышения результативности функционирования групповой структуры, образовавшейся в следствие объединения предприятий, по сравнению с отдельными участниками группы до объединения.

СИСТЕМА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ таможенный статус и таможенные процедуры, определяющие порядок регистрации торговых потоков через границу и их учета внешнеторговой статистикой. В соответствии с рекомендациями ООН все товары, ввозимые в страну из-за границы или вывозимые из нее в другие государства, должны регистрироваться таможенными органами и соответственно учитываться внешнеторговой статистикой.

СИСТЕМА ЗЕЛеной КАРТЫ международная система, призванная гарантировать соответствие страхования автомобиля в одной стране правилам его страхования в другой.

СИСТЕМА ИНДЕКСОВ ЦЕН система, рассчитываемая органами государственной статистики и включающая следующие индексы цен: предприятий-производителей на промышленную продукцию; на продукцию сельского хозяйства; по капитальным вложениям; а также индексы потребительских цен и тарифов на перевозки грузов. Эти индексы исчисляются по результатам наблюдения за ценами товаров-представителей. Такой расчет, опирающийся на международные стандарты с учетом особенностей развития экономики страны, является основным способом получения данных о динамике цен. С.и.ц. строится на основе выборочного метода предварительного отбора базовых предприятий, территорий и товаров-представителей, которые разделяются по группам в соответствии с видом деятельности, местонахождением и другими характерными особенностями, такими как, например, тип торгового предприятия (небольшой магазин или универсам), объем выпуска (продаж) или количество занятых и др. В набор товаров-представителей включаются важнейшие группы товаров с учетом их доли во всей изучаемой совокупности. В основе исчисления индекса цен лежат веса базового и режы отчетного периодов. Наряду с регистрацией цен и расчетом индекса цен по конкретным товарам-представителям рассчитываются средние цены по группам товаров (услуг) и изменение средних цен

СИСТЕМА КАНБАН тянущая система организации производства и снабжения (логистическая система), позволяющая реализовать принцип «точно вовремя». Разработана и впервые в мире реализована фирмой "Тойота" (Япония). В 1959 г. эта фирма начала эксперименты с С.К.; в 1962 г. начал процесс перевода всего произ-ва на принципы Канбан. Теоретической основой С.К. являются идеи одного из основоположников научного менеджмента, американского ученого Ф. Тейлора, основоположника массового производства в автомобильной промышленности Г. Форда, а также некоторые положения философии дзэн-буддизма и конфуцианства. В основе организации производства фирмы "Тойота" лежит годовой план производства и сбыта автомобилей, на базе которого составляются месячные и оперативные планы среднесуточного выпуска на каждом участке. Последние планы основаны на прогнозировании покупательского спроса (период упреждения – 1 и 3 мес.). Суточные графики производства составляются только для главного сборочного конвейера. Для цехов и участков, обслуживающих главный конвейер, графики производства не составляются (им устанавливаются лишь ориентировочные месячные объемы производства). В этом – одно из важнейших отличий С.К. от системы МРП, в которой каждый участок и цех получает централизованно подготовленный график производства. Другими словами, цехи и участки не имеют жесткого плана и графика, а организуют свою работу на основе заказа цеха-потребителя. Каждый по предыдущей технологической цепочке цех может знать, что он будет производить, только после того, как его готовая продукция фактически пошла в последующую обработку. При работе по С.К. производство постоянно находится в состоянии настройки, идет его юстировка под изменение рыночной конъюнктуры. Однако колебания спроса и рыночной конъюнктуры имеют свои пределы, за границами которых С.К. начинает давать сбои. Предел прочности С.К., по данным различных исследователей, составляет до 10% укрупненного плана. Колебания более крупного порядка предполагают более глубокие изменения, в частности ротацию и регулирование количества работников. С.К. предполагает специфический подход к выбору и оцениванию поставщиков, основанный на работе с узким кругом поставщиков, отбираемых по их способности гарантировать поставку "точно вовремя" комплектующих изделий высокого качества. При этом количество поставщиков сокращается в два и более раз, а с оставшимися поставщиками устанавливаются длительные хозяйственные связи. Головная фирма оказывает поставщикам различную помощь, направленную в первую очередь на повышение качества поставляемой ими продукции. Внедрение С.К. предполагает также применение системы всестороннего управления качеством, автономного контроля качества продукции, комплексной системы обеспечения высококачественной работы оборудования, распространение кружков качества. Практическое применение С.К. дает японским машиностроительным фирмам значительный эффект за счет значительного сокращения производственных запасов на складах. Запасы деталей на один выпускаемый автомобиль американских фирм достигают 500 долл., а у «Тойоты» - всего 77 долл.

СИСТЕМА МРП толкающая система организации производства и снабжения (логистическая система), в которой планы производства продукции формируются в соответствии с прогнозами рыночной конъюнктуры. Наиболее важной функцией С.МРП является планирование потребности материалов. При этом производится прогнозирование уровня потребности, управление запасами, управление закупками и т.п. Используется разнообразный математический аппарат теории исследования операций. Разрабатывается индивидуальная стратегия пополнения и контроля запасов по позициям номенклатуры, контроль скорости оборачиваемости материалов и т.п. Принцип функционирования «толкающей» системы упрощенно можно представить так: переполненный предыдущий участок «проталкивает» часть продукции на последующий участок как бы под напором, независимо от того, есть ли на последующем участке в этом потребность.

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ (СНС – System of National Accounts, SNA) статистическая система учета различных видов экономической деятельности, принятая ООН. Показывает объемы реального производства за определенный период времени, определяющие вклад основных секторов и факторов производства в совокупное производство. Важнейшими показателями СНС являются ВВП и его разновидности – ВВП, национальный доход (НД), чистый национальный продукт (ЧНП) и др.

СИСТЕМА ОПТ разработанная в США и Израиле внутрипроизводственная логистическая система, использующая лучшие свойства систем МРП и Канбан. С.ОПТ позволяет определить «узкие» места, так называемые «критические ресурсы». При этом на «некритических» технологических линиях рабочие ресурсы можно использовать не на 100%, а свободное время употребить, например, на повышение квалификации рабочих и т.п. С.ОПТ, используемая в автоматическом режиме, позволяет формировать кратковременные графики производства (вплоть до суточного). В США С.ОПТ используют много крупных фирм, в т.ч. «Форд», «Дженерал электрик», «Вестингауз» и др.

СИСТЕМА ПРАВИЛ ТАМОЖЕННОЙ ОЦЕНКИ единая система определения стоимости ввозимых в страну товаров для последующего обложения их таможенной пошлиной. Предусматривает определение стоимости: 1) прямым способом – учитывается фактическая цена приобретаемого товара с поправкой на расходы по упаковке, комиссионные отчисления на закупку и продажу, а также отдельные затраты, понесенные покупателем и невключенные в продажную цену; 2) косвенным способом – по результатам коммерческой сделки, предметом которой является идентичный или аналогичный товар, доставленный из той же страны-экспортера; 3) калькуляционным способом – на основе издержек производства, прибыли и косвенных расходов.

СИСТЕМА СБОРА ВНЕШНЕЙ МАРКЕТИНГОВОЙ ИНФОРМАЦИИ набор источников и методических приемов, посредством которых руководители получают повседневную информацию о событиях, происходящих в коммерческой среде.

СИСТЕМА УЧАСТИЯ приобретение одними акционерными компаниями контроля над целым рядом других компаний путем покупки их контрольных пакетов

акций. С.у. заключается в скупке головной компанией («матерью») контрольного пакета акций другой компании – «дочернего» общества, которое в свою очередь подчиняет себе «внучатые» общества. В результате создается многоступенчатая взаимосвязь большого числа предприятий с головной компанией.

СИСТЕМА УЧЕТА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ система учета, которая подразделяет торговлю на "общую" и "специальную". Специальный импорт включает в себя ввоз товаров иностранного происхождения для внутреннего пользования на территории страны; ввоз товаров для переработки на территории страны под таможенным контролем, ввоз в страну товаров, объявленных для внутреннего использования на таможенных складах страны. Общий импорт охватывает весь объем ввоза иностранных товаров, в том числе на свободные склады и в свободные таможенные зоны страны, независимо от дальнейшего предназначения этих товаров (для использования внутри страны или последующего экспорта). Специальный экспорт включает в себя следующие виды поставок: вывоз за границу товаров отечественного происхождения; вывоз товаров после переработки под таможенным контролем; вывоз "национализированных" товаров (продуктов иностранного происхождения, находившихся в свободном обращении на территории данного государства). К общему экспорту относят, помимо названных операций, также вывоз за границу товаров иностранного происхождения со свободных складов страны и с территорий свободных таможенных зон.

СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ составление своего рода "моментальной фотографии" деятельности фирмы в ее отношениях с внешним миром.

СИФ см. **СТОИМОСТЬ, СТРАХОВАНИЕ И ФРАХТ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ).**

СКИДКА условие сделки, определяющее размер уменьшения базисной цены товара, указанной в предложении продавца. При заключении внешнеторговых договоров С. составляет разницу между справочной ценой и ценой реальной сделки.

СКЛАДСКОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО документ, удостоверяющий договоренность между сторонами о факте передачи товара на хранение. С.с. подтверждает право собственности как на внутреннем рынке, так и при экспорте. Поэтому переадресование складского свидетельства торговому партнеру рассматривается как переход права собственности на товар.

СКОРОСТЬ ОБРАЩЕНИЯ ДЕНЕГ количество раз, которое каждая денежная единица проходит полный денежный оборот в течение года, обслуживая экономическую деятельность.

СКРЫТЫЙ ФАКТОРИНГ сделка, когда клиент заключает со своим фактор-банком договор факторинга, по которому клиент присылает копии всех счетов по заключенным с любым партнером сделкам и информирует о них банк, а фактор-банк выплачивает клиенту 80% суммы этих счетов немедленно. Клиент рассчитывается с банком по получении от партнера всей суммы сделки. Если партнер клиента не в состоянии или не готов уплатить счет в течение установленного срока (обычно 60 дней), клиент информирует его об уступке своих требований фактор-банку, который принимает все меры, вплоть до выставления иска должнику. Стоимость С.ф. обычно от 0,5 до 1% суммы счетов клиента. К этому еще добавляется обычная

рыночная ставка для кредитов по финансированию сделок, так как фактор-банк выплачивает клиенту деньги раньше, чем партнер клиента оплачивает свои счета.

СМЕСЬ (КОМПЛЕКС) ПОЛИТИК (policy mix) в теории открытой макроэкономики – последовательность использования имеющихся в распоряжении правительства инструментов для достижения макроэкономического баланса.

СМЕШАННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ общая собственность субъектов хозяйственной деятельности (собственников), которые могут представлять только отечественную либо отечественную и иностранную формы собственности.

СМЕШАННЫЙ БАНК

1. банк с участием иностранного капитала;
2. полугосударственный банк с участием государственного и частного капиталов.

СМЕШАННЫЙ ЭКСПОРТНЫЙ КРЕДИТ метод кредитования, который включает в себя как экспортные кредиты на обычных коммерческих условиях, так и льготные долгосрочные государственные кредиты из фондов помощи экспортерам.

СНГ см. **СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ**.

СНИЖЕНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА

1. уменьшение стоимости валюты страны на иностранных валютных рынках;
2. снижение обменного курса национальной валюты по отношению к иностранным валютам.

СОВЕТ АРАБСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЕДИНСТВА (САЭЕ – Council of Arab Economic Unity, CAEU) международная региональная экономическая организация арабских государств. Создан в 1964 г. государствами-членами Лиги арабских государств. В состав САЭЕ входят 12 государств: Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Кувейт, Ливия, Мавритания, ОАЭ, Палестина, Сирия, Сомали, Судан. Основная цель – создание общего рынка с обеспечением свободы движения товаров, капиталов, продукции, людей, свободы заниматься экономической деятельностью. Члены общего рынка – 7 стран-членов САЭЕ: Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Ливия, Мавритания, Сирия.

СОВЕТ БЕЗОПАСНОСТИ ООН орган Организации Объединенных Наций, который несёт главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности. В состав С.б. ООН входят 15 членов – 5 постоянных (Великобритания, Китай, Россия, США и Франция) и 10 непостоянных членов, избираемых Генеральной Ассамблеей ООН на двухлетний срок. Каждый из членов должен быть постоянно представлен в центральных учреждениях ООН. Председатели С.б. ООН сменяются ежемесячно согласно списку его государств-членов, расположенных в алфавитном порядке по названиям на английском языке.

СОВЕТ ЕВРОПЫ (СЕ) межправительственная организация, учрежденная в 1949 г. десятью западноевропейскими странами. Среди основных целей СЕ – защита и укрепление прав человека и демократии; поиск решений проблем национальных меньшинств, ксенофобии, охраны окружающей среды и др.; содействие европейской культурной самобытности. Сейчас в состав СЕ входят все страны ЕС и большинство других государств континента. Бюджет СЕ формируется за счет взносов правительств стран-членов.

СОВЕТ ЕС основной носитель законодательной власти и одновременно исполнительный орган Евросоюза.

Состоит из представителей каждого государства-члена ЕС на министерском уровне (поэтому его также называют Советом министров), которые имеют полномочия брать обязательства от имени своих правительств. Местопребывание – Брюссель (Бельгия), отдельные сессии проходят в Люксембурге.

СОВЕТ ПО СТАНДАРТАМ ФИНАНСОВОГО УЧЕТА международная профессиональная бухгалтерская организация, ответственная за разработку и выпуск Положений о стандартах финансового учета, Положений о концепциях финансового учета и Интерпретаций стандартов финансового учета; эта организация заменила Совет по принципам бухгалтерского учета, который существовал до 1973 г.

СОВЕТ ТАМОЖЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА см.

ВСЕМИРНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ.

СОВЕТ УПРАВЛЯЮЩИХ высший орган управления большинства международных банков и корпораций.

СОВМЕСТНОЕ ВЛАДЕНИЕ способ выхода на внешний рынок, состоящий в объединении усилий зарубежных и местных инвесторов с целью создания коммерческого предприятия, которым они владеют и управляют совместно.

СОВМЕСТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ форма международного кредитования развивающихся стран, в процессе которого несколько государственных или частных учреждений объединяются и сотрудничают в целях кредитования особо крупных проектов, чаще всего в отраслях инфраструктуры.

СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ предложение товаров и услуг на макроэкономическом уровне для удовлетворения спроса на товары и услуги, производимые и оказываемые внутри страны, а также импорт товаров и услуг. Таким образом, С.п. можно представить как синоним национального продукта. С.п. будет зависеть от размера затрат, от изменений на рынках труда, капитала, земли и других природных ресурсов, от изменений в технологии и, соответственно, производительности.

СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В ДОЛГОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ не зависящее от общего уровня цен потенциальное предложение

СОВОКУПНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В КРАТКОСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ текущее предложение всех товаров, находящихся в распоряжении страны, при существующем общем уровне цен.

СОВОКУПНЫЙ СПРОС объем производства товаров, который потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен.

СОГЛАСОВАННЫЙ КОНТИНГЕНТ предельное количество, устанавливаемое для какой-либо цели, норма чего-либо: например, во внешней торговле – установленное в официальном порядке определенное количество того или иного товара (в стоимостном или весовом выражении), которое страна может ввезти или вывезти за границу.

СОГЛАСОВАННЫЙ ПРОТОКОЛ ПО ПЕРЕСМОТРУ ФИНАНСОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ВНЕШНЕМУ ДОЛГУ документ многостороннего совещания, в котором определяются положения по пересмотру сроков и условий выплаты внешнего долга и его процентов в условиях консолидации, то есть при осуществлении

финансовых операций по превращению краткосрочных займов в среднесрочные и долгосрочные.

СОГЛАСОВАННЫЙ ЧАРТЕР форма стандартного чартера, условия которого полностью согласованы с балтийской и международной морской конференцией и Генеральным Советом британского судоходства. Гриф "согласованный" обязывает членов конференции строго придерживаться текста чартера, не допуская дополнений и извлечений из него.

СОГЛАШЕНИЕ О СВОПАХ соглашение между центральными банками о получении иностранной валюты на короткий срок в обмен на национальную для целей валютных интервенций; подобные возобновляемые соглашения на фиксированную сумму существуют между Федеральной резервной системой США и центральными банками ряда западных стран, между центральными банками скандинавских стран.

СОГЛАШЕНИЕ О СОВМЕСТНОМ СЧЕТЕ метод косвенного использования биржи, при котором между экспортером (производителем) или импортером (потребителем), с одной стороны, и посредником, с другой, достигается договоренность, согласно которой посредник, являясь одним из партнеров по контракту на реальный товар с фиксированной ценой, может использовать по требованию контрагента биржевой механизм в количественных пределах, предусмотренных данным контрактом.

СОГЛАШЕНИЕ ОБ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЯХ международное соглашение по гарантированию зарубежных инвестиций и содействию их привлечения в национальную экономику.

СОГЛАШЕНИЕ "СВОП" договор с другой страной о приобретении валюты этой страны в целях осуществления контроля за состоянием обменного валютного курса либо осуществления валютной интервенции.

СОГЛАШЕНИЕ «СТЭНД-БАЙ» соглашение между МВФ и страной-членом, по которому последняя может в течение оговоренного периода получать иностранную валюту в обмен на национальную в пределах согласованной суммы; соглашение о резервных кредитах обычно включает финансирование в рамках кредитных долей и политики расширенного доступа одновременно с реализацией стабилизационной программы.

СОГЛАШЕНИЕ "ТОВАЛОП" добровольное соглашение танкероладельцев, принимающих на себя обязательство о принятии мер, несению расходов по ликвидации последствий загрязнения моря нефтью и нефтепродуктами и возмещения причиненного ущерба. В соответствии с С."т." танкеровладелец обязуется нести расходы в сумме, равной произведению 160 амер.

долл. на каждую тонну вместимости, или в сумме 16,8 млн. амер. долл. — в зависимости от того, какая из них меньше. В настоящее время членами "Товалоп" являются владельцы 98% мирового тоннажа танкерного флота.

СОДЕЙСТВИЕ организация международных конференций, сбор и анализ статистических и фактических материалов, публикация и распространение статистики и исследований, предоставление помещений и секретариата для проведения многосторонних и двусторонних переговоров.

СОДЕРЖАНИЕ МЕСТНЫХ КОМПОНЕНТОВ метод скрытого протекционизма в виде законодательно установленной доли содержания в конечном продукте компонентов отечественного производства, если про-

дукт предназначен для продажи на внутреннем рынке (обычно используется развивающимися странами в рамках политики импортозамещения).

СОДРУЖЕСТВО (Commonwealth) объединение, в которое входят Великобритания и многие ее бывшие доминионы и колонии (до 1947 г. — Британское Содружество наций). Некоторые страны признают главой государства королеву Великобритании (ее представляет генерал-губернатор). Правовой статус С. определен Вестминстерским статутом 1931 г. (уточнен в 1947 г.). Существует Секретариат С., проводятся ежегодные конференции стран С. В Великобритании в составе правительства имеется министр по делам С.

СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ (СНГ) межгосударственное объединение, образованное Белоруссией, Россией и Украиной; в Соглашении о создании СНГ, подписанном 8 декабря 1991 г. в Минске, эти государства констатировали, что СССР в условиях глубокого кризиса и распада прекращает свое существование, заявили о стремлении развивать сотрудничество в политической, экономической, гуманитарной, культурной и др. областях. 21 декабря 1991 г. к Соглашению присоединились Азербайджан, Армения, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, подписавшие совместно с Белоруссией, Россией и Украиной в Алма-Ате Декларацию о целях и принципах СНГ. В 1993 г. принят Устав СНГ, который предусматривает сферы совместной деятельности государств: обеспечение прав и свобод человека, координация внешнеполитической деятельности, сотрудничество в формировании общего экономического пространства, в развитии систем транспорта и связи, охрана здоровья населения и окружающей среды, вопросы социальной и иммиграционной политики, борьба с организованной преступностью, сотрудничество в оборонной политике и охране внешних границ.

СОЗДАНИЕ ТОРГОВЛИ переориентация местных потребителей с менее эффективного внутреннего источника поставки товара на более эффективный внешний источник (импорт), ставшая возможной в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

СОКРАЩЕНИЕ СУММЫ ДОЛГА снижение суммы невыплаченной задолженности путем либо прямого прощения (списания) части долга, либо продажи со скидкой на вторичном рынке, либо конверсии в какие-либо национальные активы страны-должника.

СОЛО курс валюты, который возникает за счет изменения сегодняшнего курса с уменьшением или увеличением на "спотовскую ставку".

СОЛО-АРБИТР Морской арбитражной комиссии, который разбирает дело единолично. Он назначается обеими спорящими сторонами из числа членов комиссии.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ТИП СТРАНЫ принадлежность страны к группе стран, сходных с ней по системе критериев социально-экономического развития, включающей душевые показатели валового национального дохода (ВНД), отраслевую структуру национальной экономики, структуру экспорта и импорта, уровень и качество жизни населения, структуру занятости и ряд других.

СОЦИАЛЬНЫЙ ДЕМПИНГ демпинг, вызываемый предложением импортных товаров по низкой цене,

при расчёте которой учитывался низкий уровень заработной платы.

СПАСЕННОЕ ВРЕМЯ разница между всем стальнойным временем и фактически затраченным стальным временем при досрочном завершении грузовых работ, за которую судовладелец обычно выплачивает фрахтователю диспач.

СПЕКУЛЯТИВНАЯ АТАКА резкий рост предложения валюты на рынке в период ослабления ее курса, приводящий к потере валютных резервов страны в случае попыток поддержать слабеющий валютный курс.

СПЕКУЛЯЦИЯ

1. купля-продажа различных ценностей, товаров и др. с целью получения спекулятивной прибыли от разницы между покупной и продажной ценой, превышающей накладные издержки перепродажи этих ценностей, товаров и др.;

2. купля-продажа биржевых ценностей (акций, облигаций, валюты и т.п.) с целью получения спекулятивной прибыли от разницы между покупной и продажной ценой (курсом) при перепродаже этих ценностей (биржевая С.);

3. основанный на чем-либо расчет, умысел, направленный на использование чего-либо в корыстных целях.

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ООН структурный орган ООН, занимающийся определенным направлением международной экономической деятельности (Всемирная торговая организация, Всемирная организация интеллектуальной собственности, Международная организация труда и др.)

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ БАНК банк, выполняющий отдельные операции или обслуживающий определенных клиентов: инвестиционный, сберегательный, торговый, сельскохозяйственный, внешнеторговый, ипотечный и др.

СПЕЦИАЛЬНАЯ МАРКИРОВКА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ маркировка наносимая на упаковку алкогольной продукции: спирт питьевой, водка, ликероводочные изделия, коньяки (бренди), кавальдос, вино виноградное, вино плодово-ягодное и иная пищевая продукция с содержанием этилового спирта, произведенного из пищевого сырья, более 1,5% объема единицы алкогольной продукции. Основой С.м.а.п. являются акцизные марки, приобретаемые импортером и приклеиваемые к бутылкам, банкам и т.д. импортируемых алкогольных товаров. Производится в целях предотвращения нелегального производства и реализации на территории страны алкогольной продукции и обеспечения полноты сбора налогов.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ термин, используемый для обозначения объема экспорта и импорта при применении так называемой "специальной" системы учета внешней торговли. В импорт включают: товары, ввезенные в страну непосредственно для внутреннего потребления или для переработки; товары, ввезенные для переработки под таможенным контролем; товары, ввезенные на территорию страны с "приписных таможенных складов" или с территорий "свободной гавани"; в экспорт – товары, произведенные, добытые или выращенные в стране; товары ранее ввезенные в страну для переработки под таможенным контролем, то есть товары иностранного происхождения, ввезенные в страну для внутреннего потребления и вывозимые из страны в непереработанном виде.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ (ОСОБЫЕ) РАСХОДЫ В МОРСКОМ СТРАХОВАНИИ расходы, которые могут быть сделаны страхователем или его агентом с целью предотвратить или уменьшить убыток, вызванный опасностями, покрытыми страхованием.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА ЗАИМСТВОВАНИЯ (СДР) эмитируемые МВФ международные резервные и платежные средства, предназначенные для регулирования сальдо платежных балансов, пополнения официальных резервов и расчетов с МВФ, соизмерения стоимости национальных валют. СДР – искусственная, условная денежная единица. В ней выражаются курсы национальных валют, оцениваются валютные резервы. Выступает в виде специальной записи на счетах государств – членов МВФ. Введена в 1969 г. и первоначально ее золотое содержание было определено в 0,889 г чистого золота. С 1974 г. курс СДР начал определяться на основе валютной "корзины". С 1 января 1981 г. "корзина" состоит из пяти валют ведущих стран. Распределение СДР производится в соответствии с величиной квоты, определяющей размер взноса страны-члена в резервные фонды МВФ. Квота исчисляется с учетом величины валового внутреннего продукта, объема внешней торговли, размера официальных резервных фондов. Эти три показателя, взвешенные с помощью соответствующей формулы в статистике специальных прав заимствования, рассматриваются как общие резервы, не включая золота.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ИМПОРТ общий импорт минус реэкспорт, т.е. импорт товаров для внутреннего употребления.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕЖИМ установление в международных договорах и соглашениях нормативного положения о том, что юридические лица и граждане договаривающихся сторон при совершении ими внешне-торговых операций пользуются специальными правами, которые конкретно указаны в этих договорах и соглашениях.

СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ФАКТОР фактор производства, характерный только для данной отрасли и не могущий перемещаться между отраслями.

СПИСАННЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ полная или частичная ликвидация задолженности на основании соглашения между кредитором и должником.

СПИСОК ТОВАРОВ-ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ перечень товаров-представителей, включенных в "корзину" для международных сопоставлений, в котором перечисляются товары, услуги, условные объекты, отобранные из всей совокупности товаров и услуг, составляющих конечное использование валового внутреннего продукта – потребление домашних хозяйств, инвестиционные товары (машины и оборудование), строительные работы.

СПОРАДИЧЕСКИЙ ДЕМПИНГ эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок по ценам ниже обычных.

СПОТ

1. см. СДЕЛКА «СПОТ»;

2. судно, имеющее тоннаж, примерно отвечающий требованиям фрахтователя;

3. фрахтование на сверхсрочную позицию, когда судно должно быть готово к погрузке немедленно по заключении чартера. Такое судно называется спот-тромповым;

4. реклама для включения в радио- и телепередачи. Для телевидения это – видеоклипы на 15-20 сек., для радио – диалоги, репортажи и т.п. продолжительностью около 90 сек.

СПОТ-КУРС цена валюты одной страны, выраженная в валюте другой страны, установленная на момент заключения сделки (при условии обмена валютами банками-контрагентами на второй рабочий, деловой, банковский день со дня заключения сделки).

СПОТ-НЕКСТ (СЛЕДУЮЩИЙ ЗА СПОТ)

1. поставка иностранной валюты на условиях СПОТ плюс один рабочий день, т.е. на третий рабочий день;
2. валютный своп "спот-некст": купля-продажа валюты на условиях СПОТ с совершением обратной сделки на следующий рабочий день; заключается сделка СПОТ и противоположная сделка **ФОРВАРД** с расчётом на третий день.

СПРАВОЧНАЯ ЦЕНА вид цен оптового оборота во внутренней и международной торговле. Одной из разновидностей **С.ц.** являются **прейскурантные цены**, включаемые в **прейскуранты** фирм. **С.ц.** выступает для продавца и покупателя в качестве исходного пункта при определении контрактной цены, фиксируемой в документе о сделке.

СПРОС НА ДЕНЬГИ переменная, пропорциональная уровню цен, зависящая от номинальной процентной ставки и реальных доходов и показывающая потребность в реальных денежных остатках.

СПРЭД

1. одновременная покупка и продажа фьючерсных контрактов на один и тот же товар с разными сроками поставки;
2. одновременная покупка и продажа опционов одного типа по разным ценам или с разным периодом окончания срока.

СРОК ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРЕДИТА время от начала использования до начала льготного периода; при банковском (денежном) кредите началом использования является зачисление валютных средств на счет предприятия, при коммерческом кредите период использования совпадает со сроком поставки товара по контракту, и его началом является акцепт **тратт** покупателем после поставки последней партии товара, после чего обязательства экспортера считаются выполненными.

СРОЧНОЕ ФРАХТОВАНИЕ фрахтование, в соответствии с которым судно должно быть готово к погрузке сразу же или в течение нескольких дней после заключения фрахтовой сделки.

ССУДНЫЙ ПРОЦЕНТ стоимость услуги, оказываемой ссудодателем заемщику (клиенту), состоящей в предоставлении ему за плату определенной суммы денег на обусловленный срок. **С.п.** является расходом для плательщика и доходом для получателя. Его величина определяется величиной процентной ставки. **С.п.** измеряется в процентах в виде десятичной или натуральной дроби. В последнем случае она фиксируется в контрактах с точностью до 1/16. Начисление процентов, как правило, производится дискретно (на конец определенного периода – месяца, квартала, года). Выплачиваются по мере их начисления или присоединяются к сумме долга. Они могут быть простыми (когда применяются к одной и той же начальной сумме на протяжении всего срока ссуды) или сложными (когда **С.п.** начисляется на сумму с уже начисленными в

предыдущем периоде процентами). Кроме того, **С.п.** могут быть фиксированными на протяжении действия контракта или плавающими, то есть могут меняться в зависимости от динамики инфляции, валютного курса и т.д.

ССУДЫ финансовые активы, возникающие вследствие того, что кредитор напрямую предоставляет заемщику определенную сумму денежных средств.

СТАБИЛИЗАЦИОННАЯ КРАТКОСРОЧНАЯ КОРРЕКТИРОВОЧНАЯ ПРОГРАММА программа продолжительностью до 1-1,5 года, направленная на единовременное исправление дисбалансов, не связанных с глубокими структурными проблемами экономики.

СТАБИЛИЗАЦИОННАЯ ПРОГРАММА система экономических мер, являющаяся элементом и условием некоторых форм кредитования Международного валютного фонда; также любая программа оздоровления экономики.

СТАБИЛИЗАЦИОННЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД государственный фонд в золоте, иностранной и национальной валюте, используемый странами для проведения валютной интервенции в целях воздействия на валютные курсы.

СТАБИЛЬНОСТЬ ДЕНЕГ сохранение на одном уровне покупательной способности, обменного курса по отношению к другим стабильным валютам и находящейся в сфере обращения денежной массе.

СТАВКА ВОЗМЕЩЕНИЯ сумма денежного возмещения в валюте за услуги специалистов, командированных на объекты сотрудничества в страну заказчика.

СТАВКА ОБСЛУЖИВАНИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА отношение экспортных поступлений какой-либо страны, предназначенных для выплаты долга и уплаты процентов по финансовым обязательствам иностранным контрагентам, к общей величине валютной выручки от продажи на мировом рынке ее товаров.

СТАВКА СТРАХОВОГО ПЛАТЕЖА размер платежа по имущественному или личному страхованию, устанавливаемый на один объект, договор, единицу страховой суммы, единицу стоимости имущества или по другим признакам.

СТАЙЛИНГ форма и внешний вид изделия. **С.** помогает отличать собственную продукцию от товаров конкурентов, придает изделию более дорогой, престижный вид.

СТАЛИЙНОЕ ВРЕМЯ установленное договором морской перевозки время на производство фрахтователем погрузочно-разгрузочных работ, в некоторых случаях определяется сроками, обычно принятыми в данном порту. **С.в.** устанавливается, как правило, в виде определенного числа дней или часов либо в виде нормы погрузки-выгрузки, то есть определенного количества груза (в тоннах), которое фрахтователь обязуется грузить или выгружать в рабочий день. Иногда в чартерах вместо конкретного **С.в.** оговаривается, что грузоотправители обязаны подать груз, а грузополучатели принимать его так быстро, как судно может получать или сдавать груз. При задержке судна под грузовыми операциями сверх обусловленного **С.в.** судовладелец вправе взыскать с фрахтователя **демередж**. При досрочном окончании грузовых операций фрахтователь вправе получить **диспач**, если это предусмотрено в чартере.

СТАНДАРТНАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ООН (СМТК) международная

товарная номенклатура; принята за основу построения национальных внешнеторговых классификаций большинством развитых стран. На базе СМТК рассчитываются групповые индексы, а по ним — общие индексы внешней торговли. Основным признаком распределения товаров по разделам, группам и подгруппам — степень обработки продуктов.

СТАНДАРТНАЯ МОДЕЛЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ основана на балансе совокупного спроса и предложения. Базовые понятия, используемые в стандартной модели, заложили в разные годы ирландский экономист Ф. Эджуорт и американский экономист Г. Хэберлер. Модель основана на понятии взаимного спроса, который показывает какое количество импортного товара необходимо стране, чтобы побудить ее продавать другой товар на экспорт.

СТАНДАРТНЫЕ КОМПОНЕНТЫ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА торговые статьи отчетной балансовой ведомости, систематизирующие статистические сведения о внешнеэкономической деятельности страны.

Каждая типовая статья отражает в сводном виде результаты определенной группы сходных по своему хозяйственному назначению внешнеэкономических операций. Она является своеобразным компонентом отчетной балансовой ведомости. Компоненты, объединенные в кассы по тому или иному экономическому признаку, представляют собой счет, который строится по принципу двойной записи. При наиболее высоком уровне агрегирования стандартных компонентов платежный баланс может быть представлен в виде двух взаимоувязанных счетов: счет текущих операций и счет капитала. В счетах платежного баланса операции классифицируются по принципу резидентства участвующих в них субъектов. Резидентство в противовес рабочей валюте, праву собственности, национальности или иному признаку выбрано в качестве критерия отличия заграничных операций от внутренних.

СТАТИСТИКА БАНКОВ отрасль социально-экономической статистики, изучающая деятельность государственных и негосударственных (коммерческих) кредитных учреждений в области налично-денежного обращения, краткосрочного и долгосрочного кредитования, безналичных расчетов за продукцию, товары, работы и услуги, финансирования инвестиционных проектов, кассового исполнения бюджетов, валютных операций и др. При изучении деятельности коммерческих банков особое внимание уделяется осуществлению универсальных банковских операций для предприятий всех отраслей, главным образом, за счет денежных капиталов и сбережений, привлеченных в виде вкладов.

СТАТИСТИКА БИРЖ отрасль социально-экономической статистики, характеризующая с помощью статистических данных деятельность товарной, фондовой и валютной бирж: куплю-продажу однородных товаров с определенными характеристиками (товарная биржа), ценных бумаг (фондовая биржа); установление валютного курса. С.б. обобщает все эти данные, анализирует и делает выводы.

СТАТИСТИКА БЮДЖЕТОВ НАСЕЛЕНИЯ раздел экономической статистики, изучающий данные о жизненном уровне семей различных категорий населения. Данные статистики бюджетов характеризуют по отдельным социальным группам населения уровень доходов и расходов семьи, потребление продуктов пита-

ния, непродовольственных товаров, услуг культурно-бытового назначения, жилищные условия, состав семьи, занятость ее членов и другие показатели; позволяют выявить различия в уровнях потребления; показывают роль отдельных источников в формировании доходов семьи, зависимость потребления от уровня доходов; позволяют проследить за изменением потребительского спроса населения и т.д. С.б.н. изучает минимальный потребительский бюджет семьи, то есть прожиточный минимум, характеризующий минимальный уровень потребления материальных благ и услуг (в натуральной и денежной форме), необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека.

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ отрасль социально-экономической статистики, изучающая результаты, формы и методы торгового, экономического и научно-технического сотрудничества, а также кредитных и валютно-финансовых отношений, сотрудничества в области международных перевозок, иностранного туризма и др. Данные С.в.с. используются при оценке экономического и технического сотрудничества с зарубежными странами, при проектировании, строительстве и реконструкции различных объектов.

СТАТИСТИКА ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ одна из отраслей социально-экономической статистики, изучающая уровень жизни населения страны, и, главным образом, его материальное положение. Материалы обследования домашних хозяйств характеризуют уровни доходов, расходов, личного потребления, изменения структуры доходов и потребительских расходов различных групп населения, позволяют выявить различия в этих уровнях в зависимости от состава семьи, занятости ее членов; показывают роль различных источников в формировании доходов, зависимость потребления от уровня доходов, позволяют проследить за изменением потребительского спроса; характеризуют дифференциацию населения по уровню доходов, расходов, потребления и т.п. Данные С.д.х. широко используются в экономических расчетах валового внутреннего продукта, разработках национальных счетов, исчислении индекса потребительских цен, реальных доходов населения; составлении баланса производства и использовании сельскохозяйственной продукции и др. Программа обследования бюджетов домашних хозяйств представляет собой систему балансового учета поступлений и расходования средств (денежных и натуральных) в домашнем хозяйстве за календарный месяц. Период обследования отдельного домашнего хозяйства определяется по желанию респондентов и не должен превышать 12 месяцев с момента начала обследования. Ответственность за организацию и проведение обследования бюджетов домашних хозяйств на местах возлагается на территориальные органы государственной статистики.

СТАТИСТИКА НАУКИ И ИННОВАЦИЙ отрасль статистики, изучающая количественную сторону явлений и процессов в научно-технической и инновационной деятельности. Главной задачей С.н. и и. является удовлетворение потребностей общества в достоверной и надежной статистической информации о величине, структуре и динамике ресурсов научных исследований и разработок. Это сведения о кадрах и их подготовке; материально-технической базе науки; финансовых средствах (в том числе бюджетных ассигнованиях): се-

ти научных организаций, их распределении по секторам науки, отраслям экономики, регионам, отраслям науки, приоритетным направлениям развития науки и техники (включая выполнение государственных научно-технических программ и программ государственных научных центров); результативности научных исследований и разработок (открытий, изобретений, создания образцов новых видов продукции), их влиянии на показатели социально-экономического развития; осуществлении технологических инноваций (по видам), затратах на эти цели, объемах инновационной продукции, распределении инноваций по целям инновационной деятельности; внутреннем и внешнем технологическом обмене (по формам приобретения и передачи технологии). В соответствии со сложившимися в международной статистике принципами сбор данных о научных исследованиях и разработках обеспечивается путем обследования двух статистических совокупностей – организаций, выполняющих научные исследования и разработки (научных организаций), и организаций, их финансирующих (министерств и ведомств).

СТАТИСТИКА ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ раздел статистики транспорта, изучающий объем, состав и направление перевозок грузов за определенный период в динамике. Единицей направления является отправка, сформированная перевозочными документами. Система взаимосвязанных отчетных показателей характеризует перевозки в целом и по отдельным родам грузов, по видам транспорта общего пользования и его подразделением и территориям. Основные группировочные признаки: род груза, позиция перевозки, вид сообщений, категория скорости, дальность перевозок. Важнейшие показатели: отправлено грузов, прибыло грузов, перевезено грузов, грузооборот транспорта; средняя дальность и густота перевозок; средняя продолжительность доставки груза.

СТАТИСТИКА ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ раздел статистики торговли, изучающий процесс формирования и движения товарных запасов в сфере обращения. Основными задачами С.т.з. являются учет товарных запасов на определенную дату одновременно во всех торговых предприятиях; анализ структуры и динамики товарных запасов; расчет обеспеченности товарооборота предприятия наличными запасами и сравнение ее с установленными нормами запасов; анализ скорости товарооборота и времени обращения товаров. Источниками сведений являются инвентаризация товарных запасов, оперативный учет и т.д. Товарные запасы учитываются в общем объеме и по товарным группам.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ЕДИНИЦА СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ в счетах СНС, характеризующих процесс создания валового национального продукта и капиталообразования, единицей статистического наблюдения является заведение, а в счетах формирования и использования дохода – предприятие.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ПО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ стандартные бланки или анкеты, заполняемые внешнеторговыми предприятиями по данным первичного учета экспортно-импортных операций. Учет ведется на основе следующих документов: контракта с зарубежными фирмами о продаже или покупке на мировом рынке партии определенных товаров, коносамента, извещения о прохождении грузов через границу, договора с отечественными предприятиями о

поставке товаров на экспорт, договора с национальными предприятиями оптовой и розничной торговли на приобретение по их заказу импортной продукции.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая при переходе товаров через границу в интересах более тщательного учета внешнеторговых операций и одновременно компенсации соответствующих административных расходов.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ стоимость товаров, определяемая по ценам контрактов, приведенным к единому базису. Оценка стоимости импорта производится на базе цен СИФ. Оценка стоимости экспорта производится на базе цен ФОБ. Понятия СИФ и ФОБ определяются в соответствии с международными правилами толкования торговых терминов "Инкотермс".

СТАТИСТИЧЕСКИЙ СТАНДАРТ статистические показатели и методы их исчисления, отчетно-статистическая документация, порядок сбора и обработки статистической информации. Наиболее существенным С.с. учета результатов хозяйственной деятельности является система показателей национально-го счетоводства. Например, С.с. ООН включают в себя следующие основные стандарты: международные стандартные классификации в области статистики, международные руководства по исчислению статистических показателей, международные справочники по статистике и различного технического руководства.

СТЕРИЛИЗАЦИЯ

1. совмещение валютной интервенции на внешних валютных рынках с равными по величине и противоположными по направлению операциями на внутреннем открытом рынке ценных бумаг, предпринятое в целях исключения возобновления зависимости внутренней денежно-кредитной политики от внешней;

2. специальный вид операций центрального банка на открытом рынке, осуществляемый для компенсации влияния валютной интервенции на количество резервов в денежно-кредитной системе.

СТЕРИЛИЗОВАННАЯ ИНТЕРВЕНЦИЯ тактика официальных валютных интервенций, не оказывающая воздействия на денежное обращение.

СТИВИДОРНЫЕ РАБОТЫ работы, связанные с осуществлением погрузочно-разгрузочных операций и укладкой грузов на судне. В зависимости от условий фрахтования судов С.р. оплачиваются фрахтователем либо судовладельцем. К работам, оплачиваемым судовладельцем, если между фрахтователем и судовладельцем не оговорено иное, обычно принято относить следующие операции: при погрузке судов на судно – подача груза с причала либо от поручней судна в трюм, расформирование его там с укладкой и сепарацией; при разгрузке судна – подъем груза из трюма судна, подъем и подача его до линии судовых поручней либо на причал в пределах вылета судовых грузовых устройств. Все остальные операции по погрузке и выгрузке груза относятся к береговым работам и судном обычно не оплачиваются.

СТИВИДОРНЫЕ РАСХОДЫ в морском транспорте – расходы, связанные с погрузочно-разгрузочными работами в заграничных портах и оплаченные парокондуктом. С.р. не включаются в себестоимость перевозок и покрываются за счет дополнительных начислений к тарифам на морские перевозки.

СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ обеспечение роста абсолютного объема инвестиций и их качества.

СТИМУЛИРОВАНИЕ СБЫТА система методов дополнительного стимулирования потребителей в момент совершения покупки (скидки с цены, подарки, призы, лотереи, игры).

СТИМУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА поощрение национальных предприятий-экспортеров.

СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА В ПЛАТЕЖНОМ БАЛАНСЕ в платежном балансе операции фиксируются в рыночных ценах, то есть указывается сумма, которую готов заплатить покупатель продавцу, готовому продать товар/услуги за данную сумму, при этом обмен между двумя независимыми сторонами мотивирован исключительно коммерческими соображениями. Принято считать, что в большинстве случаев стоимостный показатель операции соответствует данным требованиям. В тех случаях, когда фактическая стоимость оказывается неизвестной (например, гуманитарная помощь из-за рубежа), производится расчет стоимости, основанный на ценах мирового рынка или оценке стоимости для поставщика.

СТОИМОСТНАЯ ОЦЕНКА ТОВАРОВ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ обуславливается коммерческими взаимоотношениями между национальными резидентами и резидентами других стран. При внешнеторговых сделках учитывается не только цена товара на собственном внутреннем рынке и рынке страны-импортера, но и всевозможные начисления за страхование продукции, ее хранение, погрузку и т.д. Статистика внешней торговли в качестве первичного источника информации часто использует сведения о стоимости товара, объявленной в соответствии с таможенными и связанными с ней административными процедурами.

СТОИМОСТЬ И ФРАХТ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ) Cost and freight (...named port of destination) (CFR) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар переходит через поручни судна в порту отгрузки. Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения, но риск гибели или повреждения товара, а также любые дополнительные расходы, вызванные событиями, произошедшими после поставки товара на борт судна, возлагаются на покупателя. Данное условие требует, чтобы продавец очистил товар от пошлины на экспорт. Условие CFR можно использовать только для морского или речного транспорта. Ранее в качестве краткого обозначения этого термина использовалось C+F или C&F (КАФ), но в последнем издании Инкотермс (2000 г.) вместо этого введено краткое обозначение CFR. Однако в силу торгового обычая C+F или C&F (КАФ) продолжают использовать как базисное условие при совершении сделок на куплю-продажу некоторых товаров.

СТОИМОСТЬ, СТРАХОВАНИЕ И ФРАХТ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ) (СИФ) Cost, insurance and freight (...named port of destination) (CIF) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда товар переходит через поручни судна в указанном порту отгрузки. Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения, но риск гибели или повреждения товара, а также любые дополнительные расходы, причиной которых были события, имевшие

место после поставки, возлагаются на покупателя. По условию CIF продавец также должен обеспечить морское страхование против рисков покупателя от гибели или повреждения товара при перевозке. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховую премию, при этом, согласно условию CIF, от продавца требуется обеспечить лишь минимальное страховое покрытие. Условие CIF также требует, чтобы продавец очистил товар от пошлины на экспорт. Условие CIF можно использовать только для морского или речного транспорта.

СТОК-НОТ спецификация на отдельные партии лесоматериалов, предлагаемые экспортером к продаже. В С.-н. содержатся следующие основные данные: наименование товара, порода, сорт, толщина, длина, размер отдельной партии, срок отгрузки (поставки).

СТОКИСТЫ фирмы в стране импортера, осуществляющие экспортно-импортные операции на основе специального договора о консигнации. Имеют собственные склады, покупают и продают товары от своего имени и за свой счет.

СТОП-ЛИСТ

1. специальный банковский реестр с номерами блокированных пластиковых валютных карточек; назначение – защита от мошенников, специализирующихся на надувательстве банкоматов;

2. публикация наименований и номеров похищенных и пропавших акций.

СТРАНА исторически сформировавшееся независимое или самоуправляющееся объединение людей на определенной территории, признанное юридически и фактически субъектом международного права.

СТРАНА БАЗИРОВАНИЯ страна, в которой располагается головное подразделение международной корпорации.

СТРАНА НАЗНАЧЕНИЯ (ПОТРЕБЛЕНИЯ) ТОВАРА страна, известная на момент отгрузки как конечная страна, в которой товар предназначается для потребителя, использования или дальнейшей обработки. По стране назначения (потребления) товара отражается экспорт.

СТРАНА ПРОДАЖИ (ПОКУПКИ) ТОВАРА страна, на территории которой находится фирма или организация, продавшая или купившая товар, независимо от ее национальной принадлежности. По стране продажи (покупки) товаров отражается экспорт или импорт, если в момент поставки неизвестна страна назначения или происхождения товара.

СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ страна, в которой товар полностью произведен или подвергнут достаточной переработке. Товарами, полностью произведенными в данной стране, считаются: 1) полезные ископаемые, добытые на ее территории, в ее территориальных водах, на ее континентальном шельфе и в морских недрах, если страна имеет исключительные права на разработку этих недр; 2) растительная продукция, выращенная или собранная на ее территории; 3) живые животные, родившиеся и выращенные в ней; 4) продукция, полученная в этой стране от выращенных в ней животных; 5) произведенная в стране продукция охотничьего, рыболовного и морского промыслов; 6) продукция морского промысла, добытая и (или) произведенная в мировом океане судами данной страны либо судами, арендованными (зафрахтованными) ею; 7) вторичное сырье и отходы, являющиеся результатом

производственных и иных операций, осуществляемых в данной стране; 8) продукция высоких технологий, полученная в открытом космосе на космических судах, принадлежащих данной стране либо арендуемых ею; 9) товары, произведенные в данной стране исключительно из продукции, упомянутой выше. В зависимости от страны их происхождения товары могут облагаться льготными таможенными пошлинами или совсем освобождаться от их уплаты.

СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ государства Центрально-Восточной Европы и бывшего СССР, переходящие от централизованно планируемой к рыночной экономике.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АЛЬЯНС форма долговременного взаимодействия фирм с целью координации производственной и рыночной деятельности для достижения устойчивых перспективных преимуществ на рынке. Подразумевает объединение предприятий различных размеров и форм собственности, программ научных разработок, лицензионных соглашений, сбытовых сетей.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ТОВАР товар (оборудование, технология, "ноу-хау"), экспорт которого запрещается, ограничивается или контролируется с целью предотвращения ущерба национальной безопасности страны – владельца товара. С.т. подразделяются на группы: вооружение; оборудование, связанное с применением ядерной энергии; промышленное оборудование "двойного применения", пригодное для использования как в гражданских, так и в военных целях. Статус С.т. зависит от страны, которая желает импортировать товар.

СТРАТЕГИЯ АКТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ отказ управленческой практики от пассивного приспособления к рыночным условиям, переход к политике воздействия на рынок с целью активного формирования спроса на сбываемую продукцию, контроля за техническим прогрессом, влияния на государственную политику.

СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА установление целей предприятия на избранном (целевом) рынке или рыночном сегменте и выбор средств их достижения в рамках предписанного маркетингового периода. С.м. обычно строится по следующей схеме: выбор продолжительности маркетингового периода (краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное планирование); установление целей маркетинга – конечных (стратегических) и промежуточных (тактических); выработка мероприятий, направленных на достижение промежуточных и окончательных целей; разработка системы контроля (мониторинга) за ходом выполнения стратегических планов. Как правило, рассматриваются четыре направления, по которым разрабатывается и осуществляется С.м.: товарная политика; ценовая политика; сбытовая политика; коммуникационная политика (методы формирования спроса и стимулирования сбыта).

СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА ВЕРТИКАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ стратегия маркетинга, направленная на расширение деятельности фирмы посредством присоединения к ней новых компонентов – поставщиков сырья, материалов и полуфабрикатов, а также сбытовых фирм.

СТРАТЕГИЯ РОСТА В МЕНЕДЖМЕНТЕ стратегия, при которой уровень краткосрочных и долгосрочных целей каждого года значительно увеличивается по от-

ношению к показателям предыдущего года. С.р. применяется в динамично развивающихся отраслях с быстро изменяющимися технологиями. Рост может быть внутренним и внешним. Внутренний рост может произойти путем расширения ассортимента товаров. Внешний рост может быть в смежных отраслях в форме вертикального или горизонтального роста (например производитель приобретает оптовую фирму-поставщика). Рост может приводить к конгломератам, слиянию корпораций и др.

СТРАТЕГИЯ УЧАСТНИКА РЫНКА стратегия, к которой прибегают с учетом действующих на рынке субъектов, а именно: потребителей, конкурентов в сфере производства и торговых посредников. При ориентации на потребителей принимаются решения, связанные со степенью дифференциации или сегментации рынка. Ориентация на конкурентов предполагает учет поведения других производителей соответствующих товаров и услуг. При ориентации на торговлю в центре внимания находятся пути сбыта, а также проблемы вертикальной интеграции.

СТРАХОВАНИЕ система экономических отношений, включающая образование специального фонда средств (страхового фонда) и его использование (распределение и перераспределение) для преодоления и возмещения разного рода потерь, ущерба, вызванных неблагоприятными событиями (страховыми случаями) путем выплаты страхового возмещения и страховых сумм. В С. обязательно наличие двух сторон: специальной организации, ведающей созданием и использованием соответствующего фонда, – страховщика и юридических и физических лиц, вносящих в фонд установленные платежи, – страхователей, взаимные обязательства которых регламентируются договором С. в соответствии с условиями С. Участниками страховых отношений могут выступать также третьи лица: застрахованный и выгодоприобретатель – лицо, назначенное для получения страхового возмещения. В С. выделяется три отрасли: 1) имущественное, объектом которого выступают различные материальные ценности; 2) личное, где основой экономических отношений являются события в жизни физических лиц; 3) С. ответственности, предметом которого служат обязательства страхователя по возмещению ущерба третьим лицам. Внутри отрасли выделяются различные виды С., например, по классификации стран ЕС существует 18 видов имущественного страхования. По сроку договор С. может быть бессрочным, или пожизненным, и временным: краткосрочным (от нескольких месяцев до года), долгосрочным (от 1 до 5 лет) и до определенного срока.

СТРАХОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ комплекс видов страхования, обеспечивающих защиту интересов отечественных и зарубежных участников тех или иных форм международного сотрудничества. Включает страхование экспортно-импортных грузов, перевозящих их средств транспорта (суда, самолеты, автотранспорт и т.п.), строительно-монтажных рисков, экспортных кредитов, международных торгово-промышленных выставок, создаваемых совместно с иностранными фирмами предприятий, имущества действующих на территории страны иностранных компаний и др.

СТРАХОВАНИЕ ВОЕННОГО РИСКА страхование имущества от убытков, которые могут быть причине-

ны в результате военных действий, гражданской войны, восстания, мятежа, а также минами, торпедами, бомбами и другими разрушительными средствами. На С.в.р. принимаются морские суда, самолеты, перевозимые ими грузы и другое имущество. При этом страховые компании используют условия и ставки премии, которые устанавливаются Институтом лондонских страховщиков и являются общепризнанными на международном страховом рынке. Во время войны ставки премии (страхового платежа) по С.в.р. значительно выше, чем в мирное время.

СТРАХОВАНИЕ КОРПУСА термин морского страхования, обозначающий страхование самого судна как такового и обязательств, возникающих при его авариях и столкновениях.

СТРАХОВАНИЕ КОСМИЧЕСКИХ РИСКОВ совокупность видов страхования, связанных с эксплуатацией космической техники. В мировой практике выделяются 4 основных вида полисов по С.к.р.:

- 1) страхование на время сборки и последующего испытания спутников, ракет-носителей и отдельных агрегатов;
- 2) страхование на предзапусковой стадии охватывает этап от окончательной сборки до запуска, включая транспортировку от места хранения к месту запуска, время последующего хранения;
- 3) страхование на стадии запуска начинается с момента запуска двигателей и действует до момента вывода на расчетную орбиту;
- 4) страхование на орбите обеспечивает гарантию во время рабочей фазы функционирования спутника на орбите.

СТРАХОВАНИЕ СУДОВ вид имущественного страхования; охватывает страхование судов с их машинами и оборудованием, а также фрахт и некоторые непредвиденные расходы, возникающие в процессе эксплуатации судна вследствие случайностей и опасностей плавания.

СТРАХОВАНИЕ ФРАХТА вид страхования, объектом которого является плата, взимаемая владельцем транспортного средства за перевозку груза.

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ применяется с целью защиты интересов экспортеров путем предотвращения рисков, связанных с предоставлением кредитов под экспортные операции. Страхование осуществляется частными компаниями и государственными организациями. Государство принимает на себя не только коммерческие, но и политические риски. Покрытие убытков по политическим рискам превышает 90% суммы кредита, по прочим рискам – достигает 80-90%.

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ обязательный вид страхования, осуществляемый с целью предотвращения возможных убытков от полной или частичной потери отгруженных экспортных товаров на пути от места отправки до места назначения. Страхование может подлежать не только товар (груз), но и ожидаемая прибыль, комиссия, транспортные издержки. Возмещению подлежат риски, которые случились в результате страховых случаев, на условиях, обозначенных в страховом полисе.

СТРАХОВАЯ МОНОПОЛИЯ

1. исключительное право государственных организаций на проведение страхования в стране. С.м. может быть полной, когда государственный страховщик проводит все виды страхования, и частичной, когда государственному страховщику предоставляется исключи-

тельное право на определенные виды страховой деятельности;

2. крупнейшая страховая компания или группа компаний, господствующая на национальном и международном страховом рынке при проведении определенных видов страхования или перестрахования. В современных условиях С.м. действуют наряду с многочисленными мелкими страховыми организациями, определяя общую политику в страховом деле.

СТРАХОВАЯ ОГОВОРКА

1. условие в страховых, фрахтовых, торговых сделках, в соответствии с которым регулируются взаимоотношения сторон при наступлении какого-либо обстоятельства или изменения в будущем обстоятельств, имевших место во время заключения сделки;
2. условие страхового договора. Например, условия страхования грузов "от всех видов риска" состоят из 14 отдельных оговорок.

СТРАХОВАЯ ПРЕМИЯ применяемое в международной практике название страхового взноса (страхового платежа). Обычно размер С.п. определяется путем умножения ставки премии, выраженной в процентах, на страховую сумму. В некоторых случаях С.п. устанавливается непосредственно в абсолютной сумме, в частности, это делается при страховании гражданской ответственности владельцев автотранспорта. В зависимости от условий страхования С.п. может быть единовременной или уплачиваться периодически, в расщелку.

СТРАХОВОЙ АУДИТ комплексная проверка (экспертиза) результатов финансово-хозяйственной деятельности страховых компаний, включающая правовую, экономическую и бухгалтерскую оценку данных финансовых отчетов, представляемых для публикации (обнародования) или вышестоящим организациям. С.а. разделяется на внешний и внутренний. Внешний С.а. сопряжен с подтверждением отчетности страховых компаний, эмиссией ценных бумаг и валютных операций; внутренний С.а. связан с выбором учетной политики, постановкой бухгалтерского учета, аудиторской частью деятельности страховых компаний и некоторыми вопросами лицензирования. Все виды С.а. имеют общие признаки и проблемы. К ним относятся обязательные проверки соответствия хозяйственных и финансовых операций страховых компаний и их отражение в учете и отчетности, т.к. финансово-хозяйственная деятельность страховых компаний связана со страховой деятельностью. При проведении внешнего аудита аудитор идет от отчетности к учету, от учета к характеру финансово-хозяйственных операций страховых компаний. Применительно к внутреннему аудиту логика исследования следует в противоположном направлении: от исходных операций к их отражению в учете и отчетности страховых компаний. В процессе аудита страховым организациям необходимо проверить полноту и достоверность сумм, включаемых в состав доходов страховщика (страховые премии по страхованию и перестрахованию, полученные комиссионные и брокерское вознаграждение, доходы от инвестиционной деятельности и иные доходы от страховой деятельности); обоснованность и целесообразность произведенных расходов (выплаты страхового возмещения и страховых сумм, уплаченные комиссионные и брокерские вознаграждения, расходы на ведение дела); правильность формирования страховых

резервов, реальность выявленных и зафиксированных в отчетности финансовых результатов. К числу особенностей С.а. следует отнести необходимость проверки правильности создания и использования резервов премий по страхованию жизни и технических резервов по иным видам страхования.

СТРАХОВОЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ РЫНОК объединяет страховые организации, национальные страховые рынки отдельных регионов, связанных между собой тесными интеграционными связями.

СТРАХОВОЙ РИСК

1. вероятное событие или совокупность событий, на случай наступления которых проводится страхование; в международной практике – конкретный объект страхования (например, судно) или вид ответственности (например, полная гибель судна);

2. распределение между страховщиком и страхователем неблагоприятных экономических последствий при наступлении страхового случая.

СТРАХОВОЙ РЫНОК система экономических отношений, возникающих по поводу купли/продажи специфического товара "страхового покрытия" в процессе удовлетворения общественных потребностей в страховой защите. Складывается в условиях множественности страховщиков. Подразделяется по отраслям страхования, по масштабам (национальный, региональный, международный) и пр.

СТРУКТУРА СЧЕТОВ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА состав и соотношение счетов платежного баланса, в котором используются следующие счета: счет текущих операций, счет операций с капиталом и финансовый счет. В счете текущих операций приводятся показатели экспорта и импорта товаров и услуг, доходы, получаемые из-за рубежа и выплачиваемые за рубежом, текущие трансферты за рубеж и из-за рубежа. Операции счета текущих операций представлены валовыми показателями; это означает, что по каждой категории имеются дебетовая и кредитовая проводки. В счете операций с капиталом представлены операции с капитальными трансфертами и произведенными нефинансовыми активами (такими как патенты и авторские права). По проводкам счета операций с капиталом также указываются валовые показатели. Финансовый счет представляет данные по операциям с финансовыми требованиями резидентов (активами) к нерезидентам и обязательствами резидентов перед нерезидентами. Эти операции отражают использование и выплату кредитов и займов, приобретение и расходование иностранной валюты; выпуск, выкуп, продажу или покупку ценных бумаг и т.д. Финансовые операции, счета записываются в чистых показателях, а это означает, что по каждой позиции имеется либо кредитовая, либо дебетовая проводка.

СТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ соотношения между элементами экономической системы, выделяемыми в зависимости от рассматриваемого направления анализа. Наиболее распространенными видами С.э. являются: структура факторов воспроизводства, отраслевая структура, стоимостная структура, С.э. в разрезе крупных секторов, структура внутренних и внешних связей, региональная С.э., структура производства и потребления, структура инвестиций.

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА И ИМПОРТА стоимостное соотношение долей различных видов товаров в общей сумме экспорта и импорта страны.

СТРУКТУРНАЯ ПЕРЕСТРОЙКА ЭКОНОМИКИ изменение структуры экономики применительно к изменяющимся условиям рынка. Различается структурная перестройка в стабильной обстановке сложившихся рыночных отношений и в переходный период, связанный с социальными (институциональными) преобразованиями. Структурная перестройка отражается системой макроэкономических показателей, показателями отраслевой и территориальной статистики.

СУБСИДИАРНОСТЬ см. **ПРИНЦИП СУБСИДИАРНОСТИ**.

СУБСИДИРОВАНИЕ ЭКСПОРТЕРОВ финансовый метод торговой политики в виде государственных денежных выплат, направленных на поддержку национальных производителей и дискриминацию импорта.

СУБСИДИЯ – вид помощи (преимущественно в денежной форме), которая дается национальным производителям. Опосредственно она вызывает дискриминацию импортерам, которым субсидии не выдаются.

СУБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ гражданин данного государства, иностранный гражданин, лицо без гражданства, занимающееся предпринимательской деятельностью, а также группа граждан (партнеров) – коллектив предпринимателей. **СУВЕРЕНИТЕТ** независимость государства во внешних и верховенство во внутренних делах. Уважение С. – основной принцип современного международного права и международных отношений. Закреплен в Уставе ООН и др. международных актах.

СУВЕРЕННЫЙ РИСК риск того, что иностранное правительство откажется обслуживать или погашать долг, выполнять другие обязательства в результате изменения национальной политики; риск, связанный с финансовым положением целого государства, с возможностью прекращения всеми или большинством экономических агентов внешних платежей; для контроля за С.р. банки устанавливают лимиты кредитования.

СУДНО СМЕШАННОГО ПЛАВАНИЯ судно, приспособленное для плавания в бесперегрузочное сообщение как по рекам, так и по морям при волнении до 5 баллов и в пределах 40-45 миль от морского берега.

СУДОВОЙ АГЕНТ лицо, оказывающее владельцу судна услуги на основе морского агентского договора, содержащего черты договоров поручительства, хранения и подряда. Обычно С.а. извещает отправителей и соответствующие государственные органы о времени прибытия судна, организует выполнение различных портовых формальностей и обслуживание судна (снабжение топливом, водой, продовольствием), оформляет грузовые документы, защищает интересы судовладельца и т.д.

СУММА ФИРМЕННОГО КРЕДИТА часть стоимости поставляемых товаров, которая оплачивается покупателем, в том числе импортером, в рассрочку.

СУПЕРКАРГО доверенное лицо фрахтователя, сопровождающее в процессе транспортировки особо ценные или требующие специального наблюдения и обслуживания грузы. Право фрахтователя иметь своего представителя для сопровождения груза может быть оговорено в чартере. С. – обычно второй помощник капитана, ведающий приемом и выдачей грузов и наблюдающий за состоянием трюмов.

СЧЕТ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА способ группировки и текущего учета однородных по экономиче-

скому содержанию хозяйственных средств предприятия, их источников, а также хозяйственных процессов: открывается отдельный счет, где отражается остаток (сальдо) данной группы средств или источников на начало учетного периода и все изменения, вызванные произведенными хозяйственными операциями. Каждый счет имеет две стороны: дебет и кредит. С.б.у., где отражаются хозяйственные средства предприятия, носят название активных счетов; С.б.у., используемые для учета источников хозяйственных средств предприятия, – пассивных счетов. Итог всех операций, отраженных по дебету счета, называется дебетовым оборотом; итог всех операций, отраженных по кредиту, – кредитовым оборотом. Результат соизмерения дебетовых и кредитовых оборотов определяется как остаток (сальдо) по счету. Сальдо отражает состояние хозяйственных средств и их источников. С.б.у. тесно связаны с балансом. На активных счетах сальдо только дебетовое. На пассивных счетах сальдо только кредитовое. В активных счетах увеличение по счету записывается по дебету, уменьшение – по кредиту. В пассивных счетах наоборот: увеличение записывается по кредиту, уменьшение – по дебету. С.б.у. бывают синтетическими и аналитическими. На синтетических счетах отражаются данные экономических группировок имущества предприятия, источников его формирования и хозяйственные операции в обобщенном виде в денежном выражении. Кроме группировок на синтетических счетах, ведется учет на аналитических счетах в натуральном и денежном измерении. Аналитические и синтетические С.б.у. взаимосвязаны, так как на аналитических счетах отражаются те же виды имущества, источники их формирования и хозяйственные операции, что и на синтетических, но по более дробным экономическим элементам. Это означает, что итоговые данные аналитических счетов должны быть равны итогам синтетического счета. Классификация С.б.у. строится по двум признакам: назначению и структуре счетов и их экономическому содержанию. Единый для всех предприятий и организаций, систематизированный и кодированный перечень С.б.у. называется планом счетов. Взаимосвязь бухгалтерских счетов называется корреспонденцией.

СЧЕТ "ВОСТРО" счет, который ведется банком за границей в местной валюте. Банк, помещающий на этот счет средства, будет ссылаться на него как на счет "ностро".

СЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ счет, предназначенный для бухгалтерского учета денежной наличности, операций на валютном счете, расчетном и прочих счетах банка, а также денежных средств в пути и денежных документов.

СЧЕТ ИСТОЧНИКОВ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СРЕДСТВ группа счетов бухгалтерского учета, предназначенных для учета источников формирования собственных средств предприятия. Группа С.и.х.с. выделяется при классификации счетов бухгалтерского учета по их экономическому содержанию.

СЧЕТ НАКОПЛЕНИЯ счета системы национальных счетов, на которых фиксируются изменения активов финансовых и активов нефинансовых в результате экономической деятельности секторов и институциональных единиц и влияние внешнеэкономических факторов за определенный период. К С.н. относятся четыре счета: счет операций с капиталом, финансовый

счет, счет переоценки, счет прочих изменений в объеме активов.

СЧЕТ "НОСТРО" счет данного кредитного учреждения у банка-корреспондента, на котором отражаются взаимные платежи.

СЧЕТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ И ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ группа статей платежного баланса, фиксирующих международное движение капитала, с помощью которого финансируются экспорт и импорт товаров и услуг.

СЧЕТ ПЕРВИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ счет системы национальных счетов, составляемый для определения получаемых доходов секторами экономики и институциональными единицами в результате их участия в процессе производства. Первичные доходы формируются из добавленной стоимости, создаваемой в производстве, а также в результате отношений резидентов с "остальным миром". С.п.р.д. состоит из двух счетов: счета образования доходов и счета размещения первичных доходов. В счете образования доходов в ресурсах показывается валовая добавленная стоимость, а в использовании – доходы первичные резидентов и нерезидентов. В счете размещения первичных доходов в ресурсах отражаются первичные доходы резидентов, оплата труда наемных работников, налоги на производство и импорт, прибыль и смешанные доходы: доходы от собственности (проценты, дивиденды, рента), а также первичные доходы от "остального мира". Таким образом, при помощи счета размещения первичных доходов совершается переход от категории валового внутреннего продукта к категории валового национального дохода.

СЧЕТ ПЕРЕОЦЕНКИ один из счетов накопления системы национальных счетов, на котором отражаются изменения в оценке активов и пассивов секторов экономики, вызванные изменением цен. С.п. показывает, как инфляция влияет на чистую стоимость активов, какие секторы выигрывают от увеличения стоимости капитала, а какие несут потери от уменьшения его стоимости при изменении цен. В С.п. включаются также изменения в ценах на активы вследствие изменения валютных курсов, результатом которых являются холдинговые доходы или убытки по иностранным финансовым активам. Переоценка собственного капитала равна переоценке активов за вычетом переоценки обязательств. В С.п. в качестве сальдирующей используется статья "Изменения в собственном капитале вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков".

СЧЕТ-ПРОФОРМА предварительный счет, направляемый продавцом покупателю в соответствии с условиями договора. С.-п. составляются при частичных отгрузках проданного товара, при отправке товаров на консигнацию, при необходимости представления С.-п. для получения импортной лицензии и т.п. С.-п. выписывается, как правило, до отправки товара, и поэтому указанные в нем количества, вес, цена и т.п., могут не совпадать с теми же данными в окончательном счете (фактуре).

СЧЕТ ТЕКУЩИХ ОПЕРАЦИЙ ключевое понятие международной экономики, показывающее, с одной стороны, результат взаимодействия страны с остальным миром за определенный промежуток времени, а с другой – баланс внутренних инвестиций и сбережений.

СЧЕТ ТОВАРОВ И УСЛУГ счет системы национальных счетов, на котором отражаются источники поступления товаров и услуг и направления их использования в целом по экономике страны. В ресурсной части счета показываются объем выпуска и стоимость импорта; в использовании – объем промежуточного потребления, конечного потребления, валового накопления, экспорта. Неувязки между суммой ресурсов и суммой использования, связанные с погрешностями счета и информации, отражаются в статье "Статистическое расхождение".

СЧЕТ-ФАКТУРА

1. счет, выписываемый продавцом на имя покупателя и удостоверяющий фактическую поставку товара или услуг и их стоимость. Выписывается после окончательной приемки товара покупателем. Кроме основной функции документа, указывающего сумму платежа, может быть использован в качестве накладной, направляемой с товаром. Выписанный на специальном бланке С.-ф. может служить также сертификатом о происхождении товара;

2. документ, необходимый для осуществления процедуры внутреннего таможенного транзита; содержит сведения, необходимые для таможенного контроля, дату составления, наименование и почтовый адрес экспортера и импортера, номер и дату контракта (договора), условия поставки, наименование и код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) страны, вид и качество грузовых мест и данные об их маркировке, вес брутто, стоимость товара в валюте, котируемой Центральным банком, штамп экспортера.

СЫРЬЕВОЙ РЫНОК совокупность рынков сырьевых товаров, непосредственно формирующих условия их купли и продажи на основе международного разделения и интеграции труда. На С.р. обращаются топливно-энергетические, сырьевые, промышленные, сельскохозяйственные, лесные товары.

Т

ТАБЛИЦА ОБМЕННЫХ КУРСОВ таблица, ведомость, содержащая сведения с курсах обмена конвертируемых коммерческим банком валют для физических и юридических лиц.

ТАЙМ-ЧАРТЕР морской договор аренды торгового судна или его части на определенный срок. Судно передается снаряженным, укомплектованным экипажем, в состоянии, пригодном к использованию для целей, предусмотренных договором. Фрахтователь несет расходы, связанные с эксплуатацией судна.

ТАЙНЫЙ СГОВОР одна из форм недобросовестной конкуренции в международной торговле. Существует две разновидности тайного сговора: между участниками закрытых торгов и неофициальные соглашения о разделе рынков и установлении цен.

ТАМОЖЕННАЯ АВТОНОМНАЯ ПОШЛИНА пошлина, устанавливаемая страной самостоятельно, независимо от каких-либо международных документов.

ТАМОЖЕННАЯ АДВАЛОРНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая с грузовладельца в процентах от цены товара, в отличие от твердых ставок за единицу товара (специфическая пошлина). Например,

в Японии большинство пошлин в таможенном тарифе – адвалорные.

ТАМОЖЕННАЯ АНТИДЕМПИНГОВАЯ ПОШЛИНА вид ввозных таможенных пошлин, обеспечивающих защиту внутреннего рынка страны от ввоза товаров по демпинговым ценам; взимаются с импортируемых товаров, реализующихся по бросовым ценам, или ввозимых из стран, субсидирующих экспорт.

ТАМОЖЕННАЯ БАНДЕРОЛЬ ярлык об уплате таможенной пошлины.

ТАМОЖЕННАЯ БЛОКАДА экономическая изоляция каким-либо государством или группой стран одного или нескольких государств с целью прекратить или приостановить экспорт их товаров. Осуществляется путем применения высоких запретительных и наступательных сверхпротекционистских пошлин, сочетается с валютными ограничениями, установлением контингентов и квот допустимой к ввозу в блокируемые страны продукции, а также введением запретов на импорт в определенную страну или приобретение у нее товаров.

ТАМОЖЕННАЯ ВВОЗНАЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПОШЛИНА пошлина, которая взимается с импортируемых товаров с целью выравнивания цен на импортную и отечественную продукцию, как правило, сельскохозяйственную.

ТАМОЖЕННАЯ ВВОЗНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая государством с импортируемых товаров.

ТАМОЖЕННАЯ ВОЗВРАТНАЯ ПОШЛИНА сумма импортных таможенных пошлин, подлежащая возврату плательщику при вывозе готовой продукции, полученной в результате обработки или переработки ранее ввезенных товаров. Является одним из средств повышения конкурентоспособности цен экспортных товаров.

ТАМОЖЕННАЯ ВОЙНА использование таможенных тарифов в конкурентной борьбе на мировом рынке.

ТАМОЖЕННАЯ ВЫВОЗНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая государством при экспорте товаров.

ТАМОЖЕННАЯ ГРАНИЦА граница территории (см. **ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ**), на которой действует единое таможенное законодательство и ведется единый статистический учет внешней торговли. Т.г. совпадает с государственной, если в стране нет свободных экономических зон или порто-франко.

ТАМОЖЕННАЯ ГРУЗОВАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ документ, содержащий сведения о перемещаемом через границу грузе (включая экспортируемые и импортируемые товары, пассажирский багаж, ручную кладь, ценности), который представляет в таможенные органы распорядитель груза для выполнения таможенных формальностей. Таможенная декларация является основанием для пропуска грузов через государственную границу при ввозе, вывозе и транзите.

ТАМОЖЕННАЯ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, имеющая различные ставки на одни и те же товары. Т.д.п. используются как инструмент государственного регулирования экономики, а также как орудие дискриминации других государств в международной торговле.

ТАМОЖЕННАЯ ЗАКЛАДНАЯ документ, подтверждающий принятие под залог грузов до оплаты грузовладельцем таможенной пошлины.

ТАМОЖЕННАЯ ЗОЛОТАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, применявшаяся некоторыми странами с бумажно-денежным обращением для сохранения фискальных условий договора в процессе его исполнения.

ТАМОЖЕННАЯ ИМПОРТНАЯ ПОШЛИНА см. ТАМОЖЕННАЯ ВВОЗНАЯ ПОШЛИНА.

ТАМОЖЕННАЯ КОМПЕНСАЦИОННАЯ ПОШЛИНА

1. разновидность таможенной пошлины повышенного размера, призванной уравнивать внутренние и импортные товары путем компенсации разницы в ценах; форма защиты внутреннего рынка от субсидированного другими странами импорта;
2. пошлина, компенсирующая акцизный сбор, чтобы импортные и отечественные товары были в равном положении.

ТАМОЖЕННАЯ КОНВЕНЦИОННАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, устанавливаемая по договору или соглашению между государствами; ставки конвенционных пошлин, как правило, ниже ставок обычного таможенного тарифа (так называемого автономного, устанавливаемого государством в одностороннем порядке).

ТАМОЖЕННАЯ КОНВЕНЦИЯ международный договор по таможенным вопросам, который устанавливает определенный режим в экономических взаимоотношениях между государствами-контрагентами.

ТАМОЖЕННАЯ ОТМЕТКА регистрация таможенной товаров, ввозимых в страну или вывозимых из нее.

ТАМОЖЕННАЯ ОЧИСТКА выполнение всех предусмотренных таможенными правилами формальностей в отношении ввоза и вывоза груза или багажа.

ТАМОЖЕННАЯ ПЕРЕМЕННАЯ ПОШЛИНА система произвольно изменяемых правительством пошлин на некоторые товары.

ТАМОЖЕННАЯ ПОКРОВИТЕЛЬСТВЕННАЯ ПОШЛИНА высокая таможенная пошлина на ввозимые готовые изделия.

ТАМОЖЕННАЯ ПОЛИТИКА таможенное регулирование посредством изменения порядка взимания государством денежных сборов через сеть таможенных учреждений с товаров, имущества и ценностей при пересечении ими границы страны.

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА налог, который взимается в связи с ввозом иностранного товара в страну (импортная пошлина), вывозом отечественного товара за границу (экспортная пошлина) или при транзите товара (транзитная пошлина). Ставки Т.п. содержатся в таможенных тарифах, где производится список облагаемых ими товаров. В таможенных тарифах устанавливаются два вида пошлин: адвалорная (пошлина с цены товара) и специфическая (пошлина с количества товара). В современной таможенной политике роль адвалорных пошлин растет.

ТАМОЖЕННАЯ ПРЕДПОЧТИТЕЛЬНАЯ ПОШЛИНА см. ТАМОЖЕННАЯ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ПОШЛИНА.

ТАМОЖЕННАЯ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ ПОШЛИНА предпочтительная таможенная пошлина, устанавливаемая государством для создания особо благоприятного режима для одного или нескольких государств при ввозе всех или отдельных групп импортируемых товаров.

ТАМОЖЕННАЯ ПРОТЕКЦИОНИСТСКАЯ ПОШЛИНА см. ТАМОЖЕННАЯ ПОКРОВИТЕЛЬСТВЕННАЯ ПОШЛИНА.

ТАМОЖЕННАЯ СВОБОДНАЯ ЗОНА территория, на которой действует таможенный режим свободной зоны; создается в соответствии с национальным законодательством.

ТАМОЖЕННАЯ СИСТЕМА совокупность средств и методов государственного регулирования ввоза и вывоза товаров, пересекающих границу страны, включая багаж, почтовые отправления и грузы (в том числе транзитные); одна из важнейших составных частей системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Одним из центральных элементов Т.с. являются государственные таможенные органы.

ТАМОЖЕННАЯ СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, применяемая в качестве защитной меры, если товары ввозятся на таможенную территорию страны в количествах и на условиях, наносящих или угрожающих нанести ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров.

ТАМОЖЕННАЯ СПЕЦИФИЧЕСКАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая с грузовладельца по твердым ставкам за единицу товара, в отличие от адвалорной пошлины, которая взимается в процентах от цены товара, облагаемого пошлиной.

ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ цена товара для исчисления таможенной пошлины по ставке тарифа.

Способ определения Т.с. является важным средством регулирования импорта и обладает протекционистскими возможностями (завышение Т.с. при неизменной ставке таможенного тарифа равносильно повышению тарифной ставки).

ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ территория, на которой действует единое таможенное законодательство и ведется единый статистический учет внешней торговли. Границы Т.т. не совпадают с государственными в тех случаях, когда в стране имеются свободные экономические зоны и порто-франко.

ТАМОЖЕННАЯ ТРАНЗИТНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, взимаемая при переходе иностранного груза через границу данной страны, следующего через ее территорию для потребления в третьей стране.

ТАМОЖЕННАЯ УНИЯ

1. общая таможенная территория с единым внешним таможенным тарифом; создается членами таможенного союза для упразднения препятствий внутри объединения и проведения политики коллективного протекционизма;
2. см. ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ.

ТАМОЖЕННАЯ ФИСКАЛЬНАЯ ПОШЛИНА таможенная пошлина, установленная с целью получения доходов в государственный бюджет.

ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПОРТНАЯ ПОШЛИНА см.

ТАМОЖЕННАЯ ВЫВОЗНАЯ ПОШЛИНА.

ТАМОЖЕННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ заявление декларантом по установленной форме (письменной, устной, путем электронной передачи данных или иной) таможенному органу данной страны точных сведений о товарах и транспортных средствах, либо перемещаемых через ее таможенную границу, либо таможенный режим которых изменяется, или в других случаях, определяемых актами национального законодатель-

ства о таможенном режиме, а также других сведений, необходимых для таможенных целей.

ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО таможенная политика государства, а также порядок и условия перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств, взимания таможенных платежей, таможенного оформления, таможенного контроля и другие средства проведения таможенной политики в жизнь.

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО совокупность правовых норм, регулирующих порядок ввоза, вывоза и транзита товаров, ручной клади и багажа пассажиров, валютных и других ценностей, международных почтовых отправления, взимания таможенных пошлин, налогов, сборов и других платежей, предоставления льгот, установления запретов и ограничений, а также контроля за перемещением товара через государственную границу.

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ процедура помещения товаров и транспортных средств под определенный таможенный режим и завершения действия этого режима в соответствии с требованиями и положениями таможенного законодательства.

ТАМОЖЕННОЕ ПРАВО

1. совокупность правовых норм, регламентирующих деятельность таможенных органов по осуществлению экономической охраны государственных границ, внешнеторговой и таможенной политики государства;

2. совокупность юридических институтов и норм, регулирующих отношения в сфере таможенного дела.

ТАМОЖЕННОЕ ПРАВОНАРУШЕНИЕ нарушение или попытка нарушения таможенного законодательства.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ совокупность таможенно-тарифных мер, используемых в качестве национального торгово-политического инструментария регулирования внешней торговли.

ТАМОЖЕННЫЕ ЛЬГОТЫ преимущества, предоставляемые физическим или юридическим лицам при ввозе, вывозе или транзите товаров, ценностей, личных вещей, других предметов.

ТАМОЖЕННЫЕ ПРАВИЛА порядок и процедуры перемещения, таможенного контроля и оформления товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу страны, взимания таможенных платежей и их уплаты, предоставления таможенных льгот и применения таможенных ограничений.

ТАМОЖЕННЫЕ ФОРМАЛЬНОСТИ действия, требуемые или совершаемые таможей в связи с ввозом, вывозом либо транзитом товаров, ценностей, личных вещей и других предметов. Определяются законами и актами уполномоченных исполнительно-распорядительных органов.

ТАМОЖЕННЫЙ АВТОНОМНЫЙ ТАРИФ вид таможенного тарифа, который устанавливается правительством страны в законодательном порядке без каких-либо соглашений с другими государствами. Для Т.а.т. характерны наивысшие ставки, в отличие от договорного тарифа.

ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ лицо, которое от собственного имени может совершать любые операции по таможенному оформлению и выполнять другие посреднические функции в области таможенного дела за счет и по поручению представляемого лица. При осуществлении таможенного контроля и оформления Т.а. выполняет все обязанности и несет ответственность, как

если бы он самостоятельно перемещал товары через таможенную границу государства. Права, обязанности и ответственность Т.а. по отношению к таможенным органам не могут быть ограничены договором с представляемым лицом.

ТАМОЖЕННЫЙ АДВАЛОРНЫЙ ТАРИФ таможенный тариф, устанавливаемый в процентах к стоимости товара, облагаемого пошлиной.

ТАМОЖЕННЫЙ АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ ТАРИФ таможенный тариф, исчисленный по методике, сочетающей методы расчета тарифа адвалорного и тарифа специфического.

ТАМОЖЕННЫЙ БАРЬЕР ограничение импорта, предусматривающее высокие ввозные пошлины, имеющие целью препятствовать ввозу иностранных товаров.

ТАМОЖЕННЫЙ БРОКЕР организация, самостоятельно совершающая любые операции по таможенному оформлению грузов и таможенному контролю. Т.б. может быть юридическим лицом, получившим лицензию государственного таможенного комитета, располагающим минимальным собственным капиталом и имеющим в штате специалиста по таможенному оформлению, получившего квалификационный аттестат таможенного комитета.

ТАМОЖЕННЫЙ ВЫПУСК передача таможенными органами товаров или транспортных средств после их таможенного оформления в полное распоряжение лица.

ТАМОЖЕННЫЙ ГИБКИЙ ТАРИФ в ряде стран тариф, предназначенный для выравнивания цен на импортируемые и отечественные товары. Величина тарифа зависит от динамики цен.

ТАМОЖЕННЫЙ ДВОЙНОЙ ТАРИФ сложный тариф, включающий два ряда ставок таможенных пошлин (максимальные и минимальные), каждый из которых применяется к товарам определенных стран в зависимости от торгово-политических отношений с ними. Минимальные ставки действуют для товаров тех стран, с которыми заключены специальные таможенные соглашения; максимальные ставки – для товаров из стран, не имеющих таких соглашений.

ТАМОЖЕННЫЙ ДВУХКОЛОННЫЙ ТАРИФ см.

ТАМОЖЕННЫЙ ДВОЙНОЙ ТАРИФ.

ТАМОЖЕННЫЙ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫЙ ТАРИФ таможенный тариф, позволяющий отдавать предпочтение определенным товарам или не пропускать их в зависимости от того, в какой стране они изготовлены.

ТАМОЖЕННЫЙ ДОГОВОРНЫЙ ТАРИФ вид таможенного тарифа, ставки которого определяются на основе межправительственного соглашения и не могут изменяться в течение срока его действия без обоюдного соглашения сторон. Ставки по договорному тарифу обычно ниже, чем по автономному.

ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР проверка транспортных средств, грузов, личных вещей лиц, следующих через государственную границу. Осуществляется сотрудниками таможенных учреждений в целях контроля за соблюдением законов и правил, устанавливающих или регламентирующих порядок ввоза в страну, вывоза из страны или транзита через ее территорию различных предметов, материалов, валюты и других ценностей.

ТАМОЖЕННЫЙ ДОХОД одна из доходных статей государственного бюджета. Образуется в результате

таможенного налогообложения товаров, пересекающих границу страны, и состоит из таможенных пошлин, пограничных налоговых сборов, штрафов и выручки от реализации конфискованных таможенными товаров.

ТАМОЖЕННЫЙ ЗАКРЫТЫЙ СКЛАД таможенный склад, предназначенный для хранения товаров определенных лиц.

ТАМОЖЕННЫЙ ЗАПРЕТИТЕЛЬНЫЙ ТАРИФ высокий таможенный тариф, призванный оградить внутренний рынок от ввоза или вывоза определенных товаров.

ТАМОЖЕННЫЙ КОДЕКС кодифицированный законодательный акт, регулирующий организацию и деятельность таможенных органов государства.

ТАМОЖЕННЫЙ КОНВЕНЦИОННЫЙ ТАРИФ договорный таможенный тариф, содержащий льготные (пониженные) ставки таможенных пошлин, которые устанавливаются на основе торговых соглашений между странами.

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ проверка в соответствии с таможенным кодексом соблюдения правил перемещения через государственную границу различных грузов, товаров, валюты и валютных ценностей, драгоценных металлов и изделий из них. Т.к. осуществляется в сочетании с пограничным контролем.

ТАМОЖЕННЫЙ КРЕДИТ отсрочка уплаты таможенной пошлины, предоставляемая таможенными учреждениями некоторых стран при условии предоставления гарантии уплаты процентов на сумму пошлины за период отсрочки.

ТАМОЖЕННЫЙ НЕВИДИМЫЙ ТАРИФ ограничение импорта вследствие сложного и запутанного таможенного законодательства.

ТАМОЖЕННЫЙ ОБЩИЙ ТАРИФ максимальная ставка обложения товара, установленная на импорт товаров из стран, не являющихся участниками ВТО.

ТАМОЖЕННЫЙ ОДНОКОЛОННЫЙ ТАРИФ таможенная ставка, имеющая один уровень налогообложения на каждый вид импортируемых товаров.

ТАМОЖЕННЫЙ ПЛАТЕЖ таможенная пошлина, налоги, таможенные сборы, сборы на выдачу лицензий и другие платежи, взимаемые в установленном порядке таможенными органами.

ТАМОЖЕННЫЙ ПРИПИСНОЙ СКЛАД склад, как правило, на территории морского порта или аэропорта, на котором ввезенные в страну товары, подлежащие таможенному обложению, хранятся до тех пор, пока за них не будут уплачены пошлины и акцизы или товары не будут реэкспортированы.

ТАМОЖЕННЫЙ ПРОТЕКЦИОНИЗМ экономическая политика государства, направленная на поощрение развития национальной экономики и ее защиту от иностранной конкуренции. Осуществляется с помощью высоких таможенных пошлин на ввозимые иностранные товары, ограничения или полного запрещения (через контингентирование и лицензированную систему) ввоза определенных товаров.

ТАМОЖЕННЫЙ СБОР дополнительное сверхпошлинное взимание денежных средств за работу с таможенными документами и проведение таможенных мероприятий: марочный сбор за прием таможенных деклараций, прием платежей за выданные таможенной квитанции, плата за оформление почтовых документов, за право вывоза товара со склада таможни; за со-

хранность и складирование товаров; за пломбирование при отправке товаров с таможни на внутренние склады; при транзите – за штемпелевание посылок, проведенных таможен; санитарные сборы при осуществлении санитарного контроля; стоимость почтовых расходов на отправку посылок и бандеролей и др.

Кроме того, взимаются так называемые статистические Т.с., связанные с учетом экспортно-импортных грузов.

ТАМОЖЕННЫЙ СВОБОДНЫЙ СКЛАД

1. таможенный склад, который помимо налогового кредита предоставляет возможность осуществлять любую производственную и коммерческую деятельность (кроме розничной торговли). Ограничений срока хранения на свободных складах нет;

2. таможенный режим, при котором иностранные товары размещаются и используются в соответствующих помещениях без взимания таможенных пошлин, налогов, а также без применения к указанным товарам мер экономической политики, а отечественные товары размещаются и используются на условиях, применяемых к вывозу в соответствии с таможенным режимом экспорта.

ТАМОЖЕННЫЙ СВЯЗАННЫЙ ТАРИФ таможенный тариф, ставка которого сохраняется на основании соглашений с иностранными государствами, на уровне существующего таможенного тарифа.

ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД

1. склад, предоставляющий услуги по хранению под таможенным контролем импортируемых или экспортируемых товаров без взимания таможенных пошлин и налогов и без применения к товарам мер квотирования и лицензирования на период хранения. За время хранения товары свободно могут пройти такие операции, как чистка, проветривание, сушка и т.д., а с разрешения таможенного органа может выполняться сортировка, дробление партий, упаковка, маркировка, тестирование и т.п.;

2. таможенный режим, при котором ввезенные товары хранятся под таможенным контролем без взимания таможенных пошлин и налогов и без применения к товарам мер экономической политики в период хранения, а товары, предназначенные для вывоза, в соответствии с таможенным режимом экспорта хранятся под таможенным контролем с предоставлением льгот, предусмотренных Таможенным кодексом.

ТАМОЖЕННЫЙ СКЛАД ОТКРЫТОГО ТИПА таможенный склад, доступный для пользования любыми лицами.

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ соглашение двух или нескольких государств об упразднении таможенных границ между ними и образовании территории с единым таможенным тарифом. Товары каждого государства, входящего в Т.с., ввозятся на территорию других членов Т.с. беспошлинно. Является формой коллективного протекционизма.

ТАМОЖЕННЫЙ СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ТАРИФ таможенный тариф, ставка которого устанавливается в определенной сумме, взимаемой с определенного количества товара (партии в штуках, весовые единицы). Применяется реже, чем тариф адвалорный.

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ систематизированный по группам товаров перечень пошлин, взимаемых в данной стране с ввозимых или вывозимых товаров; содержит наименования товаров, единицы обложения и

ставки пошлин. Помимо пошлин содержит таможенные сборы. Таможенные тарифы делятся на автономные, устанавливаемые государствами односторонне, и конвенционные, устанавливаемые государствами в соответствии с международными соглашениями и содержащими, как правило, более низкие ставки. Некоторые страны (Канада, Индия) совмещают оба вида Т.т., применяя к одним странам ставки автономного тарифа, к другим – конвенционного.

ТАМОЖЕННЫЙ УСЛОВНЫЙ ВЫПУСК выпуск товаров и транспортных средств, сопряженный с обязательствами лица о соблюдении установленных ограничений, требований или условий.

ТАМОЖНЯ государственное учреждение, контролирующее провоз грузов через границу, обеспечивающее соблюдение законодательства об импорте, экспорте, транзите товаров и взимающее пошлины по этим операциям и другие налоги. Действует на основании Таможенного кодекса и других законодательных документов о Т.

ТАМОЖНЯ МЕСТА НАЗНАЧЕНИЯ любая таможня государства назначения, где для всего груза или части его заканчивается перевозка по процедуре таможенного транзита.

ТАМОЖНЯ МЕСТА ОТПРАВЛЕНИЯ любая таможня государства отправления, где для всего груза или части его начинается перевозка по процедуре таможенного транзита.

ТАРГЕТИНГ целевое наращивание экспортного потенциала.

ТАРИФ см. **ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ**

ТАРИФНАЯ КВОТА разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара: при импорте в пределах определенных количеств он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа, при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой сверхквотной ставке тарифа.

ТАРИФНАЯ ЭСКАЛАЦИЯ повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

ТАРИФНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ система таможенных тарифов, затрудняющая ввоз и вывоз определенных товаров в различных странах, во многих случаях имеющая дискриминационный характер по отношению к иностранным конкурентам.

ТАРИФНЫЙ БАРЬЕР см. **ТАМОЖЕННЫЙ БАРЬЕР**. **ТВЕРДАЯ ВАЛЮТА** валюта, устойчивая по отношению к собственному номиналу, а также курсам других валют, обеспеченная золотом или другими ценностями.

ТЕКУЩАЯ ФИНАНСОВАЯ ПРОГРАММА программа среднесрочного планирования или прогнозирования макроэкономического развития стран.

ТЕКУЩИЕ РАСХОДЫ расходы государства на потребление (выплату зарплат госслужащим, закупку товаров и услуг, ликвидацию чрезвычайных ситуаций), выплату процента по внутреннему и внешнему долгу, субсидии и переводы средств (в местные бюджеты, государственным предприятиям, частному сектору и пр.).

ТЕКУЩИЕ ТРАНСФЕРТЫ трансферты, не включающие передачу права собственности на основной капитал, не связанные с приобретением или использовани-

ем основного капитала и не предусматривающие аннулирование долга кредитором.

ТЕНДЕР

1. приглашение поставщикам предложить товар или оборудование, отвечающие установленным требованиям; конкурсная форма размещения заказа на закупку на рынке оборудования или привлечения подрядчиков для сооружения комплексных объектов и выполнения других работ, включая инжиниринг. Т. может быть открытым (привлечение к участию в торгах всех желающих) и закрытым (привлечение к участию в торгах ограниченного круга участников). Условия Т. объявляются заранее;

2. письменное предложение, оферта; заявление о подписке на ценные бумаги; извещение о намерении поставить товар по срочному контракту;

3. цена, предложенная предприятием, при определении которой исходят прежде всего из цен, которые могут назначить конкуренты, а не из уровня собственных издержек или величины спроса на товар;

4. запрос о возможностях и условиях ремонта судна, высылаемый судоремонтным фирмам;

5. см. **МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГИ**.

ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ комплект документов, содержащих информацию по организационным, техническим и коммерческим вопросам проведения международных торгов (условия проведения торгов, основные финансовые и коммерческие условия договора купли-продажи или подряда, технические характеристики товара, описание технологического процесса – объекта торгов, сведения о характере, видах и объемах, предлагаемых на торгах работ и услуг, другие вопросы, которые должны найти отражение в предложениях участников торгов). Разрабатывается тендерным комитетом, часто с помощью консультационных фирм, и распространяется среди возможных участников торгов. Комплект Т.д. рассылается тендерным комитетом по почте либо передается фирмам или организациям – возможным участникам торгов.

ТЕНДЕРНАЯ КОМИССИЯ постоянный или временный коллегиальный орган, сформированный организатором торгов в целях организации торгов и определения победителя торгов.

ТЕНДЕРНАЯ ЦЕНА цена товара, стоимость подрядного заказа, сформированная в результате тендерных торгов. Представляет собой цену предложения участника тендерных торгов, с которой согласился организатор тендера.

ТЕНДЕРНЫЙ КОМИТЕТ временный целевой орган, создаваемый заказчиком (покупателем) в связи с проведением международных торгов. Основные задачи Т.к. – подготовка тендерной документации, проведение торгов, анализ оферт. К его работе часто привлекаются консультационные фирмы и независимые консультанты.

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА совокупность неучтенных, нерегламентированных, а также противоправных (сокрытых, не предъявленных к налогообложению) видов деятельности по производству товаров и оказанию услуг.

ТЕОРЕМА ВЫРАВНИВАНИЯ ЦЕН НА ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на гомогенные факторы производства в торгующих странах. Доказана в 1948 г. американским экономистом

П. Самуэльсоном, исходя из предпосылки истинности теоремы Хекшера-Олина.

ТЕОРЕМА РЫБЧИНСКОГО увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, для которой этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, в которой этот фактор используется относительно менее интенсивно. Доказана в 1955 г. английским экономистом польского происхождения Т.М. Рыбчинским.

ТЕОРЕМА САМУЭЛЬСОНА-ДЖОНСА в результате торговли увеличиваются доходы владельцев фактора, специфического для экспортных отраслей, и сокращаются доходы владельцев фактора, специфического для отраслей, конкурирующих с импортом.

ТЕОРЕМА СТОЛПЕРА-САМУЭЛЬСОНА повышение цены любого товара при неизменных остальных факторах приводит в международной торговле к повышению цен тех ресурсов, которые используются относительно интенсивно в производстве этого товара, и к снижению цен тех ресурсов, которые используются относительно интенсивно в производстве товара, цена на который падает. Сформулирована в 1941 г. американскими экономистами В. Столпером и П. Самуэльсоном.

ТЕОРЕМА ХЕКШЕРА-ОЛИНА каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства. Лежит в основе теории соотношения факторов производства. Исходные принципы этой концепции сформулированы шведским экономистом Э. Хекшером в 1919 г., развиты и обобщены его учеником (впоследствии Нобелевским лауреатом) Б. Олиным в 1933 г.

ТЕОРЕМА ХЕКШЕРА-ОЛИНА-САМУЭЛЬСОНА см. **ТЕОРЕМА ВЫРАВНИВАНИЯ ЦЕН НА ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА**.

ТЕОРИИ "БОЛЬШОГО ТОЛЧКА" ряд концепций, выдвинутых в 50-60-х годах XX в. Х. Лейбенштейном, А. Хиршманом, Г. Зингером и др. для обоснования экономического роста освободившихся стран. Главное внимание в их исследованиях уделялось роли автономных, обусловленных экономической политикой государства инвестиций в росте национального дохода. Авторы исходили из того, что для выхода освободившихся стран из состояния стагнации необходимо крупное вливание капитала, в результате которого начинается самоподдерживающийся рост. Мобилизовать эти ресурсы на добровольной основе представлялось нереальным, поэтому акцент делался на принудительные сбережения, образовавшиеся в результате кредитно-денежной и налоговой политики государства. Неэффективность институциональной системы могла быть компенсирована импортом капитала. Величина инвестиций должна быть достаточной для начала необратимого движения; в противном случае возникает опасность, что они целиком уйдут на обеспечение текущих потребностей (минимальный уровень инвестиций – не менее 12-15% от национального дохода). Идеи "большого толчка" возникли не без влия-

ния "плана Маршалла" и основывались на позициях жесткого государственного регулирования.

ТЕОРИИ РЕГУЛИРУЕМОЙ ВАЛЮТЫ экономические теории, обосновывающие пути и методы государственного вмешательства в экономику развитых стран через сферу денежного обращения и кредита, разнообразность теории регулируемого капитализма. Теоретическую базу Т.р.в. составляют номинализм и количественная теория денег. В развитии Т.р.в. выделяют несколько этапов. В начале XX в. представители государственной теории денег (немецкие ученые Г. Кнапп, Ф. Бендиксен), которые игнорировали внутреннюю связь между деньгами и золотом и видели в государстве силу, "создающую" деньги и определяющую их стоимость, выступили с обоснованием необходимости усиления государственного регулирования валютных отношений (валютных курсов). В 20-30-е гг. XX в. получила распространение теория "стабилизации покупательной силы денег". Ее представители – И. Фишер, К. Викселль, Г. Уоррен, Г. Митчел (США) и др. – пытались доказать возможность устранения циклических колебаний производства путем произвольного изменения золотого содержания денежных единиц, процентных ставок и размеров эмиссии денег. Дальнейшее развитие Т.р.в. получили в 30-40-х гг. XX в. в работах Дж. Кейнса, Р. Хоутри (Великобритания), А. Хансена и др. экономистов, выступавших за демонетизацию золота, объявивших его "варварским пережитком" и доказывавших, что неразменные бумажные деньги служат гораздо более эффективным орудием вмешательства государства в процессы воспроизводства. Критикуя автоматизм золотого стандарта, при котором ради поддержания устойчивой покупательской силы денег занятость и темпы экономического роста, по их мнению, снижаются, Кейнс и его сторонники основное внимание сосредоточили на проблеме обеспечения эффективного спроса. В качестве радикального средства они выдвинули систематический рост государственного бюджета. В 60-70-е гг. XX в. представители монетаризма, критикуя кейнсианский вариант Т.р.в., выступили за поддержание устойчивых темпов роста денежной массы, что, по их мнению, приведет к ослаблению инфляции и сглаживанию цикличности производства. В сфере международных валютно-финансовых отношений идеи Т.р.в. заключались в создании платежных средств, свободных от связи с золотом, в выработке различных методов государственно-монополистического регулирования валютных курсов. Так, Р. Триффин (США), развивая идеи Кейнса, предложил в середине 1960-х гг. свой проект реформы валютных отношений развитых стран. Он выступал за создание международных кредитных денег, обращение которых регулировалось бы единым расчетным и резервным "центром национальных центральных банков". В 70-80-х гг. XX в. в концепциях валютного регулирования важное место занимает проблема определения валютных курсов. Некейнсианцы придерживались мнения, что фиксированные паритеты валют лучше обеспечивают устойчивость международного денежного оборота, чем нефиксированные. Монетаристы исходят из того, что система стихийно складывающихся "плавающих" курсов активизирует рыночный механизм выравнивания платежных балансов и тем самым предотвращает возникновение хронических

диспропорций в сфере валютно-финансовых отношений.

ТЕОРИЯ АБСОЛЮТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками (в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам).

Сформулирована основателем классической школы экономики, шотландцем А. Смитом в работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776).

ТЕОРИЯ АДАПТИВНЫХ ОЖИДАНИЙ теоретическая посылка, указывающая на то, что формирование ожиданий хозяйственных агентов происходит путем экстраполяции тенденций развития процесса в прошлом. Это касается, например, описания явлений инфляции.

ТЕОРИЯ ВЗАИМНОГО СПРОСА цена импортного товара определяется через цену товара, который нужно экспортировать, чтобы оплатить импорт; поэтому конечное соотношение цен при торговле определяется внутренним спросом на товары в каждой из торгующих стран. Сформулирована последователем

Д. Рикардо, английским экономистом Дж.С. Миллем в работе «Принципы политической экономии» (1848).

ТЕОРИЯ "ВТОРОГО ЛУЧШЕГО" помимо свободы торговли, безусловно ведущей к росту совокупного благосостояния, еще одного варианта торговой политики, которая также безусловно обеспечивала бы рост совокупного благосостояния, не существует. Сформулирована английским экономистом Дж. Мидом в 1955 г.

ТЕОРИЯ ЕДИНОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ социокультурная теория, в основе которой лежит идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю – либеральной демократии, т.е. такому строю, который уже достигнут на Западе. Для данной теории модернизация общества всюду аналогична его вестернизации.

ТЕОРИЯ ЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ теория, изучающая задачи нахождения экстремума линейной функции на допустимом множестве, задаваемом линейными ограничениями и неравенствами. Разработана в СССР Л. Канторовичем в 1939 г. с целью решения задач оптимального использования экономических ресурсов. Проблему максимизации выпуска продукции при заданном соотношении между ее видами он сформулировал как задачу максимизации линейной функции при наличии линейных ограничений. Введя понятие разрешающего множителя (специальная оценка, связываемая с каждым ограничением исходной задачи), Канторович выявлял оптимальное решение в результате интеративного процесса, в ходе которого происходила последовательная корректировка разрешающих множителей. Канторович описал ряд важных с точки зрения экономической науки свойств этих множителей. Если продукт не дефицитен, соответствующий множитель равен нулю. Следовательно, множители могут являться показателями дефицитности продукции. Они также выступают показателями эквивалентности для различных видов продукции, и с помощью множителей можно определять, как влияют величины запасов сырья или выпуска продукции, вы-

ступающие в задачу в качестве ограничений, на оптимальное значение целевой функции. Ранее экономисты имели дело с двумя видами эквивалентности разнородных потребительских стоимостей – по стоимости и по полезности. Разрешающие множители дали третий вид эквивалентности – по влиянию на целевую функцию. Разрешающие множители впоследствии были названы Канторовичем "объективно обусловленными оценками".

ТЕОРИЯ МАССОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ раздел прикладной математики, применяющийся в качестве метода в экономических исследованиях. Изучает статистические закономерности в массовых операциях, состоящих из большого числа однородных элементарных операций. К ним относятся, например, сборка однотипных деталей на конвейере, выдача инструментов, ремонт станков, работа телефонной станции, обслуживание покупателей в магазине и т.д. Синоним Т.м.о. – теория очередей. В системах массового обслуживания, в которых заявки на элементарные операции приходят в случайные моменты времени или обслуживаются в течение случайных промежутков времени, появление очередей – неизбежное зло. При большом числе каналов обслуживания (ремонтных бригад, продавцов, телефонистов и т.д.) система терпит ущерб из-за возможных длительных простоев каналов. При малом числе каналов обслуживания ущерб системе причиняют накапливающиеся очереди. Задача Т.м.о. – изучить статистические закономерности входящего потока заявок на элементарные операции и длительность обслуживания заявок, а также дать оценку качества систем обслуживания (выяснить пропускную способность) при различных правилах формирования очередей.

ТЕОРИЯ МОНОПОЛИСТИЧЕСКОЙ КОНКУРЕНЦИИ теория, исследующая рыночные аспекты господства монополий в условиях капитализма XX в.; главные положения сформулированы в 1933 г.

Э. Чемберлином в работе "Монополистическая конкуренция. Реориентация теории стоимости" и

Дж. Робинсоном в работе "Экономика несовершенной конкуренции". В отличие от традиционной точки зрения экономической науки, согласно которой конкуренция и монополия – альтернативные понятия, и отдельные цены следует объяснять либо в категориях конкуренции, либо в категориях монополии, Чемберлин считал, что большинство экономических ситуаций представляет собой составные явления, включающие и конкуренцию, и монополию. Предприниматель, чтобы захватить контроль над предложением и над ценой, стремится создать продукт, который хоть чем-то отличается (дифференцируется) от товара конкурента. Каждая фирма, добившись некоторой дифференциации своего продукта, становится монополистом на рынке его сбыта. Но такая монополия не является чистой, законченной; она не уничтожает конкуренцию, ибо производителей различных сортов данного продукта много и их продукты при всем различии способны замещать друг друга, являются субститутами.

Налицо своеобразное сочетание монополии и конкуренции: первая связана с контролем над "дифференцированным продуктом", вторая – с наличием "субститутов", заменителей. Т.м.к. знаменательна тем, что в ней отражены некоторые важные изменения рыночного механизма, характерные для высокоразвитой экономи-

ки. Так, в сущности был поставлен под сомнение принцип неоклассической теории о совершенном "суверенитете потребителя". Чемберлин признавал возможность сознательного формирования спроса монополистами, включив в анализ феномен манипулирования потребительскими предпочтениями. Категорией издержек сбыта, введенная в научный оборот Чемберлином, расширила теоретический инструментарий неоклассического направления, поскольку в отличие от издержек производства, приспособляющих продукт к спросу, издержки сбыта нацелены на приспособление спроса к продукту, манипулирование спросом. Т.м.к. оставила глубокий след в развитии современных представлений о рыночном ценообразовании. Наряду с исследованиями общетеоретического характера, она стимулировала изучение таких конкретных явлений, как эластичность спроса на товар той или иной фирмы (в зависимости от характера и назначения продукта, цены, дохода потребителей, качества изделия, рекламных расходов, других издержек по сбыту), а также проблем, касающихся товарных субститутов, форм неценовой конкуренции, средств формирования спроса и управления им.

ТЕОРИЯ "НАРОДНОГО КАПИТАЛИЗМА" теория, обосновывающая идею трансформации капитализма в новый общественный строй. Возникла в 40-х гг. XX в., получила распространение прежде всего в США в 1950-х гг.; претендовала на описание новой системы социально-экономических отношений в сфере собственности, управления и распределения. Важная роль отводилась "рассеиванию собственности", когда после 2-й мировой войны стало быстро возрастать число мелких акционеров, сначала в США, а затем в Западной Европе. Причиной были как возросшие доходы широких слоев населения, так и устойчивость экономического роста, значительные доходы корпораций и выплачиваемые на акции дивиденды. Также концепция "народного капитализма" базировалась на тезисе о "революции в доходах", происшедшей в послевоенное десятилетие. Речь шла о заметном сокращении разрыва в доходах между верхними и нижними слоями общества. Из-за перехода корпораций к самофинансированию (что уменьшило распределяемую долю прибылей), прогрессивного налогообложения высоких доходов, повышения уровня занятости населения, введения минимума зарплаты и других социальных мер. Реальным следствием сдвигов в распределении явилось формирование широкого "среднего класса" населения, чьи доходы намного выше доходов "низшего класса". Авторы Т."н.к." полагали, что в результате действия указанных процессов капитализм идет к всеобщей собственности, классовому миру, равенству в доходах.

ТЕОРИЯ ОРГАНИЗОВАННОГО КАПИТАЛИЗМА теория, согласно которой капиталистические монополии способны устранить стихийный характер и анархию хозяйства при сохранении частной собственности на средства производства. Сторонники Т.о.к. считали, что с концентрацией капитала и развитием монополий исчезают конкуренция и экономические кризисы, что делает возможным планомерное развитие экономики. Т.о.к. выдвинута в конце XIX в. экономистами В. Зомбартом, Р. Штольцманом, Э. Шмаленбахом и др. Она получила широкое распространение после 1-й мировой войны, особенно в период частичной стабилизации экономики. После 2-й мировой войны идеи Т.о.к.

были использованы и развиты в теориях "народного капитализма", "планового капитализма", "регулируемого капитализма" и др.

ТЕОРИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ предполагает, что рыночная конкуренция является наилучшим регулятором экономического развития как на национальном уровне, так и в масштабах мировой экономики. **ТЕОРИЯ ПЕРЕСЕКАЮЩЕГОСЯ СПРОСА** поскольку потребители в странах с примерно одинаковым уровнем дохода имеют примерно схожие вкусы, каждой стране легче экспортировать те товары, в производстве и торговле которыми на внутреннем рынке накоплен большой опыт. Сформулирована в 1961 г. шведским экономистом С. Линдером.

ТЕОРИЯ "ПЕРИФЕРИЙНОЙ ЭКОНОМИКИ" одна из теорий экономического роста, рассматривающая вопросы технического прогресса, инвестиций и накопления капитала, роль социологических факторов в процессе экономического развития. Ее авторами являются латиноамериканские экономисты, объединившиеся в кон. 1940-х – нач. 1950-х гг. вокруг Экономической комиссии ООН для Латинской Америки (ЭКЛА):

Р. Пребиш, С. Фуртаду (Бразилия), М. Бальбоа, А. Феррер (Аргентина), В. Уркиди, Х. Нойола (Мексика), Х. Майобре (Венесуэла), Х. Аумада, А. Пинто, О. Сункель, П. Вушкович, Ж. Чончоль (Чили) и др. В основе Т."п.э." лежит критика сложившейся системы международного разделения труда, которая, по мнению ее сторонников, определяет специфическое место развивающихся стран в мировом хозяйстве. Экономическое развитие понимается ими как историческая эволюция, или "двойственная динамика", проявляющаяся в распространении технического прогресса, передовой технологии в мире и применении их результатов. При этом используется модель "центр – периферия", где делается упор на структурных взаимосвязях "центра" (ведущих держав), имеющего монополию на технологию и производящего средства производства, и "периферии" (экономически отсталых стран мира), осуществляющей добычу сырья и производство продовольствия. Импульсы "центра", расходящиеся к "периферии", ведут к деформации развития экономики "периферии", делают ее крайне уязвимой к внешним воздействиям и колебаниям конъюнктуры. Экономика "периферии" принимает двойственный характер: в ней сосуществуют два сектора – традиционный и современный. Последний полностью интегрирован с точки зрения технологии с мировым хозяйством и обслуживает воспроизводственный процесс стран "центра", а не стран "периферии". Эта двойственность – основной признак и показатель слабозрелости. Отсюда следует вывод, что слабозрелость "третьего мира" и рост развитых стран – взаимосвязанный и взаимозависимый процесс. Внешняя торговля не может быть в этих условиях главным двигателем экономического развития для "периферии". Мировой рынок не способен обеспечить такое перераспределение дохода, чтобы "центр" и "периферия" одновременно пользовались преимуществами роста производительности труда. Преодоление экономической отсталости, согласно Т."п.э.", возможно только на основе кардинальной перестройки международного разделения труда и глубоких структурных реформ мировой экономики. На формирование Т."п.э." оказали влияние идеи экономистов Г. Мюрдаля и Х. Зингера, концепции кейнсиан-

ства и посткейнсианства, структурализма. С момента своего возникновения Т."п.э." претерпела известную эволюцию. Вначале она ограничивалась проблемами технологическо-экономических и социальных решений в рамках "однонаправленного анализа индустриализации с максимизацией дохода на душу населения в качестве критерия развития". В дальнейшем ее отличает исследование "многомерности" развития, разработка взаимодополняющей стратегии, имеющей целью достижение активного сальдо внешней торговли в региональном масштабе и выход на мировой рынок.

ТЕОРИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ раздел экономической науки, базирующийся на теории производства и рассматривающий проблемы распределения продуктов процесса производства. Основным содержанием Т.р. является изучение процесса ценообразования на факторы производства и, следовательно, законы формирования доходов.

ТЕОРИЯ СИСТЕМ В МЕНЕДЖМЕНТЕ концепция, в соответствии с которой менеджеры должны рассматривать организацию как открытую систему взаимосвязанных частей, которая пытается достигнуть разнообразных целей в изменяющейся внешней среде.

ТЕОРИЯ СМЕШАННОЙ ЭКОНОМИКИ концепция, согласно которой экономика развитых стран в результате роста масштабов хозяйственной деятельности государства превратились из системы частного предпринимательства в систему смешанной экономики, состоящей из частного и государственного секторов, которые взаимно дополняют друг друга. Отдельные положения Т.с.э. были выдвинуты еще в конце XIX в.

А. Шеффле и А. Вагнером, как цельная теория – разработана в 1920-х гг. немецким экономистом

В. Зомбартом. Активными сторонниками Т.с.э. выступили после 2-й мировой войны экономисты С. Чейз, А. Хансен, Дж.М. Кларк и П. Самуэльсон, которые считали, что контроль над современной экономикой развитых стран осуществляется как обществом, так и частными институтами с целью повышения социального благосостояния народов, что экономическая и социальная деятельность государства может ликвидировать противоречия капитализма, обеспечить бескризисное развитие экономики, высокие и устойчивые темпы ее роста. В развернутом виде вариант Т.с.э. был разработан Э. Крослендом и Дж. Стрейчи, но мнению которых после 2-й мировой войны происходит трансформация капитализма в совершенно иную систему, характерными чертами которой в экономической области являются: переход руководящей роли от собственников капитала к менеджерам, возросшая экономическая роль государства, полная занятость и непрерывный рост производства.

ТЕОРИЯ "СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА" одна из разновидностей теории "классового сотрудничества". Идеи "классового сотрудничества" были выдвинуты в трудах Дж.С. Милля, Ж. Сэя, Ф. Бастиа и др. По их мнению, "социальная гармония" классовых интересов основывалась на теории факторов производства, согласно которой в создании стоимости, общественного богатства в равной мере участвуют труд и капитал. В конце XIX – начале XX вв. были широко распространены концепции "социальной гармонии", "ассоциации между трудом и капиталом", "участия в прибылях" и т.д. Характерной чертой всех этих теорий была идея патернализма. В 1950-е гг. Т."с.п." получила свое

дальнейшее развитие в концепции "индустриального общества", выдвинутой Р. Ароном, Дж. Гэлбрейтом, Ф. Перру, Р. Дарендорфом и др. Согласно этой концепции, в условиях научно-технической революции капитализм исчезает и уступает место "индустриальному обществу", "смешанной экономике", а рабочий класс превращается в силу, заинтересованную не в свержении капитализма, а в его укреплении. В конце 60-х начале 70-х гг. XX в. одно из направлений в Т."с.п." было связано с разработкой проблем участия трудящихся в управлении предприятием и экономикой в целом. В Германии – это теория и практика "соучастия", разработанная правым профсоюзным руководством и ставшая официальной программой Объединения немецких профсоюзов; во Франции – концепция "участия", выдвинутая в 1968 г. президентом Ш. де Голлем и развитая Ж. Шираком; в Великобритании, Швеции, Бельгии и других странах – теория "промышленной демократии" (направление науки, изучающее социологию "индустриальных отношений" –

Б. Робертс, К. Петмен и др.). По мнению экономистов Дж. Стрейчи, Дж. Коула и др., постепенное внедрение совместного управления предприятиями со стороны наемных работников и предпринимателей в конце концов приведет к созданию общества нового типа, к "демократическому социализму".

ТЕОРИЯ СПЕЦИФИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА полагает, что в основе международной торговли лежат различия в относительных ценах на товары, которые возникают в силу разной обеспеченности стран специфическими факторами производства, причем факторы, специфические для экспортного сектора, развиваются, а факторы, специфические для сектора, конкурирующего с импортом, сокращаются. Предложена в 1971 г. американскими экономистами П. Самуэльсоном и Р. Джонсом.

ТЕОРИЯ СРАВНИТЕЛЬНЫХ ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДСТВА (ТЕОРИЯ СРАВНИТЕЛЬНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ) если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой. Относится к теориям международной торговли и международного разделения труда. Теория сравнительных издержек появилась в начале XIX в. благодаря английскому экономисту Д. Рикардо. Он утверждал, что страны должны производить и экспортировать товары, которые обходятся им относительно дешевле, и импортировать те товары, которые производятся за границей сравнительно дешевле, чем внутри страны. Таким образом, размещение производства между различными странами должно следовать закону сравнительных издержек: каждая страна специализируется на производстве тех товаров, по которым ее трудовые издержки сравнительно более низкие, хотя абсолютно они могут быть иногда и несколько больше, чем за границей. Современные экономисты в значительной степени модифицировали классическую Т.с.и.п. Они, как правило, принимают закон сравнительных издержек Д. Рикардо, но отвергают трудовую теорию стоимости, заменяя ее теориями спроса и предложения, предельной полезности и факторов производства. На теории факторов основны-

ваются схемы и количественные модели сравнительных издержек, проводимые в работах П. Элсуорта, М. Клемента, Ч. Киндлебергера, Дж. Мида, Р. Харрода и др. Схемы представлены в виде графиков, описывающих количественные зависимости в экспорте и импорте при специализации стран во внешней торговле (кривые безразличия, производственных возможностей при постоянных и изменяющихся издержках до и после начала торговли и т.п.). Шведские экономисты Э. Хекшер и Б. Олин выдвинули идею, известную под названием теоремы Хекшера-Олина, по которой международная торговля уравнивает ценовые факторы (то есть цены на факторы производства). Приводимые ими графики и диаграммы призваны доказать, что на каждый товар идут равные количества капитала и труда, то есть товары разных стран становятся равными по капиталоемкости и трудоемкости. П. Элсуорт, Дж. Вайнер, Х. Киллоу и другие утверждают, что торговля между развитыми странами приближается к теоретической модели (схемам) сравнительных издержек. Согласно их теориям, международная торговля покоится на рациональных взаимовыгодных принципах и является прибыльной для каждой страны. При этом, чем больше разница в сравнительных издержках двух или нескольких стран, тем больше выигрыш от международного разделения труда. В опозиции Т.с.и.п. стоят ряд экономистов (П. Самуэльсон, Г. Мюрдаль, Р. Пребиш и др.). Так, Р. Пребиш отмечает, что, согласно Т.с.и.п., в условиях международного разделения труда выгоды от технического прогресса распределяются поровну между всеми странами. Если иметь в виду только страны с развитой рыночной экономикой, то это верно. Но будет ошибкой распространять это обобщение на развивающиеся страны, так как существуют колоссальные различия в жизненном уровне и в уровне производительности труда между развитыми и развивающимися странами. В этих условиях, если выгоды внешней торговли развитых стран увеличиваются, то большинство развивающихся стран часто теряет свои экспортные доходы, растет их внешняя задолженность.

ТЕОРИЯ СТОЛКНОВЕНИЯ ЦИВИЛИЗАЦИЙ строится на идее, что мир становится все более многополярным, состоит из восьми главных цивилизаций – западной, исламской, индуистской, китайской, японской, православной, африканской, латиноамериканской, а их идущая модернизация не идентична вестернизации.

ТЕОРИЯ "СТРУКТУРНЫХ РЕФОРМ" одна из наиболее распространенных аграрных теорий. Возникла в 1950-х гг., когда начало научно-технической революции в сельском хозяйстве объективно требовало преобразования существующей аграрной структуры. По мнению сторонников Т."с.р." – С. Мансхолта (Нидерланды), Ж. Мийо, Ш. Нури (Франция) и др. – преобразования должны охватить не только сельскохозяйственное производство, его социальную и экономическую структуру, но и сферу сбыта и переработки сельскохозяйственной продукции, предусматривая усиленную концентрацию капитала в промышленности и торговле, повышение конкурентоспособности промышленных и торговых предприятий на внутреннем и внешнем рынке, рост монополизации, вытеснение кооперативного сектора из сферы переработки с тем, чтобы вся "сфера агробизнеса" стала неотъемлемой ча-

стью "индустриального общества". Согласно Т."с.р.", отраслевая структура сельскохозяйственного производства, развитие его специализации определяются с учетом потребностей рынка. Целью и критерием эффективности экономической деятельности сельскохозяйственных предприятий провозглашается их прибыльность. По мнению теоретиков "структурных реформ", мелкое (то есть крестьянское) производство нежизнеспособно и устарело. Меры, принимаемые для поддержки малорентабельных крестьянских хозяйств, характеризуются ими как "искусственные" и "антиэкономические", усиливающие хаотичность и диспропорциональность развития сельского хозяйства. Предлагается политика низких закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию мелких фермеров и "селекции кредита", то есть предоставление его исключительно рентабельным хозяйствам. Для обоснования необходимости "структурных реформ" широко используются выводы теории "доминирующей экономики", или "плюсов развития", автор которой – французский экономист Ф. Перру. Согласно этой теории, право на ведение хозяйственной деятельности имеют лишь предприниматели, идущие в авангарде научно-технического прогресса, добывающиеся "оптимального сочетания факторов производства" (труда, предпринимательского и земельного капитала). "Структурные реформы" призваны уменьшить издержки производства сельскохозяйственной продукции монополий, тем самым снизить стоимость рабочей силы и сократить расходы на заработную плату. Они направлены на смягчение острых аграрных проблем, таких, как земельная, проблемы перепроизводства, стабилизации розничных цен на продовольственные товары и т.п.

ТЕОРИЯ "ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ" концепция принципов и задач управления людьми в организациях (прежде всего промышленных), разрабатываемая в социальной науке. Возникла в 20-х гг. XX в. в США как мировоззренческая и методологическая основа индустриальной социологии. Ведущие представители Т."ч.о." в США – Ф.Дж. Ретлисбергер, У. Мур, Э. Мэйо, во Франции – Ж. Фридман. Т."ч.о." сформировалась как оппозиция тейлоризму. Отказавшись от биологических и механических подходов тейлористского "научного руководства", она выдвинула задачу внедрения методов обращения с работником как "социально-психологическим существом". В основе новых методов интенсификации и повышения производительности труда Т."ч.о." предложила учитывать психологические и моральные качества человека (установки, мотивы, ценностные ориентации и т.п.). Используя данные эмпирических исследований удовлетворенности работника трудом, влияния коллективных требований и психологического климата в трудовой ячейке на производительность труда, ученые предприняли попытку разработать программу "гармонизации" отношений различных групп и индивидов в целях наиболее эффективного функционирования организации в целом. Эта программа учитывала требования, вытекающие из современного технического прогресса. Новая технология, механизация и автоматизация производственных процессов выдвинули на первый план задачу воспитания работника, способного к постоянному совершенствованию трудовых навыков. Кроме того, выявилась неэффективность «потогонных» методов повышения производительности труда.

Практические нужды производства подтолкнули исследования важных проблем в рамках Т."ч.о.": факторов, обуславливающих положительное или отрицательное отношение к труду, влияния коллектива на личность, эффективности форм и методов руководства, улучшения условий труда, отдыха и т.д.

ТЕОРИЯ ЭКОНОМИКИ ДОМИНИРОВАНИЯ теория, разработанная французским экономистом Ф. Перру в 1960-х гг. Он считал, что неравенство экономических единиц вызывается различиями размеров производства и капитала, условий заключения сделок и предоставления кредитов, разной степенью информированности, а также принадлежностью к активной или пассивной зоне экономики. Отношения между ними строятся на господстве и подчинении: одни экономические единицы доминируют над другими. При этом фактор доминирования распространяются и на отношения между отдельными государствами. Из концепции экономики доминирования Перру выводил принципы индикативного планирования. "Доминирующая единица" сама создает условия роста прибыли, активно воздействуя на других агентов рынка, заставляя их принимать ее "правила игры". При этом экономический рост происходит не равномерно, а через "полюса роста" с изменяющейся интенсивностью и затем распространяется по различным каналам с определенным переменным эффектом на всю экономику.

ТЕРМИНАЛ комплекс устройств, расположенных в конечном или промежуточном пункте транспортной сети и обеспечивающих взаимодействие различных видов транспорта общего пользования при перевозке грузов, пассажиров, багажа и т.д. Основные характеристики Т. и выбор его месторасположения определяются на основе технико-экономических исследований. Разновидностью Т. являются аэропорт, морской и речной порты, грузовая автостанция, контейнерный терминал и т.д.

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА см.
ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ И ИНТЕГРАЦИЯ ТРУДА.

ТЕРРИТОРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС (ТПК) экономически целостное, взаимосвязанное и взаимообусловленное объединение производств разных отраслей хозяйства, которое возникло и развивается на определенной территории. Термин ТПК близок к понятию экономического (промышленного) кластера американского экономиста М. Портера, однако введен в научный обиход в рамках планового подхода экономики СССР намного ранее – в 1947 г. российским экономико-географом Н.Н. Колосовским.

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ВОДЫ прибрежная морская полоса определенной ширины, входящая в состав территории прибрежного государства и находящаяся под его полным суверенитетом. Морская конвенция, одобренная ООН в 1982 г., устанавливает для прибрежных государств территориальную зону в 12 морских миль и исключительную экономическую зону в 200 морских миль.

ТЕХНИЧЕСКИЕ БАРЬЕРЫ метод скрытого протекционизма в виде национальных технических, административных и иных норм и правил, построенных так, чтобы препятствовать ввозу товаров из-за рубежа (требования соблюдения национальных стандартов, получения сертификатов качества импортной продукции, специфической упаковки и маркировки товаров,

соблюдения определенных санитарно-гигиенических норм и прочие усложнения таможенных формальностей).

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ комплекс услуг, связанных со сбытом и эксплуатацией машиностроительной продукции и др. изделий. Т.о. включает работы по устранению дефектов, возникших при транспортировке товара к месту продажи, при складировании; пусконаладочные работы и т.д. Послепродажное Т.о. подразделяется на гарантийное и послегарантийное. Уровень Т.о., наряду с качеством и ценой, является важнейшей составляющей конкурентоспособности продукции.

ТЕХНИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ форма внешнеэкономических связей страны с зарубежными партнерами. Осуществляется путем поставок заказчику материалов и оборудования, которые не могут быть изысканы на местном рынке, выполнения проектно-изыскательских работ, командирования специалистов для осуществления авторского надзора и оказания консультационных услуг на стадии строительства, шеф-монтажа, пуска в эксплуатацию и эксплуатации объектов. При Т.с. административно-хозяйственная ответственность лежит на заказчике. Заказчик финансирует строительство, обеспечивает его материально-техническими и трудовыми ресурсами, организует и выполняет работу, несет ответственность за качество объекта и сроки ввода его в эксплуатацию, является собственником всех ресурсов. Поставщик отвечает за сроки выполнения обязательств по контракту (поставки, командирование), за качество поставляемых материалов и оборудования (в гарантийный период), за качество проектных решений. Заказчик практически не несет затрат в иностранной валюте. Он создает свою собственную производственную базу и строительную организацию, интенсивно проводит обучение национальных кадров с помощью специалистов поставщика или в его учебных заведениях. Разновидностью этой формы сотрудничества является расширенное Т.с., при котором шире вовлекаются трудовые, материальные и финансовые ресурсы поставщика, а ответственность сохраняется за заказчиком. Поставщик выполняет в этом случае не свойственные ему обычно виды работ – инженерное оборудование площадки, инфраструктурное обустройство района строительства и т.д. При многостороннем Т.с. сотрудничают организации нескольких стран в сооружении одного и того же объекта по соглашениям и контрактам, заключенным между ними раздельно.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ЕМКОСТЬ ТОРГОВЛИ показатель, определяемый как доля затрат на исследования и разработки в объеме производства и торговли товарами отдельных отраслей. Применяется ЮНКТАД для оценки объемов технологии, которая передается через торговлю высокотехнологичными товарами.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ГРАНТЫ безвозмездная передача развитыми странами развивающимся технологии, технологически емких товаров или финансовых средств на покупку технологии, обучение и переподготовку персонала.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ТЕОРИИ течение экономической мысли, рассматривающее проблемы экономической политики, экономической истории и социологии с позиций технического и технологического детерминизма. Представители этого течения представлены во многих школах экономической мысли - неолибераль-

ной, неокейнсианской, институциональной. Основой методологии Т.т. являются: признание ведущей роли производства в развитии общества и базисной роли производительных сил в развитии производства, учет множественности процессов научно-технической революции и ее воздействия на общество. Исходные положения современных Т.т. сложились в США в 20-х гг. XX в. после начавшейся перестройки технологии производства, связанной с деятельностью Ф. Тейлора, Г. Форда и др. специалистов по инженерной и конвейерной организации труда. Экономический кризис 1929-33 гг. замедлил формирование Т.т., протекавшее главным образом в виде разработки технократических теорий, использовавших идеи Т. Веблена, теории управленческой революции (А. Берли, Г. Минс, Дж. Бёрхем). Основные идеи Т.т. получили широкое распространение в 40-х гг. XX в. в форме теории "индустриального общества", главной характерной чертой которого является акцент на массовом производстве и потреблении. В 50-х и 60-х гг. XX в. эти идеи развивались в виде теории общества изобилия (Дж. Гэлбрейт), теории стадий экономического роста (У. Ростоу), затем концепций "нового индустриального общества" (Дж. Гэлбрейт), теории "постиндустриального общества" (Д. Белл, США) и др.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПАРК (ТЕХНОПАРК) новая, но уже широко распространенная в развитых странах, эффективная форма территориальной интеграции науки, образования и производства, способствующая оперативному внедрению научно-технических разработок и новой технологии в производство. Представляет собой объединение научных, конструкторских и производственных подразделений в условиях хорошо оснащенной информационной и экспериментальной базы и высокой концентрации квалифицированных кадров. См. тж. **НАУЧНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПАРК**.

ТЕХНОЛОГИЯ научные методы достижения практических целей, рассматриваемые как фактор производства. Обычно включает три группы Т.: продуктов, процессов и управления.

ТЕХНОПОЛИС одна из форм свободной экономической зоны, ориентированная на задачи активизации инновационного процесса с помощью региональных центров по разработке и производственному освоению продукции высокого технического уровня. Многопрофильная деятельность Т. основывается на формировании и осуществлении с участием государства проектов фундаментальных и прикладных исследований с их последующей промышленной утилизацией с использованием научно-промышленного (технологического) парка.

ТИПОВОЙ КОНТРАКТ примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме, сформированных заранее с учетом торговой практики или обычаев, принятых договаривающимися сторонами. Т.к. применим только к определенным товарам или определенным видам торговли. Разработка Т.к., позволяет проводить переговоры в максимально короткие сроки, уменьшает вероятность споров из-за неправильного толкования отдельных положений. Применение Т.к. сделало возможным заключать сделки по телефаксу и электронной почте.

ТИПОВОЙ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ ДОГОВОР соглашение во внешней торговле, основная часть условий которого стандартизована; разновидность ти-

пового контракта. Т.э.-и.д. может разрабатываться биржами, ассоциациями торговцев или производителей, отдельными крупными фирмами, монополиями. ТИР международный перевозчик грузов, имеющий право на упрощенные таможенные формальности при пересечении государственных границ стран, подписавших конвенцию о ТИР-Карнет.

ТИР-КАРНЕТ международный таможенный документ, держатель которого имеет право на упрощенные таможенные формальности при перевозке грузов между странами, подписавшими конвенцию о Т.-К.

ТОВАР ДЛЯ СВОБОДНОГО ОБРАЩЕНИЯ товар, пропущенный через таможенную границу государства, которым можно распоряжаться без разрешения таможенных органов.

ТОВАРНАЯ КОРЗИНА понятие, обозначающее набор товаров-представителей (продуктов, услуг) в заданных количествах с ценами. Используется при исчислении индексов покупательной способности валют, индексов стоимости жизни (в этих случаях чаще употребляется термин "потребительская корзина"), дефляторов, а также для международных сопоставлений социально-экономических показателей.

ТОВАРНАЯ ПОЛИТИКА комплексное понятие, включающее в себя ассортиментную политику, создание новых товаров и запуск их в производство, исключение из экспортной программы товаров, потерявших потребительский спрос, модификацию товаров, вопросы упаковки, товарного знака и наименования товара (бренддинг).

ТОВАРНЫЕ СВОПЫ обмен двумя платежами за один товар, один из которых представляет его оплату по текущей цене спот, а второй – согласованную цену на этот товар в будущем.

ТОВАРНЫЙ АРБИТРАЖ

1. операция по одновременной покупке и продаже на двух или нескольких рынках с целью получения прибыли от разницы в ценах на один и тот же товар. Разница в ценах может возрастать в связи с колебаниями спроса и предложения на отдельных рынках, государственным вмешательством, под влиянием валютных факторов;

2. операции на одном и том же рынке, осуществляемые с целью получения прибыли от любой обычной разницы в котировках цен на товар, с различными сроками поставками ("арбитраж во времени").

ТОВАРНЫЙ ДЕМПИНГ экспорт товаров по заниженным ценам, то есть ниже цен внутреннего рынка. Одно из средств борьбы за рынки сбыта. Т.д. имеет место в случаях продажи товаров одной страны на рынке другой по цене ниже "нормальной", если такая продажа причиняет или угрожает причинить существенный вред национальному производству аналогичной продукции.

ТОВАРНЫЙ ОПЦИОН контракт, дающий покупателю право, но не налагающий на него обязательство, купить или продать определенное количество товара по согласованной цене до наступления определенной даты.

ТОВАРНЫЙ ФОНД объединение капиталов инвесторов, как правило, мелких, создаваемое путем внесения взносов или продажи паев (акций) для вложения в биржевые операции, запасы товаров, сделки на фондовых и валютных биржах. Решения об инвестициях принимаются операторами Т.ф.

ТОВАРООБМЕННАЯ И КОМПЕНСАЦИОННАЯ СДЕЛКА НА БЕЗВАЛЮТНОЙ ОСНОВЕ сделка во внешней торговле, предполагающая оплату поставок в товарной форме: продажа товара (товаров) одновременно увязывается с покупкой другого товара (других товаров) и расчеты в иностранной валюте не производятся. В зависимости от характера поставок и сроков действия различают соглашения с единовременной поставкой и соглашения с длительными сроками поставки. Соглашения с единовременной поставкой бывают бартерные и прямые компенсационные.

ТОВАРОТРАНСПОРТНАЯ НАКЛАДНАЯ договор перевозки грузов автомобильным транспортом. При международной перевозке составляется в 4-х оригинальных экземплярах. Первый экземпляр остается у грузоотправителя, второй экземпляр следует с грузом, третий и четвертый экземпляры остаются у перевозчика.

ТОЛКАЮЩАЯ СИСТЕМА см. СИСТЕМА МРП.

ТОМ-НЕКСТ комбинированная сделка, которая фактически начинается завтра, а заканчивается послезавтра (своп или депозитная операция); например, покупка валюты с поставкой на следующий рабочий день и её одновременная продажа с поставкой на второй рабочий день (т.е. валютой можно пользоваться один рабочий день).

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС система показателей, характеризующих наличие и использование всех видов энергоресурсов в промышленности. В составе топливно-энергетических ресурсов учитываются добытое топливо, произведенная гидроэлектроэнергия, импорт и прочие поступления; расход топливно-энергетических ресурсов отражается по основным направлениям: на производство других видов энергии, на производственно-технологические нужды, на прочие нужды, экспорт, потери при хранении и транспортировке.

ТОРГИ традиционная форма торговли, заключение юридической сделки с любым лицом, предложившим наиболее выгодные условия. К публичным Т. и выставлению продукции на биржу прибегают, в основном, государственные и общественные учреждения. По существу Т. реализует принципы конкурсных начал при производстве и передаче продукции любого вида. На Т. можно регулировать цену продукции и услуг, используя механизм конкуренции, а также выдвигать более жесткие требования по гарантиям качества и надлежащего исполнения своих обязательств, вытекающих из договора. На Т. могут быть предложены различные методы финансового регулирования: с предложением цены; со скидкой, при которых цена фиксируется в объявлении о Т., а оференты предлагают свою скидку. На Т. могут быть предложены условия кредитования работ, различные формы оплаты продукции: наличными, безналичной оплатой, частично в иностранной валюте, на основе товарообменных операций (бартера). По форме проведения различают Т.: главные, закрытые, негласные. С точки зрения теории организации и техники посредничества в торговле продукцией и услугами Т. представляют собой одну из разновидностей сделки с использованием механизма оферты и акцепта. В методике Т. выделяются четыре этапа: 1) заказчик уведомляет претендентов о намерении вступить в сделку – предлагается дать исходную документацию и свою цену (иногда это называют тен-

дерной документацией, приглашением к торгам); 2) претенденты дают тендерные предложения (оферту или тендер); 3) определяются победители торгов (однако это не ведет к заключению сделки между заказчиком и оферентом); 4) проводятся переговоры, заключается контракт или договор. Основными факторами, влияющими на принятие решения потенциальным претендентом о целесообразности участия в Т., являются: объем заказа; соотношение объема заказа продукции и услуг; сроки исполнения заказов; стоимость подготовки тендерных предложений; степень возможной конкуренции; прогнозируемая прибыль; перспектива передачи продукции другим заказчикам; перспектива развития продукции, создания модификаций; стоимость заказа; научная значимость; возможность создания научного задела; возможность приобретения нового оборудования или технологии; перспектива получения последующих заказов на аналогичную продукцию.

ТОРГОВАЯ ПАЛАТА общественная организация, содействующая развитию экономики, особенно внешне-торговых отношений, между различными странами. Помимо национальных Т.п. имеются также смешанные (объединяют деловые круги двух стран). В 1919 г. основана Международная Т.п. (в Париже), объединяющая деловые круги и отдельные фирмы многих стран.

ТОРГОВАЯ ФИРМА

1. фирма, осуществляющая торгово-посреднические операции за свой счет и от своего имени. Работает, как правило, с постоянными поставщиками и на долгосрочной основе. По характеру операций различают следующие Т.ф. – торговые дома, оптовые, розничные фирмы, экспортные, импортные фирмы, дистрибьюторы, стокисты;

2. в торговом праве – имя (наименование), под которым коммерсант – индивидуальный или коллективный (торговое товарищество) – ведет свою торговую деятельность. Назначение Т.ф. – идентификация коммерсанта, индивидуализация его деятельности. Т.ф. следует отличать от наименования предприятия, которое может и не совпадать с именем коммерсанта.

ТОРГОВО-ПОСРЕДНИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ разновидность услуг в сфере купли-продажи, в том числе при экспортно-импортных сделках. Т.-п.о. могут включать маркетинг, проведение переговоров и заключение договоров, кредитование оборотного капитала клиента, предоставление гарантий и страхование, транспортировку, выполнение таможенных формальностей, послепродажное обслуживание, а также некоторые операции, связанные с доработкой, расфасовкой, упаковкой и др. Могут осуществляться за свой счет и за счет клиента, от своего или от его имени. Различают дилерские, комиссионные, агентские, брокерские Т.-п.о., факторинг. Выполняются, как правило, по договорам комиссии, агентским соглашениям, договору-поручению, договору о сотрудничестве. Могут быть разовыми или осуществляться более или менее стабильно.

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ВЫСТАВКИ коммерческие мероприятия, соединяющие выставку достижений одной или нескольких стран в одной или нескольких отраслях науки и техники с заключением коммерческих сделок по выставленным образцам. По способу и срокам проведения бывают краткосрочными, постоянными, передвижными, торговыми центрами, торго-

выми неделями. Т.-п.в. подразделяются на международные и национальные.

ТОРГОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО занятие в виде посредничества между сторонами, желающими заключить сделку. В качестве торговых посредников выступают как отдельные физические лица (например, маклеры, брокеры), так и специальные посреднические общества. Т.п. обычно специализировано по отраслям торгового оборота – купля-продажа определенных товаров, фрахтование судов и др.

ТОРГОВОЕ САЛЬДО разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

ТОРГОВЫЕ КРЕДИТЫ требования и пассивы, возникающие в результате прямого предоставления кредита поставщиками и покупателями по сделкам с товарами и услугами, и авансовые платежи за работу, которая осуществляется в связи с такими сделками.

ТОРГОВЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ льготы в таможенном режиме, предоставляемые одним государством другому на взаимной основе или в одностороннем порядке.

ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ базовые условия поставки, объединенные Международной торговой палатой в "Инкотермс" – международные правила интерпретации коммерческих терминов (См. ИНКОТЕРМС). **ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ ВОЗДУШНЫХ ПЕРЕВОЗОК** торговые термины, применяемые в международной транспортировке грузов посредством воздушного транспорта. В частности, к ним относится FOA (см. ФРАНКО-АЭРОПОРТ).

ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ ГРУППЫ C торговые термины, включающие условия CIF, CFR, CPT, CIP: продавец должен заключить договор перевозки, однако не несет риска потери или повреждения товара и дополнительных расходов после отгрузки или отправки товаров.

ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ ГРУППЫ D торговые термины, включающие условия DAF, DES, DEQ, DDU, DDP: продавец несет весь риск, связанный с доставкой товара в пункт назначения.

ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ ГРУППЫ E торговые термины, включающие одно условие EXW (ex works – "с завода", "франко-завод" или "франко-склад продавца"), по которому получатель получает товар на складе продавца.

ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ ГРУППЫ F торговые термины, включающие условия FCA, FAS, FOB: продавец обязан доставить товар перевозчику.

ТОРГОВЫЙ БАЛАНС документ, отражающий движение экспорта и импорта товаров между данной страной и другими государствами. Т.б. составляется на месяц, квартал и год. Отражает фактические платежи между данной страной и другими государствами по движению товаров и носит также название "Торговый баланс по "видимым" операциям".

ТОРГОВЫЙ БАНК первоначально – банк, специализировавшийся на финансировании международной торговли и обладавший значительным количеством информации о стране, с которой имел дело. В настоящее время Т.б. действует как эмитент акций, облигаций, привлекая кредиты, акционерный капитал, работая с векселями и иностранной валютой. Выступает в качестве консультанта компаний, в частности, в случае слияния фирм. Некоторые Т.б. проводят операции с драгоценными металлами.

ТОРГОВЫЙ БАРЬЕР искусственное ограничение свободного обмена товарами и услугами между странами, обычно практикуемое в виде тарифов, квот или валютного контроля.

ТОРГОВЫЙ ДОГОВОР вид международных договоров и соглашений, регулирующих торгово-экономические отношения между государствами. Различают торговые договоры и соглашения, в которых содержатся нормы общего порядка (торговые договоры, соглашения о товарообороте и платежах, о режиме инвестиций, налоговые и т.д.), и договоры и соглашения, в которых определены конкретные обязательства сторон (содействие в строительстве объектов, научно-техническое сотрудничество в определенных областях и др.).

ТОРГОВЫЙ ОБОРОТ сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

ТОРГПРЕДСТВО государственный орган, осуществляющий за границей права определенного государства в области внешнеэкономической деятельности.

ТОРГУЕМЫЕ ТОВАРЫ товары, которые могут перемещаться между различными странами.

ТОЧНО В СРОК современный принцип доставки грузов, предусматривающий высокое качество предоставляемых транспортных услуг: время доставки, частота отправок, партионность, надёжность соблюдения графика доставки, сохранность груза, стоимость перевозки, мониторинг со стороны собственника груза, обеспечение информации о прохождении груза.

ТРАМП судно для перевозки грузов по любым направлениям. Оно не закреплено за постоянными портами, не работает на определенных линиях, не ограничивается конкретными видами грузов. Фрахтуется на условиях открытого чартера.

ТРАМПОВОЕ СУДОХОДСТВО способ транспортного обслуживания морского товарооборота, главным образом массовых грузов, перевозимых пароходными партиями, при котором работа грузовых судов не связана с постоянными районами плавания, портами погрузки и выгрузки, не ограничена определенным видом груза, а цена перевозки устанавливается по соглашению сторон в зависимости от конъюнктуры фрахтового рынка. Транспортное судно в Т.с. направляется в те пункты, куда удалось его зафрахтовать.

ТРАНЗИТНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ специальное разрешение, получаемое от государственных органов на провоз по территории страны определенного количества товаров, свободный транзит которых не допускается.

ТРАНЗИТНОЕ ГАРАНТИЙНОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО национальный таможенный документ, позволяющий провозить грузы таможенным транзитом без предварительной упаковки, уплаты импортных пошлин и сборов и содержащий, как правило, все данные, необходимые для оценки (в случае надобности) импортных пошлин и сборов, а также обязательства, обеспечиваемые гарантией предъявлять грузы в таможне места назначения с неповрежденными таможенными печатями и пломбами.

ТРАНЗИТНЫЙ БИЗНЕС операции, в которых банки берут у нерезидентов депозиты в иностранной валюте для предоставления кредитов другим нерезидентам.

ТРАНЗИТНЫЙ СЧЕТ банковский счет, на который поступает экспортная выручка, которая может быть свободно использована только после выполнения определенных условий, например, продажи государ-

ству определенного процента выручки в свободно конвертируемой валюте за национальную валюту по фиксированному курсу.

ТРАНЗИТНЫЙ ТОВАР товар, перемещаемый через таможенную территорию страны в соответствии с таможенным режимом транзита, в отношении которого применяется обеспечение уплаты таможенных платежей путем внесения на депозит причитающихся сумм.

ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО форма мирохозяйственной интеграции посредством интенсификации связей приграничных регионов, способствующая свободному перемещению товаров, услуг, капиталов и людей. Особое распространение Т.с. получило в Европе в виде еврорегионов. Для поддержки процессов Т.с. ЕС осуществляет программы ИНТЕРРЕГ. Создан Европейский союз приграничных регионов (еврорегионов), способствующий совершенствованию Т.с.

ТРАНСГРАНИЧНЫЙ РЕГИОН сопредельные пограничные территории государств, характеризующиеся определенным природным, экономическим, социокультурным, этническим единством. В Европе Т.р. получили название еврорегионов.

ТРАНСЛЯЦИОННЫЙ РИСК риск валютных потерь при пересчете суммы из одной валюты в другую, например при ежегодной переоценке суммы валютного долга.

ТРАНСЛЯЦИЯ пересчет денежных сумм, отчетности из одной валюты в другую.

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (ТНК) форма международной корпорации, головная компания которой принадлежит капиталу одной страны, а филиалы находятся в различных странах мира. Организационная структура ТНК строится на контроле головной (материнской) компанией всех входящих в ТНК структурных подразделений с помощью системы участия.

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК крупный кредитно-финансовый комплекс универсального типа, располагающий, как правило, широкой сетью заграничных предприятий и системой участия, контролирующей при поддержке государства валютные и кредитные операции на мировом рынке; главный посредник в международном движении ссудного капитала.

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЙ КОНЦЕРН международное монополистическое объединение, членами которого являются предприятия нескольких стран.

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЙ СЧЕТ разновидность банковского счета, который открыт для осуществления разнообразных банковских операций в транснациональном банке, в том числе трансакций; служит развитию международных связей.

ТРАНСПОРТНАЯ НАКЛАДНАЯ документ, составляемый в экспортной конторе или в транспортно-экспедиционном предприятии. В настоящее время его составляют на основе эталона по информации, основывающейся на счет-фактуре, или по предварительной фактуре, составленной заранее в процессе предварительных переговоров по сделке о перевозке грузов.

ТРАНСПОРТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ конечный результат деятельности транспортных предприятий по выполнению договора перевозки. Представляет совокупность средств, форм и методов, обеспечивающих реализацию транспортной продукции (услуги) перед его заказчиком (продавцом или покупателем). Включает такие понятия, как сохранность перевозимого

груза, скорость доставки, регулярность, ритмичность доставки, надежность, охрана окружающей среды. При транспортном обслуживании грузовладельцам предоставляются дополнительные услуги, такие как накопление, подработка, хранение груза, ремонт тары, затаривание груза, маркировка, подготовка сепарационного материала и др. Этапы Т.о.: подготовка продукции к перевозке; доставка ее к магистральным видам транспорта, заключение договора перевозки, погрузочно-разгрузочные и складские работы в пункте отправления и назначения продукции; перемещение товара; таможенные, пограничные, санитарные, ветеринарные операции на погранпунктах; раскредитование перевозочных документов; сдача груза получателю; розыск груза; ведение претензий, исков, арбитражных дел. Кроме того, на том или ином этапе возникают посреднические операции: страхование груза и транспортных средств, лизинг и агентирование транспортных средств, брокерская деятельность, транспортно-экспедиторское обслуживание, бондовые операции.

ТРАНСПОРТНЫЕ ИЗДЕРЖКИ затраты по доставке товара от продавца к покупателю, включающие стоимость фрахта, страхования, погрузки/разгрузки, упаковки/распаковки и др. сопутствующие расходы.

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛОВИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРАХ КУПЛИ-ПРОДАЖИ специальный раздел, предусматривающий порядок отгрузки товара, взаимной информации партнеров об отгруженных товарах, условия транспортировки и др. Содержание транспортных условий зависит от вида сделки, вида транспорта для перевозки товара, но обычно включает в себя: срок отгрузки товара; место и порядок сдачи товара продавцом покупателю; действие того или иного международного соглашения, конвенции, обычаи и другие указания для оформления договора перевозки.

ТРАНСПОРТНЫЙ ТАРИФ система ставок платы за услуги транспорта. Применяются Т.т. при перевозках железнодорожным, морским, речным, автомобильным и авиационным транспортом.

ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЕДИЦИОННОЕ АГЕНТСТВО специализированная фирма (компания) по предоставлению грузовладельцу дополнительных услуг, связанных с подготовкой продукции к перемещению, а именно: оформление необходимой транспортной товаросопроводительной документации, заключение договора перевозки с транспортными фирмами, расчеты за транспортировку груза, организация погрузочно-разгрузочных работ, страхование, таможенная очистка товара и др.

ТРАНСФЕРТ

1. перевод иностранной валюты или золота из одной страны в другую;
2. банковские операции, связанные со встречными переводами национальных или национальной и конвертируемой валют двух или нескольких стран;
3. передача права владения именными ценными бумагами одним лицом другому;
4. перенос сделки с одного счета на другой;
5. транспортная услуга по доставке туристов из аэропорта в гостиницу.

ТРАНСФЕРТНАЯ СДЕЛКА разновидность коммерческих сделок, предусматривающая взаимный обмен товаров или валюты участниками внешнеторговых операций на договорных условиях (по курсу валюты, по ценам). Принято различать валютный и товарный

трансферт. При валютном трансферте коммерческие банки договариваются, например, об обмене суммы в различных валютах по курсу, отличающемуся от биржевого. При товарном трансферте осуществляется прямой бартерный обмен товаров между контрагентами по договорной цене.

ТРАНСФЕРТНЫЕ ЦЕНЫ отличающиеся от рыночных цены внутрикорпорационной торговли между находящимися в разных странах подразделениями одной и той же корпорации, используемые для перевода прибыли и сокращения налогов.

ТРАНСФОРМИРОВАННЫЙ ПРОБНЫЙ БАЛАНС пробный баланс после выполнения трансформационных проводок.

ТРАНСШИПМЕНТ условие коносамента, согласно которому морской перевозчик может в любое время и по любой причине выгрузить с судна груз или любую его часть, складировать его на берегу, перегрузить на другое судно, независимо от того, принадлежит ли оно перевозчику или нет. Перевозчик остается ответственным за выполнение договора перед владельцем груза. Т. не считается противоречащим соответствующим положениям международных соглашений, касающихся коносаментов.

ТРАНША

1. серия или часть облигационного займа, как правило, международного, выпускаемого сериями, либо с расчетом на улучшение рыночной конъюнктуры в будущем, либо для размещения займа на ссудных рынках разных стран;

2. 25-процентная доля квоты в Международном валютном фонде.

ТРАССИРОВАНИЕ выставление переводного векселя (тратты); способ погашения задолженности в иностранной валюте.

ТРАТТА (ПЕРЕВОДНЫЙ ВЕКСЕЛЬ) один из основных расчетных документов во внешней торговле, представляющий собой безусловный письменный приказ одного лица другому уплатить по предъявлении этого документа или в назначенный срок определенную сумму денег предъявителю или указанному в документе лицу.

ТРЕТИЙ МИР – развивающиеся страны Азии, Африки, Латинской Америки, общими чертами которых является низкий уровень душевого дохода, высокие темпы роста населения, высокая степень технологической и финансовой зависимости от развитых стран.

ТРЕТИЧНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ сектор экономики, состоящий из отраслей, которые предоставляют производственные, распределительные и личные услуги. К Т.с.э. относятся транспорт, торговля, общественное питание, бытовое обслуживание, частные услуги и т.п.

ТРИПЛИКАТ в международных торговых сделках – скрепление печатью третьего экземпляра документа (договора).

ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ часть населения страны, располагающая совокупностью физических и духовных способностей, которая может принять участие в процессе труда.

ТУРИСТ в соответствии с методологическими рекомендациями Всемирной организации по туризму – посетитель, который во время путешествия в какую-либо страну использовал места размещения туристов в течение одних суток и более. Статистический учет ино-

странных Т. производится как на пограничных пунктах, так и в местах размещения зарубежных посетителей – гостиничных комплексах, кемпингах, мотелях и т.п.

У

УБЫТКИ ПО КУРСУ убытки при реализации акции или валюты, когда ее биржевой курс падает.

УГЛУБЛЕННЫЙ НАДЗОР механизм надзора за экономической политикой стран-членов МВФ, осуществляемый по запросу правительства со стороны МВФ, чтобы гарантировать устойчивое экономическое развитие для исправления макроэкономических дисбалансов.

УДЕЛЬНАЯ ЦЕНА средняя цена товарной единицы; статистический показатель движения цен в международной торговле, который рассчитывается на основе экономической информации, содержащейся в общих статистических источниках, которые указывают не конкретные цены отдельных товаров, а данные о стоимости и количестве тех или иных ввезенных или вывезенных товаров. Динамика У.ц. изучается с помощью индексов. Например, в число регулярно публикуемых ООН индексов цен в международной торговле включается индекс удельных экспортных цен на промышленные изделия по данным статистики внешней торговли 11 стран, охватывающих 88% мирового экспорта готовых изделий (Бельгия, США, Канада, Германия, Япония и др.). Разрабатываются также сводные индексы.

УНИВЕРСАЛЬНАЯ БИРЖА биржа, на которой осуществляются операции не только с широким кругом товаров, но и с валютой, ценными бумагами, а также фрахтовыми контрактами.

УНИФИКАЦИЯ СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ приведение к единому виду и единым методом расчетов показателей экономического развития, используемых различными странами, отраслями и сферами хозяйства, в целях обеспечения их сравнимости.

УНИЯ

1. постоянные международные организации технического, информационного, административного и т.п. характера;

2. вид объединения государств, который в настоящее время не встречается.

"УОРЛДСКЕЙЛ" шкала базисных номинальных фрахтовых ставок для танкеров. На её основе осуществляется фрахтование танкерного тоннажа на фрахтовом рынке.

УПАКОВКА тара, материал, в который помещается товар. Поскольку У. обусловлена свойством товара и условиями поставки, стороны включают во внешне-торговый договор статью об У. У. бывает: внешняя (ящики, коробка, мешки, контейнеры); внутренняя (неотделимая от самого товара без нарушения качества); обычная (общепринятая в торговле данным товаром); специальная (применяемая в особых случаях по желанию покупателя); жесткая, мягкая и др.

УПОЛНОМОЧЕННЫЙ БАНК

1. кредитно-финансовое учреждение, которое имеет специальное разрешение правительственных органов на проведение определенных банковских операций;

2. кредитно-финансовое учреждение, представляющее интересы правительства своей страны в международных валютно-кредитных организациях.

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ КУРСОМ политика государства относительно выбора режима валютного курса и поддержания его уровня.

УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНИМ ДОЛГОМ комплекс инструментов внешнеэкономической политики, обеспечивающих поддержание уровня и структуры внешней задолженности на приемлемом уровне, не ставящем под вопрос перспективы долгосрочного роста страны.

УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ контроль и регулирование государством долга по уровню процентной ставки, порядку погашения государственных ценных бумаг, срокам и порядку платежей по займам (внутренним, внешним и в т.ч. государственным и корпоративным) и т.д.

УПРАВЛЕНИЕ КОМПОЗИЦИЕЙ ВНЕШНЕГО ДОЛГА поддержание приемлемой для страны структуры внешней задолженности с точки зрения уровня процента, условий и сроков платежа, валютного состава.

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ деятельность фирмы, банка по обеспечению такого размещения средств, чтобы можно было в любой момент расплатиться по обязательствам (в короткий период времени превратить активы в денежные средства).

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕМ политика правительства, направленная на увеличение объемов реального производства.

УПРАВЛЕНИЕ СПРОСОМ политика правительства по сокращению размеров частного и государственного потребления (абсорбции).

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ КОНТРАКТ способ выхода на внешний рынок, состоящий в том, что управляющая компания подписывает с зарубежным партнером соглашение, предметом которого является осуществление управления производственной и маркетинговой деятельностью.

УПРАВЛЯЕМО ПЛАВАЮЩИЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС курс, устанавливаемый центральным банком, а не валютным рынком, но с частым его изменением.

УПРАВЛЯЕМОЕ ПЛАВАНИЕ политика управления валютным курсом с помощью валютных интервенций, предусматривающая скупку или продажу иностранной валюты.

УСЛОВИЕ МАРШАЛЛА-ЛЕРНЕРА снижение стоимости национальной валюты (девальвация) приводит к улучшению торгового баланса, если сумма абсолютных значений эластичности национального спроса на импорт и иностранного спроса на национальный экспорт больше единицы. Сформулировано тремя экономистами – А. Маршаллом, А. Лернером и Дж. Робинсоном.

УСЛОВИЯ ДОГОВОРА МОРСКОЙ ПЕРЕВОЗКИ в трамповом судоходстве излагаются в чартере, который является предметом соглашения между грузовладельцем и перевозчиком. В линейном судоходстве У.д.м.п. устанавливаются судовладельцем в одностороннем порядке и излагаются в коносаменте.

УСЛОВИЯ "ЗА ТРУД" В СТРАХОВОМ ПОЛИСЕ условия, оговариваемые в полисе морского страхования и распространяющие его действие на покрытие расходов, понесенных владельцем полиса при попытке предотвратить убытки от наступления страхового слу-

чая или минимизировать их, если избежать страхового случая не удалось.

УСЛОВИЯ "РЕАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ" условия договора, связывающие стоимость кредита с какой-либо реальной ценностью, например, с очень стабильной валютой.

УСЛОВИЯ ТОРГОВЛИ совокупность условий осуществления торговых операций. У.т. применяются к различным видам торговли (внешней и внутренней, оптовой и розничной и т.д.). У.т. характеризуются наличием тех или иных ограничений (во внешней торговле: тарифных и нетарифных ограничений, во внутренней: участием государства в регулировании торговли и т.д.), развитостью рынка, конкуренцией, информационной и др. открытостью и т.д.

УСЛОВНО-БЕСПОШЛИННЫЙ ВВОЗ ввоз в страну товаров и иных предметов без обложения таможенной пошлиной, сборами и налогами, взимаемыми в связи с импортом при условии обратного вывоза за границу этих предметов в установленные сроки. В случае несоблюдения таких сроков предметы подлежат таможенному обложению.

УСЛУГИ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ характеризуются показателями производства услуг и их конечного использования (промежуточное и конечное потребление, экспорт и др.); кроме того, в системе национальных счетов предусмотрены показатели добавленной стоимости, созданной в отраслях, оказывающих услуги. Показатели У. в с.н.с. позволяют оценить вклад отраслей, занятых предоставлением услуг, в развитие экономики, в частности, в объем валового внутреннего продукта.

УСЛУГИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ поступающие на внешний рынок услуги, т.е. потребительные стоимости, которые преимущественно не приобретают овеществленной формы. Образуют мировой рынок услуг, который распадается на более узкие рынки: лицензий и ноу-хау, инженерно-консультационных услуг, транспортных услуг и т.д. В услуги обычно включают транспорт, связь, торговлю, материально-техническое снабжение, сбыт и заготовки, бытовые, жилищные и коммунальные услуги, общественное питание, гостиничное хозяйство, туризм, финансовые и страховые услуги, науку, образование, здравоохранение, физкультуру и спорт, культуру и искусство, а также инженерно-консультационные услуги, информационные и компьютерные, рекламу, юридические, биржевые и посреднические услуги, операции с недвижимостью, аренду оборудования, услуги по изучению рынков и контролю за качеством, послепродажный сервис, техническое обслуживание и деятельность государственных учреждений, организаций и ведомств (не считая вышеупомянутой). В ряде стран к услугам причисляют и строительство.

УСЛУГИ ПО ФИНАНСОВОМУ ПОСРЕДНИЧЕСТВУ услуги, связанные с получением и перераспределением финансовых средств, кроме предназначенных для целей страхования и пенсионного обеспечения. Включаются услуги государственных коммерческих банков и прочие формы денежного и финансового посредничества (финансовый лизинг, кредитование в различных видах, формирование финансовых активов).

УСТАВ ПРЕДПРИЯТИЯ документ, определяющий порядок и условия функционирования предприятия. У.п. входит в состав учредительных документов. Устав

содержит сведения об организационно-правовой форме предприятия, его наименовании, местонахождении, размере уставного капитала, составе, порядке формирования и компенсации его органов управления и контроля, порядке распределения прибыли и формирования фондов предприятия, порядке и условиях реорганизации и ликвидации предприятия.

УСТАВНЫЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ ЛИКВИДНОСТИ устанавливаемые ЦБ соотношения размеров активов и капитала для коммерческих банков с целью сокращения риска банковских операций или стоимости займа для заемщика, которым обычно в этом случае бывает правительство.

УСТАВНЫЙ ФОНД сумма средств или оценка стоимости материальных и нематериальных ценностей, предоставляемых учредителями создаваемому предприятию, акционерному обществу и т.д. в целях формирования собственных основных и оборотных средств для его нормального функционирования. В У.ф. могут зачисляться: здания, сооружения, оборудование, права пользования землей, природными ресурсами, а также другие имущественные права (в том числе на использование изобретений, ноу-хау, денежные средства в валютах стран-партнеров и свободно конвертируемой валюте).

УСТАНОВЛЕНИЕ КУРСА

1. на некоторых международных валютных рынках – ежедневная встреча, в ходе которой официально устанавливаются курсы различных валют путем приведения в соответствие с изменившимися условиями рынка уровня их покупки или продажи. Участниками встречи являются коммерческие банки и (прямо или косвенно) центральные банки. Последние могут осуществлять интервенцию для поддержания курса на определенном уровне;

2. на рынке золота – ежедневная двухразовая (в 10 часов 30 минут и в 15 часов) встреча пяти лондонских домов, осуществляющих операции с золотом, когда они фиксируют цену на золото, исходя из имеющихся предложения и спроса;

3. на рынке ценных бумаг и кредитов с плавающей ставкой процента – встреча непосредственно перед началом каждого нового процентного периода для установления ставки процента на этот период.

УСТАНОВЛЕННЫЙ КУРС легальный, официальный, признанный валютный курс.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ концепция социально-экономического развития, основанная на принципах гуманизации общества и экономики, эффективного использования природных ресурсов Земли в интересах человечества, соблюдения гражданских прав, социальной защиты населения на основе более равномерного распределения доходов и капиталов. Концепция У.р. явилась логическим следствием экологизации научных знаний и социально-экономического развития, бурно начавшейся в 1970-е гг. Вопросам ограниченности природных ресурсов, а также загрязнения природной среды, которая является основой жизни, экономической и любой деятельности человека, в 1970-е гг. был посвящен ряд научных работ. Реакцией на эту озабоченность стало создание международных неправительственных научных организаций по изучению глобальных процессов на Земле, таких как Римский клуб (см. **РИМСКИЙ КЛУБ**). В 1980-х гг. стали говорить об экоразвитии, развитии без разрушения, необходимости

устойчивого развития экосистем. Всемирная стратегия охраны природы (ВСОП), принятая в 1980 г., впервые в международном документе содержала упоминание У.р. Вторая редакция ВСОП 1991 г. получила название «Забота о планете Земля – стратегия устойчивой жизни». В 1987 г. в докладе «Наше общее будущее» Международная комиссия по окружающей среде и развитию (МКОСР) уделила основное внимание необходимости У.р., при котором «удовлетворение потребностей настоящего времени не подрывает способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности». В основу деятельности МКОСР была положена новая триединая концепция устойчивого (эколого-социально-экономического) развития. Всемирный саммит ООН по устойчивому развитию (межправительственный, неправительственный и научный форум) в 2002 г. подтвердил приверженность всего мирового сообщества идеям У.р. для долгосрочного удовлетворения основных человеческих потребностей при сохранении систем жизнеобеспечения планеты Земля. Концепция У.р. во многом перекликается с концепцией ноосферы, выдвинутой академиком В.И. Вернадским еще в 30-х гг. XX в. См. тж. **НО-ОСФЕРА**.

УСТОЙЧИВОСТЬ ВАЛЮТЫ результат, достигаемый регулированием практически неизменного в течение достаточно длительного времени соотношения между покупательной способностью национальной валюты и покупательной способностью иностранных валют; постоянство валютного курса.

УСТОЙЧИВОСТЬ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА поддержание сбалансированности международных платежей на фоне приемлемых темпов долгосрочного инфляционного роста.

УСТОЙЧИВЫЙ ДЕМПИНГ перманентные длительные усилия по проведению демпинговой политики с целью завоевания конкурентоспособной позиции на внешнем рынке, являющемся более гибким в отношении цен по сравнению с внутренним рынком продавца.

УТЕЧКА КАПИТАЛОВ денежные средства и другие ценности, переводимые их владельцами из одной страны в другую с нарушением действующего валютного законодательства.

УТЕЧКА НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА часть национального дохода, которая не используется населением для приобретения товаров и услуг, производимых в стране. Утечки состоят из сбережений, чистых налогов и затрат на покупку импортных товаров.

УЧЕТ ДОЛГОВЫХ ТРЕБОВАНИЙ ПО ОТКРЫТОМУ СЧЕТУ кредитная операция по авансированию банком предприятия-изготовителя продукции (экспортера), предоставляющего коммерческий кредит покупателю (импортеру) под обязательства последнего по открытому счету.

УЧЕТ И ОТЧЕТНОСТЬ систематический учет, контроль и оценка всех хозяйственных операций предприятия в соответствии с требованиями закона и целенаправленного руководства предприятием. У. и о. включает несколько аспектов: 1) внешние У. и о., т.е. финансовый учет и годовой отчет, рассчитанные на внешних адресатов – инвесторов, кредиторов, наемных работников, налоговые и статистические органы, ссуды и т.п.; предполагает строгое следование законодательным нормам; 2) внутренние У. и о., ориентированные на определенных лиц внутри предприятия, кото-

рые используют его для распорядительных целей; 3) секретный бухгалтерский учет; допускается принципами надлежащего бухгалтерского учета в отношении ряда разделов учета, например собственного капитала и доходов.

УЧЕТНАЯ КАРТОЧКА ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ (УКИТ) документ, содержащий сведения о перемещении импортируемых товаров и об условиях расчетов за них, составленный по установленной форме. Каждая УКИТ содержит сведения о товаре, таможенное оформление которого произведено по одной грузовой таможенной декларации (ГТД). В случае использования добавочных листов, являющихся неотъемлемой частью ГТД, количество УКИТ должно соответствовать количеству наименований товаров.

УЧЕТНЫЙ АККРЕДИТИВ аккредитив в виде учета банком трат, выставленных экспортером на покупателя.

Ф

ФАКТОР ВНЕШНЕГО ОКРУЖЕНИЯ в маркетинге – любой фактор, который может повлиять на коммерческий успех предприятия, но находится за его пределами, вне сферы его контроля.

ФАКТОР ВРЕМЕНИ В ФИНАНСОВЫХ РАСЧЕТАХ фактор неравноценности денег относительно различных периодов времени в связи с тем, что инвестированные в настоящее время деньги в будущем возвращаются к инвестору в возросшем размере, т.е. та же сумма денег, но полученная через промежуток времени, менее ценна для инвестора, чем полученная немедленно. Влияние фактора времени увеличивается инфляционными процессами и требует дополнительных расчетов при составлении плана финансовой операции. При определении эффективности сделки простое суммирование денежных величин, относящихся к различным периодам времени, не допускается.

ФАКТОРИНГ

1. перепродажа права на взыскание долгов;
2. коммерческие операции по доверенности;
3. услуга, связанная с получением денег за продажу в кредит.

ФАКТОРНЫЙ ДОХОД доход, создаваемый факторами производства, к которым по международной методологии относятся труд, капитал и земля.

ФАКТОРНЫЙ ПЛАТЕЖ платеж, переводимый за границу в целях его использования на месте иностранными гражданами.

ФАКТОРОИЗЫТОЧНОСТЬ (ФАКТОРОНАСЫЩЕННОСТЬ) показатель, определяющий относительную обеспеченность страны факторами производства.

ФАКТОРОИНТЕНСИВНОСТЬ показатель, определяющий относительные затраты факторов производства на создание определенного товара.

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА ресурсы (земля, труд, капитал, др.), которые необходимо затратить, чтобы произвести товар.

ФАО см. ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ООН.

ФАТФ см. МЕЖДУНАРОДНАЯ ГРУППА ПО БОРЬБЕ С ОТМЫВАНИЕМ «ГРЯЗНЫХ» ДЕНЕГ

ФЕДЕРАЛЬНАЯ РЕЗЕРВНАЯ СИСТЕМА США

(ФРС) 12 федеральных резервных банков, выполняющих в своей совокупности функции Центрального

банка США, и частные коммерческие банки – члены ФРС. Учреждена Федеральным резервным актом (законом) в 1913 г. Начала функционировать в 1914 г. Федеральные резервные банки осуществляют банковую эмиссию, кассовое обслуживание федерального бюджета, куплю-продажу правительственных ценных бумаг, установление учетной ставки процента за банковский кредит центрального банка, установление величины обязательного резервирования в ФРС средств коммерческих банков, установление учетной ставки процента за банковский кредит центрального банка, установление величины обязательного резервирования в ФРС средств коммерческих банков, регулирование и административный надзор за деятельностью банков-членов и других банков, контроль за соблюдением закона о холдинг-компаниях и ряда других законов в банковской сфере, за некоторыми операциями банков-членов за рубежом, выступают в роли банкира правительства. В контакте с казначейством проводят операции на мировых валютных рынках, меры по поддержанию и стабилизации курса доллара. Высший руководящий орган ФРС – Совет управляющих, который состоит из 7 членов, назначаемых президентом США сроком на 14 лет, повторное назначение на должность исключается.

ФИКСАЦИЯ КУРСА см. УСТАНОВЛЕНИЕ КУРСА.

ФИКСАЦИЯ КУРСА К ВАЛЮТНОМУ КОМПОЗИТУ привязка курса национальной валюты к курсам коллективных денежных единиц, таким как СДР, или к различным корзинам валют стран – основных торговых партнеров.

ФИКСАЦИЯ КУРСА К ОДНОЙ ВАЛЮТЕ привязка курса национальной валюты к курсу одной из наиболее значимых валют международных расчетов.

ФИКСИНГ

1. процедура котировки валют, состоящая в определении и регистрации межбиржевого курса путем последовательного сопоставления спроса и предложения по каждой валюте; на ее основе устанавливаются курсы продавцов и покупателей, публикуемые в официальных бюллетенях;

2. ежедневное "закрепление" к концу торговой сессии курса валют, ценных бумаг;

3. золотой Ф. – установление цены на золото на Лондонской бирже; происходит дважды – утром и после обеда.

ФИКСИРОВАННЫЙ ВАЛЮТНЫЙ КУРС официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение от него в одну или другую сторону не более чем на 2,25%.

ФИКСЧЮР-НОТ предварительный документ, фиксирующий факт фрагования судна и его основные условия (наименование судна и сроки его подачи, количество и род груза, порты погрузки и выгрузки, нормы грузовых работ, ставку фрахта). Впоследствии заменяется чартером.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ тесно связано с кредитованием внешней торговли; привлечение внешних источников для кредитования импорта и экспорта сложных технических и других готовых изделий, сооружения крупных объектов с участием партнеров двух и более стран. Денежные средства в валюте привлекаются путем получения авансов иностранных заказчиков, займов на различных финансовых рынках, продажи облигаций и акций и т.п.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ОВЕРДРАФТА покрытие ЦБ краткосрочного перерасхода банками собственных средств сверх остатков на их счетах под процент выше рыночного.

ФИНАНСОВАЯ БЛОКАДА прекращение или ограничение финансовых отношений какого-либо государства или международной финансово-кредитной организации с блокируемой страной с целью оказания на нее экономического или политического давления.

ФИНАНСОВАЯ ИНТЕГРАЦИЯ процесс гармонизации и унификации налоговых систем, бюджетной классификации, бюджетного процесса, государственных расходов, системы контроля со стороны центральных эмиссионных банков за деятельностью кредитных институтов в целях большей координации внутренней и внешней экономической политики государств, входящих в региональные группировки.

ФИНАНСОВАЯ ПОМОЩЬ использование финансовых ресурсов МВФ странами-членами, испытывающими сложности с финансированием платежного баланса и представившими в МВФ программу реформ, показывающую намерения правительства по преодолению этих трудностей.

ФИНАНСОВАЯ РЕНТА регулярные денежные платежи различного происхождения. Категория финансовой ренты используется в анализе условий контрактов.

Описывается следующими параметрами: 1) член ренты – размер каждого отдельного платежа; 2) период ренты – интервал между двумя платежами; 3) срок ренты – время от начала финансовой ренты до последнего периода; 4) процентная ставка, используемая при наращивании или дисконтировании платежей, из которых состоит рента. По условиям формирования ренты бывают: 1) в зависимости от продолжительности – годовые или с другим сроком; 2) по методу начисления процентов – с ежегодным начислением, непрерывным начислением, в момент выплаты ренты; 3) по величине членов – постоянные или переменные; 4) по вероятности выплаты – верные и условные; 5) по числу членов – ограниченные или бесконечные; 6) по моменту выплаты платежей – в конце периода (обычная рента), в начале каждого периода.

ФИНАНСОВОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ применение программно-целевого метода при составлении государственного бюджета и смет расходов и доходов других звеньев финансовой системы. Включает прогнозирование общего уровня расходов и их основных групп, установление приоритетов и пропорций финансирования в процессе разработки бюджетной политики, формирование программ расходов по намеченным мероприятиям.

ФИНАНСОВЫЕ ДЕРИВАТЫ инструменты торговли финансовым риском, цены которых привязаны к другому финансовому или реальному активу.

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ финансовые обязательства и права, обращающиеся на рынке, как правило, в документарной форме. К ним относят: ценные бумаги, денежные обязательства, валюту, фьючерсы, опционы и др.

ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ РЫБНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ (ZVFI) структурный фонд ЕС, созданный с целью обеспечить структурные мероприятия в сфере рыболовства, а также переработку продуктов рыболовства в промышленности и торговле. Задачами, поддерживаемыми Ф.и.у.р.х., являются:

- 1) помощь в достижении стабильного равновесия использования ресурсов рыбного хозяйства;
- 2) поддержка развития структур конкурентоспособных и экономически стабильных предприятий отрасли;
- 3) улучшение рыночного предложения и добавленной стоимости продуктов рыбного и водного хозяйств;
- 4) стимулирование восстановления сфер, связанных с рыбным и водным хозяйствами. Общий размер финансирования, доступного в рамках этого структурного фонда, составляет 42 миллиона евро.

ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ формирование и регулирование всех финансовых процессов на предприятии, включая инвестиции. Охватывает стадии планирования, принятия решений, выработки распоряжений и контроль; следовательно, это понятие шире финансового планирования в узком смысле. Стратегический Ф.м. охватывает долгосрочное управление инвестициями и структурой капитала. Оперативный Ф.м. относится к обеспечению ликвидности.

ФИНАНСОВЫЙ РАЗРЫВ разница между потребностями страны в иностранной валюте для оплаты импорта и обслуживания своих долгов и тем, что она получает от экспорта и поступлений из-за рубежа.

ФИНАНСОВЫЙ СВОДНЫЙ БАЛАНС система финансовых показателей, характеризующих важнейшие пропорции формирования и использования финансовых ресурсов народного хозяйства за определенный период.

ФИНАНСОВЫЙ СТИМУЛ стимул, обеспечиваемый государством с целью достижения национальных приоритетов в отношении предприятий, в том чтобы способствовать их размещению в пределах определенной территории; развивать передовые технологии и ускорять обновление основных фондов; развивать экспорт и т.д. Формы Ф.с. различны – от налоговых льгот до прямых субсидий.

ФИРМА

1. термин, используемый для обозначения любой компании; в некоторых странах обозначает товарищество;
2. синоним фирменного наименования компании, то есть определенное имя или наименование, под которым выступает коллективный или индивидуальный предприниматель. Название Ф. состоит в идентификации коммерсанта, индивидуализации его деятельности в национальном или международном хозяйственном обороте. Ф. имеет определенные правовые принципы: истинность, исключительность, публичность, непередаваемость. Ф. может включать имена и фамилии, быть наименованием, характеризующим предмет деятельности либо произвольным. В ряде стран фирменное наименование должно включать полное или сокращенное указание на вид товарищества. Право на Ф. является исключительным имущественным правом коммерсанта и защищается в судебном или административном порядке.

ФИРМА-НЕРЕЗИДЕНТ совокупность фирм, включающая: 1) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, с местонахождением за пределами данной страны; 2) предприятия и организации, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательствами иностранных государств, с местонахождением за пределами данной страны; 3) находящиеся в данной стране иностранные дипломатические и иные официальные представительства, а также междуна-

родные организации, их филиалы и представительства; 4) находящиеся в данной стране филиалы и представительства вышеперечисленных нерезидентов.

ФИРМА-РЕЗИДЕНТ организация, зарегистрированная в данной стране в соответствии с действующим в ней законодательством.

ФИРМА-СТОКИСТ фирма, обслуживающая экспортно-импортные операции. В стране импортера осуществляет операции на основе договора о консигнационном складе, который заключается в дополнение к основному договору комиссий. Ф.-с. имеет собственные склады и перевалочные пункты. Операции осуществляет от своего имени и за свой счет, т.е. осуществляет функции, близкие к оптовой торговле.

ФЛОТИНГ свободное колебание курса, то есть условия, при которых курс валюты может колебаться, выходя за установленные в соответствии с международными соглашениями рамки без дискретных интервенций. Вместе с тем плавающий курс валют может искусственно поддерживаться благодаря вмешательству властей, не определяясь рыночными условиями.

ФОВ см. СВОБОДНО НА БОРТУ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ ОТГРУЗКИ).

ФОНД ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ средства в иностранной и национальной валютах, предназначенные для регулирования валютных курсов и платежных балансов с помощью валютных интервенций.

ФОНД ВИТТЕВЕНА фонд, используемый для предоставления кредитов государством, имеющим значительный дефицит платежного баланса и исчерпавшим возможности получения обычных ссуд Международного валютного фонда.

ФОНДОВАЯ БИРЖА биржа, где совершаются сделки с ценными бумагами. Через Ф.б. мобилизуются средства для долгосрочных инвестиций в экономику и для финансирования государственных программ. На Ф.б. происходит купля-продажа акций, облигаций акционерных компаний, облигаций государственных займов. В ходе купли-продажи устанавливается курс ценных бумаг, обращающихся на бирже, который определяется приносимым доходом (в виде дивиденда или процента), уровнем ссудного процента и соотношением спроса и предложения. Сводными показателями движения курса ценных бумаг являются индексы акций, наиболее известным из которых является индекс Доу-Джонса, отражающий курс крупнейших монополий, котируемых на Нью-Йоркской фондовой бирже. В США и Великобритании на фондовой бирже избирается биржевой комитет, при котором организуется специальная комиссия, принимающая решение о допуске ценных бумаг к торговле на бирже. На Ф.б. распространена продажа крупными партиями, состоящими более чем из 10 тыс. акций. Оборот западных Ф.б. исчисляется несколькими триллионами долларов. Крупнейшими Ф.б. являются Нью-Йоркская, Лондонская, Токийская, Франкфуртская, Парижская. Ф.б. является важнейшей составляющей частью интегрированной системы рынков фиктивного капитала, включающей также биржи фьючерсные, валютные рынки, различные формы внебиржевого оборота ценных бумаг. Ф.б. имеют организационно-правовую форму частных акционерных обществ (США, Япония, Великобритания) или государственных институтов (Германия, Франция).

ФОНДОВЫЙ РЫНОК составная часть финансового рынка, на котором осуществляются операции с ценными бумагами. Первичное размещение ценных бумаг эмитентами относится к первичному Ф.р., последующие операции по купле-продаже ценных бумаг образуют вторичный Ф.р. Различают биржевой Ф.р., участниками которого являются фондовые биржи, фондовые отделы товарных и валютных бирж, и внебиржевой Ф.р. с участием инвестиционных фондов, банков, брокерских фирм и других организаций, совершающих операции с ценными бумагами.

ФОРВАРД расчет по валютной или другой сделке более чем через два рабочих дня после ее заключения.

ФОРВАРДНАЯ ИНТЕРВЕНЦИЯ операции, осуществляемые центральным банком на форвардном рынке с целью изменения курса своей валюты при сделках за наличный расчет. Ф.и. может также проводиться центральным банком для оказания воздействия на ставки процента, существующие на форвардном рынке по срочным сделкам в национальной валюте.

ФОРВАРДНАЯ МАРЖА разница (дисконт или премия) между курсом валюты по сделкам за наличный расчет ("spot") и курсом валюты по срочным сделкам.

ФОРВАРДНАЯ ПРЕМИЯ срочная надбавка к курсу "spot", определяемая разницей в процентных ставках по двум валютам; премия и курс "spot" в сумме дают форвардный валютный курс ("аутрайт"); валюта, котируемая с форвардной премией, является более дорогой, то есть цена поставки валюты в будущем выше текущей наличной цены.

ФОРВАРДНАЯ СДЕЛКА срочная сделка за наличный расчет, в соответствии с которой покупатель и продавец соглашаются на поставку товара оговоренного качества и количества или валюты на определенную дату в будущем. Цена товара, курс валюты и т.д. фиксируются в момент заключения сделки. Срок исполнения валютной форвардной сделки – любой день позже срока сделки за немедленный расчет (на условиях "spot"), обычно 1, 3, 6, 12 месяцев.

ФОРВАРДНАЯ СКИДКА срочная скидка с курса "spot", определяемая разницей в процентных ставках по двум валютам; результат представляет собой форвардный валютный курс; валюта, котируемая с форвардной скидкой, является более дешевой, т.е. цена поставки валюты в будущем ниже текущей наличной цены.

ФОРВАРДНОЕ ПОКРЫТИЕ покрытие по срочной сделке. Заключение срочной сделки, с помощью которой покупатель или продавец валюты страхует себя от непредвиденного изменения валютного курса.

ФОРВАРДНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О СПРЭДЕ разновидность страховой операции, в которой гарантируется разница в процентных ставках по двум валютам.

ФОРВАРДНЫЙ КОНТРАКТ С ОПЦИОНОМ АННУЛИРОВАНИЯ гибрид форвардной сделки и опциона, позволяющий защищаться от валютного риска и использовать движение валютного курса.

ФОРВАРДНЫЙ КУРС см. КУРС "ФОРВАРД".

ФОРВАРДНЫЙ РЫНОК рынок сделок на срок. Валютный или товарный рынок, на котором заключаются сделки при условии поставки валюты или товаров в будущем. В США может обозначать также сделки, заключенные вне товарной биржи на поставки товаров на будущую дату.

ФОРЕКС наименование конверсионных валютных операций, то есть конвертация средств из одной валюты в другую по поручению клиентов, а также спекуляция на изменении валютного курса для получения арбитражной прибыли.

ФОРМА ПОЛНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ форма, заполнение которой требуется от всех иностранных брокеров/дилеров или банков в США, которые участвуют в качестве андеррайтеров в распространении "горячего" выпуска. Эта форма представляется один раз, когда впервые договорились о таком участии, и в ней указывается, что участники принимают правила распространения "горячего" выпуска и обязуются им следовать.

ФОРМАН старший грузчик, наблюдающий в иностранных портах за ходом погрузки судна, правильным спуском и укладкой грузов в трюмах.

ФОРМИРОВАНИЕ СПРОСА целенаправленные действия предприятия-экспортера в отношении полной информированности потенциальных покупателей о товаре, его особенностях, техническом уровне, экономических параметрах, гарантиях, цене, дополнительных услугах в связи с приобретением товара, о сервисе, а также о надежности самого продавца, его репутации и достижениях.

ФОРМУЛЯРНЫЙ ДОГОВОР (ФОРМУЛЯР) вид договора, который пускается в оборот крупными банками, финансовыми учреждениями, транспортными ведомствами и т.п. Составители Ф.д. стремятся предусмотреть все ситуации, которые могли бы возникнуть из определенного правоотношения с клиентом или "сторонами" вообще. Часто не признается никакое отступление от текста Ф.д. (в отличие от типовых и стандартных договоров), не учитываются никакие оговорки или возражения другой стороны. По своему характеру это, так называемые, "договора присоединения", в которых возможности изменения генерального предложения сведены к минимуму. Однако, законодательством устанавливаются и некоторые особые правила. Так, если договор заключен по заранее отпечатанному содержанию или подготовлен другим способом и предложен одной из сторон договора, то неясные положения будут истолкованы в пользу другой стороны. Так как этот тип договоров получает в последнее время все большее распространение в мировом торговом обороте появилась отрасль, так называемого, формулярного права, регулирующего правоотношения, создаваемые Ф.д.

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ–международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала, международная миграция рабочей силы, международная передача технологий, международные валютно-расчетные отношения.

ФОРС-МАЖОР возникновение чрезвычайных и неотвратимых обстоятельств, результатом которых является невыполнение условий договора. В результате Ф.-м. одна из сторон договора невольно становится причинителем убытков другой стороне. В общем виде Ф.-м. можно разделить на непреодолимую силу и юридический форс-мажор. К общему принципу определения непреодолимой силы можно отнести объективный и абсолютный характер обстоятельств – действие факторов, ставшее препятствием исполнению обязательств, должно быть объективным и абсолютным, то есть касаться не только причинителя вреда, а распространяет-

ся на всех. Невозможность исполнения должна быть абсолютной, а не затруднительной для должника. К непреодолимой силе в законодательстве и договорной практике относят стихийные бедствия (землетрясения, наводнения) или иные обстоятельства, которые невозможно предусмотреть или предотвратить (либо невозможно предусмотреть, но невозможно предотвратить) при современном уровне человеческого знания и возможностей. Во всех гражданско-правовых системах непреодолимая сила является обстоятельством, освобождающим от ответственности. К юридическому форс-мажору относятся решения высших государственных органов (запрет импорта или экспорта, валютные ограничения и др.), забастовки, войны, революции и т.п. Не признаются форс-мажорными обстоятельства, которые по сути являются коммерческим риском, например, трудности в связи с неблагоприятной конъюнктурой рынка, изменение цен и т.д. Понятие Ф.-м. не имеет четкого юридического определения. Как правило, контрагенты устанавливают случаи непредвиденных обстоятельств и их правовые последствия в договорном порядке.

ФОРФЕЙТИНГ кредитование внешнеэкономических операций в форме покупки у экспортера векселей, акцептованных импортером. В отличие от обычного учета векселей коммерческими банками Ф. предполагает переход всех рисков по долговому обязательству к его покупателю – форфейтеру (учет "без оборота"). Ф. носит среднесрочный характер – до семи лет. Преимуществами Ф. являются твердая ставка кредитования и относительно простая процедура оформления переуступки векселей. Стоимость Ф., оплачиваемая в конечном счете через цену товара, нередко выше других форм кредита. Ф. наиболее активно используют в сделках западноевропейские кредитные учреждения, прежде всего банки Швейцарии, Германии, Великобритании.

ФОРФЕЙТИРОВАНИЕ кредитование экспорта путем покупки без оборота на продавца коммерческих векселей, иных долговых требований по внешнеторговым сделкам; форма трансформации коммерческого кредита в банковский.

ФОССТИС мероприятия по формированию спроса и стимулированию сбыта, направленные на покупателей, агентов и розничных торговцев.

ФПА разновидность полиса в морском страховании, не покрывающего полную потерю груза в связи с морскими рисками.

ФРАНКО в договорах купли/продажи и поставки – термин, применение которого в сочетании с обозначением какого-то пункта доставки означает, что покупатель свободен от расходов по страховке и транспортировке товара до этого пункта (во внешнеторговых сделках, если для достижения обозначенного пункта товар пересекает границу, – и от таможенной очистки товара). Например, франко-вагон – условие, по которому продавец обязан получить вагон и погрузить в него товар.

ФРАНКО-АЭРОПОРТ (FOB airport – FOA) торговый термин, применяемый при перевозке товара воздушным транспортом (например: FOB Airport Riga или FOA Riga, Latvia). Продавец обязан доставить товар в аэропорт отправления и заключить договор воздушной перевозки, но за счет покупателя. Риск потери или повреждения товара переходит от продавца к покупате-

лю, когда товар доставлен в аэропорт отправления и сдан на попечение воздушного перевозчика. Эти условия отличаются от обычного условия FOB тем, что, во-первых, точка доставки груза не привязана непосредственно к транспортному средству, так как на самолете нет ничего такого, что могло бы играть такую же важную роль, как поручни судна при морских перевозках, следовательно, точка доставки считается достигнутой, если товар доставлен воздушному перевозчику в аэропорт. Доставка в городской грузовой терминал недостаточна, если это не было заранее оговорено с покупателем. Во-вторых, обычно продавец заботится о воздушном транспорте. По FOB это считается "дополнительной услугой". По FOA покупатель вправе назвать воздушного перевозчика, которому продавец должен передать товар. Если покупатель не дал других инструкций, продавец должен или позаботиться о транспортировке за счет и на риск покупателя, или дать знать покупателю, что он не хочет этого делать. Покупатель должен дать все необходимые инструкции продавцу для того, чтобы он мог доставить груз в выбранное место, и продавец должен дать знать покупателю о доставке товара воздушному перевозчику.

ФРАНКО-ДОК основа экспортного контракта, когда экспортер оплачивает доставку товаров до погрузочной платформы, а покупатель организует и оплачивает погрузку и отправку.

ФРАНКО-ЗАВОД (...С УКАЗАНИЕМ МЕСТА) Ex works (...named place) (EXW) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя в помещениях продавца (склад, завод, фабрика), не очищенным для экспорта и не погруженным на какое-либо транспортное средство, предоставленное покупателем. Таким образом, условие EXW предусматривает минимальные обязательства для продавца, и покупатель несет все расходы и риски, связанные с приемом товара в помещениях продавца. Однако, если стороны желают, чтобы продавец был ответственным за погрузку товара для его отправки и нес риск и все расходы по такой погрузке, то это должно быть разъяснено путем добавления в договор купли-продажи прямой формулировки на этот счет. Условие EXW не должно использоваться, когда покупатель не в состоянии выполнить (прямо или косвенно) экспортные формальности.

ФРАНКО-ПЕРЕВОЗЧИК (...С УКАЗАНИЕМ МЕСТА) Free carrier (...named place) (FCA) – торговый термин, включенный в Инкотермс и означающий, что продавец выполняет свое обязательство по поставке, когда он предоставляет товар, очищенный от пошлин на экспорт, перевозчику, назначенному покупателем, в указанном месте. Указанное место поставки влияет на обязательства по погрузке и разгрузке товара в таком месте. Если поставка происходит в помещениях продавца, то продавец несет ответственность за погрузку. Если поставка происходит в любом другом месте, то продавец не несет ответственности за разгрузку. "Перевозчик" означает любое лицо, которое, согласно договору перевозки, берется осуществить либо обеспечить осуществление транспортировки по железнодорожным, автодорожным, воздушным, морским, речным путям или комбинацией этих видов транспорта. Если для получения товара покупатель назначает лицо иное, чем

перевозчик, то продавца считают выполнившим свое обязательство по поставке, когда товар поставлен такому лицу. Условие FCA может использоваться вне зависимости от вида транспорта, включая и смешанный (мультимодальный) транспорт.

ФРАНЧАЙЗИНГ особая форма международного лицензирования, предполагающая передачу франчайзером зарубежному франчайзи известной торговой марки, а вместе с ней – отработанных и оправдавших себя технологий и оборудования, а также предоставление возможности обучить персонал и получить необходимые консультации.

ФРАНШИЗА

1. условие страхового договора, предусматривающее освобождение страховщика от возмещения убытков, не превышающих определенного резерва;
2. название лицензии при франчайзинге.

ФРАХТ

1. одна из форм оплаты морской перевозки грузов, пассажиров либо использования судов на протяжении определенного времени. Порядок оплаты и размер фрахта устанавливается фрахтовым договором. Расчеты по Ф. производят по количеству груза, сданного в месте назначения, реже – по количеству груза, принятого на борт. При перевозке большими партиями малочленного груза Ф. может рассчитываться по количеству груза, указанному в коносаменте. Фрахтователь дополнительно платит за каждый порт погрузки и выгрузки, указанные в фрахтовом договоре. Без согласования с фрахтователем нельзя использовать судно для промежуточных перевозок, даже если такие перевозки осуществляются в попутном балластном направлении. Возможен Ф. на условиях лямпеум. Время и место оплаты Ф. могут быть определены: при сдаче груза к перевозке в пункте отправления, по прибытии в порт назначения, во время или после окончания выгрузки, после сдачи груза грузополучателю и проверки его массы. В мировой практике принят индекс фрахта, разработанный для сопоставления танкерных ставок фрахта независимо от размеров судов и их маршрутов, а в зависимости от стоимости стандартного судна;
2. перевозимый груз, а также сама перевозка груза.

ФРАХТ-АУТ транспортные расходы, понесенные при продаже товаров.

ФРАХТ-ИН транспортные расходы, понесенные после покупки товаров.

ФРАХТ-РЕЛИЗ индоссамент на транспортировку накладной, сделанный владельцем судна или его агентом, подтверждающий, что фрахт оплачен и товары по их доставке могут быть выданы.

ФРАХТО-АВАНС предварительная плата в счет фрахта; если фрахт оплачивается в порту назначения, аванс может быть выдан в размере 1/3 причитающейся суммы для оплаты судовых расходов; сумму аванса записывают в коносамент.

ФРАХТОВАНИЕ уторговывание и заключение договора на морскую перевозку грузов.

ФРАХТОВАНИЕ ВОЗДУШНОГО СУДНА заключение договора на воздушную перевозку авиационным транспортным средством.

ФРАХТОВАНИЕ НА КРУГОВОЙ РЕЙС фрахтование на рейс между двумя или более портами, при котором все судно или его часть, предоставляется в распоряжение фрахтователя для перевозки груза не только в

прямом, но и в обратном направлении с возвращением судна в район первоначального отправления.

ФРАХТОВАНИЕ НА ОДИН РЕЙС фрахтование, по которому судовладелец за определенную плату предоставляет в распоряжение фрахтователя все судно или его часть для перевозки груза между определенными портами.

ФРАХТОВАНИЕ НА ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНЫЕ РЕЙСЫ фрахтование, применяемое при перевозках значительных количеств однородного груза в одном и том же направлении одним и тем же судном.

ФРАХТОВАНИЕ ПО ГЕНЕРАЛЬНОМУ КОНТРАКТУ фрахтование, по которому судовладелец обязуется в течение определенного времени перевезти определенное количество груза, выделяя для перевозки суда оговоренной грузоподъемности.

ФРАХТОВАНИЕ СУДОВ заключение договора на перевозку груза речными и морскими судами. Вознаграждение (плата) за перевозку называется фрахтом. Чартер оформляется между судовладельцем и фрахтователем на аренду всего судна или его части на определенный рейс или срок и должен содержать наименование сторон (фрахтователя и фрахтовщика), их местонахождение, размер фрахта, характеристику судна и груза.

ФРАХТОВАТЕЛЬ сторона в договоре фрахтования судна. При рейсовом фрахтовании в обязанности Ф. входит предоставление предусмотренного договором груза и уплата обусловленного вознаграждения. При фрахтовании на время в обязанности Ф. входит эксплуатация судна в соответствии с условиями договора и уплата установленной арендной платы.

ФРАХТОВАЯ БИРЖА постоянно действующий рынок фрахтуемых судов; организуется по региональному, международному, товарному или иным признакам. На Ф.б. концентрируется вся информация о спросе на тоннаж и его предложении, об уровне фрахтовых ставок, об условиях договора фрахтования и т.п. Наибольшее международное значение сохраняет за собой фрахтовый центр в Лондоне; крупные Ф.б. имеются в Гамбурге, Генуе, Токио, Гонконге, Нью-Йорке. Обычно Ф.б. действует как компания с ограниченной ответственностью.

ФРАХТОВАЯ ЕДИНАЯ СТАВКА единая ставка платы за перевозку грузов или пассажиров, главным образом морским путем.

ФРАХТОВАЯ КОНТРАКТНАЯ СТАВКА в морском судоходстве – фрахтовая ставка, применяемая в отношении товаров, отгружаемых фирмой, которая заключала ограничительный контракт с картелем судовладельцев. В соответствии с этим контрактом грузоотправитель обязуется пользоваться только судами картеля и ему предоставляются льготные фрахтовые ставки.

ФРАХТОВАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ объединение компаний линейных судоходств картельного типа в форме соглашения о едином уровне тарифов и условиях их применения на определенном направлении, а также квоте и режиме обслуживания перевозок. Члены Ф.к. обязаны строго придерживаться ее правил и не допускать предоставления прямых или косвенных льгот грузовладельцам. За нарушение членами Ф.к. ее правил устанавливаются санкции.

ФРАХТОВАЯ РАСЧЕТНАЯ ЕДИНИЦА фрахт, устанавливаемый за единицу массы, объема, за место, в процентах от стоимости особо ценных грузов.

ФРАХТОВАЯ СТАВКА цена морской перевозки.

Включает издержки производства транспортной продукции и среднюю прибыль.

ФРАХТОВЩИК перевозчик, сторона договора морской перевозки груза, принявшая на себя обязанность перевезти вверенный груз в порт назначения за установленную плату.

ФРАХТОВЫЙ БАЛАНС часть платежного баланса страны, отражающая поступление иностранной валюты из-за границы и ее расход за границей в связи с морскими перевозками.

ФРАХТОВЫЙ БРОКЕР брокер, выступающий посредником между судовладельцем и фрахтователем при заключении договора комиссии. Право брокера на получение комиссии и ее размер оговариваются в чартере.

ФРАХТОВЫЙ ДОКУМЕНТ счет-фактура, выписываемый владельцем судна на имя грузоотправителя, в котором зафиксирован размер фрахта за доставку груза. **ФРАХТОВЫЙ ИНДЕКС** относительный показатель изменения уровня цен морской перевозки грузов по отношению к ценам какого-либо базисного периода или к фиксированным ставкам, принятым за 100 процентов.

ФРАХТОВЫЙ МАНИФЕСТ документ, содержащий ту же информацию, что и грузовой манифест, а также дополнительные данные, касающиеся платы, взимаемой за провоз, расходов и т.д.

ФРАХТОВЫЙ РЫНОК сфера обращения транспортных услуг в области торгового мореплавания, оказываемых трамповым тоннажем. Мировой Ф.р. охватывает все океанские и связанные с ними морские бассейны мира. Он делится на секции, каждая из которых объединяет географический район массовой отгрузки определенных грузов. Для каждой секции характерны также определенные направления перевозок и типы судов. Секции Ф.р. связаны между собой и оказывают друг на друга взаимное влияние. Существует девять секций мирового Ф.р.: средневропейская, средиземноморская, индийская, дальневосточная, западноевропейская, североафриканская, североамериканская, южноамериканская и тихоокеанская. Ф.р. могут быть открытые и закрытые. На закрытом используются суда торгово-промышленных монополий и государственных организаций; на открытом – трамповые и линейные суда, т.е. транспорт общего пользования. По типам фрахтуемых судов Ф.р. подразделяется на сухогрузный, наливной и танкерный. В свою очередь, сухогрузный тоннаж подразделяется на рефрижераторный, контейнерный и лесной.

ФРАХТОВЫЙ СЧЕТ документ, который выдается транспортным оператором и в котором указываются фрахтовые ставки и издержки на транспортировку, а также условия платежа.

ФРИТРЕДЕРСТВО см. СВОБОДА ТОРГОВЛИ.

ФУНДАМЕНТАЛЬНОЕ НАРУШЕНИЕ РАВНОВЕСИЯ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ постоянное и значительное несоответствие между официальным и рыночным обменными курсами какой-либо валюты.

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ВАЛЮТА деятельная валюта, используемая в настоящее время.

ФУНКЦИЯ ДЕНЕГ сущностные характеристики особого товара – всеобщего эквивалента, которые состоят:

- 1) в выражении стоимости товара через цену, а посредством движения цен проявляется действие закона стоимости – это функция меры стоимости; 2) деньги опосредуют меновой процесс и в этом качестве исполняют функцию средств обращения; 3) товарное обращение порождает функцию средств платежа; 4) деньги, выведенные из сферы обращения, выполняют функцию средств накопления и сбережений; 5) товарный обмен, выходящий за государственные границы, обслуживают деньги в функции мировых денег.

ФЬЮЧЕРС соглашение, предусматривающее обмен реального актива, принадлежащего одной из сторон, на финансовый актив, принадлежащий другой стороне, либо обмен двумя финансовыми активами в установленный в соглашении срок и по заранее оговоренному курсу.

ФЬЮЧЕРСНАЯ БИРЖА современная форма товарной биржи, торговля на которой ведется фьючерсными контрактами – на поставку различных товаров в будущем. Торговлю на Ф.б., по сравнению с биржей реального товара, отличают: преимущественно фиктивный характер сделок (лишь 1-2% сделок завершаются поставкой товара, а остальные – выплатой разницы в ценах); косвенная связь с рынком реального товара через хеджирование, а не через поставку товара; унификация условий контрактов, кроме цены; обезличенность сделок и заменимость контрагентов по ним. Сделки на Ф.б. заключаются как на товар, так и на валюту, индексы акций, процентные ставки и т.п. Основными товарами, сделки с которыми заключаются на биржах, являются зерновые, масличные, нефть и нефтепродукты, драгоценные и цветные металлы, хлопок, сахар, кофе, какао-бобы, живой скот. Ф.б. управляется Советом директоров, в который входят члены биржи и представители общественности. Обеспечивают функционирование биржи наемный персонал и различные комитеты, формируемые из членов биржи, например, финансовый комитет, комитет по деловой этике, по установлению качества товара, по рассмотрению споров, по наблюдению за соблюдением правил торговли и т.д. Доходы Ф.б. состоят из регистрационного сбора, паевых и ежегодных взносов членов, оплаты предоставляемой биржей информации, процентов, получаемых посредством клиентов, временно находящихся в распоряжении биржи (если расчетная палата является частью биржи).

ФЬЮЧЕРСНАЯ СДЕЛКА сделка на покупку или продажу финансовых инструментов или товаров обусловленного сорта (марки) на биржах при условии их оплаты по согласованной цене через определенный срок после заключения сделки. Ф.с. заключается не с целью покупки или продажи, а с целью страхования (хеджирования) сделки с наличным товаром, или с целью получения разницы в ходе перепродажи Ф.с., или для получения прибыли от изменения цен или курсов, возникающих к ликвидационному сроку. В результате во всех, за исключением незначительного процента, случаях обязательства по Ф.с. выполняются путем уплаты или получения разницы в цене, а не путем поставки реального товара. Ф.с. широко используются на рынках тех товаров и других видов ценностей, для которых характерны значительные изменения цен и кото-

рые имеют достаточно большие объемы торговли. Это сельскохозяйственные и сырьевые товары (всего около 50 наименований), валюты, акции, облигации, банковские вклады, ипотека и т.п. Фьючерсы позволяют уменьшить риск, связанный с резкими и значительными колебаниями цен, сделать более прогнозируемой хозяйственную деятельность, удешевить кредит и т.д.

Х

ХАРАКТЕР СДЕЛКИ обязательный реквизит классификатора сделки в рамках гармонизированной системы расчетов за поставки товаров. Предназначен для кодирования характера сделки при заполнении грузовой таможенной декларации. Состоит из разделов: расчеты на валюту свободно конвертируемую; расчеты по клирингам с ограниченной конверсией; расчеты на замкнутую валюту; прочие поставки по коммерческим операциям; поставки товаров в счет обязательств по соглашениям о сотрудничестве в строительстве предприятий и объектов; безвозмездные поставки; прочие поставки по некоммерческим операциям.

ХАРТИЯ (ДЕКЛАРАЦИЯ) в международном праве – правовой акт, не имеющий обязательной силы, по смыслу почти всегда является декларацией и формулирует общие принципы и цели каких-либо международных договоренностей (Парижская хартия для Новой Европы, Амьенская хартия и пр.).

ХАРТЛЕНД геополитическое понятие «центральной земли», овладение которым открывает путь к мировому господству. Предложено английским ученым Х. Маккиндером.

ХИНТЕРЛАНД «зона тяготения»; район, прилегающий к какому-либо центру.

ХЕДЖИРОВАНИЕ компенсационные действия, принимаемые покупателем или продавцом на валютном рынке, чтобы предохранить свой доход в будущем от изменения валютного курса.

ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ добровольное объединение юридических лиц, созданное ими по отраслевому, территориальному или иному принципу в целях координации деятельности, обеспечения защиты их прав, представления общих интересов в государственных и иных органах, а также в международных организациях. Участники объединения сохраняют свою самостоятельность и права юридического лица, а также право свободного выхода.

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ЦИКЛ – регулярно (каждые четыре-семь лет) повторяющиеся колебания хозяйственной конъюнктуры, в ходе которых экономика проходит четыре фазы: кризис (рецессию), депрессию, оживление и подъем (бум).

ХОЛДИНГ (ХОЛДИНГОВАЯ КОМПАНИЯ) компания, создаваемая с целью управления дочерними предприятиями через систему участия, владения контрольным пакетом акций. Различают чистый Х., который создается специально для контроля и управления другими предприятиями, и смешанный Х. – для управления и одновременно предпринимательской деятельности.

ХУАЦЯО – этнические китайцы, постоянно проживающие за пределами своей исторической родины. Значительную их часть составляют граждане стран Юго-Восточной Азии. Им принадлежит ведущая роль в хозяйственной жизни стран региона.

Ц

ЦБ см. ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК.

ЦЕЛЕВЫЕ ЗОНЫ параметры валютного курса, к которым страна считает необходимым стремиться.

ЦЕЛЕВЫЕ КРЕДИТЫ кредиты, предоставляемые центральным банком коммерческим банкам для финансирования определенных проектов в соответствии с государственными приоритетами, преимущественно на государственных предприятиях. Используются для экспортного кредитования.

ЦЕЛЕНАПРАВЛЕННАЯ КОРРЕКТИРОВКА макроэкономическая корректировка путем использования правительством инструментов экономической политики.

ЦЕЛЕПОЛАГАНИЕ процесс обоснования и формирования целей развития управляемого объекта на основе анализа общественных потребностей в его продукции и услугах, исходя из реальных возможностей их наиболее полного удовлетворения.

ЦЕЛИ переменные, размер которых устанавливается по усмотрению правительства в соответствии с приоритетами его экономической политики. Например, будущая инфляция обычно считается целью, поскольку ее желаемый уровень задается решением правительства или парламента.

ЦЕНА ЛИЦЕНЗИИ в условиях современного мирового хозяйства обобщающий показатель полезности технологии или технологических знаний, предоставляемых потребителю по лицензии. В основе Ц.л. лежит сумма дополнительного дохода, который может быть получен заказчиком за период использования предмета лицензии в производстве.

ЦЕНА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ совокупность цен, действующих на мировых рынках, или мировые цены. Международной торговле присуще существование разных цен на одинаковые товары на одном и на разных рынках. Ц.м.т. также различаются в зависимости от времени, места, условий реализации товара, особенностей контракта. Уровень Ц.м.т. зависит и от условий франкировки, то есть порядка учета и возмещения транспортных, страховых, погрузо-разгрузочных затрат.

ЦЕНА МИРОВОГО РЫНКА цена, по которой осуществляются крупные экономические экспортные или импортные раздельные операции, носящие регулярный характер и предусматривающие платеж в свободно конвертируемой валюте.

ЦЕНА ПОКУПАТЕЛЯ цена, реально заплаченная потребителем, включая налоги и транспортные издержки.

ЦЕНА ПРОИЗВОДИТЕЛЯ цена, полученная производителем, включая налоги, накладываемые на единицу производства (НДС, налог на продажу, акцизный налог), но исключая транспортные расходы. Иногда называется "ценой у заводских ворот".

ЦЕНА СИФ см. СТОИМОСТЬ, СТРАХОВАНИЕ И ФРАХТ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ НАЗНАЧЕНИЯ).

ЦЕНА "СПОТ" цена (курс), по которой производится продажа валюты, ценных бумаг или товара на рынке "spot". При этом величина такого валютного курса отличается от курса по срочным валютным сделкам.

ЦЕНА ФАКТИЧЕСКИХ СДЕЛОК разновидность цен купли-продажи продукции, зафиксированных сторонами в контракте. Ц.ф.с. отражают конкретные усло-

вия реализации товара и являются достоверной информацией для субъектов внешнеэкономической деятельности, поскольку это цены реальных коммерческих операций.

ЦЕНА ФОБ см. СВОБОДНО НА БОРТУ (...УКАЗАННЫЙ ПОРТ ОТГРУЗКИ).

ЦЕННЫЕ БУМАГИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ УЧАСТИЕ В КАПИТАЛЕ акции, паи, американские депозитарные расписки, подтверждающие участие в капитале предприятий.

ЦЕНОВАЯ ЛИНИЯ линия ранжирования товаров в определенном диапазоне в зависимости от качества товаров и их потребительских свойств; уровня цен конкурентов, конъюнктуры рынка, таможенных пошлин, акцизов, сборов, спроса и предложения.

ЦЕНОВАЯ СКИДКА скидка с цены с учетом состояния рынка, условий контракта и т.д. Цены, объявляемые в прейскурантах, носят справочный характер и, как правило, подлежат корректировке в ходе переговоров с покупателем. Существует около 40 видов ценовых скидок, наиболее распространенными из них являются: 1) бонусные скидки – предоставляются крупным оптовым, часто постоянным, покупателям не за каждую отдельную сделку, а за обусловленный объем оборота в год, достигают 7-8% стоимости оборота; 2) временные скидки – как правило, применяются при торговле продукцией массового спроса, имеющей сезонный характер; 3) дилерские скидки – предоставляются дилерам, покрывают их расходы на продажу и сервис и обеспечивают им определенный размер прибыли, размер дилерской скидки зависит от вида товара и объема посреднических услуг и может достигать 30%; 4) закрытые скидки – предоставляются на продукцию, образующуюся в замкнутых экономических формированиях, например, во внутрифирменных поставках, во внутренней торговле экономических группировок, а также на товары, поставляемые по специальным межправительственным соглашениям; 5) количественные скидки – предоставляются при покупке значительного количества товара. При поставках товаров массового спроса размер их относительно невелик, а для товаров, производимых малыми сериями или по индивидуальным заказам, скидки могут быть значительными (иногда достигают 15%), т.к. увеличение серии ведет к сокращению издержек производства; 6) скидки "сконто" – предоставляются за оплату наличными или за досрочное осуществление платежей по сравнению со сроками, установленными контрактом, могут составлять 3-5% стоимости сделки; 7) специальные скидки – предоставляются постоянным покупателям, с которыми фирма имеет длительные, тесные контакты и другие формы особых отношений, размеры этих скидок представляют коммерческую тайну, оценочно определяются в 5-8%. Использование Ц.с. позволяет избежать частого пересмотра цен, установленных в каталогах; обеспечивает гибкость в ценообразовании отдельных партий товаров; создает возможность сохранения коммерческой тайны по поводу истинных цен реализации.

ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ ИМПОРТА параметр, показывающий степень изменения объема импорта при изменении относительных цен импорта; обычно измеряется как отношение процентного изменения объемов импорта к процентному изменению его цены: в случае падения цены на импортные товары объемы

импорта увеличиваются, в случае роста цены – сокращаются.

ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ ЭКСПОРТА параметр, показывающий степень изменения объема экспорта при изменении относительных цен импорта; обычно измеряется как отношение процентного изменения объемов экспорта к процентному изменению цены импорта: в случае падения цены на импортные товары объемы экспорта увеличиваются, в случае роста цены – сокращаются.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ процесс формирования цен на товары и системы цен в целом. На свободном рынке процесс Ц. происходит стихийно, цены складываются под воздействием спроса и предложения в условиях конкуренции.

ЦЕНТР полюс политической или экономической мощи в геополитике. Противоположно понятию «периферия».

ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО (ЦАС) международная региональная организация. Создана в 2002 г. Заявленные цели – взаимодействие в политической, экономической, научно-технической, природоохранной, культурно-гуманитарной сферах, оказание взаимной поддержки в вопросах предотвращения угрозы независимости и суверенитету, территориальной целостности государств-членов ЦАС, проведение согласованной политики в области пограничного и таможенного контроля, осуществление согласованных усилий в поэтапном формировании единого экономического пространства. Первоначальные члены ЦАС – Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан и Таджикистан. 18 октября 2004 г. в Душанбе на саммите ЦАС подписан протокол о присоединении России к этой организации. На саммите была подтверждена безусловно главенствующая роль, которая будет принадлежать России как инвестиционному донору и посреднику в разрешении конфликтных ситуаций. 6 октября 2005 г. в Петербурге на саммите ЦАС принято решение, в связи с предстоящим вступлением Узбекистана в ЕврАзЭС, подготовить документы для создания объединённой организации ЦАС-ЕврАзЭС, т. е. фактически решено упразднить ЦАС. По мнению некоторых наблюдателей, ликвидированное ЦАС фактически никак себя не проявило и не реализовало ни одной из намеченных целей.

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК (ЦБ) государственное кредитное учреждение, наделенное правом выпуска банкнот, регулирования денежного обращения, кредита и валютного курса, хранения официального золотовалютного резерва. Является "банком банков", агентом правительства при обслуживании государственного бюджета.

ЦИЛИНДРИЧЕСКИЙ ОПЦИОН покупка валютного опциона "колл" с одновременной продажей "пут" по более низкой цене.

ЦОЛФЕРЕЙН соглашение нескольких государств, принявших общую таможенную систему и имеющих общие таможенные учреждения.

Ч

ЧАРТЕР договор между владельцем транспортного средства (первоначально – судовладельцем) и нанимателем (фрахтователем) в аренду всего транспортного

средства или его части на определенный рейс или срок. Ч. должен содержать наименование сторон, данные о судне, о размере фрахта, указания мест погрузки и разгрузки, сведения о стальнойном времени, размере диспача и демерреджа и т.д. Если в коносаменте сделана ссылка на условия Ч., то они становятся обязательными и для грузополучателя.

ЧАРТЕР НА СРОК фрахтование судна или воздушного лайнера на определенный период времени, а не на определенное количество рейсов. Корабль может совершить в течение этого времени любое количество рейсов.

ЧАРТЕР НА СУДНО БЕЗ ЭКИПАЖА договор фрахтования, при котором фрахтователь фрахтует судно без экипажа, а также оплачивает все расходы в течение всего времени фрахтования.

ЧАСТИЧНАЯ КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ обращение валюты с промежуточным режимом. Ч.к. распространяется на определенных держателей данной валюты и отдельные виды операций, может иметь региональный характер, т.е. ограничиваться определенным кругом стран, в частности, рамками определенной валютной зоны.

ЧАСТИЧНО КОНВЕРТИРУЕМАЯ ВАЛЮТА национальная валюта стран, в которых применяются валютные ограничения для резидентов и по отдельным видам обменных операций; как правило, Ч.к.в. обменивается только на некоторые иностранные валюты и не по всем видам международного платежного оборота.

ЧАСТНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ ЦЕННЫХ БУМАГ привлечение капитала посредством продажи ценных бумаг ограниченному числу хорошо информированных инвесторов.

ЧАСТНЫЕ НЕОПЛАЧЕННЫЕ ПЕРЕВОДЫ оценочный денежный эквивалент имущества, перемещаемого мигрантами в момент их отъезда за границу, и последующих посылок товаров на родину.

ЧАСТНЫЙ НЕГАРАНТИРОВАННЫЙ ДОЛГ долг частных фирм, платежи по которым не гарантируются государством.

ЧЕРНОМОРСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО см. ОРГАНИЗАЦИЯ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА.

ЧЕТВЕРТИЧНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ сектор экономики, который состоит из отраслей управления, образования, науки и культуры.

ЧИСТАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЗИЦИЯ соотношение между международными финансовыми ресурсами, которыми располагает страна, и ее задолженностью перед другими странами.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ЭКОНОМИКИ часть добавленной стоимости, которая остается после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников, чистых налогов на производство и импорт и потребления основного капитала. Используется в системе национальных счетов как показатель счета образования доходов. Включает в себя чистую прибыль и чистый смешанный доход.

ЧИСТАЯ ТЕКУЩАЯ СТОИМОСТЬ (ЧТС) (net present value, NPV) разность текущей стоимости будущих поступлений и текущей стоимости будущих платежей, связанных с определенным финансовым инструментом, показывающая стоимость будущих чистых поступлений по их сегодняшней стоимости.

ЧИСТОЕ КРЕДИТОВАНИЕ превышение или дефицит источников финансирования по сравнению с расходами на приобретение нефинансовых активов (за вычетом их продажи). На уровне национальной экономики Ч.к. показывает количество ресурсов, которое данная страна предоставляет в распоряжение "остального мира" (чистое заимствование – когда данная страна получает ресурсы от остального мира).

ЧИСТОЕ ПЛАВАНИЕ ВАЛЮТНЫХ КУРСОВ система плавающих курсов, при которой власти не пытаются воздействовать на рыночный спрос и предложение.

ЧИСТЫЕ ПРОПУСКИ И ОШИБКИ статья платежного баланса, отражающая пропуски платежей, которые по каким-либо причинам не были записаны в других статьях платежного баланса, и ошибки, закравшиеся в записи отдельных платежей.

ЧИСТЫЕ ТРАНСФЕРТЫ разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами, из данной страны и в нее.

ЧИСТЫЙ ДОХОД ОБЩЕСТВА – доля национального дохода, выступающего как прибавочный продукт.

ЧИСТЫЙ КАПИТАЛ бухгалтерский термин, означающий величину активов фирмы, превышающую ее текущие обязательства. Ч.к. определяется из документации фирмы посредством суммирования всех активов и вычитания всей задолженности и других пассивов, включая выплаты по привилегированным ценным бумагам.

ЧИСТЫЙ КОНОСАМЕНТ коносамент, в котором нет пометок о наличии у перевозчика претензий к количеству и качеству принятого к перевозке груза. Наличие Ч.к. – обязательное условие многих международных торговых сделок. Банки могут не принимать коносамент, имеющий оговорки или пометки, если только в аккредитиве точно не будет указано, какие оговорки или пометки допускаются. Не обращают Ч.к. в "нечистый": 1) оговорки, которые определенно не указывают на то, что товар или его упаковка находятся в неудовлетворительном состоянии, например, "подержанные ящики", "использованные ранее бочки" и т.д.; 2) оговорки, которые освобождают перевозчика от ответственности за риск, связанный с характером товара или упаковки; 3) оговорки, в которых перевозчик заявляет, что ему не известны содержание, вес, качество или техническая спецификация товара. При перевозке грузов принята практика выдачи гарантийных писем – документов, содержащих обязательство грузоотправителя возместить перевозчику ущерб, который он может понести в результате включения в коносамент неточных сведений относительно марок, массы, количества или внешнего состояния груза. Иногда отправитель предлагает выдать гарантийное письмо в обмен на выдачу Ч.к. даже в том случае, когда дефекты груза очевидны. Такая практика повсеместно осуждается.

ЧИСТЫЙ НЕГАТИВНЫЙ ЭКСПОРТ характерная для отдельных развивающихся, а иногда и развитых стран ситуация, при которой импорт превышает экспорт, что служит причиной образования внешнего долга.

ЧИСТЫЙ ФАКТОРНЫЙ ДОХОД разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов, и выплат нерезидентам за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране.

ЧИСТЫЙ ЧАРТЕР договор фрахтования, который подписан судовладельцем и фрахтователем без каких-либо изменений стандартной формы, которые могли бы причинить ущерб договаривающимся сторонам.

ЧИСТЫЙ ЭКСПОРТ разница между объемами экспорта и импорта товара (услуги) во внешней торговле страны.

ЧЛЕН БИРЖИ юридические и физические лица, которые участвуют в формировании уставного капитала биржи, т.е. либо вносят членские или иные целевые взносы в имущество биржи, либо стали членами биржи в порядке, предусмотренном ее учредительными документами. Членство на бирже подтверждается соответствующим свидетельством, выдаваемым биржей.

ЧЭС см. **ОРГАНИЗАЦИЯ ЧЕРНОМОРСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**.

III

ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА (ШОС) международная региональная организация. Страны-участницы ШОС – Казахстан, Киргизстан, Россия, Таджикистан, Узбекистан, КНР. Деятельность организации началась с двустороннего формата отношений между Россией и Китаем в 1996 г. В тот же год к ШОС присоединились Таджикистан, Киргизстан, Казахстан, а в 2001 г. – Узбекистан.

Главное отличие ШОС от других региональных образований на территории бывшего СССР состоит в том, что, помимо стран СНГ, в неё входит Китай. Государствами-наблюдателями при ШОС являются Индия, Иран, Монголия и Пакистан. ШОС создавалась как лига коллективной безопасности. Декларация о её создании была подписана 15 июля 2001 г. Первым документом ШОС стала «Конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом». Первоначально приоритет в рамках организации отдавался сотрудничеству в сфере безопасности, в том числе борьбе с терроризмом, наркобизнесом и т. д. Была создана региональная антитеррористическая структура (РАТС) со штаб-квартирой в Ташкенте. Однако постепенно на первый план выходит торгово-экономическое взаимодействие. В 2003 г. главы правительств стран-членов ШОС подписали Программу многостороннего торгово-экономического сотрудничества на 20 лет. В сентябре 2004 г. на совете глав правительств ШОС в Бишкеке утвержден план мероприятий по реализации этой программы.

ШЕЛЬФ прибрежная мелководная морская или океаническая зона с глубинами до 200 метров.

ШЕНГЕНСКАЯ ЗОНА территория стран, подписавших и присоединившихся к Шенгенскому соглашению, внутри которой отсутствует пограничный контроль на границах стран-участниц. Соответственно виза, выданная одной из стран Ш.з., действует во всех других странах-участницах. По состоянию на 2006 г. в Ш.з. входили 15 государств: Бельгия, Германия, Франция, Люксембург, Нидерланды, Испания, Португалия, Австрия, Дания, Греция, Италия, Швеция, Финляндия, Исландия и Норвегия.

ШЕНГЕНСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ межгосударственное соглашение, подписанное в 1985 г., о полном снятии системы контроля на внутренних границах семи европейских стран («шенгенской семерки») – Бельгии, Германии, Франции, Люксембурга, Нидерландов, Ис-

пании и Португалии. Позже к нему присоединились другие государства ЕС – Австрия, Дания, Греция, Италия, Швеция и Финляндия, а также не являющиеся членами ЕС Исландия и Норвегия. В 2004 г. Швейцария приняла решение присоединиться к Ш.с., но из-за длительности технических процедур окончательное упразднение контроля на ее границах ожидается в 2007 г.

ШКОЛЫ МАРКЕТИНГА крупные блоки маркетинговых теорий, с 1950-х гг. группировавшиеся по отдельным направлениям и оформившиеся в 1970-е гг. в самостоятельные школы. Возникновение одной из этих школ – школы макромаркетинга – тесно связано с попытками оценить роль бизнеса с точки зрения обеспечения интересов общества в целом. Впервые был подвергнут сомнению конечный критерий оценки рыночной деятельности фирмы – максимизация прибыли. Именно представители школы макромаркетинга, рассматривая долговременные и кратковременные результаты рыночных операций различных фирм, пришли к выводу о приоритетности первых над вторыми, из чего вытекало заключение о необходимости ставить общественные интересы во главу угла предпринимательской деятельности (концепция социально-этичного маркетинга). Появление школы системного подхода в маркетинговой мысли связано со стремлением использовать в маркетинге методы количественного анализа рыночных явлений. Главным образом использовалось имитационное моделирование, основанное на анализе взаимозависимости спроса и предложения. Во 2-й пол. 1970-х – 1-й пол. 1980-х гг. представители этой школы за основу своих моделей берут семейный бюджет или типичное поведение покупателя в различных ситуациях. Одним из наиболее популярных направлений маркетинговых исследований стала теория поведения покупателей. Основными вопросами научных изысканий сторонников этого течения в маркетинговой мысли являются приверженность покупателей торговым маркам или фирменным знакам, факторы, влияющие на формирование покупательских привязанностей и принятие решений о приобретении товаров, национальные различия в поведении покупателей, а также обработка информации о поведении покупателей. Также существует направление маркетинговой мысли, ориентирующееся на поведение не отдельных потребителей, а целых организаций. Как правило, те или иные виды поведения организаций на рынке связываются сторонниками этого направления с каналами распределения товаров. Они считают, что система распределения в каждой данной стране практически не подлежит изменениям, поэтому подстраиваться под ту или иную систему распределения необходимо организациям, ведущим поиски новых рынков сбыта для своих товаров.

ШЛЮЗОВАЯ ЦЕНА теоретическая импортная цена СИФ на некоторые сельскохозяйственные продукты в ЕС.

«ШОКОВАЯ ТЕРАПИЯ»– радикальные реформы, решительные, широкие и быстрые системные преобразования в рамках односекторного пути трансформации.

ШОК ОТ ВНУТРЕННИХ ЦЕН корректировка в открытой экономике, происходящая в результате резкого изменения пропорций между международными и

национальными ценами из-за роста или падения последних.

ШОК ОТ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ корректировка в открытой экономике, происходящая в результате резкого изменения пропорций между национальными и международными процентными ставками из-за роста или падения последних.

ШОК ОТ ЗАРУБЕЖНЫХ ЦЕН корректировка в открытой экономике, происходящая в результате резкого изменения пропорций между национальными и международными ценами из-за роста или падения последних.

ШОК ОТ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ корректировка в открытой экономике, происходящая в результате резкого изменения пропорций между международными и национальными процентными ставками из-за роста или падения последних.

ШОС см. ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА.

ШТАНДОРТ (от нем. Standort - местоположение) термин, введенный в Германии В. Лаунгардтом и использованный в теории размещения А. Вебером при математическом анализе влияния основных факторов размещения производства: транспортных издержек, издержек на оплату труда и агломерационной экономии.

ШТРИХ-КОД комбинация вертикальных полос и цифр, представляющих в закодированном виде товар.

Штриховое кодирование продукции (товаров) осуществляется путем использования международной универсальной системы товарной нумерации Ассоциации товарной нумерации продукции (EAN), внедрение которой на территории стран СНГ ведет Ассоциация автоматической идентификации "ЮНИСКАН". Позволяет быстро и точно считать информацию о товаре с помощью электронного устройства – сканера. Товар кодируется по двум основным признакам: материал, используемый при изготовлении товара; сфера потребления товара. Отсутствие Ш.-к. весьма усложняет продвижение товара на рынке. Состав кода формируется следующим образом. Товары США и Канады имеют код из 12 цифр, остальные товары 63 членов EAN – 13 цифр. Первые две (три) цифры – код государства, с 4-й по 7-ю цифру – информация о предприятии-изготовителе, с 8-й по 12-ю цифру – информация о товаре. "Дочернее" предприятие или лицензионный товар могут использовать штрих-код основного владельца.

Э

ЭДИФАКТ стандарт электронного обмена данными в управлении, торговле и на транспорте. Над созданием этого стандарта более 10 лет работали Американский комитет по стандартам при Американском национальном институте стандартов и Экономическая комиссия ООН по упрощению торговых операций, в результате чего в 1987 г. был утвержден международный стандарт ИСО 9735, названный Эдифакт, который регламентирует электронный обмен документами в сферах административной, коммерческой и транспортной деятельности. В Эдифакте выделены четыре основных компонента: элементы данных, стандартные группы элементов данных, стандартные сообщения и правила создания форматов документов.

ЭКЗОГЕННОСТЬ совокупность внешних факторов, оказывающих существенное влияние на эволюцию явлений, процессов, производственно-техническую, коммерческую и др. хозяйственную структуру.

ЭКЗОГЕННЫЕ ПЕРЕМЕННЫЕ макроэкономические показатели, которые считаются независимыми от процессов, описанных моделью.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ составляющая национальной безопасности, включающая в себя контроль за состоянием окружающей среды (природных ресурсов, воды, атмосферы, почвы, растительного и животного мира) и разработку мер, исключающих возникновение экологических кризисов и катастроф, угрожающих нормальной жизнедеятельности человека и общества. Э.б. связана с сохранением устойчивой взаимозависимости между природой и человеком, рациональным использованием ресурсов, регулированием процессов, ведущих к возможному загрязнению природных сфер и возникновению экологически опасных явлений. Важнейшими экологическими угрозами, вызванными расширением производственной и военной деятельности человечества, являются обеднение озонового слоя земли, загрязнение атмосферы, отравление водных ресурсов, повышение естественного радиационного фона, захоронение отходов экологически опасных производств (в том числе атомной и химической промышленности), последствия испытания оружия массового поражения и оружия на новых физических принципах. Обеспечение Э.б. в рамках исключительно национальных интересов в полной мере невозможно и является общемировой задачей.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ФОНД внебюджетный фонд, созданный для решения неотложных природоохранных задач, восстановления потерь, компенсации причиненного вреда и др. Средства из Э.ф. расходуются на оздоровление и проведение мер, и программ по охране окружающей природной среды, воспроизводство природных ресурсов, научные исследования, внедрение экологически чистых технологий, строительство очистных сооружений, выплату компенсационных сумм на возмещение вреда и так далее.

ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ комплекс мероприятий, направленных на улучшение природопользования и уменьшение негативного воздействия на окружающую природную среду путем преимущественного использования общеэкономических рычагов. Э.-э.р. существует параллельно и в тесной связи с методами административного (запретительно-ограничительного) регулирования как в рамках законодательства стран, так и в рамках международной кооперации, координирующей усилия в образовательной, просветительской, информационной, пропагандистской и иной экологической деятельности. Э.-э.р. включает: 1) применение мер, направленных против предприятий и физических лиц, негативно воздействующих на окружающую природную среду, путем возмещения нанесенного экологического ущерба, наложения штрафа за нарушение природоохранного законодательства; 2) стимулирование проведения природоохранных мер путем предоставления предприятиям (организациям), а также отдельным гражданам кредитных и иных льгот, отсрочки и уменьшения экологических платежей при внедрении ими малоотходных или ресурсосберегающих технологий, строительстве и реконструкции природоохранных сооружений и т.п.

ЭКОНОМИКА МАСШТАБА развитие производства, при котором рост затрат факторов на единицу приводит к росту производства больше, чем на единицу.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ созданные государством и его органами условия, гарантии обеспечения неприкосновенности собственности, имущества, недопущения экономических убытков, защиты экономических интересов субъектов предпринимательской и неприбыльной деятельности от возможных внутригосударственных и внешних угроз или посягательств.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ВЗАИМОЗАВИСИМОСТЬ достаточно высокий уровень развития хозяйственных, внешнеэкономических связей тех или иных стран.

Означает, что национальные процессы воспроизводства находятся под существенным влиянием внешнеэкономических факторов. Количественное значение внешнеэкономического фактора для развития экономики той или иной страны характеризуется с помощью ряда показателей: экспортная и импортная квоты, удельная величина внешнеторгового оборота или отдельно экспорта и импорта на душу населения.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА генеральная линия действий и совокупность мер, проводимых правительством от лица государства в области производства, распределения, обмена, потребления, накопления, экспорта и импорта в стране. Складывается из структурной, инвестиционной, ценовой, финансово-кредитной, внешнеэкономической, социальной политики, а также политики в области труда и занятости.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗАМКНУТАЯ СИСТЕМА экономическая система, в которой все деловые операции и сделки происходят внутри одной страны, а расчеты по ним производятся в валюте этой страны.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ процесс сближения и взаимоприспособления отдельных национальных хозяйств. Обеспечивается концентрацией и переплетением капиталов, проведением согласованной межгосударственной экономической политики. Основные виды интеграционных объединений: 1) зона свободной торговли, когда страны-участницы ограничиваются отменой таможенных барьеров во взаимной торговле; 2) таможенный союз, когда свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки дополняет единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; 3) общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами во взаимной торговле, для перемещения рабочей силы и капитала; 4) экономический союз, который предполагает в дополнение ко всем вышеперечисленным мероприятиям проведение государствами-участниками единой экономической политики.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕРВЕНЦИЯ

1. насильственное вмешательство какой-либо страны в хозяйственную жизнь другой;
2. выступление государства на товарном или денежном рынке внутри своей страны в целях воздействия на цены товаров или курс валюты (товарная, валютная интервенция).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОНЪЮНКТУРА сложившаяся экономическая обстановка, временная ситуация, характеризующаяся совокупностью показателей, отражающих состояние мирового хозяйства, хозяйства страны, региона, рынка товаров в определенный пери-

од. Такими показателями являются: динамика производства и строительства, движение внутренней и внешней торговли, товарных запасов, цен, курсов ценных бумаг, прибылей, степени загрузки производственных мощностей, издержек производства и обращения, численности занятых и безработных, заработной платы и др.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МЕЖГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОМОЩЬ предоставление богатыми странами материальной, денежной, технической помощи более бедным странам, обычно на безвозмездной основе. Такая помощь часто оказывается странам, регионам, людям, пострадавшим от стихийных бедствий, военных конфликтов.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ сделка между институциональными единицами, при которой передается право собственности на материальные или финансовые активы или оказываются услуги.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОТКРЫТАЯ СИСТЕМА экономическая система, в которую наряду с деловыми операциями внутри страны включены международные внешнеэкономические связи, а расчеты по ним требуют использования иностранных валют.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РАЗВЕДКА

1. разведывательные данные, касающиеся экономического потенциала и ресурсов иностранных государств, их экономической политики и мероприятий в области экономики;

2. процесс сбора экономической информации.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СЕМИОТИКА методология изучения знаковых систем, применяемых в процессах народнохозяйственного управления и планирования. Ее возникновение связано с созданием для таких процессов специальных искусственных знаковых систем: классификаторов, языков программирования, информационно-поисковых языков, многочисленных машинных кодов и т.д.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ в международной практике национального счетоводства: 1) территория административного управления страны, где осуществляется свободное товарно-денежное обращение;

2) воздушное пространство; 3) территориальные воды и континентальный шельф, в отношении которых данная страна имеет исключительное право на вылов рыбы, добычу сырья, топлива и т.д.; 4) "территориальные анклав" за рубежом, т.е. экономические зоны в других государствах, которые используются данной страной на арендной основе или путем приобретения собственности для дипломатических, военных, научных или иных целей; 5) зоны, свободные от таможенного контроля.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ СОВЕТ ООН (ЭКОСОС, Economic and Social Council – ECOSOC)

один из главных органов ООН, наряду с Генеральной Ассамблеей и под ее руководством несущий ответственность за выполнение функций ООН в области международного экономического сотрудничества. Составляет из 54 членов ООН, избираемых Генеральной Ассамблеей. ЭКОСОС осуществляет координацию экономической и социальной деятельности ООН и ее специализированных учреждений. Не является постоянным органом, проводит одну организационную и две очередные сессии в год. В рамках ЭКОСОС создана Комиссия по ТНК для оказания помощи в заключении эффективных международных соглашений, обеспе-

чивающих функционирование ТНК. ЭКОСОС подчинены 5 региональных комиссий, в т.ч. Европейская экономическая комиссия (ЕЭК).

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИТЕРИЙ экономический показатель, характеризующий качество принимаемого решения и используемый для сравнения и оценки эффективности, т.е. принимаемый в качестве критерия. При оптимальном программировании развития экономики он выступает в роли критерия оптимальности, в соответствии с которым выбирается наилучший или оптимальный план относительного принятого критерия. В качестве критерия оптимальности в условиях рыночной экономики принимается максимум прибыли или создаваемого национального дохода или стоимости, добавленной обработкой и др.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ разность между затратами на отечественное производство необходимой продукции, намеченной к получению по импорту, и затратами на производство экспортных товаров.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО группа стран, объединившихся для достижения общих целей в деле регулирования международной торговли.

«ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО» общее название успешного опыта модернизации и трансформации экономических отношений в отдельных странах (послевоенные Германия и Япония, Южная Корея, Тайвань и др. новые индустриальные страны, в последнее время – Китай). Главная причина успешных реформ в этих странах заключалась в сочетании профессионализма власти и развития интеллектуальных технологий, учете местных социокультурных особенностей. Исключительное значение также имело наличие личностей-реформаторов, ставящих государственные интересы выше корпоративных и личных (например, отец немецкого «Э.ч.» Л. Эрхард).

ЭКОНОМИЯ МАСШТАБА система производства (иногда конвейерного), основанная на стандартизации, упрощении и унификации отдельных производственных процессов в ходе массового серийного производства и разделения труда "по вертикали" (фордизм). Ведёт к резкому снижению удельных затрат на единицу продукции.

ЭКОНОМИЯ РАЗНООБРАЗИЯ новая, постиндустриальная предпринимательская стратегия, основанная на разделении труда "по горизонтали", т.е. на групповой форме организации производства (постфордизм), и обеспечивающая гибкую рыночную ориентацию и более полный учёт требований потребительского рынка. ЭКОСОС см. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ СОВЕТ ООН.

ЭКСКЛАВ территориально отделенная часть государства или административно-территориальной единицы (например, Нахичеванская Автономная Республика – Э. Азербайджана). См. тж. АНКЛАВ.

ЭКСПАНСИЯ – расширение сфер господства, влияния отдельных стран, объединений и групп, распространение чего-либо за первоначальные пределы.

ЭКСПЕДИТОРСКОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО О ПОЛУЧЕНИИ необоротный документ, разработанный международным союзом экспедиторов (ФИАТА), выдаваемый экспедитором с целью подтверждения того, что он взял на себя ответственность за конкретную партию груза при наличии безотзывных инструкций отправить

ее получателю, указанному в документе, или хранить ее на своих складах.

ЭКСПЕДИТОРСКОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО О ТРАНСПОРТИРОВКЕ оборотный документ, разработанный международным союзом экспедиторов (ФИАТА), выдаваемый экспедитором для удостоверения того, что он берет на себя ответственность за транспортировку и доставку конкретной партии в соответствии с инструкциями грузоотправителя, указанными в данном документе, и что он принимает на себя ответственность за доставку груза держателю данного документа.

ЭКСПОРТ вывоз за границу товаров, проданных иностранному покупателю или предназначенных для продажи на иностранном рынке; капитала в форме предоставления кредитов и займов; услуг, предоставленных иностранным лицам, фирмам, организациям. К Э. относятся также вывоз товаров для переработки их в другой стране, перевозка товаров транзитом через другую страну, вывоз привезенных из другой страны товаров для продажи их в третьей стране (реэкспорт) и др.

ЭКСПОРТ ИНФЛЯЦИИ распространение инфляции из одних стран в другие, возникающее в результате экономических отношений посредством денег, цен.

ЭКСПОРТ КАПИТАЛА вывоз капитала за границу, осуществляемый в денежной или товарной форме с целью увеличения прибыли, укрепления экономических и политических позиций.

ЭКСПОРТ ТОВАРОВ национальные или национализированные товары, вывезенные с экономической территории страны за границу в целях их конечного потребления. Национальным является товар, произведенный на экономической территории данного государства, а национализированным – импортный товар, прошедший таможенный контроль и разрешенный для свободной продажи на экономической территории этой страны. Основным критерий экспорта как завершения внешнеэкономической операции – пересечение границы экономической территории страны товаром.

Внешнеэкономическая сделка при экспорте транспортного оборудования проявляется в форме передачи права собственности от отечественной хозяйственной единицы к иностранной. Экспорт в своей преобладающей части – это товары массового потребительского спроса или производственного назначения, вывезенные за пределы национальной экономики для продажи на зарубежном рынке. К экспортным товарам относятся также продукты, полуфабрикаты и готовые изделия, которые вывозятся в зарубежные страны в целях их обработки, монтажа, ремонта для последующего использования этих усовершенствованных товаров в национальной экономике.

ЭКСПОРТЕР физическое или юридическое лицо, занимающееся экспортом.

ЭКСПОРТИРОВАННЫЙ КАПИТАЛ капитал, ввезенный в страну из-за рубежа в качестве кредитов, займов, субсидий для осуществления каких-либо инвестиционных проектов, коммерческих операций и т.д.

ЭКСПОРТИРУЕМАЯ ИНФЛЯЦИЯ инфляция, переносимая из одних стран в другие через механизм международных экономических отношений, воздействующих на денежное обращение, платежеспособный спрос и цены.

ЭКСПОРТНАЯ ГАРАНТИЯ правовые и финансовые гарантии в области экспортно-импортных операций,

могут включать: гарантии договорные в обеспечение возврата аванса полученного отечественным экспортером, в обеспечение надлежащего исполнения контракта отечественным экспортером перед иностранными партнерами и т.д.; платежные гарантии в обеспечение платежных обязательств отечественных импортеров перед иностранными поставщиками; гарантии валютного контроля, выдаваемые банком импортера по просьбе импортера обязательства, в силу которых банк импортера обязуется уплатить суммы, причитающиеся к уплате при привлечении импортера к финансовой ответственности, возникающей при непоступлении товаров, за которые была произведена предоплата, и невозврате ранее перевезенных средств в иностранной валюте.

ЭКСПОРТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ официальные документы, представляемые таможенным органам, содержащие определенные сведения на вывозимые товары. Необходимы для государственного экспортного контроля и контроля за валютной выручкой.

ЭКСПОРТНАЯ ДЕТАКСАЦИЯ снижение или полная отмена косвенного обложения продукции, предназначенной для вывоза на внешний рынок.

ЭКСПОРТНАЯ ДОТАЦИЯ средства, выделяемые из государственного бюджета экспортерам в целях поощрения вывоза товаров.

ЭКСПОРТНАЯ ЗАНИЖЕННАЯ ЦЕНА контрактная цена на экспортируемый товар, сознательно установленная в целях повышения конкурентоспособности на мировом рынке ниже внутренней цены на подобный продукт или изделие. Такие коммерческие операции расцениваются как демпинг.

ЭКСПОРТНАЯ ЗОЛОТАЯ ТОЧКА

1. валютный курс, при котором становится выгодно экспортировать золото;
2. в условиях действия международного золотого стандарта – курс иностранной валюты, выше которого она не может быть приобретена, т.к. выгоднее экспортировать золото, выручкой от которого покрывать платежи внутри страны. Понятие утратило свое значение с отменой золотого стандарта.

ЭКСПОРТНАЯ КВОТА

1. количественный (стоимостной или натуральный) способ ограничения вывоза товаров из страны с целью ограничения предложения товаров на экспорт и предотвращения снижения экспортных цен, а следовательно, и доходов от экспорта. В некоторых случаях квотирование экспорта может быть направлено на обеспечение предложения товара внутри страны с тем, чтобы не допустить чрезмерного повышения цен на него на внутреннем рынке;
2. экономический показатель, характеризующий значимость экспорта для национального хозяйства и отдельных отраслей по видам продукции. Исчисляется в стоимостном или натуральном выражении за определенный период в виде отношения объема экспорта к объему внутреннего потребления.

ЭКСПОРТНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ специальное разрешение, получаемое от государственных органов, на вывоз определенного количества товаров, свободный вывоз которых не допускается. Например, в США в соответствии с законом о регулировании экспорта применяется три вида целевых индивидуальных лицензий:

- 1) проектная лицензия выдается на срок до 7 лет компании, осуществляющей поставки большого числа

наименований товаров, входящих в "контролируемый" список товаров; 2) распределительная лицензия дает возможность экспортерам осуществлять многократные поставки утвержденных товаров в рамках долгосрочной программы внешней торговли;

3) квалифицированная генеральная лицензия разрешает многократный экспорт товаров покупателю, операции с которым одобрены компетентными органами.

ЭКСПОРТНАЯ ПРОГРАММА ПРЕДПРИЯТИЯ целевая программа предприятия в области внешнеэкономической деятельности, предусматривающая вывоз товаров, технологий, результатов научных разработок и услуг за границу для продажи их на внешнем рынке. Э.п.п. должна быть ориентирована на возмещение издержек производства, транспортных расходов и получение прибыли за счет доходов от реализации.

ЭКСПОРТНАЯ СКИДКА скидка, которая предоставляется иностранным покупателям сверх скидок, действующих на внутреннем рынке. Цель Э.с. – повысить конкурентоспособность товара на внешнем рынке.

ЭКСПОРТНАЯ ПРЕМИЯ (ВЫВОЗНАЯ ПРЕМИЯ) льготы финансового характера, предоставляемые государством фирмам-экспортерам в целях поощрения экспорта.

ЭКСПОРТНАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРА стоимость, которая определяется по счету, предъявленному иностранному покупателю, за вычетом прямых накладных расходов в иностранной валюте, связанных с реализацией данного товара.

ЭКСПОРТНАЯ СУБСИДИЯ один из способов государственного стимулирования экспорта за счет бюджета. Осуществляется в форме прямого финансирования научно-исследовательских, опытно-конструкторских работ и экспортного производства.

ЭКСПОРТНАЯ ФИРМА фирма, закупающая за свой счет товары на внутреннем рынке и перепродающая их от своего имени за границей. Различаются универсальные и специализированные Э.ф.

ЭКСПОРТНОЕ ИНКАССО инкассо в международных расчетах по получению банком денег с юридических и физических лиц по различным товарным документам; подразумевается, что банк экспортера сразу же по выставлении продавцом товарных документов оплачивает ему стоимость отгруженной продукции с последующим получением соответствующих сумм от банка импортера; покупатель продукции в определенных случаях вправе требовать полного или частичного возврата взятых с него банком импортера средств; после восстановления на его счете соответствующей суммы возможные разногласия разрешаются непосредственно между поставщиком и получателем.

ЭКСПОРТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами с помощью предоставления выгодных кредитов национальным экспортерам или иностранным импортерам их продукции.

ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНОЕ САЛЬДО см. САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ.

ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ БАНК внешнеторговый банк отдельной страны.

ЭКСПОРТНЫЕ ИЗДЕРЖКИ затраты, связанные с реализацией на внешнем рынке национальных товаров и услуг. Сюда входят издержки на упаковку по между-

народным стандартам, на международную рекламу и информацию, представительские расходы и т.д.

ЭКСПОРТНЫЕ РЕСУРСЫ продукция, услуги, отдельные виды работ, финансовые средства, предназначенные для реализации на внешних рынках; часть экспортного фонда страны, создаваемого отдельными производителями.

ЭКСПОРТНЫЙ АГЕНТ торговая фирма или частное лицо, выступающие по поручению одного или не-большого числа промышленных фирм своей страны на основе заключаемого между ними агентского договора. Агентская фирма принимает от промышленных фирм коллекции образцов, каталоги, прейскуранты, по которым она подыскивает покупателей для осуществления экспортных поставок.

ЭКСПОРТНЫЙ КОНСОРЦИУМ внешнеторговые объединения, создаваемые в ряде стран для содействия экспортным операциям входящих в них предприятий.

ЭКСПОРТНЫЙ КРЕДИТ кредит, предоставляемый экспортерами (фирмами, а также банками и правительствами) иностранным фирмам и государствам в целях закупки ими товаров в стране-кредиторе. Различаются следующие виды Э.к.: фирменный кредит поставщика-экспортера импортеру-покупателю и банковский или государственный кредит покупателю (финансовый кредит). Э.к., как правило, вексельный: он предоставляется в основном против векселя (тратты), который выставляется экспортером и акцептуется в определенный срок импортером.

ЭКСПОРТНЫЙ ЛИЗИНГ сделка, в которой лизинговая компания покупает оборудование у национальной фирмы, а затем предоставляет его за границу арендатору.

ЭКСПОРТНЫЙ НАЛОГ вид косвенного налога, накладываемого на вывозимые за рубеж товары и используемого для регулирования объемов и структуры экспорта.

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ способность промышленности, всего общественного производства данной страны в целом производить необходимое количество конкурентоспособных товаров для внешнего рынка.

ЭКСПОРТНЫЙ ТАРИФ вид налога, применяемого в целях государственного регулирования экспортных поставок определенных товаров предприятиями и организациями. Форма установления экспортного тарифа различна: в процентах от таможенной стоимости вывозимой продукции, по твердой ставке на единицу вывозимой продукции в натуральном выражении. Пошлина на основе Э.т. уплачивается до момента или одновременно с принятием грузовой таможенной декларации к оформлению. Целью установления Э.т. является защита неконкурентоспособного внутреннего спроса от уменьшения предложения экспортных товаров в силу их бесконтрольного вывоза.

ЭКСПОРТНЫЙ УКЛОН повышение доли экспортных отраслей в структуре национального производства.

ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ факторные операции во внешней торговле, включающие гарантию от кредитного и валютного риска.

ЭКСПОРТНЫЙ ФОНД в условиях командной экономики – определенная часть товарных ресурсов, выделяемых для поставок на экспорт. Может формироваться на уровне предприятия, отрасли, региона, государства в целом.

ЭКСПОРТОРАСШИРЯЮЩИЙ РОСТ расширение производства товара, который страна экспортирует, ведущее к ухудшению условий торговли страны в пользу ее торговых партнеров.

ЭКСПОЦЕНТР центр по подготовке и проведению экспозиций (выставок), как правило, с международным участием.

ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНОСТЬ особые преимущества (неприкосновенность личности и жилища, неподсудность местным уголовным и гражданским судам, освобождение от повинностей и налогов), взаимно предоставляемые государствами иностранным дипломатическим представителям.

"ЭКСТРА" разновидность валютного опциона, приспособленного к нуждам клиентов, участвующих в торгах; в случае неудачи банк возвращает примерно 50% премии.

ЭКЮ см. **ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ ЕДИНИЦА**.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ реакция одной переменной на небольшое относительное изменение другой, например, изменение спроса на экспортируемые промышленные товары вследствие изменения курса валюты или изменение спроса в результате изменения цен. Товары считаются менее "эластичными", если изменения цен мало влияют на имеющийся на них спрос.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ ДОХОДОВ отношение процентного роста налоговых поступлений к процентному росту ВВП в условиях отсутствия дискреционных эффектов (см. **ДИСКРЕЦИОННЫЕ ЭФФЕКТЫ**).

ЭЛАСТИЧНОСТЬ ИМПОРТА см. **ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ ИМПОРТА**.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ ЗАМЕЩЕНИЯ коэффициент, показывающий, насколько сложно заменить один фактор на другой в производстве определенного товара; вычисляется как отношение процентного изменения соотношения затрат капитала и труда к процентному изменению относительной цены факторов производства. **ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ВАЛЮТЫ** соотношение изменения в объемах спроса и предложения валюты с процентным изменением валютного курса.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ ЭКСПОРТА см. **ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ ЭКСПОРТА**.

ЭЛИТА высший слой (или слои) социальной структуры общества, осуществляющий важные функции управления, развития культуры и науки. Различают Э. по крови, или родовую (аристократия), и Э. по заслугам, или достижениям (меритократия). В современных развитых странах аристократия уступает место меритократии. Причиной возникновения Э. считают природную одаренность ее представителей. В науке выдвинута концепция множества Э. (политической, экономической, административной, военной, религиозной, научной, культурной), уравнивающих друг друга. Важнейшими являются проблемы формирования, отбора, смены и вознаграждения Э.

ЭМБАРГО запрещение внешнеэкономических отношений с той или иной страной. Может быть введено как в военное, так и в мирное время.

ЭМИГРАЦИЯ выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы.

ЭНДОГЕННЫЕ ПЕРЕМЕННЫЕ макроэкономические показатели, размер которых определяется путем использования модели.

ЭНЕРГЕТИЧНОСТЬ ДОХОДОВ отношение процентного роста налоговых поступлений к процентному росту ВВП.

ЭНКЛАВ см. **АНКЛАВ**.

ЭСТОППЕЛЬ принцип, согласно которому лицо утрачивает право ссылаться на некоторые факты в обоснование своих притязаний. Согласно Венской конвенции о праве международных договоров 1969 г., государство может утратить право ссылаться на основании недействительности, прекращения или приостановления международного договора.

ЭФФЕКТ «БИЛЬЯРДА» - перемещение трудоемких производств из новых развитых и новых индустриальных стран в развивающиеся страны с очень дешевой рабочей силой.

ЭФФЕКТ "ДЖЕЙ-КРИВОЙ" ситуация, при которой в результате понижения обменного курса национальной валюты номинальный баланс счетов внешнеторговых операций страны сначала изменяется в направлении дефицита, а затем – в направлении образования излишка.

ЭФФЕКТ КИНГА ситуация на рынке, когда цены на товар колеблются в большей степени, чем объем выпуска этого товара. Данный эффект может проявляться в отношении сырья, которое является объектом международной сделки, а также в области сельскохозяйственного производства. В частности, английский экономист XVII в. Грегори Кинг описал это явление на основе наблюдения за колебаниями цен в зависимости от урожая зерновых культур.

ЭФФЕКТ "ЛИПКИХ" ЦЕН временная задержка в изменении цен при изменении макроэкономических условий их формирования.

ЭФФЕКТ ПИГУ неоклассическая концепция, утверждающая, что определенное снижение зарплаты и цен всегда будет стимулировать потребление, увеличивая ликвидность экономики и стимулируя инвестиции благодаря снижению процента, и продвигая тем самым систему к равновесию при полной занятости. Э.П. называют иногда эффектом воздействия богатства на доход, то есть когда цены и зарплата снижаются, отношение предложения "внешнего ликвидного богатства" к национальному доходу возрастает до тех пор, пока стремление к сбережениям не начнет насыщаться, что в свою очередь стимулирует потребление. Э.П. сформулирован в работе английского экономиста А. Пигу "Теория благосостояния" (1933).

ЭФФЕКТ РЕАЛЬНОГО БОГАТСТВА уменьшение богатства, вызванное ростом уровня цен, приводящее к сокращению автономного потребления. Одним из измерителей Э.р.б. является наличие устойчивой свободно конвертируемой валюты – национальной денежной единицы.

ЭФФЕКТ УСИЛЕНИЯ ДЖОНСА непропорциональные изменения результирующих экономических переменных под воздействием изменений экзогенных переменных.

ЭФФЕКТ ФИШЕРА в долгосрочной перспективе изменение уровня валютного курса равно разности процентных ставок между двумя странами и разности прогнозируемых в них темпов инфляции. Предложен американским экономистом И. Фишером – автором теории процентных ставок, изложенной в книге «Теория процента» (1930).

ЭФФЕКТИВНАЯ СТАВКА ТАРИФА реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ соотношение затрат и доходов внешнеторговой деятельности.

ЭФФЕКТИВНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ индекс, характеризующий положение валюты данной страны в сравнении с валютами основных ее торговых партнеров; в качестве весов индекса принимаются объемы внешней торговли.

Ю

ЮЖНОАМЕРИКАНСКИЙ ОБЩИЙ РЫНОК (МЕРКАСУР) интеграционное объединение в составе Аргентины, Бразилии, Парагвая, Уругвая.

ЮНЕСКО (ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ВОПРОСАМ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КУЛЬТУРЫ) межправительственная организация, созданная в 1946 г. как специализированное учреждение ООН. Главная цель ЮНЕСКО – содействовать делу мира и безопасности, способствовать "сотрудничеству между странами посредством образования, науки, культуры и информации". Важнейший вид деятельности – развитие национального образования, науки и техники, культуры, средств информации. Основные публикации ЮНЕСКО: статистические ежегодники, доклады, исследования, текущие обследования, международные рекомендации и классификации. В 1972 г. ЮНЕСКО приняла Конвенцию об охране всемирного культурного и природного наследия. Украина является членом ЮНЕСКО с 1954 г.

ЮНИДО (ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ПРОМЫШЛЕННОМУ РАЗВИТИЮ) (United Nations Industrial Development Organization – UNIDO) международная организация, цель которой – содействовать промышленному развитию и ускоренной индустриализации развивающихся стран путем мобилизации национальных и международных ресурсов. Создана в 1966 г. как автономный орган Генеральной Ассамблеи ООН, с 1986 г. – специализированное учреждение ООН. Насчитывает 168 государств-членов. Деятельность ЮНИДО подразделяется на оперативную и вспомогательную. Оперативная – оказание технической помощи развивающимся странам в осуществлении конкретных проектов (командирование экспертов, проведение консультаций, поставка кадров и т.д.); вспомогательная – сбор, обобщение, публикация информации, проведение исследований, организация конференций и т.д. по вопросам промышленного развития. Под эгидой ЮНИДО разрабатываются десятилетние региональные стратегии развития освободившихся государств; действует Банк промышленной и технологической информации (БПТИ); реализуется Технологическая программа, направленная на создание в развивающихся странах национальных учреждений по исследованию мирового рынка технологий, на укрепление собственного научно-технического потенциала. Главными органами ЮНИДО являются Генеральная конференция, которая проводит свои сессии один раз в два года, Совет по промышленному развитию и Секретариат. Имеет собственный бюджет, формируемый из взносов стран-членов; финансирование оперативной деятельности

осуществляется из средств Программы развития ООН и Фонда промышленного развития ЮНИДО, складывающегося из добровольных взносов стран-членов. Штаб-квартира ЮНИДО находится в Вене (Австрия).

ЮНКТАД (КОНФЕРЕНЦИЯ ООН ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ) (United Nations Conference on Trade and Development – UNCTAD) создана в 1964 г. как специальный постоянный орган ООН. Насчитывает около 190 государств-членов и 3 члена – специализированные агентства. Основными задачами ЮНКТАД являются: 1) содействие развитию международной торговли, обеспечение стабильного мира и равноправного, взаимовыгодного сотрудничества между государствами; 2) выработка рекомендаций, принципов, организационно-правовых условий и механизмов функционирования современных международных экономических отношений; 3) участие в координации деятельности других учреждений системы ООН в области экономического развития, налаживания хозяйственных связей и поощрения международной торговли. В сферу деятельности ЮНКТАД входит рассмотрение широкого круга вопросов, связанных с развитием международной торговли сырьем, готовыми изделиями и полуфабрикатами; с развитием "невидимой" торговли (условия фрахтования морского транспорта, страхования, финансирования и кредитования внешней торговли); с деятельностью международных корпораций; с проблемами участия развивающихся стран в международном разделении труда. Высшими органами ЮНКТАД являются Конференция (созывается не реже одного раза в четыре года) и Совет по торговле и развитию (обеспечивает работу между сессиями Конференции). В рамках Совета работает ряд комитетов: Комитет по сырьевым товарам, Комитет по готовым изделиям, Комитет по морским перевозкам, Комитет по "невидимым" статьям и финансированию, связанному с торговлей, Специальный комитет по преференциям и Комитет по передаче технологии. В рамках Секретариата ООН для обеспечения текущей деятельности ЮНКТАД образован Постоянный секретариат во главе с Генеральным секретарем. Штаб-квартира организации находится в Женеве (Швейцария). Расходы ЮНКТАД покрываются за счет бюджета ООН.

Я

ЯВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ расходы предприятия на приобретение у внешнего поставщика необходимых ресурсов; издержки предприятия, за исключением завуалированных издержек, прямо не связанных с производством и сбытом.

ЯМАЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА ныне действующая мировая валютная система, заменившая Бреттонвудскую. Создана в соответствии с соглашением стран – членов Международного валютного фонда, достигнутым в Кингстоне (Ямайка) в 1976 г. Эта система обеспечила более благоприятные условия для развития экономик стран-участниц и ослабила зависимость от доллара США.

«ЯНТАРНАЯ КОРЗИНКА» см. «ЖЕЛТАЯ (ЯНТАРНАЯ) КОРЗИНКА».

ЛИТЕРАТУРА

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 366 с.
2. Большой Российский энциклопедический словарь. – М. : Научное изд-во "Большая Российская энциклопедия", 2003. – 1887 с.
3. Герчикова И.Н. Международные экономические организации: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности. – М.: Изд-во АО «Консалтбанкир», 2000. – 624 с.
4. Голиков А.П., Черномаз П.О., Казакова Н.А. Словник-довідник суспільно-географічних термінів. – Х.: Харківський національний університет ім. В.Н. Каразіна, 2001. – 48 с.
5. Дергачев В.А. Геоэкономический словарь-справочник. – Одесса: ИПРЭИ НАНУ, 2004. – 177 с.
6. Енциклопедія бізнесмена, економіста, менеджера / За ред. Р. Дяківа. – К.: Міжнар. екон. фундація, 2002. – 704 с.
7. Киреев А.П. Международная экономика: в 2-х ч.– М.: Международные отношения, 1997. – Ч. I. – 416 с.; Ч. II. – 484 с.
8. Липец Ю.Г., Пуляркин В.А., Шлихтер С.Б. География мирового хозяйства. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 400 с.
9. Мартынов В.В. Англо-русский толковый словарь внешнеэкономических терминов. – 2-е изд., доп. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 208 с.
10. Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 512 с.
11. Мировое хозяйство и международные экономические отношения: Учеб. пособие / Под ред. А.П. Голикова и др. – Симферополь: "СОНАТ", 2003. – 432 с.
12. Морской энциклопедический словарь: В 3-х т. / Под ред. В.В. Дмитриева. – СПб.: Судостроение, 1991-1994. – Т.1. – 503 с.; Т.2. – 583 с.; Т.3. – 487 с.
13. Основы внешнеэкономических знаний: Словарь-справочник. – М.: Высш. шк., 1990. – 432 с.
14. Рынок: Бизнес. Коммерция. Экономика: Толковый терминологический словарь. – 3-е изд., доп. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 1997. – 272 с.
15. Современный словарь иностранных слов: 2-е изд., стер. – М.: Рус. яз., 1999. – 742 с.
16. Справочник международных экономических терминов / Под ред. А.П. Голикова, И.А. Сергиенко. – Х.: Харьк. нац. ун-т, изд-во «Форт», 2000. – 264 с.
17. Черномаз П.А. Международный маркетинг: Учеб.-практ. пособие. – Х.: Консум, 2000. – 160 с.